

# 2023年工作自我鉴定(实用10篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 工作自我鉴定篇一

营业员工作自我鉴定范文，应届毕业生网小编特意为你整理推荐营业员工作自我鉴定，欢迎阅读与借鉴。

在工作三个月里，有欢乐，有成功，有失败，也有苦恼。在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持帮助下，我的工作能力有了非常大的提高，现将这三个月来的工作小结如下：

3，团结同事，共同努力。同事关系融洽，团结友爱，互帮互助，互相尊重；

4，由于自己工作经验不足，在工作中缺乏处理用户投诉的实践经验，服务工作做得不够细致，这是我以后努力的方向。

5，回顾过去的3个月，我认真学习营业的培训，积极参加岗位培训。全心全意，以礼待人，热情服务，耐心解答问题，为客户提供优质服务，并在不断的实践中提高自身素质和业务水平，成长为一名合格的营业员。

6，本人自进入本公司工作以来，在各位同事的关怀帮助下，通过个人的努力和工作相关经验的积累，知识不断拓宽，业务工作能力取得了极大进步。

我相信，我行，我努力在以后的工作中我愿成长为一名优秀员工，争取成为别人学习的对象。

在过去的工作三个月里，有成功，有失败，有欢乐，也有苦恼。在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持帮助下，我的工作能力有了很大的提高，现将3个月来的工作小结如下：

3, 团结同事, 共同努力. 同事关系融洽, 团结友爱, 互帮互助, 互相尊重;

4, 由于自己工作经验不足, 在工作中缺乏处理用户投诉的实践(文章转载自[个人])经验, 服务工作做得不够细致, 这是我以后努力的方向.

5, 本人自进入本公司工作以来, 在各位同事的关怀帮助下, 通过个人的努力和工作相关经验的积累, 知识不断拓宽, 业务工作能力取得了极大进步.

6, 回顾过去的3个月, 我认真学习营业的培训, 积极参加岗位培训. 全心全意, 以礼待人, 热情服务, 耐心解答问题, 为客户提供优质服务, 并在不断的实践中提高自身素质和业务水平, 成长为一名合格的营业员.

我相信，我行，我努力在以后的工作中我愿成长为一名优秀员工，争取成为别人学习的对象。

自工作以来，在各药店领导和各位同仁的悉心帮助下，通过自身的努力和工作相关经验的积累，知识不断拓宽，业务不断提高。工作多年来，我的`政治和业务素质都有较大的提高。在药店工作期间，认真学习《药品管理法》、《经营管理制度》、《产品质量法》、《商品质量养护》等相关法规，积极参加药品监督、管理局组织开办的岗位培训。以安全有效用药作为自己的职业道德要求。全心全意为人民服务，以礼待人。热情服务，耐心解答问题，为患者提供一些用药的保

健知识。

营业员的劳动就是要完成从接待顾客、解答疑难、促进销售、包扎商品到结算货款等一系列商业活动任务。服务态度、工作作风、仪容仪表等直接影响服务效果和企业的声誉和形象。从某种意义上讲，营业员就是企业的象征和代言人。正是由于营业员的这种与顾客直接打交道的特殊地位，可以从营业员身上找到一条企业公关和广告的捷径。因此，通过提高营业员的整体素质，塑造最完美的营业员形象，可以有效地树立药店形象并达到良好的广告宣传效果。

在工作期间，我能热情招呼，微笑待客，礼貌谢别。咨询回答专业、耐心、细致，使顾客满意。做事认认真真，从不马虎。

在销售的过程中，顾客购买药品往往是出于某种需求，没有无病乱吃药的人

那么我在推介药品时就要找出能配合顾客购买需求的药品说明来，但是说明的内容有时会因药品有多种特性的缘故而繁杂，这就需要我在药品特征中把最影响顾客购买决定的那一点，用最简单、最有效的语言表达出来，使之让顾客能快速的清除明白。

考虑到顾客的专业知识结构，能理解顾客是不能与接受过专业知识训练的自己相比的。

我还利用空闲时间，将自己销售的药品多加研究，每种药品至少要总结出三五种销售要点，然后，再视顾客的喜好、需求，选择其中一个要点具体地加以应用，长此以往，我的服务水平就会有很大提高。

## 工作自我鉴定篇二

导语：班主任工作自我鉴定怎么写?下面小编为您推荐班主任  
工作自我鉴定范文，欢迎阅读!

三年的磨练，三年的努力，我慢慢体验到了作为一名教师的  
酸甜苦辣，也深切地体会到当一名教师所肩负的责任。

### 一、春风化雨

有人说：教师是人类灵魂的工程师。身为低年级的班主任老  
师，我深刻地领会到教师的言行和品德对学生的潜移默化的  
重大影响，这就促使着我严格要求自己，为学生做好榜样，  
引导学生树立正确的人生观、世界观、价值观，养成良好的  
生活行为习惯。

### 二、十年树木

作为教师，首要任务就是授课。

为了上好课，我做了下面的工作：课前准备。备好课：认真  
钻研教材，对教材的基本思想、基本概念，每句话、每个字  
都弄清楚，了解教材的结构，重点与难点，掌握知识的逻辑，  
能运用自如，知道应补充哪些资料，怎样才能教好;了解学生  
原有的知识技能的质量，他们的兴趣、需要、方法、习惯，  
学习新知识可能会有哪些困难，采取相应的预防措施;考虑教  
法，解决如何把已掌握的教材传授给学生，包括如何组织教  
材、如何安排每节课的活动。

课堂上的情况。组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息  
反馈，调动学生的有意注意，使其保持相对稳定性，同时，  
激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂  
气氛，课堂语言简洁明了，克服了以前重复的毛病，课堂提

