

# 2023年读后感结语 请给我结果读后感(大全5篇)

当看完一部影视作品后，相信大家的视野一定开拓了不少吧，是时候静下心来好好写写读后感了。什么样的读后感才能对得起这个作品所表达的含义呢？接下来我就给大家介绍一些优秀的读后感范文，我们一起来看一看吧，希望对大家有所帮助。

## 读后感结语篇一

姜汝祥博士在序言中开门见山地抛出了他这本书的观点：结果，是少数人获得成功、少数企业获得持续的原因。然后，他认为结果改变了人生。我认为以上观点是众所周知的，而“众所周知的”恰恰是最需要证明的，比如： $1+1=2$ ；当然，也是最难证明的。在这本书里，姜汝祥博士也没有论证出结果为什么是少数人、少数公司获得成功的关键。这本书的逻辑是这样的：在一个大众的观点之上，罗列出了针对一件事，如果想得到令人满意的结果，你可以怎么做。

在接下来的第一章里，姜汝祥博士首先想让读者明白任务与结果不是一回事，不要沉迷于任务的完成过程，而要多想想怎样才能达到一个好的结果。而在实际工作中，好的结果确实可以打动别人。这也是众所周知的。

这本书值得阅读和学习的地方是第二章至第七章。姜汝祥博士想告诉我们达到一个令人满意的结果需要怎样做。他把心态放在首位，想得到好的结果要有“结果心态”，因为“结果心态”决定了行动。行动决定结果，是姜汝祥博士第三章要讲的道理。第二章、第三章是对个人做事很实用的道理。

而第四章、第五章，姜汝祥博士提到了中层和责任与结果的关系。这两章对公司层面应该是适用的，因为公司的结果是

要考制度来保障的，不是靠单纯的个人式的方法所能达到的。

剩下的两章，姜汝祥博士提到了执行力。这样就可以把公司层面的结果和个人方式有效结合起来。公司想要的结果要靠制度保障，而可以得到的结果就要靠整个公司的执行力来实现了。

如果姜汝祥博士把注意力多放在四、五两章，更加深入、全面的阐述公司结果的制度建设，这本书可能会是另外一种效果。

姜汝祥博士的《请给我结果》在方法论上是值得我学习的，让我意识到做一件事情时要考虑到可能会有的不同结果，以及想得到好的结果应该做些什么。

事实上，身为系统、组织的一员，组织的决策往往已经决定我们工作会有什么样的结果。

## 读后感结语篇二

相信《请给我结果》这是一本好书（当然是你看完以后），感谢之前的工作经验和理念给我一直给我的就是这种思想，《请给我结果》读后感。”请给我结果！”，听起来像是企业或者老板蛮横无理的要求，其实包含了很多值得我们思考的东西，这也是我们个人发展中不可避免的，而且必须要去思考的问题。书里给了很多的例子，但是我觉得我们从自己的角度出发或许才能更好的理解书里要告诉我们的意思，并帮助我们成长。

首先是心态，我觉得“做一个负责任的人”才是这本书的真正开始。因为我们首先要对自己负责，明白我们的工作不是为了别人，是为了自己。一个都不能对自己负责的人，当然不能指望他/她还能对其他人或事负责。我们今天所做的一切都会在明天得到回报，得到的经验和知识在某天就会帮助到

自己。

“请给我结果”看似简单的一句话，在书中却是要告诉我们的的是当我们遇到问题的时候的思考方式以及行动方法——完成同样的一个“任务”可以用很多不同的方法，在我们每天的工作以及生活中遇到形形色色的“任务”的时候，努力去思考更快达成目标的方法，并且实施它，读后感《《请给我结果》读后感》。养成这样的思考问题的方法，让我们在有效的时间内更快更好的完成“任务”，让我们有更多的时间可以去做更多的事情，体现个人价值。

“请给我结果”看似简单的一句话，就象老婆在告诉我“请给我苹果”一样简单。某天，老婆躺在沙发上看电视，突然大喊“老公，我要吃苹果”。

我马上从电脑前爬起来去拿苹果，这个马上的意思当然是立刻、立即，最好是老婆话音刚落。苹果就出现在她眼前，而不是地球马上就要爆炸了，却还有一百亿年的那个马上。

当然，苹果是要洗好的。

可是如果你只是洗好了苹果.....

