最新护士长竞聘演讲稿 三分钟竞聘演讲稿（模板6篇）

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

护士长竞聘演讲稿篇一

尊敬的师姐、师兄，同甘共苦的兄弟姐妹，亲爱的学弟学妹们：

大家晚上好!时光荏苒，刚踏入大学象牙塔的情形还历历在目，转眼已经即将踏入大三的行列。两年来与你们同甘共苦的点点滴滴，为社团东奔西跑，为活动筋疲力尽，为胜利欢欣鼓舞的每一幕都展现在眼前，久久不能忘却。

每一年金秋之月都有一批新鲜血液注入社团，看着你们一张张新的笑脸，我仿佛都看到社团今后越来越壮大的势头。责任和激情一直伴随我们走过社团里的每一天。在这里，我认识了优秀的师兄师姐;在这里，我结识了这辈子最值得的几个朋友;在这里，我学得到了永不服输永不退却勇往直前的精神……我成长了，成熟了，在逆境中不会胆怯，胜利面前不冲昏头脑，学会以更宽广的胸怀包容一切，接纳许多许多的不同。

每一年六月之末都有一些人即将离开，完成自己的社团之路，把最美好的回忆藏在心底，珍惜着这一切最美，无论何时想起来都是嘴角上扬的甜美的笑容，满心的温暖和感动。而今天我站在这里竞聘社团负责人，一来是舍不得离开一直被我们称作家的地方，舍不得这种归属感，舍不得这一份温馨;二

来也希望能用我自己两年来学到的种.种知识和珍贵经验来带领社团更好的向前发展，为今后的学弟学妹们打造更加和谐温暖的社团文化，为全校学生提供一个施展自我才能、充分展示自我的的平台，为我们的大学生活锦上添花，为多年后的回忆涂上更为亮丽的一笔。

社团是我的家，无论留下或离开，她在我心里永远都是最美，你们是我的家人，无论在不在身边，我都一直牵挂着你们。祝愿大家都有一个美好的夜晚，一段美好的大学生活!

谢谢。

护士长竞聘演讲稿篇二

下面本站小编整理了三分钟的竞聘演讲稿，欢迎阅读。

尊敬的各位领导大家好：

我竞聘的职位是干训部。

首先，我感谢院党委进行这次人事制度改革给 们创造了竞聘的机会，也感谢各位领导对我申请竞聘的机会，也感谢各位领导对我申请竞聘给予的鼓励和支持。

一、主要工作经历

我于(……受教育经历)。

××年毕业后，分配到××工作，主要负责(……此处写工作的经历)， 以上是我的主要工作经历。

二、主要工作业绩

我于(……取得的工作成绩)。

三、上岗后的工作设想：

1、按照国家、省有关部门对干训工作的要求，支持干训工作服务于素质教育、服务于基础教育的改革与发展的原则，做好十五期间干训工作。

2、强化服务意识，提高服务质量。

干训部是校长之家。干训工作的核心是服务，要努力为校长学习工作、生活我创造一些方便条件，通过自身和部门同志的努力树立良好的“窗口”形象，同时要细化岗位职责，规范工作程序，健全规章制度，努力实现管理的科学化，提高服务质量。

3、做好组织协调

组织协调是干训工作的重要特点，要强化协调 配合，另外要搞好省、市、县三级干训部门之间的联系以及与学员所在学校的句通与联系把省、市教委及省市学院的省县决议、决定落到实处，做到上情下达，同时要及时检查、指导各县(区)的小学校长培训工作，及时把学员的意见手建议反馈给给主管领导，做到下情上知。

4、改革培训模式

培训模式直接影响到培训的质量，鉴于校长培训班培训的目标和课程设置要求难度大，又考虑到校长工作的实际，我认为十五期间应积极尝试下列培训模式：

(1)问题引探教学法：

校长培训班的理论课程的证明授时间是十分有限的，要达到好的理论教学效果，最好采取问题引探教学，即先由教师或学员提出若干 当前教育管理改革的热点问题，专家进行探讨

和争论，然后由教师从理论层面上进行概括性分析，变一言堂和满堂灌为群言堂和启发式。

(2)课题研究指导培训法

即以课题研究为主的导师指导下的研修培训方法，由专、兼职学科专家组成导师组，围绕当前教育改革发展中的若干问题确定课题研究选师和相应的理论课程，在精讲理论的同进，指导学员课题研究，使赏在课题研究中消化所学习的东西，这种方式既为利于校长对新的理论知识的领会和应用，又有利于他们在培训期间出成果。

