

财务书籍心得体会(实用5篇)

心得体会对个人的成长和发展具有重要意义，可以帮助个人更好地理解 and 领悟所经历的事物，发现自身的不足和问题，提高实践能力和解决问题的能力，促进与他人的交流和分享。那么心得体会怎么写才恰当呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。

财务书籍心得体会篇一

在我们很多人的观念中，一个人的价值观一旦形成是很难更改的，或者说不能做出大的改变，如果更改可能会给人带来非常大的痛苦。

在《财务自由之路》这本书中，作者博多舍费尔提到：根据你的目标来调整你的价值观非常重要。作者也给出了他自身的一个例子，来说明有时候一个人的价值观在不同情况下会自相矛盾：他一方面想变富，另一方面又不愿意工作过度而死。他一方面想获得福报，就会想贫穷是福；另一方面他又想变得富有，因为他憎恨贫穷，贫穷使人生活不幸。

这让我也想到了自身的一个例子：百天约读之前从不做课程，都是社群模式督促读书和打卡。我觉得应该做一个课程，让大家以课程为中心展开阅读，然而一直没有去做。我一直认为是自己懒癌晚期的原因。看到这里我才明白，原来我跟博多舍费尔一样，价值观是冲突的。

因为我自己的成长模式是这样的：发现一个问题，自己搜罗资料，自己寻找答案，然后解决掉它。我认为这样的自由学习方式虽然刚开始慢一些，但一旦掌握了这个底层的规律，学习的乐趣、效率和质量都会上升一个台阶，让你站到不同的高度里去。我还认为阅读也好，学习也好，其过程中的迷茫、孤独和弯路是任何人都必须经历的一个过程，只不过时

间长短不同而已。而唯有在经历这些时，不停探索、不停思考，才可以找寻到自己想要的答案。有些答案别人是无法给你的，只有你自己通过不断地思考才能找到，书籍的阅读可以帮你做到这一点。

而一个课程，是把书中知识掰开了揉碎了加上自己的见解呈现到你面前的，这感觉就像别人把一个美味的馒头嚼碎了吐给你吃，想想就很恶心啊。一个课程因为经历过加工再呈现到你面前，它代替了你的思考，而夺去了一个人的思考能力，也就夺去了他成长的可能性。

而随着思考的不断深入，我渐渐意识到，一个人的阅读体系和他的思考体系是分离的，或者说并不是完全融合的，是两个不一样的系统。

也就是说，阅读书籍只是一个思考的载体，一个工具。这也能解释为什么读了很多书却依然过不好这一生。因为一个人读了很多书，却依然不知道如何思考，他可能只会复述作者的原话，遇到问题时依然只看到表面现象；而一个思想深邃者，一个善于思考的人，他思索出来的答案不一定是通过阅读，他可能只是静静地去想。

那么同样的道理，写作也只是一个思考的载体，他并不会阻碍一个人的思考，相反，凝结着一个人甚至是一个团队思考的结晶，会更高效地传递给他人，让他们主动思考，引发更深入地思考。

经过这样的一番思绪整理之后，维基笔语正式列入了日程。

财务书籍心得体会篇二

01听前思考

为什么世界上有许多人不能实现财务自由？

如果你想成功，第一步该怎么做？三年之内，如何收入翻倍？

都说要存钱，那么房贷怎么办？通货膨胀怎么破？

02 书中金句

我们对于生活的设想和现实之间的差距，往往就如同白天与黑夜的差别。许多人在生活中失去了一些东西，这些东西被视作与生俱来的权利，即幸福和富有。

我曾经感到绝望：我明明日进斗金，怎么还负债累累？当我终于找到这个问题的答案时，我吃了一惊。我内心深处从不认为金钱是善物。我亲手毁了自己的成功。

你的思维方式铸就了你今天的样子。这样的思维方式却并不能让你变成你想成为的样子。许多人计划假期比规划人生还要充分。

大多数人都高估了自己1年内能做到的事情，也低估了自己内能做到的事情。竹子完美地说明了这一点，竹子幼苗要在土里沉睡四年之久，之后竹子在90天之内就长到了大约20米高！

03 精华笔记

《财务自由：7年内赚到你的第一个1000万》是享誉世界的经典理财作品。作者博多·舍费尔是德国著名理财专家，被誉为“欧洲巴菲特”。他的作品《财务自由之路》《小狗钱钱》《赢家法则》在欧美可谓家喻户晓，销量均在千万册以上。

