

最新拿来主义读后感(优秀5篇)

当品味完一部作品后，相信大家一定领会了不少东西，需要好好地对所收获的东西写一篇读后感了。如何才能写出一篇让人动容的读后感文章呢？这里我整理了一些优秀的读后感范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

拿来主义读后感篇一

1. 梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。
2. 业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。
3. 争气不生气，行动先心动，助人实助己。
4. 攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。
5. 把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。
6. 行销起步，天天拜访，事业发展，用心学习。
7. 快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风。
8. 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌。
9. 付出一定会有回报。
10. 每天多卖一百块！
11. 本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营。
12. 每天进步一点点。
13. 经营客户，加大回访，用心专业，客户至上。

14. 开拓市场，有我*强;(团队名称)，我为单狂!
15. 落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。

拿来主义读后感篇二

- 1、脚踏实地得做事。
- 2、我努力，我成功。
- 3、努力努力再努力。
- 4、没有失败，只有停止成功。
- 5、路遥知马力，日久见人心。
- 6、不要轻言放弃, 否则对不起自己!
- 7、没有退路就是最好得退路!
- 8、真诚沟通，互助学习，态度积极，快速行动。
- 9、一直向前走不回头。
- 10、脚踏实地向前走，阳光总在风雨后，风雨过后有彩虹。
- 11、除了我个体得强大以外，还因为我属于团队!
- 12、创造无限得财富，回报朋友和家人。
- 13、相信自己，人定胜天。
- 14、性格决定命运, 选择大于努力。
- 15、做人要厚道!

- 16、为梦想要舍得付出!
- 17、选择比努力重要，选择不对努力白费!
- 18、我是最棒得!!!
- 19、永保颠峰状态, 快速行动!
- 20、成功很难, 不成功更难。
- 21、要生存就得象狼一样在森林里生活。
- 22、一颗感恩得心会让我们成功在即。
- 23、快乐就有好心情。
- 24、要做就做最好。
- 25、拒绝机会就是拒绝财富。
- 26、相信自己，相信伙伴。把握先机，容易成功。
- 27、选择可能难，能坚持自我得选择更需要自持力。
- 28、用心血铸就辉煌得明天!
- 29、机会总在怀疑犹豫中产生，在叫好后悔中结束。
- 30、走自得路让别人去说吧。
- 31、先一步失败，早一步成功!
- 32、人生得一半是问题，另一半是如何解决问题。
- 33、人一生最重要得是：要成就过一次，越早越好。

34、我们打开心门!我相信没人会伤害我们!

35、授人以鱼，不如授人以渔。

36、倾材足以聚人，量宽足已得人，身先足以率人，律己足以服人，得人心者得天下!

37、心底无私天地宽。

38、阳光下做人，风雨中做事。

39、没有最好，只有更好。

40、我成功因为我志在成功!

41、只要你相信，奇迹一定会实现。

42、不经历风雨，怎么见彩虹。

43、说到不如做到，要做就做最好。

44、永远做正直得人，永远做正确得事。

45、岂能尽如人意，但求无愧我心。

46、生命中所发生得每一件事必有其意义!

47、永不放弃。

48、坚持就有未来。

49、我是最棒得。

50、没有完美得个人，只有完美得团队。

- 51、成功属于永远不放弃得人。
- 52、人因为梦想而伟大，早日达到自己得目标。
- 53、再冷得石头，坐上三年也会暖。
- 54、两粒种子，一片森林。
- 55、不怕输在起点，就怕输在转折点。
- 56、人生方向最重要。
- 57、含泪播种得人一定能含笑收获。
- 58、世上无难事只要肯登攀。
- 59、一切得成就，一切得财富，都始于一个意念。
- 60、想法决定行动，行动决定结果。
- 61、改变使你成为最大得赢家。
- 62、选择比努力更重要。
- 63、奋斗是我得性格，成功是我得目标！
- 64、处事谦和必能心旷神怡。
- 65、爱拚才会赢。
- 66、相信自己，相信伙伴。把握先机，容易成功。
- 67、只要你过得比我好！
- 68、无智则无得。

- 69、选择放在努力前面。
- 70、智慧+进取=成功。
- 71、我不知道什么叫做机遇，我只懂得抓住机遇。
- 72、生命不熄战斗不止。
- 73、人类因梦想而变得伟大。
- 74、居安思危。
- 75、成功都是血汗得洗染，无悔走完希望每一天。
- 76、心有多大，舞台就有多大！
- 77、你我同心，其利断金。
- 78、成功是一种观念、思想、心态、习惯。

拿来主义读后感篇三

1. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。
2. 因为自信，所以成功！
3. 一鼓作气，挑战佳绩！
4. 回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。
5. 失败铺垫出来成功之路！
6. 情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起。
7. 多见一个客户就多一个机会！

8. 技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。
9. 客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生。
10. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营!
11. 业务规划，重在管理，坚持不懈，永葆佳绩。
12. 赚钱靠大家，幸福你我他。
13. 主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率。
14. 客户服务，重在回访。仔细倾听，你认心情。
15. 知道是知识，做到才智慧，多做少多说。
16. 不吃饭、不睡觉，打起精神赚钞票!
17. 心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。
18. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。
19. 本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷。
20. 双牛并进，必压群雄，(团队名称)!加油!
21. (团队名称)，永不言弃，再创辉煌，誓夺*。
22. 吼一吼，业绩抖三抖!加油!
23. 全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中
24. 客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情。
25. 巅峰之队、舍我其谁;纵箭出击、谁与匹敌(团队名称)奋

力冲刺!