除些之外，自主读书研修法，案例分析教学法，管理行为训练法，蒋弱校调查诊逝法等也都是行之有效的方法。

对客观上述目标我充满信心，第一、有学院党委的正确领导和各部门及全院教师 的支持，这是我做好工作的根本保障，第二、干训部是一个具有优良传统和优良作风的部门是一个团结，省朝气、省战斗力的律评，这是我做好工作的坚定基础。

各位领导，在世纪之初，干争转强之际，我赶上了学院成立以来第一次如此伟大而又深刻的改革，不管竞聘是成功还是失败，我都是幸运的。

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好!20xx年是学习贯彻落实党的精神的开局之年，也是全面小康社会和中国特色社会主义社会建设的关键一年，在公司党委领导的带领下我们认真学习了党的精神，个人的思想政治素质和综合素质都有了一定的提高，所以我今天积极地来参加我们电信公司中层领导干部的竞聘演讲，希望可以得到领导和同事们一如既往的信任与支持。

一、我认为我此次参加竞聘的优势条件有：

我叫，今年**岁，大学本科文化，中共党员，经济师，现任运维中心主任。我20xx年毕业于湖北邮校信息专业，毕业后先后从事过机务员、传输维护中心主任、农话设备维护中心主任、设备管理员、运维部副主任、运维中心主任。

多年来，我一直在基层通信系统从事网络维护和管理工作。回想十二年的成长历程，真是感慨万千，思潮难平。有过成功的喜悦，也有失败的辛酸和难为人知的艰辛，有时候又感到自己很幸运，这其中有我个人的努力，更多的是领导和同志们的帮助，把我从一个普通学校毕业生培养成为一名优秀的共产党员、基层领导。今天，在这样一个特殊的机会里，我借助这样一个隆重而又庄严的场合，向关心我、支持我的各位领导、各位同事致以最真诚的谢意!谢谢你们!

今天之所以走到讲台上，竞聘分公司副总经理，我认为我已经具备了竞争这一岗位许多优势。我有能力，有信心，有决心把这个工作做好。我的优势主要有：

第一，思想进步，政治觉悟高。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，讲党性，恪守纪律，严谨朴实，团协作的工作作风，能够做到在思想上和行动上与党中央保持高度一致。

第二，热爱电信事业，具有丰富的工作经验。

应该说，我是一个电信战线上的老兵了，我深深地热爱着我所从事的电信事业。自20xx年从事电信事业以来，我从事过很多岗位，从机务员到传输维护中心主任，从农话设备维护中心主任到设备管理员，从运维部副主任到运维中心主任。在每一个岗位上，都做出了突出的成绩，多次受到表扬或嘉

奖。可以说，十二年的从业经历使我对电信的每项业务特别是网络运行维护业务都了如指掌。在我作为网络建设、网络维护和前台支撑三大职能任务的运维中心负责人期间，四年累计完成资本性支出近4500万元，完成了33000线交换机及接入网设备的新建与扩容;完成了城区84个phs基站全覆盖的网络建设;建成了通达孝感、大悟、安陆的架空及地埋光缆和多路由保护机制的sdh□dwdm的传输路由并高效完成了京汉广96芯光缆的铺设任务;20xx年建成了覆盖全县的adsl宽带网络，固定资产交付及时率和合格率达到100%，孝昌电话用户从20xx年底的17000户达到46000户，用户的发展年年创历史新高，截止10月份便完成了10000多部的发展任务，全县网络资源综合利用率达到79%，在历年的效能监察评定中得到了市公司的肯定。我很自信，也很坚信地认为，十二年的工作经验，使我基本掌握了作为分公司副总经理必备的业务技能，我一定能够胜任这一职位!