苹果是要削皮的。如果只是了削皮，判五年！不怕苦不怕累，就怕长官不满意啊！

只是削皮？难道要她啃苹果？破坏她的形象吗？

思考的方法区分开了普通员工和优秀员工，普通朋友和好朋友，普通老公/老婆和好老公/老婆(-\_-!)。相信只有养成这种思考方法的人才能得到更多更好的发展机会，体现自己的价值。因为只有这样我们才不是一个可以被随便替换的人，不是一个被随便推来推去盲目而毫无价值的箱子。

善于思考，应该就是这本书要告诉我们主要意思。

### 读后感结语篇三

读了《请给我结果》这本书，令我震撼不已！书中讲到的思想、理念和标准，确实值得我们每人深思。我们每天忙碌的工作着，很少去思考自己所做的事情是否真正有意义、有效率，很少去探究是在完成任务还是做结果，“请给我结果！”，听起来像是企业或者老板蛮横无理的要求，其实包含了很多值得我们思考的东西，这也是我们个人发展中不可避免的，而且必须要去思考的问题。书里给了很多的例子，但是我觉得我们从自己的角度出发或许才能更好的理解书里要告诉我们的意思，并帮助我们成长。

首先是心态，我觉得“做一个负责任的人”才是这本书的真正开始。因为我们首先要对自己负责，明白我们的工作不是为了别人，是为了自己。一个都不能对自己负责的人，当然不能指望他/她还能对其他人或事负责。我们今天所做的一切都会在明天得到回报，得到的经验和知识在某天就会帮助到自己。

“请给我结果”看似简单的一句话，在书中却是要告诉我们的是当我们遇到问题的时候的思考方式以及行动方法——完成同样的一个“任务”可以用很多不同的方法，在我们每天的工作以及生活中遇到形形色色的“任务”的时候，努力去思考更快达成目标的方法，并且实施它，养成这样的思考问题的方法，让我们在有效的时间内更快更好的完成“任务”，让我们有更多的时间可以去做更多的事情，体现个人价值。

“请给我结果”看似简单的一句话，就象老婆在告诉我“请给我苹果”一样简单。某天，老婆躺在沙发上看电视，突然大喊“老公，我要吃苹果”。

我马上从电脑前爬起来去拿苹果，这个马上的意思当然是立

刻、立即，最好是老婆话音刚落。苹果就出现在她眼前，而不是地球马上就要爆炸了，却还有一百亿年的那个马上。

当然，苹果是要洗好的。

可是如果你只是洗好了苹果.....

苹果是要削皮的。如果只是了削皮，判五年！不怕苦不怕累，就怕长官不满意啊！

只是削皮？难道要她啃苹果？破坏她的形象吗？

所以，其实任务的需求很简单的，真的很简单。如果你觉得复杂，那是因为你没有为人民服务的精神，没有深层次的领会领导的意思。以前有人说，她可以用脚泡牛奶，我很好奇，然后她告诉我，她一边勾勾脚指头一边说“老公，我要喝牛奶”。我内牛满面啊。

思考的方法区分开了普通员工和优秀员工，普通朋友和好朋友，普通老公/老婆和好老公/老婆(-\_-!)。相信只有养成这种思考方法的人才能得到更多更好的发展机会，体现自己的价值。因为只有这样我们才不是一个可以被随便替换的人，不是一个被随便推来推去盲目而毫无价值的箱子。

