

# 2023年销售合同英文(大全5篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。那么一般合同是怎么起草的呢？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 销售合同英文篇一

乙方：\_\_\_\_\_

依照《民法典》及其他法律法规之规定，甲、乙双方本着平等互利的原则，经充分友好协商，甲、乙双方就代理销售\_\_\_\_\_有关事宜达成一致意见，特订立本合同，以资共同遵守。

### 一、乙方应具备的条件

1. 地市级、县级个体、私有业者和个人。
2. 具经营销售和销售工作经验。
3. 具备成熟的办公场所。
4. 具备电脑的操作经验和业务能力。
5. 积极支持我公司开展业务。

### 二、乙方的具体工作

1. 提供便利的营销平台。
2. 每日能提供有效和真实的销售报表。

3. 正常的报表制度，每日十六点之前。

4. 乙方有配合甲方工作的义务，乙方要按照甲方约定价格进行销售，低于甲方要求的价格进行销售，将视情况取消代理资格。

三、甲方对乙方销售年度的奖励制度按照乙方年度销售额，可按下面三种情况获得奖励：

1. 年销售额不大于\_\_\_\_\_时，享受年销售额的\_\_\_\_\_%。

2. 年销售额界于\_\_\_\_\_-----\_\_\_\_\_时，享受年销售额的\_\_\_\_\_%。

3. 年销售额大于\_\_\_\_\_元时，享受年销售额的\_\_\_\_\_%。

四、乙方的利益分配必须具备的条件：

1. 不得违反甲方的销售价格底线制度。

2. 不得违反甲方规定的区域限制制度。

3. 积极配合甲方的工作。

4. 乙方必须完成整个销售年度；例如\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日--\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日，领取相应返利。

5. 乙方不得同时代理同类产品注：以上行为如有违反，甲方不能保证乙方的利益。

五、乙方的代理期

限：\_\_\_\_\_（一般一年）

六、乙方的销售区域界定

乙方的销售区域的界定，以本合同为准，超越范围，取消应得利益，取消代理权。

七、代理费用：甲方向乙方提供\_\_\_\_\_，乙方需向甲方交代理押金\_\_\_\_\_元人民币，若代理期限已满，没有续签协议；双方解除代理合同，清算之后，合约终止。

八、具体产品的代理价格见附件。

九、本合同一式两份，双方各持一份，签字盖章后生效。其他未尽事宜，双方协商解决。

甲方(签章)：\_\_\_\_\_乙方(签章)：\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 销售合同英文篇二

甲方：（以下简称甲方）乙方：（以下简称乙方）经甲乙双方友好协商，就乙方产品的地区代理销售达成如下协议：

一、代理产品、区域、期限：

1、乙方授权甲方为乙方产品在地区内独家排他代理，并保障甲方在销售区域内的长期利益。具体区域指：

2、代理期限为\_\_\_\_\_年，从本协议签订之日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。合同期结束后，双方可续约。

二、双方责任、权利：

1、乙方保证不在甲方区域内授权其他代理商；

- 2、乙方保证甲方产品供应，并提供相关的证书文件及其他产品宣传资料；
- 3、乙方应对甲方进行技术咨询、培训、指导；
- 4、乙方应当提供设备维护和售后服务的技术支持。
- 5、甲方保证按时支付货款。
- 6、甲方保证不向代\_\_\_\_区域外销售。若需销售需得到乙方书面同意。
- 7、双方互有为对方保守商业和技术机密之义务。
- 8、产品中的工业和知识产权均为乙方所有。一旦发现侵权，甲方应立即通知乙方并协助乙方采取维权措施。

### 三、经销条件：

- 1、甲方在本协议签字之日起\_\_\_\_日内，首批进货元以上。
- 2、协议签定3个月内为产品推广期，不计销售任务；之后每个月需完成元以上销售额。若是甲方未完成规定销售额，乙方有权变更合同条件。

