

最新员工试用期工作报告样本(优质5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

员工试用期工作报告样本篇一

我是进入移动的新员工haoword[]经过短短2周的新员工培训，我懂得了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是移动的好员工。两周里，从网络到市场，从人力到财务，那么多优秀的主管熟练地讲述着自己工作中的经验。谈到公司，谈到工作，他们眼睛里闪烁着自信的光芒；谈起未来，谈起我们，他们言语里尽是关照。

星期一，我来到____分公司开始实习，实习前公司黄立奎总经理还特意为我们这些新员工组织了见面会，会上把公司总体情况做了介绍并鼓励我们尽快熟悉公司各项业务充分发挥自己的潜能，会后经过人力部门的分配，我到市场部实习。带着些许敬畏和几缕惊慌，我踏进了市场的办公区域。作为一个刚毕业的大学生，我很清楚的知道，眼高手低是我们的通病。所以，在自己动手能力还很弱的情况下，我更乐意从最基本的东西学起、做起，比如发发传真，接接电话什么的。__月16日，实习的第一天，我就在从座位到复印机，从复印机到座位的脚步中度过了。但是我的心很平静，尽管头上一直冒着冷汗，但那是怕耽误师傅们工作的谨慎。

从__月17日，也就是实习的第二天到9月中旬，我转到新城区营销中心旗下的中山路营业厅实习，因为这是我们最基层、业务最全面、客户最多的营业厅，在这里实习可以很快掌握最全面的市场业务及公司各项营销方针的执行。营业厅主要业务可以分为九类，即销户、开户、过户、分合户、资费变

更、密码修改、一卡双号、国际漫游、补换卡业务;日常工作还有接待重要客户,执行公司新的营销政策等。在营业厅实习这段时间,感触最深的一是执行力问题,二是营业员心理问题,如果把这两个问题解决了基层将会很“畅通”。

__月下旬,我回到市场部实习。在营业厅主要是学习了如何使用boss系统和执行新政策,应该说在中山路营业厅我动手实际操作的机会最多,而且在新城区营销中心还实习了3个多月,学习了各项营销政策的落实及反馈,所以回到市场后业务非常熟悉。6个多月的市场部实习,让我拥有了无数位师傅的关心和关照。

首先是李改梅师傅。她工作认真、思想超前,在指导我实习的时候非常有耐心,从她那里我学到很多宣传方面的知识。

其次是____、____、____几位师傅。他们几个都很鼓励我大胆地动手操作,不要怕出错。尤其是王保志,他教会了我不少新业务知识。

员工试用期工作报告样本篇二

3个月的试用期转眼就到了,在这3个月中,我较快地适应了新的工作,融入了新的团队里,也得到了同事和领导的肯定,不过也存在一些不足的地方,我想这些都值得自己去总结,去思考,去提高。

记得刚来的时候对各方面都不是很熟悉,周围的同事和领导都给与我很大的帮助,让我尽快地完成团队角色的定位。现在的工作岗位是销售统计分析和结算,主要负责编制每天的掌控表推移表,由于以前从事过相关岗位的工作,对erp系统的操作以及e_cel的数据处理还算比较熟练,所以上手起来比较快,仅1周的时间就可以独自担当起每日销售报表的编制工作。虽然每天的报表编制比较机械和重复,但是我认识到了在重复工作中可以挖掘许多不重复的工作,在编制过程中

可以学习到新的专有名词，学习到怎样节约时间提高工作效率等等。在结算工作中，除了高要求地完成结算表的编制以外，还努力做好销售部和财务部之间的沟通，配合财务部的复核工作。除了本职工作以外，还积极配合其他部门的工作，例如市场部的每月销售数据包都是我帮他们更新新的数据包，其实这些工作其他部门可以独立完成，但是他们对于订交提数据，车型以及18位码都不太熟悉，花的时间更多，如果我花一个小时能为他人节约2个小时，这件事是值得做的。

