

最新商场招商策划方案(实用5篇)

确定目标是置顶工作方案的重要环节。在公司计划开展某项工作的时候，我们需要为领导提供多种工作方案。写方案的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

商场招商策划方案篇一

新乡市盛润房地产开发公司于20xx年8月成立，注册资金1000万，是一家集房地产开发，娱乐业、石油业为主，以房地产为龙头的企业，下设天润苑娱乐有限公司，开发的项目有黄岗别墅区、化工路营住房，盛润城市印象（3万多?），近期的新项目有亚太广场（6万多?），已经开发好的面积有4万多?。

商场招商策划方案篇二

凤凰山高新技术产业园区全称牙克石亚洲太平洋地区冬季汽车测试高新技术产业开发区，以汽车测试产业为主兼顾旅游产业。主要包括五个不同功能的区域，分别为凤凰山亚太(中国)汽车测试中心;德国博世冬季汽车性能测试场;国家aaa级旅游景区云龙山庄;国家aa级旅游景区凤凰山滑雪场和凤冠高级滑雪场。牙克石市力争用3—5年时间打造亚太地区冬季汽车测试，新技术研发与汽车零部件生产于一体的高新技术产业化基地、国内外重大冰雪、山地竞技体育赛事基地和集特色种植、养殖、汽车测试、休闲度假、会议服务、观光旅游等于一体的园区。

商场招商策划方案篇三

投资额度由建设规模大小确定。

1、政策支持

牙克石市在充分享受国家西部大开发、扶持边疆少数民族地区等各项招商引资优惠政策外，还享受内蒙古自治区和呼伦贝尔市的一系列优惠政策。同时，牙克石市还立足于本地区实际，对大项目实行特事特办、一事一议的原则。

2、前期工作

已经被内蒙古自治区批准为自治区高新技术产业开发区，聘请芬兰贝利公司完成园区的总体规划，园区基础设施建设完毕。

3、合作方式

独资、合资、合作均可。

商场招商策划方案篇四

云龙山庄接待中心是国家aaa级旅游景区，呼伦贝尔夏季避暑旅游胜地，景区集中了呼伦贝尔“山、水、林、原、草”五大特色景观，建有大兴安岭林区野生动物园，具备100人住宿、900人同时用餐的接待能力，是国内外游客观光旅游、休闲避暑的理想场所。

2、凤凰山滑雪场

凤凰山接待中心可提供会议、住宿接待和冬季大众滑雪等服务，是国家aa级旅游景区，于2004年投资3.5亿元建成，中心内凤凰山滑雪场是目前我区规模较大、雪上项目丰富、雪道种类齐全的天然滑雪场。中心建设有功能齐全的综合会议中心，木刻楞别墅群以及野生动物标本室，现拥有500人住宿、600人会议、800人就餐、1000余人滑雪娱乐的旅游接待能力。先后举办了六届凤凰山滑雪节、并多次举办国际滑雪

邀请赛、全国青少年越野滑雪锦标赛、国际雪联夏巡赛、国际汽车越野拉力赛等重大旅游节庆活动和体育赛事。

3、凤冠滑雪场

凤冠滑雪接待中心总体规划设计由芬兰贝利(中国)咨询公司编制完成，总投资1亿元，现已完成投资7000万元，2009年底投入使用。2818米长的索道为目前国内最先进的滑雪索道，配有6人吊厢，设有3000米、4000米雪道各一条，110米长的魔毯1条以及长300米、400米的拖牵各1条。该雪场的设计标准、高端技术、环保理念、建设规模均为世界一流，为承办国内外重大冰雪赛事、打造呼伦贝尔冬季旅游品牌奠定了坚实的基础。

商场招商策划方案篇五

1. 电话探寻。
2. 不同层次地亲自访问。
3. 座谈会。
4. 展览会。
5. 说明会。
6. 洽谈会。

(二) 招商资料准备

1. 制作初步的开发计划书。
2. 制作商场简介。

3. 制作宣传画册。
4. 制作商场楼面布局模型。
5. 制作个案平面及说明书。
6. 制作影像宣传品。
7. 制作透视图。
8. 编制国内相关法规宣传册。
9. 准备洽谈的礼物。
10. 编写新闻稿。
11. 整理媒体报导资料。
12. 制作计算机演示文稿。
13. 编定契约条款计划书。
14. 编定契约协调计划书。

（三）工作步骤

1. 电话拜访目标客户。
2. 寄送联系函。
3. 进行厂商洽谈。
4. 签订合约或准合约。
5. 签订保密协议。

6. 制作、发放厂商意愿调查表。
7. 归整厂商资料档案袋。