### 四、产品质量及售后服务：

- 1、乙方保证产品及所属配件的质量，对直接用户产品及所属配件\_\_\_\_月保换、\_\_\_\_\_年保修。
- 2、乙方的产品及所属配件的技术和售后服务标准以产品说明书和保修卡所列条款为准。
- 3、乙方产品的售后服务工作委托甲方具体实施，甲方在发现自身无法解决的技术问题时应及时通知乙方，乙方应在收到

通知后 小时内派员解决。

## 五、价格：

1、所有单价均为人民币不含税价格，若市场价格变化，由甲乙双方根据市场需要另行商定进行调整。乙方应保证甲方所获得价格为其销售最低价，甲方如发现其他代理商的低于其获得的销售价时，甲方有权利按照此最低价执行，甲方并有权要求返还之前的. 价差。乙方如需调整售价，需在\_\_\_\_日前通知甲方，如乙方未通知的，乙方涨价则甲方继续执行原来价格。

## 2、结算方式：

## 六、交货方式、地点：

1、交货地点。货物数量规格由甲方提前日书面向乙方下订单。

2、如果批量订货总金额小于元，乙方不承担运输费用。

3、货物的风险实际交付时转移。

## 七、售后服务

## 八、违约责任：

1、若一方违约应承担相应的违约责任，给对方造成损失的按国家有关法规承担相应的赔偿责任。

2、由于水灾、火灾、地震、干旱、战争或协议一方无法预见、控制、避免和克服的其他事件导致不能或暂时不能全部或部分履行本协议，该方可以免责。但是，受不可抗力事件影响的一方须尽快将事件发生状况通知另一方，并在不可抗力事件影响消除日起\_\_\_\_日内将有关机构出具的不可抗力事件的证明寄交对方。

3、违约金的具体计算方式：

## 九、通知

1、甲方确认 为其送达地址，乙方确认 为其送达地址。

2、任何一方送达地址发生变化时应提前\_\_\_\_日以 方式通知对方，未通知的，对方向原地址送达的任何文件视为其已经收到。

## 十、其它：

1、因履行本协议所发生的一切争议应通过友好协商解决。如协商不能解决争议，则由甲方所在地法院管辖。

2、本协议从签字盖章之日起生效。

## 销售合同英文篇三

众所周知，一名专业的销售人员一定要有良好的自我感觉能力。碰到困难的时候，心态要调整好。现在，就动笔写一下销售合同吧。你是否在找正准备撰写“英文汽车销售合同”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

甲方(出卖人)\_\_\_\_\_

乙方(买受人)\_\_\_\_\_

甲、乙双方依据《中华人民共和国合同法》及其他有关法律法规的规定，在平等、自愿、协商一致的基础上，就买卖汽车事宜，订立本合同。

第一条 标的

汽车品牌：\_\_\_\_\_；型号：\_\_\_\_\_；首选颜色：\_\_\_\_\_；次选颜色：\_\_\_\_\_。

## 第二条 数量与价款

车辆单价：\_\_\_\_\_万元，数量：\_\_\_\_\_台，总价：\_\_\_\_\_万元（大写\_\_\_\_\_）。车辆交付后，乙方如需委托甲方代理上牌等服务的，双方应另签委托服务备忘录，乙方需另行交付有关费用和支付劳务报酬。

## 第三条 付款方式

乙方选择下述第\_\_\_\_\_种方式付款，并按该方式所定时间如期足额将车款支付给甲方。

1、一次性付款方式：签署本合同时，支付全部车价款，计人民币\_\_\_\_\_万元，大写\_\_\_\_\_。

2、车辆抵押贷款方式：

(1) 签署本合同时，支付全部车价款的\_\_\_\_\_%，计人民币\_\_\_\_\_万元，大写\_\_\_\_\_。

(2) \_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前，办妥抵押贷款手续后支付余款，计人民币\_\_\_\_\_万元，大写\_\_\_\_\_。