在10月底，接到了去销售部新员工分赴石家庄华信专营店的实习任务，同时要监控其委托贷款的情况。在12个人当中我被安排到第1个去，当时还有些不太愿意，因为那时候才来公司不到1个月，是12位员工中进公司最晚的，许多方面都不太了解，似乎有种“赶鸭子上轿”的感觉。但是我毕竟工作过1年，所以也比应届毕业生有更好的适应能力，随即准备了许多资料路上看，晚上看，在最短的时间了解了专营店的知识。在实习过程中积极配合督导完成了监控委托贷款的任务。在实习后，将自己的实习体会写成了1篇30多页报告，同时也给后面实习的新同事开了个头，无论在工作上还是生活上。

12月的销售精英大赛总决赛，我有幸成为了20的选手管理员，主要负责选手们的吃，住，行。在整个过程中和选手们结成了深厚的友谊，自己也收获了许多许多。第一，时间观念，只要自己想着去等别人，就不会存在别人等人的情况了。第二，对困难要估计充分，因为很多突发事情是让人措手不及的。第三，忍，在沟通的过程中可能存在许多障碍，可能会碰到很多钉子，只有先忍下来，把事情做好了才是最关键的。

同时，也清楚地认识到自己的不足，特别是对销售结算这块还不能做到100%的胸有成竹，其实每项工作都需要一定的时间去熟悉，去沉淀，这3个月中，专营店实习就占了2周，后面的销售精英大赛和新员工培训，再除去假期，真正去操作本岗位的时间其实并不多，现在仅仅能够完成硬体折扣和简单的促销结算，我想这是我不足的地方，也是我以后要加强

的地方。

转正不是意味着待遇上会好一些，更重要的是从此刻起自己已经是东风日产的一名正式员工，在工作上必须对自己要求更加严格，真诚沟通，做好份内事。

员工试用期工作报告2

员工试用期工作报告样本篇三

时间过得真快，转眼为期三个月的试用期届满，回顾这三个月，禁不住心里一阵感慨。年初，基于自己职业生涯发展的规划，我决定换个工作平台。经过谨慎考量，我选择了__集团。幸运的是，经过面试，__也递给了我橄榄枝，使我有机会加入这个专业、激情、敬业的团队。

入职伊始，我满心的忐忑不安。工作五年，第一次换工作，不同行业、不同企业性质、不同工作内容，心里充满了各种对未知的担心。幸而这里有一群专业又热心的同事，当我工作上遇到困难或不解的时候，每个人都会不吝赐教。这里，特别要鸣谢__和__两位同事，从业务内容到工作方式，给了我很多帮助和指导，在他们的帮助下我打消了刚开始时的各种担心并很快融入到工作环境和角色中，逐渐开始独立承担岗位工作。

在三个月的试用期间，我的工作主要总结如下：

一、本岗位职责和试用期内具体岗位职责

我的岗位为绩效薪酬专员，试用期间主要协助负责集团本部及下属二级公司绩效管理及相关工作。具体工作职责为：

(一) 集团及下属二级公司绩效管理制度的建立健全；

(二) 集团及下属二级公司绩效考核指标的制定、审核、调整和目标书的

签订；

(三) 集团及下属二级公司绩效达成过程的监督和绩效完成情况的回顾；

(四) 集团及下属公司平衡计分卡工具的开发、导入和运用；

(五) 员工社保公积金相关事项、猎头费用的报销、资金计划的编制以及其他与绩效薪酬相关的日常工作。

二、 试用期间主要工作业绩

试用期间，我的主要业绩为：

(一) 完成集团2014年上半年绩效回顾，并对上半年绩效达成过程中存在的

问题进行梳理，经与相关部门沟通后制定后续的改进计划和安排。在组内同事的帮助下，通过学习和沟通完成的上半年绩效回顾报告，为集团下半年工作开展的重点和改进的方向提供了指导。同时，在完成上半年绩效回顾的过程中，我对各个部门的每一项指标都进行了深入学习，并就存有疑问的指标内容向各个部门的相关领导和同事进行求教和沟通，这个过程使我快速熟悉各部门业务，这个过程也是我在业务上进步最快的阶段。