善于思考，应该就是这本书要告诉我们主要意思。

## 读后感结语篇四

《请给我结果》这本书我花了三天时间读完，第一个感觉是，这真的是一本好书，易于理解又深刻。

在阅读的过程中，我发现我在生活动力课上学到的，在教练口中听到的，很多知识和真理都写在了书中，都参与到了课堂中。它就像是一种心态，一种生活中的心态，一种管理中

心态，一种做生意的心态。也可以说这本书是浓缩的，浓缩是精华，值得品读。

思想决定出路，结果改变人生，这句话说得太好了。一艘船在大海里迷失方向，结果肯定是被风暴吞没，毫无结果的生活，最终会死于抑郁。

想想你自己和你周围的人，当你遇到问题的时候，你在为自己找借口，漫不经心，慢慢养成了一个习惯。但问题还是存在的，心里是舒服的，但是去欺骗了自己。这对你有什么好处呢？问题仍然存在，没有解决，它仍然是一个问题，或者没有结果。没有结果就没有进步，自己没有进步，进步的是欺骗自己的技术，自己欺骗自己是不够的，有时还请别人帮忙欺骗。毕竟，大多数人生活在一个充满欺骗的世界里。

成功的人是那些对自己负责的人。如果一个人不为自己负责，就不可能为别人或问题负责。使我们受苦的，必使我们刚强。就像生命动力学课程一样，这个过程让我感到不舒服，越来越不舒服，有时甚至想要逃跑。但这是一个成长的过程，当这些不舒服的感觉被正视和解决时，我们会感到爽快。

一种超越自我的自信，其实我可以做到，其实我有能力做到，其实我可以这样生活，而不是听天由命。慢慢地，我似乎养成了一种习惯，愿意挑战任何困难的习惯。喜欢挑战会让人上瘾，当你得到结果时的感觉也会让人上瘾，所以我们愿意得到更多的结果。

面对问题继续欺骗自己或者告诉自己我做不到，如果你告诉自己你不能，谁认为你能？因此，“思考”是没有结果的，“行动”是取得结果的途径，“承诺”、“耐心”、“永不言败”是取得结果最有效的品质。做到这些，我们离成就就不远了。

这本书真的很有用，有时间的话，各位都可以读读，你一定

会有所收益的。

## 读后感结语篇五

行动与结果一直是联系十分紧密的，因为积极主动地行动是结果的前提所在。我为什么还没有成功？原因有很多，但是有一个重要的原因就是没有去付诸于行动，再好再美妙的想法如果不付诸于行动结果只能为0，任何成功都是从一步步实践中走过来的，行动是成功的第一步！行动源于对自己的自信，对工作的专注。一旦你觉得可以了那就开始行动吧！行动是不需要理由的！唯一的理由是你准备好了吗？行动需要勇气和魄力行动没有失败行动就是成功！现在成功学中有一句最重要的话叫“心动”不如“行动”做人做事情最重要的忌讳就是“理论上的巨人行动上的矮子”，口头理论再好，如果只是坐而论道，光说不练，永远也产生不了任何效果，因此目标有了，方向明了，心态好了，能力足了，就要立即行动，去开启个人的成功之路。

谋事在人，成事在天。什么事，我们都只要做，就会有结果，做了才是王道！只有行动才能出结果，“坐而言，不如起而行。”结果来自行动。虽然行动不一定有结果，但不行动一定是没结果的。无论你怎么思考，无论你思考了什么，也不论你思考的水平有多高，都不能通过思考获得结果，结果永远只能从行动中获得。执行是最基本、最本质的东西，想要结果，先要行动。坐着不动，永远也赚不到钱。

高效执行，没有借口就是我们的执行力的一个表现，提高我们的个人执行力，要从几个方面入手：

- 1、自动自发。在工作中不能等、要、靠，一定要主动出击。
- 2、注重细节。想做大事的人很多，而愿意把小事做得完美的人却很少，细节往往决定成败。

- 3、为人诚信，敢于负责。做事首先学会做人。
- 4、注重分析问题，提高应变能力。
- 5、对工作投入，全力以赴。
- 6、有团队精神。

执行就是要结果，一个差的结果也比没有结果强，0.1永远大于0。不要盲目的追求完美，先要行动，用行动来修正我们的结果，让它尽量完美。不要犹豫，立即行动，速度制胜！行动就会有收获，行动就会有结果，但快速的行动，更能保证我们得到想要的结果“先开枪，后瞄准”不要当瞄准后，而错过了射击的目标。