问面向全体学生，注意引发学生学数学的兴趣，课堂上讲练结合，布置好家庭作业，作业少而精，减轻学生的负担。

其次要提高教学质量，还要做好课后辅导工作。小学生爱动、好玩，缺乏自控能力，常在学习上不能按时完成作业，有的学生抄袭作业。针对这种问题，抓好学生的思想教育，并使这一工作贯彻到对学生的学学习指导中去，还要做好对学生学学习的辅导和帮助工作，尤其在后进生的转化上，对后进生努力做到从友善开始，比如，握握他的手，摸摸他的头，或帮助整理衣服。从赞美着手，所有的人都渴望得到别人的理解和尊重，所以，和差生交谈时，对他的处境、想法表示深刻的理解和尊重，还有在批评学生之前，先谈谈自己工作的不足。

然后积极参与听课、评课，虚心向同行学习教学方法，博采众长，提高教学水平。

最后培养多种兴趣爱好，到图书馆博览群书，不断扩宽知识面，为教学内容注入新鲜血液次课下来，我的体会是必须把学生的学习兴趣调动起来，兴趣是学生最好的老师，只有在乐趣中学习才能使孩子爱上学习。

### 三、桃李不言

在班主任工作方面，一开始的时候，我们在与学生沟通了解方面做得不够好。经过老师的指教，后来的几个星期，除了上课时间，我们基本上是跟班的。因为是2年级的孩子，很多孩子在跟我们交流方面比较主动，我们都很快地融入了这个班级，师生之间就应该多交流，只有这样，才能充分了解学生。在我担任班主任工作的时间里，我更多的'是监督学生的学习、纪律以及卫生。在监督的同时，不忘给他们灌输一些道理，结合他们的年龄特点进行思想道德教育。

当好一个班主任，除了要关注学生的学习卫生纪律以外，更

要留心他们的心理状况，使他们无论在学习上还是生活上都应具有一个良好的心理素质，这样对他们开展工作也会容易些，效果也明显些。在担任班主任的期间我和班上的学生也建立起一种友爱、和睦的良好关系。

自担任班主任工作以来，我大胆创新，积极探索班主任工作新路子，虚心向有经验的老师学习，大力倡导“严谨、求实、启智、育人”的教风，以培养学生学会做人、学会做事、学会学习、学会生存、学会生活为目标，狠抓学生学风建设，重塑学习化生存的学习习惯，防微杜渐，铸造良好的生活习惯，勤勤恳恳，扎扎实实的做好各项工作。

### 一、思想进步，爱岗敬业

工作以来，我思想积极，要求进步，拥护中国共产党领导，爱岗敬业，无私奉献。一直以爱国心，事业心，责任心“三心”为动力，全身心投入学生管理工作，以良好的师德形象，独具特色的管理方式，充分发挥教师的“传道、授业、解惑”的作用。

### 二、一视同仁，平等相处

影响班主任和学生之间关系的一个重要因素在于班主任对待学生的态度。因此，在班级管理我创设宽容、理解、和谐的班级气氛，在处理问题上，始终做到一视同仁，没有平时表现好坏之分，没有班委之分，也没有成绩好坏之分，就事说事，坚持平等的原则。

### 三、尊重学生，以诚相待

在担任班主任期间，我利用青年教师这一年龄优势，在自己在学生中建立威信的基础上，与他们平等相处，建立起和谐的师生关系，尊重学生的人格尊严，尊重学生个性发展，彼此无高低、准备之分，爱护学生的自尊心和自信心，鼓励学

生的创造性。再出现问题时，我从未采用强制手段，高压政策来解决问题，而是通过讲事实、摆道理，使学生心悦诚服的接受。

#### 四、抓住时机，增进了解

为了加强对学生的了解，注重学生的健康发展，我坚持查课、查宿，认真组织开好每一场班会，重视与学生交心沟通。特别是在这次支农劳动期间，与学生同吃、同住、同劳动，把握每一次接触的机会，增强了彼此的了解与信任，建立了深厚的友谊。

#### 五、言传身教，为人师表

俗话说：“身教重于言教”，教师的外在行为表现对学生具有一种榜样示范作用，因此，在工作中我始终遵循：千教万教，教人求真；千学万学，学作真人。做到为人师表，修德修才。

一年的班主任工作经历虽然很短，但让我越来越深切地感受到班主任工作的重要、深奥，它不只是一项工作，更是一门艺术。今后，我也将继续凭着自己对教育事业的挚爱深情和强烈责任心，努力干好班主任工作。

### 工作自我鉴定篇三

#### 1. 人员调整之后趋势

2xx年8月份保安公司部分安防管理者调整之后，安防管理工作处于被动、盲目状态，虽然安全保卫工作无事故、无漏洞管理，但管理处于紧张趋势，主要原因一是管理者在本岗位熟悉、摸索、掌握阶段。都须要时间去学习、研究、实施、评定、确认、总结、分析、整改，管理的时间占总工作时间9，

其次，队员正处于不稳定、盲目、慌乱之中，形成队员没有了主心骨，工作被动。三是巡视监督不能二十四小时监控，班长骨干管理、责任心滑坡，管理素质跟不上。管理形成了盲区，骨干严重缺乏，缺少带兵经验。四是队员住宿分散，造成管理失控状态。这种趋势的影响：一是给队员造成了工作压力大，思想不稳定，出现部分队员离职现象的想法。二是团队建设不稳定，班长骨干起不到传帮带实质性作用，班长业务、文化、管理素质匮乏；三是新队员占总人数的百分之六十以上，老队员与新队员有断档现象。四是丢掉了安防队伍的优良传统，使得管理产生了被动。