(二) 协助完成桂林、苏州、南京和北京四家城市公司平衡计分卡工具的导入、

开发工作，并运用平衡计分卡工具完成四家公司上半年绩效

回顾工作。平衡计分卡作为一种战略和绩效管理工具，如果运用得当，将会对公司的管理产生积极深远的影响。目前，四家城市公司的平衡计分卡的开发和导入工作已经全部完成，三家公司已经运用平衡计分卡工具完成上半年绩效回顾工作。后续工作中将重点关注bsc指标的设置与二级公司业务的相关度。

(三) 协助《__集团下属二级公司绩效考核办法》(2014版)的修改工作，并

完成宣讲资料的制作。

(四) 协助完成集团上半年bsc回顾。

三、 对本岗位而言自身存在的优势

对于本岗位而言，本人具有的优势如下：

(一) 入职__之前，我主要负责薪酬管理工作。这一方面让我养成了严谨、认

(二) 热爱人力资源管理专业。业余时间我一直在专业方面保持不断地、系统

地学习。除了读书外，我也经常会参加一些人力资源管理方面的讲座、沙龙等活动，通过参加活动结识各个行业的同行并就一些日常工作中的困惑进行求教和讨论，这使我在专业度上提升很大。

四、 对于本岗位而言，本人存在的不足和改进计划

对于本岗位而言，本人存在的不足和改进计划如下：

(一) 对行业相关知识了解较少，对集团各部门和板块的业务

熟悉度不够。因

(二) 绩效管理工作经验不足，思考的深入度和开阔度不够。另外在新的工作

环境下，应转变以前的工作思维和方式，积极适应新环境新氛围。

五、 后续工作规划

(一) 工作计划：

3. 基于行业和企业现状，深入思考绩效管理工作未来的模式。这需要在日常工作中不断学习和积累。

(二) 个人能力和职业规划方面：

2. 在人力资源管理几大模块中，绩效薪酬模块是我个人最喜欢的模块之一。因为我之前的工作经验主要集中在薪酬管理方面，专业面相对较狭窄，所以我希望自己在未来两年着重在绩效管理模块深入学习和实践，并能成为薪酬绩效管理领域的“专家”，为___的蓬勃发展贡献自己的一份力量。

六、 对公司或部门管理方面的认知或建议

首先，___的企业文化和核心价值观是我非常认同的。由此，也能感受到___的独特和魅力。事实上，越走近___，越能被她的独特内涵所感染。这里的同事爱工作、爱生活，有品位、有追求，他们用___人专属的独特气质和正能量感染和打动着

我。
向的管理方式。没有繁文缛节，所有管理动作的落地都要求有实际意义并产生良性结果。有幸加入___，我心里充满感激。也希望在今后职业发展的道路上，能与___并行相伴，共同成

长!

员工试用期工作报告样本篇四

试用员工工作报告。在此将这三个月的工作进行一个简单的总结。

5月中旬，因为xx长输管线的施工图设计阶段需要现场定线，我有机会提前到公司开始自己的工作生涯，并且去张家口参加应张管线选线的学习。历时20天。

在这20天的学习过程中，我勤学好问，努力的提高自己。每天积极的做好师傅交给自己的任务，同时坚持晚上学习储运相关规范，为以后的设计工作作理论准备。在实习期间，抓紧一切机会向各位参加选线工程的前辈们学习和请教，使自己在长输管线知识的理论和实践应用能力方面有了很大的提高编辑。