《财务自由之路》全书分为两部分，第一部分是基本原则，第二部分是实用指南。

在第一部分，本书解答了一个问题：为什么许多人无法实现财务自由？舍费尔利用“三张卡片”的小技巧，让你与自己

做一次对话，发现你与财务自由的冲突，帮助你建立一种内在“一致性”，同时拓展你的“责任范围”。

本书的第二部分为你人生第一个100万提供了指南。实现这个小目标，分为三步：

第一步：尽快还清债务。舍费尔对消费债务做了深入的分析，并且提出了一种符合人性的应对方法：五五原则。

第二步：增加收入。《财务自由之路》假设读者有两类人：一类是上班族，一类是个体经营者。所谓个体经营者，包括自由职业者、生意人、公司经营者、创业者等。对于两类人，博多·舍费尔均设计了一套方案。比如，个体经营者应该给自己发一笔合适的工资，并在公司收入之外建立起个人财富，同时利用opm□

第三步：让金钱为你工作。这一部分涉及储蓄、不动产与股票投资。舍费尔阐述了抵抗通货膨胀的方法，并建议从股票投资开始，规划你的“金钱机器”。股票投资的要点是“两条准则”，而巧妙的基金投资策略相对更加适合理财小白。

只有不完全依靠工作收入，才称得上财务自由。舍费尔认为，财务自由是每个人都应该拥有的权利，而且实现这个目标并不难。只需要按照书中的方法和步骤，从今天就开始付诸行动！

财务书籍心得体会篇三

职场发展、孩子养育、身体健康等话题让跨入而立之年的我们倍感焦虑，所幸还有读书能令我找回不少对于生活的感悟与动力。

花了断断续续一个月时间，看完了《财富自由之路》一书，它更多的是教给我们一些理念和方法，下面简单地分享一些

个人认为比较好的观点。

关于每个人所拥有的资产价值排序，作者认为应该是：注意力时间金钱，也就是说金钱（相较注意力和时间）其实是最便宜的东西，能用钱买到的交易都是很划算的。我们应该把个人的注意力放在更有意义的事情上，而实际上我们也常常能够发现，身边凡是能专注并且花时间去干一件事的人，往往能够获得更大成功。

关于成长，成长是自我增值（最终实现财富自由）的手段。应该不断学习各种技能，让自己尽可能多地掌握多维度的知识，对待工作的心态不应该是磨洋工，通过一份工作，获得报酬只是其次，更应该关注自身能得到什么样的成长和锻炼。成长也像一条抛物线，当你积累到一定程度时（终生成长者），必然以非常丰厚的复利曲线来回报于你，因此，必须重视个人的终生成长。

关于自我驱动力，假如你想要做某件事，应该尽量多的赋予其正面积极的意义，“一念一世界”，当你能够想象做这件事给你带来巨大的好处后，自然就有强大的内驱力促使你不断付出；同时作者还提出应想尽办法靠近拥有那项技能的人和人群，这也是在《富爸爸穷爸爸》里讲到的一个概念，如果想成为有钱人，首先应该多和富人接触（当然作者并不是提倡要排斥穷人），多了解他们的思想和行为。这也是为什么我们从幼儿园开始就努力为孩子创造条件选择资源更好的学校。

创业的选择原则：高频、刚需、大市场，创业的方向应该是在你熟悉的领域选择被大多数人需要的领域，选择能力很重要，每个人作出选择的根基是基于个人价值观。选择能力可以通过后天积累和锻炼，记录、反思等等能够帮助我们提高选择能力。

关于投资，定投策略是一种很好的“避险策略”，但并不是

人人都能运用得很好，除了“定期”和“定额”，我们常常忽略且更应该注意的事情是“正确地选择成长型公司”。

看完此书，感觉突然就豁然开朗了，原本自己执着的某些东西现在变得不那么重要，并且愿意相信假以时日我也将变得更幸福。也许这就是阅读带给我的力量吧！

财务书籍心得体会篇四

醍醐灌顶，耳目一新，是我阅读《富爸爸财务自由之路》最真实的感受。大概在20xx年初关注了一些投资理财类的公众号，闲暇时刷刷推送的软文，旨在获取些财务知识，恰在今年春节前有关于节假日期间书本推荐的文章，想着节假日期间翻翻纸质书，遂立即上某宝搜索，购买了《聪明的投资者》和《富爸爸财务自由之路》，前者在节前很快到货，匆匆翻看了几页，后者在节后才到货，节后上班第一天便去传达室取货，下班就迫不及待的阅读起来。