3、其他付款方式：\_\_\_\_\_。

4、车辆交付时，定金可以抵作车价款。

## 第四条 质量

甲方向乙方出售的车辆，其质量必须符合国家有关规定，必须能通过落籍地公安交通管理部门的检测，可以上牌行驶的汽车。

## 第五条 交车时间与地点、交付及验收方式

- 1、交车时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前。
- 2、提车方式：乙方自提甲方送车上门。
- 3、交车地点：\_\_\_\_\_.
- 4、车辆交接时当场验收，乙方应对所购车辆外观和基本使用功能等进行认真检查、确认。如对外观有异议，应当场向甲方提出。
- 5、甲方向乙方交付汽车及随车文件，双方签署车辆交接书，即为该车辆正式交付。
- 6、车辆正式交付之时起，该车辆的所有权和风险责任由甲方转移至乙方。

## 第六条 定金

- 1、双方约定：本合同签订时，乙方应向甲方支付定金\_\_\_\_\_万元，大写\_\_\_\_\_.
- 2、乙方不能按约支付车款的，无权要求返还定金。甲方不能按约交付约定车辆的，应当双倍返还定金。

## 第七条 违约责任

- 1、乙方未按合同约定的时间付款，按逾期时间分别处理(不作累加)。
  - (1)逾期在\_\_\_\_\_天之内，乙方向甲方支付逾期应付款的万分之\_\_\_\_\_违约金。
  - (2)逾期超过\_\_\_\_\_天后，甲方有权单方面通知乙方终止本合



同，乙方应按相当于全部车款的\_\_\_\_\_%，向甲方支付违约金。

2、甲方未按本合同约定的期限交付约定的车辆，按逾期期限分别处理(不作累加)

(1)逾期在\_\_\_\_\_天之内，甲方按日向乙方支付已付车价款的万分之\_\_\_\_\_违约金。

(2)逾期超过\_\_\_\_\_天后，乙方有权单方面通知甲方终止本合同，甲方应按相当于全部车价款的\_\_\_\_\_%向乙方支付违约金。

3、对上述违约事项，双方有定金约定的，一方违约时，对方既可以选择适用违约金条款，也可以选择适用定金条款，但只能在二者之中选择其一。

4、甲、乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行本合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，并应在10日内提供证明，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

5、乙方所购汽车的整车质量保证期限为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_万公里，两者以先到者为限，除非不属于保证范围内。在保修期内出现质量问题，应当到甲方或生产厂指定的特约维修站进行维修、保养。

## 第八条 解决争议的方法

甲乙双方在履行本合同过程中发生争议，应协商解决，也可请求\_\_\_\_\_市汽车经营行业协会或甲方所在地消消费者协会主持调解。协商不能解决或调解不成的，选定下面第\_\_\_\_\_种方式解决：

1、向\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁。

2、依法向人民法院起诉。

## 第九条 其他

1、双方前列地址、电话若有改变，必须及时书面通知对方。

2、本合同的未尽事宜及本合同在履行过程中需变更的事宜，双方应通过订立补充条款或补充协议进行约定。本合同的补充条款、补充协议及附件均为本合同不可分割的部分。

3、本合同及其补充条款、补充协议及附件中的手写文字与打印文字有矛盾时，以手写文字为准。

## 第十条 生效

本合同自双方签字或盖章之日起生效，本合同壹式贰份，具有同等效力。其中甲、乙双方各执壹份。

甲方(盖章)\_\_\_\_\_

乙方(盖章)\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

买方(以下简称甲方)：\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_

证照种类：\_\_\_\_\_

代理人：\_\_\_\_\_

卖方(以下简称乙方)：\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_

证照种类： \_\_\_\_\_

代理人： \_\_\_\_\_

依照《中华人民共和国合同法》及其它有关法律、法律的规定，甲乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就买卖(新、旧)机动车事宜，达成如下协议：

第一条 乙方有权出售属于自己的(新、旧)机动车，(或乙方受\_\_\_\_\_的委托)，有权出售车牌号码为：\_\_\_\_\_的(新、旧)机动车(见附件一：《授权销售(新、旧)机动车委托书》)。