第三，具有较强的协调、沟通、管理能力。

我善于与人沟通，具有较强的语言表达能力和严密的逻辑思维能力。我有多年基层领导岗位的锻炼，?年的领导岗位锻炼了我协调、组织、沟通与管理能力□20xx年来，作为分公司的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中高层领导，在工作配合与交往过程中，我想如果同志们降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，就沟通组织协调管理能力而言，如果作为分公司副总经理，我可能还算是一块可造之材。

第四，具有扎实的专业知识。

我知道，做好分公司副总经理，光靠认真、热情的态度是远远不够的，还需要具有扎实的专业知识，只有这样，才能在处理事上左右逢源、游刃有余。1992年11月我参加了全省移动通信培训45天，1996年7月参加全省摩托罗拉公司美国为

期1个月培训班。另外，我还报考了通信指挥学院通信工程专业，并顺利通过专、本的学习。利用业余时间我还充分利用上网的机会获取关于下一代网络的发展方向和电信新技术应用知识。通过不间断学习，夯实了我的业务功底、增加了我的业务知识，使我具备了系统分析问题、解决问题的能力。

第五，我熟悉掌握相关专业政策、规章、制度，善于根据市场变化做出科学决策。

工作中，我注意加强电信及网络方面的法律、法规、政策的学习，对自己所从事的行业的专业政策、规章、制度等有了较为深入的了解，使自己能够根据市场的变化做出科学的决策。如今年*月份，针对我局到**局话务溢出较严重的情况，我们经过认真分析，并请求分公司网管中心的支持，挂表观察，彻底解决了这一问题，受到好评。

第六，具有踏实严谨的工作作风。

自参加工作以来，我一直坚持“今天能做的事绝不拖到明天，现在能办的事绝不等到将来”，在业务处理、运营方案的制定等办事过程中，从来没有“反正上面还有领导，反正领导还要想，能敷衍就敷衍一下”的想法和做法，我历来就是一定要把自己现有的本事用完，能使的劲使够，再向领导交差。因此，从工作作风上来讲，如果我作为分公司副总经理，我将无愧于组织、领导和同志们的信任。

第七，我具有担任副经理的信心和决心。信心和决心是事业的保证，办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。十二年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，在各个方面都取得了一些成绩，深得公司领导和同事们的信任。但成绩只能证明以往的努力和付出，并不代表以后，我是一个勇于接受挑战的人，我愿意接受更大的挑战和重任。所以，我有信心和决心当好分公司副总经理。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关法律、写作、财务方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对网络知识、财务知识、经营管理、企业人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

二、如果能够有幸竞聘成功，对以后的工作设想有：

如果通过此次竞聘，我能够有幸分公司副总经理，我将采取以下措施来开展工作：

第一，抓好网络运营维护和管理。我认为，电信公司作为一个企业，追求经济效益最大化是其重要的一个目标。而只有通过网络运营维护工作，才可以达到这个目标。在抓好网络运营维护的同时，切实协助经理抓好管理。首先，抓好人的管理。人力资源是企业不断向前发展的不竭动力和源泉。我将对所管部门人员分工，做到人人有事做、事事有人做，奖勤罚懒，提高员工的办事效率。在工作中，坚持“能者上，平者让，庸者下”，力争做到想干事的给机会、能干事的给岗位、做好事的给地位。其次，建立健全各种规章制度。不以规矩，不成方圆。做到以制度管人、以制度管事，而不是人管人，人管事。

第二，做好运行维护工作。工作中我将坚持“维护就是服务、维护就是经营、维护就是效益”的理念，主动、高效地支撑市场发展。进一步按照市运维机制的改革步署，完成以维护和值守科学分离的新的维护体制创新和各项业务流程重组改革，一切以满足业务发展、响应市场支撑为前提，统一思想、统一认识。真正做到后台不对前台说“no”□下一个流程不对上一个流程说“no”□