《富爸爸财务自由之路》是富爸爸系列书籍中的一本，全书共分现金流象限、做最好的自己及如何成为成功的b和i三部分。在阅读本书之前，我未曾知有现金流象限，更从没区分过何为e□s□b□i□也不知自己属哪个象限，文中所述“富爸爸现金流”游戏引起了我强烈的好奇。

随后又买了《富爸爸》系列书籍，作者在各书中反复列出损益表、资产负债表，强调收入与支出，资产与负债，使我开始意识到自己的财务状况是多么的糟糕。作为工薪阶层的普通一员，我所有的收入来自工资，典型的穷人。正如书中所述，我越努力工作，表面上看起来工资在增加，但所有的收入全依赖工资所得，而随之而来的是各项开支越来越大，挣的多花的更多，不知不觉便一步一步陷入了财务危机中。

所幸的是我从来不适用信用卡，没有养成透支消费的坏习惯。书中强调资产与负债的区别，作者强调能够带来正向现金流

的才能称之为资产，反之则为负债。作者甚至举例论证，房产到底是资产还是负债。认真对照自己的实际情况，按之前的思维而定的资产其实都是负债，房子每月需要付出一定金额还贷，没有产生正向现金流，车子更只能算是消耗品，每天都在消耗资金。这不得不使我产生了紧迫感，在这老鼠赛跑的游戏里如何才能快速逃出赛道？百思而不得其解。

当然，我也下载了富爸爸现金流游戏，最开始总是无法逃离老鼠赛道，按惯性思维有钱才买，不敢借款，等待的结局永远是失败。通多多次在玩中学，在学中玩，慢慢的“101”就能轻松过关了，此时在游戏中我对钱的处理方式已发生了翻天覆地的变化，再接着慢慢玩“202”，尽管成功逃出赛道有难度，读后感.但成功率明显逐渐提高了。通过游戏，我认识最深刻是，钱不能死在手里，不流动就失去了价值，但也不能有赌徒心态，一旦一次赌输想再翻盘基本不可能，这恰好与现实生活也是吻合的。

尽管到今天我依旧还未找到实现财富自由的方法，但通过阅读书籍拓展了知识面，对比反思发现了自己存在诸多问题，进而引起了自己对财务方面的思考，并产生了对财务知识求知若渴的想法，也不算是一无所获。今天，尽管离开校园已七年时间，但正如大家所说，离开学校，学习才真正开始。恰值此时，提醒自己，保持对学习的敬畏之心。

财务书籍心得体会篇五

如果不是嘟嘟带读这本书，我想我完全不会自动去选择一本理财相关的书籍，虽然若干年前就知道“你不理财财不理你”这句话，但是总是有什么在牵绊着我大胆地去面对“财富”。

也因此，我总是生活在一个既有抱怨又不愿意打破的“亚舒适区”，这其中的原因用精神分析来讲，可以讲一箩筐，我在等待着它自然解开。但是今天读着这本书，使我改变了被动的观念，愿意在某些方面做尝试。

当我“睁开”眼睛的时候，我的眼里有了“钱”，那金灿灿的光芒曾经使我羞涩，从现在开始，我想脱掉我的眼镜，让那光芒如太阳，照亮自己。

因为只是读书，不想做太多自我暴露，我从作者的角度来提取对我有益的部分，也希望对你有益。

观念

书的作者是德国的理财大师博多舍费尔，被誉为“欧洲巴菲特”，不仅会赚钱，更会写作。他的《小狗钱钱》是孩子很好的理财启蒙书，这一本，是写给愿意突破自己财富障碍的成人看的。

以下有三个问题：

如何消除对金钱和财富的偏见？

怎样才能避免消费债务？

如何在不丧失生活乐趣的情况下正确省钱？

如果你对这三个问题的答案感兴趣，那么请继续看下去，或者干脆像我一样，直接买来拜读吧。

大多数人的梦想和现实有着天壤之别，他们觉得这是合理的、没办法突破的。很多人会把他的观念告诉你：赚钱是很难的，活着是很辛苦的，努力不一定能成功的，还需要很多条件……

尤其是当这个人是你的至亲特别是父亲的时候，你会被这种观念弄得十分无力，一见到“财富”就会瘫软，只好缩回到幻想世界，靠虚构度日。但是如果只是虚构结果而不去构建过程，那么现实永远成为“幻想”。

偏见

有人说：“金钱并不能给人带来幸福啊！”

有人说：“金钱太俗，我只追求精神的富足。”

有人说：“有钱了反而容易变坏，这样的事例很多。”