第二条 (新、旧)机动车状况

车牌号码： \_\_\_\_\_；

出厂日期： \_\_\_\_\_；

已行驶公里数： \_\_\_\_\_；

车辆类型： \_\_\_\_\_；

厂牌型号： \_\_\_\_\_；

(初次)登记日期： \_\_\_\_\_；

颜色： \_\_\_\_\_；

发动机号： \_\_\_\_\_；

车架号： \_\_\_\_\_；

车辆购置附加费缴费凭证编号： \_\_\_\_\_；

车辆瑕疵状况：\_\_\_\_\_。

### 第三条 价款

(新、旧)机动车价格(不含税费)：\_\_\_\_\_；金额大写：\_\_\_\_\_。

(新、旧)机动车交易中所发生的税由甲方负责()、乙方负责()、双方各负一半()；所发生的费用由甲方负责()、乙方负责()、双方各负责一半()。

### 第四条 付款方式及付款时间

1. 付款方式(支票、现金)：\_\_\_\_\_。

2. 付款时间：\_\_\_\_\_。

### 第五条 验收时间、验收方式及交换时间、手续

1. 验收时间：\_\_\_\_\_。

2. 验收方式：双方约定车辆由甲、乙双方当面验收，并办理相关手续。

3. 交接时间、交接手续：车辆验收合格后，双方办理车辆交接，乙方应在\_\_\_\_\_个工作日内协助甲方办理完车辆过户、转籍手续，并向甲方移交与车辆相关的各种文件和证明(见附件三：《乙方向甲方移交的文件和证明清单》)。

### 第六条 甲方的权利和义务

1. 按合同约定的时间与乙方当面验收车辆，审验乙方提供的卖车相关文件和手续；

2. 持本人(或本单位)有效证件，按规定与乙方共同办理车辆

交易过户或转籍手续；

3. 车辆交接后在办理过户期间，车辆使用中发生的任何总问题，由使用者自行负责；

4. 不得采取胁迫、欺诈、提供虚假文件或虚假证明等手段进行交易；

## 第七条 乙方的权利和义务

3. 协助甲方办理车辆过户、转籍手续；

5. 因出售车辆的所有权或委托权问题，造成甲方与第三方发生争议，承担因此而产生的法律责任。

## 第八条 变更解除

双方协商一致可以变更或解除合同，但责任方因此给对方造成经济损失的，应当按实际损失赔偿。

## 第九条 违约责任

任何一方违反本合同约定，应依照有关法律、法规承担违约责任，造成损失的应赔偿对方的一切经济损失。

## 第十条 解决合同争议的方式

合同发生纠纷，可向有关部门申请调解，调解不成时约定采取下列第\_\_\_\_\_种方式解决：

1. 向\_\_\_\_\_人民法院起诉；

2. 向\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁；

3. 其他方式：\_\_\_\_\_。

## 第十一条 几项具体约定

2. 乙方收取甲方全部购车款后，按规定向甲方开具收款凭证；

4. 本合同经签字(或盖章)后生效。

甲方(盖章)： \_\_\_\_\_

乙方(盖章)： \_\_\_\_\_

法定代表人(签字)： \_\_\_\_\_

签订地点： \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

附件：

附件一 授权销售(新、旧)机动车委托书

附件二 乙方身份证(或单位证明)复印件

附件三 乙方应向甲方移交的文件和证明清单

1. 机动车行驶证

2. 车辆购置附加费凭证

3. 养路费缴会凭证

4. 车辆年检证明

5. 税讫证明

6. 其它材料： \_\_\_\_\_

## 说明

1. 此合同文本适用于本省行政区域内的(新、旧)机动车买卖交易。
2. 卖方(乙方)对其出售的(新、旧)机动车应具有所有权;或具有工商行政管理部门核发的营业执照有(新、旧)机动车经营资格,且具有(新、旧)机动车所有人出具的《授权销售(新、旧)机动车委托书》,才能与买方(甲方)签订此合同。
3. 签订此合同应\_\_\_\_\_式\_\_\_\_\_份。甲、乙双方和持\_\_\_\_\_分,办理车辆过户或转籍手续时工商行政管理部门留存\_\_\_\_\_份。
4. 本合同应使用钢笔填写。
5. 本合同不得翻印。

甲方:

住所:

法定代表人:

具体联系人:

乙方:

住所:

法定代表人:

具体联系人:

联系电话:

甲方、乙方为共同完成皮毛服装原料的购买和成品服装的销售事宜，双方依据《中华人民共和国合同法》及中华人民共和国其他相关的法律法规，经协商一致，签订本合同。

第一条 购销具体内容：服装原料的购买和服装成品的出口销售

第二条 购销形式

1. 甲方负责出资600万人民币，供乙方购买服装原料：狐狸皮、水貂皮等。乙方与原料供应商签署买卖合同，须经甲方的审核和确认。
2. 乙方负需要对服装原料进行加工，制成成品服装，在此环节甲方出资400万人民币作为乙方的加工流动资金。
3. 乙方待服装加工完成后，委托甲方办理出口销售事宜。委托事项具体详见双方签订的委托出口代理协议。
4. 为了保证此购销合同将来债权债务的实现，乙方愿将坐落于\_\_\_\_\_区\_\_\_\_\_路\_\_\_\_\_号厂房\_\_\_\_\_间，建筑面积\_\_\_\_\_平方米抵押给甲方，具体内容详见双方签订的《抵押合同》。

第三条 时间

此购销合同的期限自 年 月 日始，预计完成期限为 年 月 日。

第四条 双方主要义务

1. 甲方需按照本合同约定对购销项目进行出资；
2. 乙方按照本合同约定购买服装原料，并对服装原料进行加工，保证符合出口要求，并按照约定及时供给甲方，以便出



口。

3. 乙方需和甲方签署《抵押合同》，并及时协助甲方办理抵押登记。

## 第五条 工作配合和资料保密

1. 双方应当本着友好互利的原则，在协商的基础上共同完成此次购销事项。甲、乙双方按照合同约定的分工、以自己的资金和技术力量参加购销项目，共同制定合作计划，共同解决合作中发生问题。任何一方对本合同约定或双方另行确定必须履行的义务，都必须认真履行。在协议履行过程中，任何协议的变更和解除都已双方书面确认为准。

2. 本协议任何一方对在合作过程中所获知的对方未向社会公开的商业秘密负有保密义务，除法律规定外，未经对方书面许可，任何一方不得将其泄露给第三方，也不得用于在本协议之外的任何不当用途，否则应承担违约责任并赔偿由此给对方造成的一切损失和承担一切法律后果。

3. 在本协议终止后，双方在本协议的保密义务并不随之终止，各方仍需遵守本协议的保密条款，履行其所承诺的保密义务，直到对方同意其解除此项义务，或事实上不会因违反本协议的保密条款而给对方造成任何形式的损害时为止。

## 第六条 给付

每批服装出口完成后，买方会将款项打到甲方账户上。甲方按照每美元收益为0.15元人民币的比例收取代理费，剩余部分打到乙方指定账户。具体约定，详见双方签订的委托代理协议。

## 第七条 违约责任

1. 任何一方不按照合同约定进行投资或生产，造成购销事项停滞、延误的，违约方应向另一方支付出资总额 的违约金；造成合作失败的，违约方应向另一方支付数额为投资总额0.5%的违约金。

2. 任何一方违反本合同第六条约定的保密义务，违约方应当向另一方支付数额为项目投资总额 的违约金。给对方造成损失的，除给付违约金以外，对另一方的损失应据实予以赔偿。

## 第八条 争议解决

在本合同履行过程中发生争议，甲乙双方应通过友好协商解决。协商不成的，任何乙方可向天津仲裁委员会申请仲裁。

## 第九条 合同生效

本协议经双方签字和盖章生效，本协议一式三份，具有同等法律效力。

甲方：

授权代表(签章)：

签约日期：

乙方： 授权代表(签章)： 签约日期：

## 销售合同英文篇四

传真： \_\_\_\_\_

通讯地址： \_\_\_\_\_

委托方： (以下简称乙方) \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

通讯地址： \_\_\_\_\_

经甲乙双方友好协商，就乙方产品的\_\_\_\_地区代理销售达成如下条款：

## 一、代理产品、区域、期限

1、乙方授权甲方为乙方\_\_\_\_产品在\_\_\_\_地区内独家排他代理，并保障甲方在销售区域内的长期利益。具体区域指： \_\_\_\_\_。

2、代理期限为\_\_\_\_年，从本合同签订之日起至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。合同期结束后，双方可续约。