## 2. 整合后的趋势

2xx年8月中旬开始，根据发现的和存在的问题进行了队伍整合。整合主要抓住几个亮点，一是内务整合，包括内务、环境卫生，物品摆放；执勤设施的使用。从内务着手，抓住内务、个人卫生、物品摆放等死角为反面教材，拍成照片，做成幻灯片进行了统一的培训。根据实际情况又配备了部分生活用品，达到了物品的统一。二是执勤执行标准、流程的梳理。对流程、标准进行了统一的梳理、整合、起草、修订、培训、现场模拟、监督、跟踪。现场的实施中出现了部分队员违规现象，更是反面教材的案例，起到了实质性作用。三是队员的思想稳定与巩固。中队主要抓住集团重要指示精神，贯彻传达。其次，根据队员的思想情况，进行了座谈、沟通并且以电话的形式给队员家长进行了了解和工作汇报。让其家长了解队员在单位工作、生活、发展情况，力求得到家长的大力支持。目前队伍不稳定转变为稳定团结、活泼的团队，思想包袱没有了，业务技能、程序规范了，工作目标明确了。责任心强了，业务素质提高了，形成了人人受管理、人人管理人的良好工作氛围。

主要分xxx[]内保、外保和巡逻岗)和xxx[]水秀、新秀、、方居等)两个执勤区域。



1. 从目前区域扩建、筹建发展情况来，西区和东区，临时设置4个岗位（西区暂时无人员定编计划），人员定编根据定编计划实施。主要有以下几个方面：一是区域社情复杂、外来施工人员出入频繁，加上区域接待重要宾客，安全保卫管理困难；二是无消防设施，并且安防措施困难，无技防设备；三是区域计划定编人数不能达到任务工作要求，人员执行工作困难。

2. 区域一边筹建、扩建、维修等，一边接待重要宾客，造成一定的人身、财产安全风险，根据设防环境、条件，不能达到目标安全状态。其次，消防设施部分老化，经常出现水泵失灵导致压力不够。

整体来看，中队管理逐步规范化、标准化趋向发展，从安防整合后的情况看有了明显的进步，也取得了不少成果，但在实施管理中存在以下几个问题：

1. 区域快速筹建、扩建的发展，给原岗位安防队员措手不及，人员定编和实际工作不相符，定的人员少，工作任务重，工作质量不予保证。

3. 安防管理目前还存在部分队员警惕性不高，如执勤、生活细节不注意，领导在和不在有不同的表现，造成班长、骨干难管理的情况。

## 工作自我鉴定篇四

xxx年的岁末钟声即将敲响，回首xxx[]是播种希望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们xx药店全体同仁的共同努力下，取得了可观的'成绩。作为一名店长我深感到责任的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：

对于一个终端零售店来说，首先是要有一个专业的管理者。

二是要有良好的专业知识做后盾。

三是要有一套良好的管理制度。成本核算是相当重要的，对药店成本控制，尽量减少成本，获得利润化、最重要的一个是要用心去观察，用心去与顾客交流，留住新客人并发展为回头客，这样的话你就可以做好具体归纳为以下几点：

- 1、以药品质量为第一，保障人们安全用药，监督gsp的执行，时刻考虑公司的利益，耐心热情的做好本职工作，任劳任怨。
- 2、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。
- 3、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。
- 4、通过各种渠道了解同行业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有理放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。
- 5、以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。
- 6、周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到积极的“我要干”。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职工作。首先，做好每天的清洁工作，为顾客营造一个舒心的购物环境；其次，积极主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求；要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的文明用语（七字真言：请，您好，对不起，谢谢，再见），使顾客满意的离开本店。

7、处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待工作中的问题，并以积极的态度去解决。现在，门店的管理都是数据化、科学化管理，与几年前来比对店长的工作要求更加严格，熟练的业务将帮助我们实现各项营运指标。

8、在本年度虽然业绩不错，但是还是存在客户的流失问题。

新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们的药店。面对明年的工作，我深感责任重大。要随时保持清醒的头脑，理清明年的工作思路，重点要在以下几个方面狠下功夫：

1、加强对客户流失量的调查与总结、寻找出流失原因，并且改进。

2、对药店成本控制，尽量减少成本，获得利润化。

3、加强日常管理，特别是抓好基础工作的管理。

4、对内加强与员工的沟通，加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质。

5、树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

6、加强和各部门的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工的工作热情，逐步成为一个秀的团队。

## 工作自我鉴定篇五

在上级部门的支持下，在同仁的关心支持努力下，我科团结认真，在工作上认真主动，观念更新，高度的事业心和责任

心树立，我们努力结合工作内容，开展一系列工作，现将工作鉴定如下：

做到严格要求、严谨作风、严密组织。

二、改革分配制度，对各专业科人员实行定员、定编、定岗、定责，精简压缩人员；各专业科实行成本核算，调整奖金分配方案，打破平均主义。调动大家积极性。

三、提高职工素质，抓理想信念教育，强化职工政治素质，使职工树立正确的人生观、价值观和乐于奉献精神；加强职业道德、职业责任、职业纪律、职业规范教育，引导职工“以病人为中心”强化服务意识；开展文明语言礼仪知识教育，提高职工文明素质。

四、在宣传工作上，充分利用多种形式，结合我院实际，深入广泛宣传我院整体功能、医疗范围、专科专病、名医、名药、大型医疗设备以及开展的新项目、新业务等。

五、以过细、过精、过实、过严的严谨态度抓好每项外科护理工作，工作的全程质量管理，即基础质量、环节质量、终末质量，其中环节质量是重点，外科护理部深入科室规范各环节管理。

六、外科护理安全工作长抓不懈，做到宏观管理与微观管理相结合，充分利用三级护理管理体系，层层把关，切实做好外科护理安全管理工作，减少医疗纠纷和隐患，保障病人就医安全。

由于全科同仁的共同努力，较好地完成了外科室各项工作任务，在往后的工作上，加大政治学习力度，提高工作质量，团结一致，扎实工作，高标准完成外科的工作任务。

## 工作自我鉴定篇六

时光流转，在xx幼儿园工作近三年的时间了，从踏入社会起，我就被xx幼儿园中所录取，成功的开始理想的启程。在这三年期间，我变得更加成熟，对工作也更加得心应手。现在就我三年来的工作做一个自我鉴定：