这些听起来有道理的话细想却是没有依据的，但很多人就信了，也许是正好找到了自我安慰的良药。

为什么这么说？我们来看看。

因为“使人幸福”并不是“金钱”的任务，但无可否认的是：金钱可以使人更接近于幸福的生活；金钱能给予我们安全感和自由感。

金钱与精神相矛盾吗？不，金钱可以创造更多的精神财富，可以增加精神高度递增的可能；

并非金钱使人变坏，而是金钱使坏人的本质暴露出来；金钱是一种能量，在好人手里，可以是助人的工具，在坏人手里，就是破坏的工具；金钱很多时候，是一面镜子，能呈现伪巧善恶……

缺钱会使你的幸福蒙上一层阴影。有了金钱，你在处理问题的时候能尝试更多方式，你也会有机会结识更多的人、参观更多风景优美的地方、得到更有趣的工作、过得更多的自信、赢得更多的赞赏、获得更多的机会。

金钱会妨碍我们充分挖掘自己的潜力，也会帮助我们成为最好的自己。所以追求金钱本身是正向积极美好的，不美好的可能是某些追求的方式。就像三国中，追求权利是每个男人的愿望，英雄和枭雄的区别在于是否遵守某些与人性有关的底线。金钱也是如此。

信仰

处理了表层的错误观念，我们还要处理我们核心的金钱观，就是我们关于金钱的“信仰”。

请写出三条你对于金钱最强烈的信仰：

1. _____
2. _____
3. _____

这其中也许藏着阻碍你财务自由的绊脚石，去看到它。找出其中一个你想改变的信仰，问自己以下的5个问题：

1. 为什么这个信仰可能是错的？
2. 给我灌输这个思想的人富裕吗？
3. 如果我不放弃这个信仰，最终我会在财务上和情感上付出什么代价？
4. 我的家庭以及我所爱的人会付出怎样的代价？
5. 如果我现在改变这个信仰，我的生活会得到怎样的改善？
我的感觉是怎样的？

然后用一个新的信仰来替代这个旧的信仰，并且写出四条支持性理由。

书中说到：“如何在7年之后变得富有？你应该知道，这不仅仅在讨论你想拥有多少财富，还在讨论你要拥有的人格。”我的理解是：小财拼技术，大财拼人格。除了众所周知的理财手段，更多要学习的是，如何成长为一个成熟的人！如果说获取财富是一件困难的事，那么其实，拥有“财务无法自由独立”的生活，是一件更艰难的事，不是吗？第一种困难，克服之后将迎来自由；第二种艰难，将持续下去，直到被热水煮死……

看到80岁的默多克离婚后迅速和一个女神级的影星重沐爱河，我就觉得：这就是自由，其基础就是财务自由。

如果你想在有限的生命，体验“无限”的自由，就需要努力。努力不一定成功，但是不努力一定不成功（很好的鸡汤，我居然也会用这种语录了！），怎么努力很重要。

方向

作者说到他小的时候受到父母的影响，产生了“贫穷是福vs憎恶贫穷”的矛盾的金钱观。金钱观会指引我们做什么不做什么，幸好作者选择了“使自己变得富有”这个方向。

“没有自信的生活只能叫生存。你从不冒险、从不成长、从不应对处境做出反抗、从不充分发挥自己真正的潜能。一个没有自信的人，只是一个一事无成、一无所有的无名小卒。如果你想在另一个7年过得不一样的结果，那么就必须行动：改变自己的方式，尤其是改变思维方式，使你的梦想、价值观、目标和策略保持一致。”

兴趣

作者将生活简化为五个领域：“健康”、“财务”、“关系”、“情感”、“人生意义”，五者缺一不可。永远不要为了金钱去做一些无趣的事情，请将你的事业建立在你最大的爱好之上。

所有赚大钱的人，无不是爱上了自己所做的事，足够强大的内在动力才能支撑自己克服种种困难，这个动力只能是“兴趣”。

有了兴趣，还要“优化自己”，学习如何最好地运用时间、方法、才能、金钱以及与他人合作，来达到最优结果，与“得过且过”的生活说“拜拜”。也就是从“规

划”、“自律”开始财富之路。

美国佐治亚大学的史丹利博士历时12年之久，致力于研究富人的生活，他得出这样一个结论：这些富人都属于世界上自身满意度最高的人，因为他们的梦想、目标、价值观和策略是一致的。

梦想：如果你拥有无限的时间和金钱，你会做什么？

价值观：对你来说真正重要的东西是什么？为什么这些东西很重要？

目标：你想要成为什么样的人？你想要做什么？你想要拥有什么？

策略：你具备能协助你获得自己想要的东西的知识、能力和计划吗？

责任

责任即权利，把责任交给别人，也就意味着把主宰自己的权利交给了别人。书中提到一对遭遇原生家庭困境的双胞胎的截然相反的结局，说明不同的归因导致的认知方式不同，结果也不同。