第三，积极做好省公司布置的三项重点工作：

1、做好本地网集中维护一是要配合市运维把所有端局纳入本地网网管监控系统。二是完善同有关业务流程和健全和落实相关制度。三是加强各专业交流和培训的力度，使综合性维护人才脱颖而出。

2、搞好网络资源管理系统建设。网络资源建设不仅是绩效考核指标，更是企业决策的重要依据之一，它和市场的营销系统紧密相关，这要求我们一是专人专岗负责系统的维护、严格进度要求完成数据的清理、录入、更新工作，二是要求各分局及市场各部门严格业务流程，保证营业受理、工程新增、割接机线设备，实时反馈更新，并进行动态管理。

3、做好旧机房整治工作。一是要对一些不符合安全标准的机房上报整改，二是要利用建设改造的机会对农村支局进行整改，三是力所能及的对一些漏雨、电源线杂乱的机房进行整改。

第四，培养运行维护骨干，形成后备人才梯队。

我将根据目前公司人员的现状，积极培养运行维护骨干，形成后备人才梯队;同时通过以会代训、挖掘潜力等多种方式，努力使分管部门形成业务型、技术型、管理型、事务型人才比例协调的构。

第五，抓好企业文化建设。企业文化是一个企业核心竞争力中最基本的因素。所以我上任后，要协助总经理抓好企业文化建设，以增强员工对通讯事业的主人翁意识，增强员工对企业的认同感，提高企业核心竞争力。

三、对于竞聘的承诺：

如果承蒙领导厚爱，让我走上分公司总经理的工作岗位，我

将做到：

第一，真诚讲团，当好配角，开拓性开展工作。

同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团方面，一定要摆正位置，正确认识和看待自己，当好配角，胸怀全局，服从领导，积极做好所分管的工作，努力做到工作主动不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱，加强团不分散。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

第二、努力使自己做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办的工作作风。工作中做到严格要求，严密制度，严守纪律，要以共同的目标团人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事团，办事讲效率，用人不疑。用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分的尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。尊敬的各位领导评委，不管今天的竞聘果如何，对于我来说都是一种成功，我相信领导评委们一定可以选出最适合这个岗位的人选。在以后的工作当中，我一定会继续认真学习深入贯彻落实党的精神，尽职尽责的干好自己的本职工作，不断提高自身的思想政治素质和综合素质，为我们电信事业的发展贡献出自己最大的力量!

谢谢大家!

各位领导、评委老师：

大家好!我校实行中层干部竞争上岗，是学校发展的一件大事，作为××小学的一员，能参加这一活动我感到十分高兴。这不仅是一个展示自我的舞台，同时也是一次锻炼、学习、提高的机会。本人竞争的职位是教务处主任，感谢给我这样的一次机会，同时恳请各位领导、评委老师指教。

本人出生于××年××月，××学历，(……工作经历)。我参与竞争教导处主任这一岗位，主要基于以下几点考虑，：

1、作为一名党员教师，在思想上本人积极参加政治学习，关心国家大事，服从工作需要，严格遵守学校各项规章制度，待人诚恳，做事扎实，富有团结协作的精神，热爱关心学生，严格遵守师德规范要求，为人师表，教书育人。有较高的政治思想素质。

2、在业务方面：本人重视自身业务素质的提高。在工作同时，本人坚持参加学习，参加教育部门组织的各类培训和提高学历的学习，先后获得全国计算机应用一级证书、普通话水平二级甲等证书、信息技术应用中级证书等，通过不断学习，提高自身的理论水平和业务素质。

经过自身努力和领导同事的热心帮助，本人的业务能力有较大的提高。任教期间能较出色地完成教育、教学任务。(……荣誉)。

3、具有一定的教务主任工作经验。本人曾担任××，初步了解教导主任的各项工作，具备一定的组织、协调、管理能力。实行新课程以来，本人积极投身课程改革，认真学习课程改革的有关理论，积极参与学校课题研究工作等，担任学校课改研究小组组长，获得一定的工作经验。

当然，新课程对学校教务处工作提出了新的要求，我也深知教导主任工作繁琐、任务艰巨、责任重大，如果本人得到领导和评委的信任，担任学校教务主任。我将在上级部门和学校主管的领导下，围绕提高学校的教育、教学质量这一中心目标，从管理、服务两个方面做好工作。努力做到以下几点：