### 一、个人素质方面

在这三年时间里，我爱岗敬业，满怀热情的投身于幼儿的教育工作中。从最开始对自己工作的不熟悉，对幼儿心理的不了解，对工作很茫然，到现在的我能够熟练地安抚好幼儿激烈的情绪，轻松地回答孩子们千奇百怪的问题。在这段时间里我从青涩到成熟，经历了对自己深刻的剖析，仔细认识自己的不足，然后通过学习改善自己的缺点，不断提升自身的修养，尽自己好的一面带给学生。

### 二、教育教学方面

因为在师范学校中有扎实的基本功，对于教学工作上手比较快，一些简单的工作能够顺利的处理，但是更加深刻理论知识需要在工作中实行才能体会。在这三年里，我逐渐将理论和实践结合起来，不断积累经验，总结教训，形成一套系统的教学方法，能够让孩子们开心快乐的学到知识，对学习充满探索之心。

在生活中和孩子们一起规范好自己的生活习惯，一起学习和成长。关心关爱每一位幼儿的心理状况、学习进度，耐心教学，用爱心铸造美好。

### 三、完善自己以及反思

在工作中学习，观摩其他老师的教学方法，总结经验教训将其糅合到自身的工作中来。同时阅读专业的理论书籍，将基

础打得更加牢固，学习新的教学理念，在工作中指引我不断前进，成为一个精英教师。

上幼儿园的孩子拥有自己的思想和认知，他们现在正是享受童年的时候，我们作为教师就不能剥夺他们的乐趣，将自身的情感强加在他们头上，强迫孩子去学习，这样只会导致反效果。在玩耍中认识世界，了解规矩，是我一直所信奉的，但是要如何掌控好孩子的安全，以及掌握学习的程度，还有待我继续去探索。

## 工作自我鉴定篇七

我接任三年级上学期语文教学工作已结束，这学期在了解学生的同时，做到熟悉新教材，认真备课，上好每一节课。现将三年级上学期语文教学工作鉴定如下：

由此看来本班学困生仍然是影响成绩提高的主要因素。不用说阅读、作文等方面提高困难，就是在字词方面班里就有三名学生也难以掌握，每次听写生字都写不出几个字来，读课文也结结巴巴的不成句。经过班级期末成绩整体来看，无论哪方面我都很郁闷，难道三年级的教学真是个难点反思在平时课堂教学中我认识到，说实在话光字词的听写，一部分同学都可过关，字词没有抓住也影响了其它方面的提高。

在期末复习中，我在字词句方面加大了力度，以课堂讲解、读背、竞赛小测的形式激发学生的进取性。一有空就督促学生改错。经过十多天的共同努力，能够看出学生的字词掌握已有了明显的提高，但在阅读和作文方面还有待提高。经过学生期末学生答题出现的众多问题就是教师教学中的薄弱环节。

### 1、加强字词的教学

如试卷中字词句：看拼音写汉字中的“探视”，误写成“探

试”。组词中的“秘密”两个字的顺序颠倒，分辨不清“竟”与“竞”。积累词语中的“日夜兼程”误写成“日夜尖成”，大多是明白读音不会写字。词语模仿秀中的一至四题由于复习到了，学生做的比较好，“津津有味aabc”式的词复习中强调的少，学生错误较多。根据课文资料添空中的课文是《花钟》一课的句子，错误原因学生熟悉资料不会字，或者根本不熟悉课文。句子变换中的“我带着做了记号的二十只蜜蜂，走了两里路”换成把字句，有的学生改变了原意，其它句子在变换时有丢字现象，缩句不是最简。佳句古诗积累中要求写出思念亲人的诗局，学生只写出半句。

## 2、加强阅读积累与运用的教学

如试卷中阅读积累与运用：“从（）哪三个词语看出英子不想走上讲台去讲故事”，两次掌声的原因，阅读二中根据意思写词语等题错处较多。因为阅读是字、词、句、段、篇基本功的“组装”，这道题是检查学生是否运用和熟练。在阅读方面要重视课堂教学教给学生阅读方法，培养学生阅读本事。

## 3、加强学生习作方面的教学

对于三年级学生初学写作来说，普遍存在这样的现象。如资料少，每话可说，三言两语，语句重复。资料多点也可是是流水帐，没有具体事例。不分段层次混乱，甚至连题目格式都写错这就需要在今后的教学中制定好一整套的教学计划，采取有效的措施，培养学生的习作本事。总之，还是那句话。今后继续抓好字词句的学习，这是学生学好语文的前提，抓好学生阅读本事的培养，这是学好语文的关键，提高学生的习作水平是学习语文的难点。

## 工作自我鉴定篇八

工作以来，在单位领导的栽培和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作总结如下：

工作上，本人自xx-xx年工作以来，先后在某某部门、某某科室、会计科等科室工作过，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握储蓄、会计、计划、信用卡、个贷等业务，成为xx行业务的行家里手。

除了在服务客户上我尽心尽力，在行里组织的各项活动中我也积极响应，经常参加单位组织的各项竞赛，展示自我，并取得了优异的成绩，受到了单位的嘉奖。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。由于我毕业财校属于中专，刚工作我就利用业余时间自学大专，不但掌握和提高了金融知识，也有了一定的理论水平，完全达到了本科生所具有的水准。学习理论的同时，更加钻研业务，把学到的金融知识融会到工作中去，使业务水平不断提高，并于xx年参加全国中级经济师资格考试，顺利通过同时被行里聘为中级师。在多年的业务知识考核当中，每次会计业务资格考试都达到1级水平。

最后，我想说的是，上面只是我工作中取得的一点成绩，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话“一根火柴再亮，也只有豆大的光。但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧”。我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每个人的激情，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取立功、建业。

本人性格热情开朗，待人友好，为人诚实谦虚。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责，有耐心。具有亲和力，平易近人，善于与人沟通。学习刻苦认真，成绩优秀。积极参加课外文体活动，各种社会实践活动和兼职工作等，以增