## 二、双方责任、权利

1、乙方保证不在甲方区域内授权其他代理商。

2、乙方保证甲方产品供应，并提供相关的证书文件及其他产品宣传资料。

3、乙方应免费对甲方进行技术咨询、培训、指导。

4、乙方应当提供设备维护和售后服务的技术支持。

5、甲方保证按时支付货款。

6、甲方保证不向代理区域外销售。若需销售需得到乙方书面同意。

7、双方互有为对方保守商业和技术机密之义务。

8、产品中的工业和知识产权均为乙方所有，一旦发现侵权，

甲方应立即通知乙方并协助乙方采取维权措施。

### 三、经销条件

- 1、甲方在本合同签之日起\_\_\_\_日内，首批进货人民币\_\_\_\_元以上。
- 2、合同签订\_\_\_\_个月内为产品推广期，不计销售任务；之后每个月需完成\_\_\_\_元以上销售额。若是甲方未完成规定销售额，乙方有权变更合同条件。

### 四、产品质量及售后服务

- 1、乙方保证产品及配件的质量，对产品及配件实现月保换、年保修。
- 2、乙方的产品及配件的技术和售后服务标准以产品说明书和保修卡所列条款为准。
- 3、乙方产品的售后服务工作委托甲方具体实施，甲方在发现自身无法解决的技术问题时应及时通知乙方，乙方应在收到通知后\_\_\_\_小时内派员解决。

### 五、价格

- 1、所有单价均为人民币不含税价格，若市场价格变化，由甲乙双方根据市场需要另行商定进行调整。

乙方应保证甲方所获得价格为其销售最低价，甲方如发现其他代理商的低于其获得的销售价时，甲方有权利按照此最低价执行，甲方并有权要求返还之前的价差。

乙方如需调整售价，需在\_\_\_\_日前通知甲方，如乙方未通知的，乙方涨价则甲方继续执行原来价格。

2、甲方被乙方一经授权为区域代理商即日起，交付保证金人民币\_\_\_\_元。

3、结算方式：甲方向乙方订货时，必须及时汇款到乙方账户，并将汇款凭证以传真形式传给乙方，乙方负责发货给甲方。甲方收到货签字为准后，需及时通知乙方，在未收到货款时，乙方有权不向甲方发货。

## 六、交货方式、地点

1、交货地点为\_\_\_\_。货物数量规格由甲方提前\_\_\_\_日书面向乙方下订单。

2、如果批量订货总金额小于\_\_\_\_元，乙方不承担运输费用。

3、货物的风险实际交付时转移。

## 七、违约责任

1、甲方第一次窜货、冲货，乙方对甲方进行按窜货、冲货量\_\_\_\_倍的金额罚款；第二次窜货、冲货，乙方除按前一次方法罚款外，扣除保证金，有权取消其代理权，由此造成的一切损失由甲方承担。

2、在甲方没有违约行为的前提下，乙方若在同一地区重复授权代理商，甲方有权终止合同，并提出索赔。赔偿额度为保证金的\_\_\_\_倍。

3、若一方违约应承担相应的违约责任，给对方造成损失的按国家有关法规承担相应的赔偿责任。

4、由于水灾、火灾、地震、干旱、战争或合同一方无法预见、控制、避免和克服的其他事件导致不能或暂时不能全部或部分履行本合同，该方可以免责。但是，受不可抗力事件影响

的一方须尽快将事件发生状况通知另一方，并在不可抗力事件影响消除日起15日内将有关机构出具的不可抗力事件的证明寄交对方。

## 八、通知

- 1、甲方确认\_\_\_\_为其送达地址，乙方确认\_\_\_\_为其送达地址。
- 2、任何一方送达地址发生变化时应提前\_\_\_\_日以\_\_\_\_方式通知对方，未通知的，对方向原地址送达的任何文件视为其已经收到。