1、虚心学习，进一步提高自身的理论水平和业务素质，尽快熟悉岗位，圆满完成各项工作。

2、探索和健全学校教学管理的各项制度。课程改革对教学管理提出了新的要求，改革不合理的管理制度对于促进学校课程改革实验的深入开展十分重要。改革一些与新课程不相适应的教学管理制度，促进学校教学管理走上规范化、科学化轨道。

3、促进教师的专业成长。教师是学校教育、教学质量提高的根本。建设一支高素质的教师队伍，是提高学校教育教学质量的重要保证。首先采取措施鼓励教师参加提高学历的学习和各类培训;同时扎实做好校本培训工作，促进教师形成新的教育理念;进一步完善教师发展性评价实施细则，使之成为促进教师专业成长的评价体系。

4、加强处室建设，形成合力。教导处工作千头万绪，只有一个强有力的集体，才能使工作做到有条不紊。加强处室建设，做到各岗位既明确职责任务，又团结协作，同时充分发挥各教研组、备课组的作用，形成合力，促进学校教育、教学工作的协调发展。

虽然我深知教务处主任这一职位的挑战性，但是我愿意接受这一挑战，我有信心经过自己的努力，把工作做好。参与学校的发展的这一重大进程是一名党员教师的责任，如果没有竞争到这一岗位，我也将一如既往地扎实工作，关注××小学的发展，共同为××小学更美好的明天贡献自己的一份力量。我的发言完了，谢谢各位。

护士长竞聘演讲稿篇三

企业因文化而繁荣。

竞聘因大家而精彩，

班组因有我而不同。

大家好!我是 #选手，热情，阳光，乐观，激情，潇洒的刘永利。首先我要感谢部门和车间领导给我这次竞聘的机会，借这个机会也感谢pvc每位领导和同事这几个月来对我工作的帮助。

人才成长的高度取决于他经历的深度，虽然我做过副班长、技术员。但深知自己的经验不足，经历不够，所以今天带着部长的希望喝我对成功的渴望，参加这次竞聘。

今天再次登上竞聘班长的舞台，心里即紧张又激动，上次我竞聘的是副班长，因为有大家的支持和鼓励，我成功了，今天再次希望大家用热情的掌声支持我，鼓励我，谢谢!

我在有机工作已经有一年多了，回顾过去，有付出也有回报，有欢乐也有泪水，但我收获最多就是成熟，乐观，激情，和素质的提高。今天再次登上这个竞聘舞台，我将以展新的思想，展新的姿态来竞聘班长这个职位。

总结过去，我觉得当好一名出色的班长应做到以下几点：

一、班组管理精细化。企业在发展，每个人的能力也在提高。对各个方面的要求也越来越高。这就需要班组管理精细化。首先要重视细节管理，把班组的基础工作打牢。合理进行人员分工，发挥每个人的优点，作到经验互补、思想互补。做到“不让一个闲死，也不让一个人累死”，提高工作效率。制造和谐，消除怨气。

二、 人性化管理与制度化、程序化的结合。对那些有进取心的操作工，特别是正式工采取人性化管理比较有效。与他们心贴心地交流，指出他们的优点和不足，他们会很好的接受。但对于劳务工和一些个性比较强的操作工则要用制度去约束，去引导。总体上说：班组管理制度的比例大于人性化管理的比例。两者很好的结合会起到更好的效果。另外是加强程序化管理，制度是使人不做错事，程序使人做正确的事情。各

项操作认真执行相关程序，保证生产操作安全、稳定。数字化、标准化、格式化比较管理。比较管理出效益，相互竞争增活力。纵向的小组之间要比较，小组内部也要比较。横向班组之间也要比较，学习其他班组的好的管理经验，互相交流，共同进步。同时，比较管理可以体现团队力量。激发团队内部的热情，使团队的思想进一步统一、强化。