加自己的阅历，提高自己的能力。在工作中体会办事方式，锻炼口才和人际交往能力。在平时学校生活中，做过很多兼职。例如：家教、电话访问员、酒楼服务员、派传单、问卷调查，还到工厂打过暑期工，亲身体会了各种工作的不同运作程序和处事方法，锻炼成了吃苦耐劳的精神，并从工作中体会到乐趣，尽心尽力。

\*\*县食品安全局在市局、县领导及党组的正确领导下，在中央领导的关怀下，食品安全局干职工团结一心，奋发图强，扎实工作，全面完成了各项工作任务，成绩喜人。下面是我们局工作鉴定：

思想政治方面：思想积极进步，政治觉悟较高，始终保持党员的先进性和纯洁性，敢于同各种反动思想作斗争。解放思想，实事求是，与时俱进，能够辩证、理性地看待事物和问题，大事大非面前始终保持清醒的头脑。热爱祖国，热爱人民，坚持四项基本原则，坚决拥护中国共产党的领导，积极响应党的号召，对党的事业充满信心。

学习方面：坚持把学习作为自我完善和提高的重要途径，既积极参加所在单位和支部组织的各种学习，又广泛地开展自学。学习内容除政治理论知识和党的各项方针、政策外，还涉及历史、经济、科技、计算机以及各项业务知识。学习既讲究方式方法，又注重实际效果。

工作上，本人自xx-xx年工作以来，先后在某某部门、某某科室、会计科等科室工作过，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握储蓄、会计、计划、信用卡、个贷等业务，成为xx行业务的行家里手。

生活方面：勤俭节约，爱护公物，讲究卫生，热爱劳动，严于律己，诚实守信，淡泊名利，助人为乐，尊敬领导，团结同事，谈吐得体，举止大方，注意保持形象。

本人除了以上比较健全的学识外，也存在一些工作上的不足。学习上态度欠认真，没有做好交流记录，住房供给及信贷方面严重欠缺，具体程序及流程所需的各项证明及步骤。经验望在以后的工作中各位领导及同事们多加指导批评及关心。存在的问题和不足：由于参加工作时间较短，到基层深入细致地了解掌握全镇情况不够。

在电信公司工作期间，在领导的精心教导下，个方面都有所提高，以下是我的个人鉴定：

### 1、注重克服思想上的“惰”性。

我坚持按制度，按计划进行理论学习。首先不把理论学习视为“软指标”和额外负担，自觉参加每季度的党课集中学习；其次是按自己的学习计划，坚持个人自学，挤时间学，正确处理工作与学习的矛盾，不因工作忙而忽视学习，不因任务重而放松学习。

### 2、加强营业。

客户服务部、公话超市的业务管理和考核，我重点做好日常业务处理中各种原始资料、报表和营收资金的把关。尽可能为代办服务商创造有利条件，在业务宣传、业务指导、资源共享等方面支撑到位。

### 3、立足本职，爱岗敬业

作为客服人员，我始终坚持“把简单的事做好就是不简单”。工作中认真对待每一件事，每当遇到繁杂琐事，总是积极、努力的去做；当同事遇到困难需要替班时，能毫无怨言地放弃休息时间，坚决服从公司的安排，全身心的投入到替班工作中去；每当公司要开展新的业务时，自己总是对新业务做到全面、详细的了解、掌握，只有这样才能更好的回答顾客的询问，才能使公司的新业务全面、深入的开展起来。

虽然在短短的几个月里看到的只能是工作的一个侧面，学习的只能是一些初步的方法，但这些对于我是非常重要的。我会抱着谦虚谨慎的态度，无论大小认真踏实的完成每一件事，走好每一步。

时间一晃而过，转眼间到公司快三个月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历。在这段时间里各级领导在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了大发人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气。在对\*\*肃然起敬的同时，也为我有机会成为\*\*的一份子而自豪。在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

一、通过培训学习和日常工作积累使我对大发有了一定的认识。

在7月份杭州高级人才交流会上认识了杜总，我拿到的第一份资料就是介绍新厂画册，当时只是觉得企业规模很大，和杜总交谈后，感觉老板很平易近人。对其它方面就不太知道了，特别是对化纤行业几乎一无所知。通过三个月的亲身体会，对化纤行业和公司有了一定了解。公司的理念被杜总通俗的解释为五个发，确实是很恰当，本人对这一理念非常认同。公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是大发能发展壮大的重要原因。在十一年时间实现跨越发展的确很不容易，争做全球第一是大发的雄心壮志，也是凝聚人才的核心动力。现在\*\*在涤纶短纤行业起到了举足轻重的地位，今后还将更加辉煌。

二、遵守各项规章制度，认真工作，使自己素养不断得到提高。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得

成功的保障。在这三个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是(1)负责公司培训工作；(2)负责工伤保险工作；(3)办公室部分写作和临时工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的管理人员应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、较强的组织领导能力、灵活的处理问题能力、有效的对外联系能力、大型活动的策划及筹备能力。在原来的公司里，很多工作我只是管，大部分工作是手下人在做，现在亲手做，发现很多看似简单的工作，其实里面还有很多技巧。

四、不足和需改进方面。

虽然到来了近三个月，对生产工艺还不太了解，到生产现场时间不多，人员熟悉程度也不够，对分工的工作还没有形成系统的计划和长远规划。随着对公司和工作的进一步熟悉，我也希望领导今后多分配一些工作，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力当好领导的参谋助手，把自己的工作创造性做好做扎实，为的发展贡献自己的力量。

## 五、几点建议。

公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理干部要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导干部定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。其次，公司要健全管理制度、明确岗位职责、建立激励机制、完善考核方式。好的制度可以改变人的行为，好的制度可以激励员工，好的制度可以强化管理。第三，要做好后继人才的培养工作。成立十一年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永远留在。第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，最大限度发挥各类人才的作用。