我们想要自己掌控将来事态的发展，还是让我们的错误及其后果掌控将来的事态？当然是前者！

那么请对自己提出这样的三个问题并且认真回答：

1. 你十年前的情况如何？（包括经验、目标、社交、财务等）
2. 你过去做的哪些决定使你成为现在的样子？
3. 你打算在7年内实现什么？拥有什么？

如果确定了目标，那么如何对这个目标负责？作者提供了以下四个能量贴士：

1. 离开你的舒适区
2. 将困难当作成长的机会
3. 提出正确的问题
4. 扩大你的个人范畴

改变

你想在半年内获得5万还是在7年内获得100万？短期目标很容易达到，长期目标却需要更多积累。这和心理咨询行业一样，更多的沉淀和付出是为了更长时间以后的高回报（不止物质），如果急于赚钱，反而做不好咨询。

用竹子来说明这一点：竹子幼苗要在土里沉睡4年之久，在4年以后，沉睡的竹子终于破土而出，之后竹子便在90天之内长到20米高。一位目光远大的人需要这样的耐心和信念去等待，而不丧失勇气。

我特别喜欢作者舍费尔的写作条理，清晰可操作，譬如他给出了发生变化的五个层次：

1. 意识到自己对现状不满意，并采取行动。
2. 你采取的行动必须以解决困难为目标，并且努力寻求更有效的技巧和策略。
3. 寻找榜样、能为你开启方便之门的人，成为那样的人。
4. 改变你的有局限的世界观。
5. 改变对自身的认知。

但很遗憾地告诉你：并不是把这五条背熟就会发生变化，而是“持续不断地学习和成长”。好在我们正在成长的路上！方向是对的，技巧和策略需要提高！

思考

一位智者说过：“一个人是他读过的所有书的总和。”语言意味着思想，每一个新的概念都是一个新的思想，所以阅读十分重要！每周阅读两本书，就意味着每年至少100本，7年就是700本书，你相信这700本书会改变你吗？一定会！

作者建议，如果遇到一个有趣的人，一定要好好利用，让他推荐他认为最好的两本书，然后问他为什么觉得好。这一点很像我们的读书会，每周推荐一本好书，也许就能发现宝藏。将自己看作一个足够重要的人物，记录关于自己的成功日记，并系统地建立自信：记录当天所有的成功事件，包括获得的夸奖和认可、完成一项任务或某人使你快乐等。除此之外，还可以有思想日记本、关系日记本、知识日记本……

好运不是一种不通过努力，光靠期待就可以获得的东西。惊人的好运通常只是多年准备的结果。好运的组成部分：储存资本、识别机会、果断做出决定并采取行动。

人是靠优势成功的，而不是靠劣势，所以木桶理论不适用于成功哲学。我们要列出自己的优势、找到一个好教练、付出110%的努力，才能复制成功。

不要接受一个在这一方面不如你的人的建议，不要接受一个

不会设身处地的人给出的建议。

强项

永远不要将你对自己的怀疑告知任何人，要展示自己的强项。人们不会追随一个自我怀疑的人，只会追随那些坚强不屈、对目标坚定不移的人。你的强项往往会为你挣得更好的报酬。世上不存在微不足道的小事，如果可以在一件别人不care的小事上花心思，你可能很快成为这个领域的专家。我们不是要求完美，而是用一种特别的方式，出色地完成某一任务，做到卓越。

请勇于承担责任，使自己成为不可或缺的一员；请勇于放弃和下放权力，使自己成为非必要的一员。(经典)

价值

如果你是专家，客户就会主动上门找你。成为专家并不难，通常情况下，专家都是业余人士评选出来的。为了成为专家，你都做了什么？

你的决定是不是向着这个目标看齐——3年后我要成为这个领域的专家！请你就现在写下自己的“专家宣传广告”，贴在墙上，以此为目标，塑造自己！

把时间花在最能创造价值的事情上，别人都能做的事让别人去做，只要确保自己赚的钱足够支付为你服务的人的钱。这一点很重要，以前羡慕那些可以请保姆或者钟点工为自己服务的人，觉得那些事十分浪费时间，但是自己没有支付的能力，只好将就做着。

只是因为我并没有充分发挥自己的价值，使自己的现有价值沦为和钟点工差不多甚至更低的水平了。并不是有职业歧视，而是我的目标并非于此。