三、 有效的激励。宜化的文化也是一种赏罚分明的文化，班长应该将公司和班组考核定期公布给员工。并且，将考核汇总、总结、与员工一起分析问题出现在哪个方面。一方面给员工制造压力，进而产生动力。另一方面，让员工理解班组工作的难点、重点，做到统一思想，配合管理。

四、 班长要提高自身的素质和文化修养。这也是一个人成功的关键。作为班长要以身作则，加强班组培训，将我的优点充分发挥出来，搞好班组管理也要提高全体班员的素质和修养。让每个人都有阳光和活力，焕发激情。

五、 要大胆授权给组长。现在的班组已经不再是以前吃了饭就能搞事的班组了，我们要用高标准和高要求管理班组，加强对班员的培训，特别是对组长的要求。不在用班组的标准要求小组，要用车间要求来管理，因为现在我们班组的主管制度和管理模式已经跟部门的一样了，大家的标准自然要提高。所以，组长是在员工身边管理，用自己的思想去管理比较有效。但作为班长要抓好组长的管理。给组长建议和意见，让他们正确的行使权利。

六、 有效利用各种班组会议。开会的目的，一是安排工作。二是统一思想，宣贯企业文化。最重要的是统一思想。也是增加班组凝聚了，加强团结的一种方式，开会可以讨论针对一项工作去查找优势在哪里?如何将团队的优势发挥到最大?这一点无论是对班长还是对组长都非常重要。同时听取员工意见。班组管理的对象是操作工。所以要听取操作工的意见和建议，这一点对班组管理顺利开展有很大帮助。在开会时

要加强团队意识的培训。无论在什么时刻，什么场合，热情的掌声和发自内心的加油，都会让周围的人感动。也会体现团队不可抗拒的力量，增加班组荣誉感。大家也会更有乐趣去工作。

逆水行舟，不进则退。班组管理要应对压力，并且不断地总结经验教训。在未来的工作中，努力学习，摆正心态，找差距，弥补自己的不足，尽职尽责，争做出色班长。

总之“世上无难事，只怕有心人”，我坚信什么事情都不会难倒我的。因为情商的最高风范也在于“培养自信”，相信自己一定能做好，就一定能做好。只有一点点去做，一点点总结，才会不断进步。成功需要过程，而我们重视的就是这个过程。

朋友们，你们让我疯狂，我也愿意为你们疯狂！

护士长竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有保险主管竞聘演讲稿才华，你就应认为自己有资格担任相应的职务。”_年来，我一直从事计划销售工作，成为主办科员也已有_年，在日常工作中积累了丰富的工作经验，无论是业务水平，还是管理、组织协调能力，都有一定的提高。因此，我根据自己的工作特长，决定竞聘主管岗位，希望得到各位的鼓励和支持！谢谢！

下面我介绍一下个人情况。

各位评委，各位领导，今天我之所以来参加竞聘，是因为我自信有如下优势：

优势之一，我经验丰富，了解工作流程和业务程序，能够全面多方位的把工作做好。在销售科我工作了三年，主要负责区内省市成品油销售结算，省市到站计划变更，销售科月、季、年度成品油计划完成报表的编制上报等工作。最多时我同时负责区内五省市中的四个省公司主管竞聘演讲稿市公司的结算工作，每月结算量达五、六十万吨。而在计划科工作的5年里，我主要负责石化区内炼厂的进货业务，与中国石油集团的互供油业务，还有陕西地炼结算业务。外采是从今年8月份才开始的，从计划的下达到最后的结算都是我一人经手，因而我比其他人都更熟悉外采这项新业务。相信这些优势会非常利于今后工作的有效开展。

优势之二，我了解市场运行规律，熟知省市公司的市场经营情况。在销售科工作的积累，使我对省市公司的市场经营情况有清楚的认识，掌握市场价格的变化规律，这有利于今后与省市公司的交流和外采销售工作的开展;而在计划科工作的5年里，我曾负责“华北区省市公司外人事主管竞聘演讲采日报、月报”汇总上报，“华北区成品油消费量情况表”的上报，这两项工作使我对省市公司外采情况及市场消费情况有了一定程度的了解和掌握，同时使我对石化资源的整体布局有着一定的认识和理解，这对今后如何利用外采资源来弥补省市公司的资源不足、平衡市场起着关键作用。