工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将最新工作自我鉴定范文的详细内容如下。

积极参加人工增雨作业和防雷检测和工程的工作，并熟练掌握了电源避雷器和信号避雷器的安装，初步了解了防雷工程设计方面的知识，并积极参加人工增雨作业和防雷检测和工程的工作。为本局制定了影视广告奖惩办法，成功改变了我局影视广告收入全省后十位的被动局面。

当然，也存在着缺点和不足，业务技能还有待加强，工作中的团结协作能力还有待加强，需要学习更全面的考虑问题。我也深知，毕业只是求学的一小步，社会才是一所真正的大学。在今后的工作中，我将努力找准自己的定位，尽自己的所能为单位作出贡献。

工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断

断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作总结如下：

思想上，积极参加政治学习，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守各项法规。

工作上，本人自xx-xx年工作以来，先后在某某部门、某某科室、会计科等科室工作过，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握储蓄、会计、计划、信用卡、个贷等业务，成为xx行业务的行家里手。

记得，刚进xx行，为了尽快掌握xx行业务，我每天都提前一个多小时到岗，练习点钞、打算盘、储蓄业务，虽然那时住处离工作单位要坐车1个多小时，但我每天都风雨无阻，特别是冬天，冰天雪地，怕挤不上车，我常常要提前两、三个小时上班，就是那时起我养成了早到单位的习惯，现在每天都是第一个到行里，先打扫卫生，再看看业务书或准备准备一天的工作，也是这个习惯，给了我充足的时间学习到更多的业务知识，为我几年来工作的顺利开展打下了良好的基础。

我工作过的岗位大部分在前台，为了能更好的服务客户，针对不同层次、不同需求的客户，我给予不同的帮助和服务，记得有一位第一次到我行客户，当我了解到他要贷款买二手房时，由于他不知该怎么办，只是有个想法，我便详细地向他介绍了个贷的所有手续。除了在服务客户上我尽心尽力，在行里组织的各项活动中我也积极响应，经常参加单位组织的各项竞赛，展示自我，并取得了优异的成绩，受到了单位的嘉奖。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。由于我毕业财校属于中专，刚工作我就利用业余时间自学大专，并于xx年毕业，但我没有满足于现状，又于xx年自修东北大学金融本科，由于学习勤奋刻苦，成绩优

良，学习中受到老师充分肯定，目前正在积极准备论文答辩。不但掌握和提高了金融知识，也有了一定的理论水平，完全达到了本科生所具有的水准。学习理论的同时，更加钻研业务，把学到的金融知识融会到工作中去，使业务水平不断提高，并于xx年参加全国中级经济师资格考试，顺利通过同时被行里聘为中级师。在多年的业务知识考核当中，每次会计业务资格考试都达到1级水平。

一年来，本人在思想上严于律己，时时以一个人民教师的身份来约束自己，鞭策自己，热爱党，热爱人民，坚持党的教育方针，忠诚党的教育事业。在工作中面向全体学生，教书育人，为人师表，重视学生的个性发展，重视激发学生的创造能力，培养学生德、智、体、美、劳全面发展。我还积极参加各种业务培训学习，努力提高自己的综合素质。服从领导安排，积极配合学校各种工作，按时完成学校安排的各项任务。

## 一、教育教学工作：

在学校教务的工作安排下，按照课程标准要求，认真专研教材，认真备课，把课标、教参与实际操作能力有机结合，按时完成了规定的教育教学任务，并确立“以学生为主体”，全面提高学生的知识和技能，切实落实培养学生的创新思维和创造能力，从而使学生在语文、数学基础知识、基本技能等方面的能力不断得到提高。

认真制定班级工作计划和撰写工作总结，积极参加学校组织的师德、校本教研、新课标、教育技术培训、科学发展观知识等培训学习，每次学习都能提前做好工作，做到学习、工作两不误。

此外，在教学中我非常注重与学生之间的情感交流，尊重学生的学习热情和认知能力，引导学生认识本民族文化，鼓励他们大胆探索和创新，并结合本民族文化内容进行文学创作，

取得很好的效果。

## 二、其他方面：

在课余时间，我不断加强理论研究，撰写教育教学论文，还创建了个人博客和网校个人空间，把平时的教育工作、教学得失、听课感受、培训心得、教学困惑和生活随想等内容上传和网校同行交流分享、共同进步，还丰富了业余生活。

## 三、努力方向：

在新的一年里，我将以优秀同行为榜样，加强自身政治学习、业务锤炼，不断提高教育教学水平，为学校的发展作出更大的贡献。

过去的近一年是忙碌而充实的一年，也是我加入公司从陌生到熟悉的一年。这一年中工作的点点滴滴，让我不断地学习、成长着。回顾一年来的工作，我在公司领导的正确指导下、各部门的积极配合以及各位同事的支持协助下，严格要求自己，按照公司要求，较好地发挥了综合管理岗服务基层的工作职能，完成了自己的本职工作。虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。

综合管理岗的工作对我而言是一个相对熟悉而又陌生的工作领域。我自己清醒地认识到，综合管理岗是部门运转的一个重要枢纽，对部门内外的许多工作进行协调：沟通，做到上情下达。这就决定了工作繁杂琐碎的特点工作可说是千头万绪，面对繁杂琐碎的大量事务性工作，我努力强化自我工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，冷静处理各项事务，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错。通过近一年的工作、学习，在工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将去年的工作情况总结如下：

### 1、考勤统计工作



## 2、标准规范和仪器的管理工作

为提高施工管理技术水平，对现有施工管理检测仪器仪表进行统计，编制了施工检测仪器仪表汇总表，将现有的仪器逐一登记在案，为项目施工应用需求计划，分批申请购置。

## 3、会议纪要编写 虽然有一些专业术语听不懂 会后 领导

## 5、物资申请 根据员工需要申请办公用品

## 6、完成领导布置的其他各项工作。

及时为员工发放饭卡，为大家做好后勤保障工作

及时地向领导汇报工作进度与结果；

每月按时完成公司的各项报表配合部门领导做好协调工作。综合管理岗作为后勤服务和办公协调的核心，在理顺各部门关系，提高管理效率，保证上传下达等方面具有枢纽作用。

篇一：

时间一晃而过，转眼间到公司快三个月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历。在这段时间里各级领导在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了领导们 海纳百川 的胸襟，感受到了大发人 不经历风雨，怎能见彩虹 的豪气。在对\*\*肃然起敬的同时，也为我有机会成为\*\*的一份子而自豪。在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