由于中间需要回学校参加毕业答辩，在六月上旬回到学校准备自己的毕业答辩事宜，在回学校的十多天里我科学的安排自己的时间。作为学生，我很好的完成了在校期间的最后考卷——毕业设计成绩“优秀”。很好的回报我自己辛勤努力的汗水，并且顺利取得自己的学位证书和毕业证书，完成在校期间的所有交割手续，为整理离校做好充分的准备。作为班长，我组织本班同学参加毕业篮球赛、足球赛、毕业合照、毕业聚餐、毕业答辩及完成相应的各种手续。在处理好学校的各种事宜后我于6月下旬回到公司参加应张长输管线施工图设计的最后的绘图和出版存档工作及参加作为新员工的培训教育活动。

在此期间我对长输管线线路图的绘制进行了全面的学习，对公司规章制度有全面的认识，熟练了cad、office、pdsoft、q-piping等软件的使用。使自己在设计工作的工具熟练使用能

力方面达到了更高的水平。同时非常注意处理自己和其他员工之间的关系，与新员工之间互相学习，互相帮助；与前辈员工之间，每次都主动帮助做些力所能及的事情，遇到自己努力还不能解决的问题时主动的问他们，认真的向他们学习，请教。在这段时间里面是我提高很快，无论是做人做事。在这里要感谢各位领导和同事的帮助。

时间到了8月中旬，由于工作需求，我和另外两名同事被派到西南*****公司进行为期一年的学习。

现在在西南分公司学习已有半个月的时间，我深刻的感受到公司对自己在外学习的深切希望，同时也感觉到了自己身上的压力和责任。在启程来成都前就暗下决心，一定要好好学习，不辜负各位领导和公司的厚望。

员工试用期工作报告样本篇五

屈指一算，我在公司的工作时间已将近三个月了，

试用员工工作报告。在此将这三个月的工作进行一个简单的总结。

5月中旬，因为xx长输管线的施工图设计阶段需要现场定线，我有机会提前到公司开始自己的工作生涯，并且去张家口参加应张管线选线的学习。历时20天。

在这20天的学习过程中，我勤学好问，努力的提高自己。每天积极的做好师傅交给自己的任务，同时坚持晚上学习储运相关规范，为以后的设计工作作理论准备。在实习期间，抓紧一切机会向各位参加选线工程的前辈们学习和请教，使自己在长输管线知识的理论和实践应用能力方面有了很大的提高编辑。

由于中间需要回学校参加毕业答辩，在六月上旬回到学校准

备自己的毕业答辩事宜，在回学校的十多天里我科学的安排自己的时间。作为学生，我很好的完成了在校期间的最后考卷——毕业设计成绩“优秀”。很好的回报我自己辛勤努力的汗水，并且顺利取得自己的学位证书和毕业证书，完成在校期间的所有交割手续，为整理离校做好充分的准备。作为班长，我组织本班同学参加毕业篮球赛、足球赛、毕业合照、毕业聚餐、毕业答辩及完成相应的各种手续。在处理好学校的各种事宜后我于6月下旬回到公司参加应张长输管线施工图设计的最后的绘图和出版存档工作及参加作为新员工的培训教育活动。

在此期间我对长输管线线路图的绘制进行了全面的学习，对公司规章制度有全面的认识，熟练了cad、office、pdsoft、q-piping等软件的使用。使自己在设计工作的工具熟练使用能力方面达到了更高的水平。同时非常注意处理自己和其他员工之间的关系，与新员工之间互相学习，互相帮助；与前辈员工之间，每次都主动帮助做些力所能及的事情，遇到自己努力还不能解决的问题时主动的问他们，认真的向他们学习，请教。在这段时间里面是我提高很快，无论是做人做事。在这里要感谢各位领导和同事的帮助。

时间到了8月中旬，由于工作需求，我和另外两名同事被派到西南*****公司进行为期一年的学习。

现在在西南分公司学习已有半个月的时间，我深刻的感受到公司对自己在外学习的深切希望，同时也感觉到了自己身上的压力和责任。在启程来成都前就暗下决心，一定要好好学习，不辜负各位领导和公司的厚望。