优势之三，我忠诚敬业，有胆识有魄力，具有良好的综合素质。我思想进步，立场坚定，做事讲原则，守纪律，廉洁奉公、为人正直，一直积极靠近组织，能以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习。工作中我能严格要求自己，自觉塑造自身形象，不计较个人得失，对工作一直恪尽职守，兢兢业业。因而从忠诚敬业与综合素质方面，我将不会辜负各位领导的信任。

优势之四，我是贸易经济本科专业毕业，能熟练使用erp办公软件，从综合科主管竞聘演讲稿知识储备上完全适合该岗位。我在大学里所学的专业是贸易经济，非常适合外采这项工作，

而要工作中我善于把理论知识与实际工作相结合，从而能将工作完成得更好。同时，我接受新鲜事物快，能熟练使用erp办公软件，我在___工作中的___部分工作就是在办公系统里操作完成的。因而我相信自己完全有能力接受这份新任务的挑战。

各位领导，各位评委，参与这次竞聘，我愿在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在求真务实中认识自己，在竞争中完善自己。我深知主管岗位极其重要，因而如果各位相信我，把这付重担交给我，我将不负重望，力争把工作推进一个新台阶!具体说来，我将从以下几方面入手开展工作：

第一，外采方面：

1、从计划的下达、进货来源和销售对象入手，实现“平衡资源、稳定风险管理部经理竞聘演讲价格、调控市场、保证供应”的目标。具体措施是，对陕西地炼、社会经营单位、中国石油、山东地炼及进口等进货来源，要实时监督其完成兑现率，并监控出厂价格，以便随时掌控市场变化，保证省市石油公司市场供应;同时加强对社会经营单位、中国石油等资源的收购，条件允许的情况下，还可以将外采资源就近与省市的石化资源进行串换，以发挥地域资源优势互补作用，也可以稳定市场价格。同时既能满足省市需求又能节省运费。另外，山东地炼由于质量不合格一直没有进行采购，但也是未来主要供应渠道。

2、在进口成品油的收购方面，可以充分发挥我公司靠近天津港口储备库的优势，在保证质量和价格偏低的情况下，定量收购进口成品油进行储备，在市场供应紧张时再适时销售，不仅可以弥补市场供应的不足，还可以为公司创造可观的利润。

3、是具体操作环节方面：我认为应该执行以下操作流程，即：计划的下达——外采供应商的资质审核——合同审批——合

同签订——合同履行——结算付款。

其中要严格审核外采供应商的资质，包括对供应商实力和信誉的审核。同主管竞聘报告范文时，关于合同中包括数量、质量、价格的确定，以及交货方式交货期限等，都要严格做出规定。其中质量和价格在合同洽谈中是重点。一定要把好质量关，并且根据市场价格走势进行认真分析后，再制定外采价格。

因为外采合同的审批程序非常复杂，需要审批签字的部门较多，合同正式审批完毕需要很长时间，而市场情况又是变化莫测的，所以合同审批过程往往会耽误合同的顺利履行。建议每月初根据销售公司下达的外采计划制定一个月度外采框架，将数量、品种、价格等重要外采细目标明，经外采领导小组审批同意后，按照此框架先签订合同进行外采，到月底统一补办审批手续。这样可以随时抓住市场有利时机，避免因合同审批时间过长造成机会的流失。

第二，加强市场信息收集、分析及每月的外采完成情况的分析总结工作。

2、对信誉好、合同履行顺利的供应商争取长期合作意向;

3、根据上月外采分析和对下月市场的预测，制订外采框架，对全月的外采有一个总的执行意向。

各位领导，各位评委们，几分钟的竞聘演讲，无法展示我的思想和能力的全部，更难以尽述我对今后工作的畅想，请各位给我一个机会，我愿意和各位携手，把这些畅想变为实践，共创我公司的辉煌!请相信，只要给我一个机会，我一定给还您一份惊喜!

我的演讲到此结束，谢谢!