一、通过培训学习和日常工作积累使我对大发有了一定的认识。

在7月份杭州高级人才交流会上认识了杜总，我拿到的第一份

资料就是介绍新厂画册，当时只是觉得企业规模很大，和杜总交谈后，感觉老板很平易近人。对其它方面就不太知道了，特别是对化纤行业几乎一无所知。通过三个月的亲身体会，对化纤行业和公司有了一定了解。公司的理念被杜总通俗的解释为五个发，确实是很恰当，本人对这一理念非常认同。公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是大发能发展壮大的重要原因。在十一年时间实现跨越发展的确很不容易，争做全球第一是大发的雄心壮志，也是凝聚人才的核心动力。现在\*\*在涤纶短纤行业起到了举足轻重的地位，今后还将更加辉煌。

二、遵守各项规章制度，认真工作，使自己素养不断得到提高。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是(1)负责公司培训工作；(2)负责工伤保险工作；(3)办公室部分写作和临时工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的管理人员应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、较强的组织领导能力、灵活的处理问题能力、有效的'对外联系能力、大型活动的策划及筹备能力。在原来的公司里，很多工作我只

是管，大部分工作是手下人在做，现在亲手做，发现很多看似简单的工作，其实里面还有很多技巧。

#### 四、不足和需改进方面。

虽然到来了近三个月，对生产工艺还不太了解，到生产现场时间不多，人员熟悉程度也不够，对分工的工作还没有形成系统的计划和长远规划。随着对公司和工作的进一步熟悉，我也希望领导今后多分配一些工作，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。业精于勤而荒于嬉，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力当好领导的参谋助手，把自己的工作创造性做好做扎实，为的发展贡献自己的力量。

#### 五、几点建议。

公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理干部要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导干部定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。其次，公司要健全管理制度、明确岗位职责、建立激励机制、完善考核方式。好的制度可以改变人的行为，好的制度可以激励员工，好的制度可以强化管理。第三，要做好后继人才的培养工作。成立十一年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永远留在。第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，最大限度发挥各类人才的作用。

篇二：

工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将最新工作自我鉴定范文的详细内容如下。

积极参加人工增雨作业和防雷检测和工程的工作，并熟练掌握了电源避雷器和信号避雷器的安装，初步了解了防雷工程设计方面的知识，并积极参加人工增雨作业和防雷检测和工程的工作。为本局制定了影视广告奖惩办法，成功改变了我局影视广告收入全省后十位的被动局面。

当然，也存在着缺点和不足，业务技能还有待加强，工作中的团结协作能力还有待加强，需要学习更全面的考虑问题。我也深知，毕业只是求学的一小步，社会才是一所真正的大学。在今后的工作中，我将努力找准自己的定位，尽自己的所能为单位作出贡献。

篇三：

工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作总结如下：

思想上，积极参加政治学习，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守各项法规。

工作上，本人自xx-xx年工作以来，先后在某某部门、某某科室、会计科等科室工作过，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握储蓄、会计、计划、信用卡、个贷等业务，成为xx行业务的行家里手。

记得，刚进xx行，为了尽快掌握xx行业务，我每天都提前一个多小时到岗，练习点钞、打算盘、储蓄业务，虽然那时住

处离工作单位要坐车1个多小时，但我每天都风雨无阻，特别是冬天，冰天雪地，怕挤不上车，我常常要提前两、三个小时上班，就是那时起我养成了早到单位的习惯，现在每天都是第一个到行里，先打扫卫生，再看看业务书或准备准备一天的工作，也是这个习惯，给了我充足的时间学习到更多的业务知识，为我几年来工作的顺利开展打下了良好的基础。

我工作过的岗位大部分在前台，为了能更好的服务客户，针对不同层次、不同需求的客户，我给予不同的帮助和服务，记得有一位第一次到我行客户，当我了解到他要贷款买二手房时，由于他不知该怎么办，只是有个想法，我便详细地向他介绍了个贷的所有手续。除了在服务客户上我尽心尽力，在行里组织的各项活动中我也积极响应，经常参加单位组织的各项竞赛，展示自我，并取得了优异的成绩，受到了单位的嘉奖。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。由于我毕业财校属于中专，刚工作我就利用业余时间自学大专，并于xx年毕业，但我没有满足于现状，又于xx年自修东北大学金融本科，由于学习勤奋刻苦，成绩优良，学习中受到老师充分肯定，目前正在积极准备论文答辩。不但掌握和提高了金融知识，也有了一定的理论水平，完全达到了本科生所具有的水准。学习理论的同时，更加钻研业务，把学到的金融知识融会到工作中去，使业务水平不断提高，并于xx年参加全国中级经济师资格考试，顺利通过同时被行里聘为中级师。在多年的业务知识考核当中，每次会计业务资格考试都达到1级水平。

## 工作自我鉴定篇九

我叫xxx今年x岁，专科学历，助理经济师。现在，我将x年来的工作、学习情况向大家总结汇报一下。

我竞聘到第二储蓄所。到岗后，在部室领导和主任的帮助下，我立即扑下身子学习储蓄各项规章制度和专业基础知识，在短时间内能够独立对外办理业务。当时，储蓄专业正面临储蓄综合业务上机，时间紧、任务重。我珍惜每一次外出学习和上机实践机会，多问、多学、多练，不分昼夜地加班、加点，结合自己在会计业务系统上机中学到的知识和摸索出的经验，很快熟悉了储蓄专业系统上机的各项工作。在20xx年x月x日上机中，我所在的储蓄所做到了不压单、不压人，很好的完成了上机后的第一天工作。