## 九、合同的解除

本合同在下述情形下解除，提出解除合同的一方应提前\_\_\_\_个月以书面形式通知另一方：

- 1、双方协商一致解除本合同。
- 2、本合同期限届满，双方未续签的。
- 3、由于不可抗力或意外事件使合同无法继续履行或继续履行没有必要，双方均可要求解除。
- 4、一方明确表示其将不履行义务或以行动表示其将不履行义务，另一方可以解除合同。

合同解除后，双方依据本合同的权利义务终止，但一方在合同解除前应履行的义务仍需履行。除因不可抗力或意外事件致使合同解除的情形外，引起合同解除事由的一方应赔偿因合同解除给另一方造成的损失。

## 十、其它

- 1、因履行本合同所发生的一切争议应通过友好协商解决。如

协商不能解决争议，则由合同签订地法院管辖。

2、本合同从签盖章之日起生效。

3、本合同一式\_\_\_\_份，甲、乙双方各执\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签订时间：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 销售合同英文篇五

日期：\_\_\_\_\_

为在平等互利的基础上发展贸易，有关方按下列条件签订本协议：

### 1. 订约人

供货人（以下称甲方）：\_\_\_\_\_

销售代理人（以下称乙方）：\_\_\_\_\_

甲方委托乙方为销售代理人，推销下列商品。

### 2. 商品名称及数量或金额

双方约定，乙方在协议有效期内，销售不少于\_\_\_\_\_的商品。

### 3. 经销地区

只限在\_\_\_\_\_。

#### 4. 订单的确认

本协议所规定商品的数量、价格及装运条件等，应在每笔交易中确认，其细目应在双方签订的销售协议书中作出规定。

#### 5. 付款

订单确认之后，乙方须按照有关确认书所规定的时间开立以甲方为受益人的保兑的、不可撤销的即期信用证。乙方开出信用证后，应立即通知甲方，以便甲方准备交货。

#### 6. 佣金

在本协议期满时，若乙方完成了第二款所规定的数额，甲方应按装运货物所收到的发票累计总金额付给乙方\_\_\_\_\_ % 的佣金。

#### 7. 市场情况报告

乙方每3个月向甲方提供一次有关当时市场情况和用户意见的详细报告。同时，乙方应随时向甲方提供其他供应商的类似商品样品及其价格、销售情况和广告资料。

#### 8. 宣传广告费用

在本协议有效期内，乙方在上述经销地区所作广告宣传的一切费用，由乙方自理。乙方须事先向甲方提供宣传广告的方案及文字说明，由甲方审阅同意。

#### 9. 协议有效期

本协议经双方签字后生效，有效期为\_\_\_\_\_天，自\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_。若一方希望延长本协议，则须在



本协议期满前1个月书面通知另一方，经双方协商决定。

若协议一方未履行协议条款，另一方有权终止协议。

## 10. 仲裁

在履行协议过程中，如产生争议，双方应友好协商解决。若通过友好协商达不成协议，则提交中国国际贸易促进委员会对外贸易仲裁委员会，根据该会仲裁程序暂行规定进行仲裁。该委员会的决定是终局的，对双方均具有约束力。仲裁费用，除另有规定外，由败诉一方负担。

## 11. 其他条款

(1) 甲方不得向经销地区其他买主供应本协议所规定的商品。如有询价，当转达给乙方洽办。若有买主希望从甲方直接订购，甲方可以供货，但甲方须将有关销售确认书副本寄给乙方，并按所达成交易的发票金额给予乙方\_\_\_\_\_ %的佣金。

(2) 若乙方在\_\_\_\_\_月内未能向甲方提供至少\_\_\_\_\_订货，甲方不承担本协议的义务。

(3) 对双方政府间的贸易，甲方有权按其政府的授权进行有关的直接贸易，而不受本协议约束。乙方不得干涉此种直接贸易，也无权向甲方提出任何补偿或佣金要求。

(4) 本协议受签约双方所签订的销售确认条款的制约。