26. 众志成城飞越颠峰。
27. 专业代理，优势尽显，素质提升，你能我也能。
28. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远!
29. 做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。
30. 梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。
31. 业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。
32. 争气不生气，行动先心动，助人实助己。
33. 攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。
34. 把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。
35. 行销起步，天天拜访，事业发展，用心学习。
36. 快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风。
37. 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌。
38. 付出一定会有回报。
39. 每天多卖一百块!
40. 本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营。
41. 每天进步一点点。
42. 经营客户，加大回访，用心专业，客户至上。

43. 开拓市场，有我*强;(团队名称)，我为单狂!
44. 落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。
45. 忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前。
46. 大家好，才是真的好。
47. 一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底。
48. 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌!
49. 道路是曲折的，“钱”途无限光明!
50. 积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。
51. 素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。
52. 时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩。
53. 梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。
54. 业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。
55. 争气不生气，行动先心动，助人实助己。
56. 开拓市场，有我*强;(团队名称)，我为单狂!
57. 落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。
58. 快乐，九月争优，勇争上游。
59. 全员实动，开张大吉，销售创意，呼唤奇迹。
60. 成功决不容易，还要加倍努力!

61. 公司有我，无所不能。(团队名称)，永争!

62. 团结一心，其利断金!

拿来主义读后感篇四

1. 知道是知识，做到才智慧，多做少多说。

2. 不吃饭、不睡觉，打起精神赚钞票!

3. 心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

4. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。

5. 本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷。

6. 双牛并进，必压群雄，(团队名称)!加油!

7. (团队名称)，永不言弃，再创辉煌，誓夺*。

8. 吼一吼，业绩抖三抖!加油!

9. 全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

10. 客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情。

11. 巅峰之队、舍我其谁;纵箭出击、谁与匹敌(团队名称)奋力冲刺!

12. 众志成城飞越颠峰。

13. 专业代理，优势尽显，素质提升，你能我也能。

14. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远!

15. 做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。

拿来主义读后感篇五

对管理层来算，员工管理是一门必修课。做好团队管理才能凝聚力量，实现工作效率的最大化。那要怎样才能带好团队呢？这里给大家分享《这样激励员工才能带好团队》读后感，希望对大家能有所帮助。

《这样激励员工才能带好团队》读后感

7月份已经过去，又是到了读后感的时间了，这次读的这本书叫《这样激励员工才能带好团队》，读完这本书，使我思路清晰了很多，也学习到了很多。

《这样激励员工才能带好团队》一共有十章，读完这十章，会让你在管理中找到最科学的激励方法，找到让员工甘愿为你鞠躬尽瘁的完美途径。

第一章讲的是带队伍就是带人心，但前提是你要建立激励的管理机制，合理的管理手段可以将整个团队凝聚在一起，约束团队的行动，做好内部的工作安排，就可以引导员工做出正确的行为。

第二章讲的是因材施教，像做老师一样做老板，这就要求管理者要有以人为本的激励原则。

第三章讲的是先扫清认知障碍再行动，这一章给我们举例了几种常见的激励误区，让我明白了管理激励团队不仅是一套激发团队行动和活力的方法，更是一套完善的制度。

第四章讲的是每个人都需要正面情感激励，管理团队不是管理个人的行为，也不是管理者和员工之间简单的点对点模式，我们需要拥有尊重、沟通与赞美激励去这样对待自己的

员工，做个善于激励员工的上司。

第五章讲的是挖掘员工自我实现的自推力，这需要我们用荣誉，授权与晋升激励的方式去鼓励自己的员工。

第六章讲的是摆出反面激励的冷面孔，使用批评，挫折与危机激励的去管理员工。

第七章讲的是在你追我赶中激活团队战斗力，采用目标、榜样与竞争激励的方式去管理团队。

第八章讲的是物质激励，要的就是简单粗暴，薪酬设计的大智慧，薪资体制是原始驱动力，这章就很好的讲了怎么调整薪资才能激励员工。

第九章讲的是用优胜劣汰来验证激励效果，讲解了绩效考核的操作方法；

第十章讲的是“我们”的事业，我们的财富，这一章主要是关于股权激励的黄金法则。

看完《这样激励员工才能带好团队》这十章，使我们懂得了管理团队不仅要充分利用激励机制，也要唤起员工的工作激情，提高员工对企业的忠心度。

这本书能把我们懂得要把团队的整体战斗精神结合起来，使管理更加顺畅和完善。也希望通过阅读能在工作中更好地发挥自己的内在力量和能力。只有多读书，我能充实自我的内在力量。

本文为原创文章，，未经授权不得！