量的工作。清点现金是一项要求严、任务重的工作，我时时刻刻严格要求自己，按规章操作，快捷高效的办好每一笔业务。在三、四季度，我每天收款量月均在x万元以上，占我行月均收付量的x%左右。在出纳科期间，我同时兼任管库员工作。大家知道，管库员是一早、一晚，两头必须准时的工作。工作中，我认真学习管库员守则和库房管理的各规定，严格遵守库房钥匙的管理规定，协助科领导共同做好现金清点、上缴人民银行等业务，及时、准确地使储蓄专业库包出库、入库，保障了一线的工作需要。在从事所内业务主办时，我积极协同所主任搞好各项所内工件利用自己所学掌握的知识，做好所内机具的保养和维修，保障业务的正常进行，营业前全面打扫所内卫生。营业终了，逐项检查好各项安全措施，关好水电等再离所。

在出门收款中，每到一处，我们的一言一行，能代表我们工行的形象。所以，我对自己高标准、严要求，不该说的话不说，不该做的事不做，积极为客户着想，在规章范围内，积极为客户办理残损币兑换、代捎回单等，极大的方便了客户。同时，向客户宣传我行的各项新技术，新业务，新政策，扩大我行的知名度。把了解到的企业现金流量、重大投资、款项专移等情况及时向信贷部门汇报，为我行对企业的全面了解和信贷工作提供及时有用的信息。在许多季节性的大额现金收款中，我都认真对待每一次大额现金收款任务，期间的工

作也得到了信贷、公存等科室领导和同事们的认可。

我到xx工作后，由于所里dai发财政工资较多，牵挂到的各单位事情也比较多。在各种代机款，代交费，以及单位与银行的业务来中。我想客户所想，急客户所急，协同所主任共同搞好服务。获得了各单位会计人员的信任和支持。在离退休职工换取工资时，提前兑换好大小票，积极主动、热情服务，尽最大努力为老年人提供方便，让他们高兴而来、满意而去。一次，东关批发市场一农资经营户送来三麻袋零、残、破币，要求兑换，我们加班加点，仅用一周时间就把三万余元兑换好的现金送到储户手中。此后，这位储户陆续把自己的资金转移到我所来，成为我们的黄金储户。这样的例子还有许多。由于工作认真勤奋，在20xx年度考评中，我被评为良好。入行x年来，在不同的岗位上，我都兢兢业业、任劳任怨，也取得了一定的成绩。总结过去，是为了吸取过去的经验和教训，更好地干好今后的工作。工作中的不足和欠缺，请各位领导和同事批评、指正。同时，本人也热切企盼有机会为工行今后的发展继续贡献力量。

## 工作自我鉴定篇十

20xx年我们在县卫生局及县疾控中心正确领导和指导下，我卫生院取得了可喜的成绩现总结如下：

- 1、按照《三个规范一个意见》的要求我们认真做好接种前的预检工作预检率达到100%，进一步建立健全儿童计划免疫信息库，使建证率录入率达到98.7%。
- 2、进一步规范了接种人员资格，年初在院领导的大力支持下，预防接种门诊接种人员进行了适度调整，没有接种资格的人员调出，又调入了2名有资质人员充实到接种门诊，接种人员全部具有护士以上资格并培训合格；加强了安全接种意识，建立健全了一次性注射器的分发和销毁登记、并进一步

强化了aefi的报告工作。

3、 常规及免疫扩大后的疫苗接种率进一步提高，卡介苗接种率100%、乙肝首针及时接种率100%、全程接种率98.3%、糖丸98%、百白破98%、含麻疹制剂疫苗98.8%、乙脑96%、流脑95%、甲肝95%、白破98%。在二类疫苗的推广工作中，不但坚持做好了hib□乙肝等，还推广了如23价肺炎、注射用脊髓灰质炎灭活疫苗、水痘、轮状病毒等疫苗得到了很好的推广。

地等流动儿童经常出入地段的摸底排查工作□20xx年共排查出流动儿童12名，共计补种21针次，补证1人。

5、 在冷链管理中明确了专人负责制，使各个冷链设备运转良好，疫苗帐真正做到疫苗及冷链设备的科学管理。

6、 全年开展了麻疹、流脑、乙脑、甲肝的主动监测工作，监测涉及到全乡所有的33个行政村、特别是麻疹的监测做好了月报和旬报告等监测报表。

1、 健全了乡医组织、制定了更加科学的乡医学习机制，使其能熟练掌握免疫规划知识，传染病防治知识、死因监测等理论和实践知识，在日常工作中更能发挥好他的作用。

1、 全年对乡村医生进行了两次的传染病防治知识，疫情上报知识、突发公共卫生事件的报告和处置的培训，没有对卫生院门诊日志进行了勘察，进行了主动监测及收索是否有传染病例，并对门诊日志的书写提出意见。

2、 对传染病疫情进行6次的分析，分析结果在卫生院进行了通报

1、 淮河流域死因监测工作我乡一直保持在全县的前列□20xx年的死因监测工作中首先对全体乡医进行了更加细致的培训，使其掌握死因链等细节的填写，在乡医报告的同时我们还和



民政，公安，计生等部门协调，做好查漏补缺工作。

2、全年共计报死亡病例336例，死亡率千分之6.3

3、超额完成了死亡率千分之6的目标，癌症病例84例，占死亡人数的25%、新发消化道癌症病人24例。5岁以下儿童死亡7例。在乡医报告的同时我们还和民政，公安，计生等部门协调，做好查漏补缺工作。

在取得上述成绩的同时我们还圆满完成了，县卫生局先疾控中心交办的其他工作□20xx年所取得的成绩已是过去式了，这距离上级领导对我们的要求还有一定的差距，相信我们会在充满希望的20xx年我们会取得更大的成绩，使吕潭卫生院的防保工作做得更好。