护士长竞聘演讲稿篇五

大家好！

首先，感谢院领导给予我展示自我的舞台和施展才华的机会！护士长实行了公平、公正、公开地的竞争，这是深化人事制度改革的重大举措，也是我院加强干部队伍建设的有益尝试，我将珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢的走上台来。

（省略个人经历）。我认为我具备了担当内科护士长这项职务所必须的知识和能力。

如果我竞聘成功，我将做好以下几方面的工作：

1在护理部主任的领导和科主任的业务指导下，按照护理质量标准，制定工作计划，并组织实施具体工作，认真履行护士长职责和义务。

2不断加强医护，护患沟通，定期征求各方意见，及时采取整改措施扬长避短。更好地为病人提供优质亲情服务。

3使科室人人都以主人翁精神参与管理。挖掘护士竞聘潜能，调动科室人员工作的主观能动性，合理配置人力资源。

4重点管理护理安全，杜绝护理纠纷和护理差错。开展法律意识教育，防范安全隐患。制定切实可行的岗位责任制。

5培养经营意识，善于进行成本效益核算。创造科室效益的同时节约不必要的开支，降低医疗成本，保障科室走持续发展的道路。

各位领导、评委、代表，竞争是自己给自己一个机会，我愿与大家共创美好的未来，无论竞聘成功与否，我都会踏实的工作，和我的姐妹们一起用我们的劳动创造美好明天！，假

如我能够竞争为护士长的一员，我一定和医院领导、科主任、护士长同心同德，不断学习，与时具进，开拓进取，为创造医院的辉煌贡献力量。假如未能护士竞聘报告成功，我也会一如既往地勤奋工作，在本职岗位上做一名合格的护士。

谢谢。

护士长竞聘演讲稿篇六

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家中午好!

首先我很荣幸的能有机会站在这个讲台上参加这次竞选活动，首先请允许我做一下自我介绍，我是--级--班的--，在过去的一年里，我一直是--部干事，而今天我要竞选的职务就是学生会--部副部长，然我很清楚我的竞争对手都是各班经过精挑细选的精英，实力不可小觑，但我充分相信自己的能力。有能力但当这个职务，自进入--部担任干事后，我开始慢慢深入的了解--部，从各方面去认识--部是一个怎样的部门。而这一年经历告诉我，--部作为我院的日常管理部门之一，它的任务就是组织学院各项体育活动，同时协助学院其他部门对学院的一些日常事务进行管理。

在--部的一年里我成长了许多，也成熟了许多，无论是交际还是为人处事我都学到了不少，那份自信督促我成长，正凭着这份自信与成长，我才有勇气站在这里竞选--部副部长，同时在这一年里，我对学校及学院开展的各项活动比较清楚，也有了自己的一些经验，能够预期在开展的活动中所可能发生的突发状况，做实事能够考虑的更全面，我相信我会在以后的工作中，会把活动办的更加规范，在组织各类比赛时，在组织、动员、选拔以及通知的问题上我会做得更好，大家都知道不管干什么工作，都要时刻想到“在其位，谋其政”，我会本着“为学生服务，为学校服务”的宗旨，做好学生会

的每一项工作。身为一位，就应具备好的德行，事事都应自己做到，才可以去领导别人。

如果我有幸当选--部部长，我先会搞好部门内部，增进成员之间的感情，培养成员的工作意识，让--部更团结。其次要协调好学生会其他各部门的工作，加强与各部门的沟通和交流，最后要与各班级的体育委员时常交流，了解各班级的体育状况，适时地组织一些体育活动提高同学们的身体素质和体育成绩。如果我不能当选我也不会灰心、气馁，我将在今后的生活、学习中提高自己的能力，同时希望学生会的工作在本届学生会成员的管理、协调下越做越好。

虽然我没有什么浮华美丽的文字，也没有什么动听的话语，但我有一颗真诚的心。亲爱的同学们，如果你们觉得我将是一名好的--部部长，就请投我一票。如果你们不相信我，还是请你们投我一票，因为我将会在日后的实际行动中来向大家证明我的实力。

我的演讲完毕。谢谢大家！