

投资方面的读后感(优质7篇)

当认真看完一部作品后，相信大家的收获肯定不少吧，是时候写一篇读后感好好记录一下了。如何才能写出一篇让人动容的读后感文章呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

投资方面的读后感篇一

在投资领域有一种说法：从长期来看，只有股票的赚钱能力最强，作为一名普通人，如果不投资股票，等于错过了人类文明。这种说法从美国近百年来的道琼斯指数和标准普尔500指数的增长可以得到验证。

在中国股市，还有一种说法叫“七亏二平一赚”，意思是炒股的人有70%是亏钱的，有20%不亏不赚，只有10%的人赚钱。不知是否有人做过详实的统计，但从身边炒股的人反馈的情况来看，大多数人确实是亏钱的。

一边是投资不能错过股市，一边是多数人的亏损。对于新入股市的人来说，确实像没头的苍蝇，看着众多的投资理念和分析工具无从下手，但无论如何，有一些底层的投资逻辑常识是可以去把握的，有了这些常识，或许就能探索出一条属于自己的投资增长路径。

投资方面的读后感篇二

#序#

1. 想要成为一个优秀的投资者，首先要擅长企业经营。其二，最好的投资方式是让你的企业为你投资，以个人名义进行投资是最差的投资方式。

2. 富爸爸的准则是：我的企业为我投资，大多数人不富有是因为他们作为个人而不是作为企业主进行投资。

3. 世界上最富有的投资者并不是购买投资，而是创造投资

4. 税法是不公平的，它由富人制定，为富人服务。如果想致富，就得利用富人适用的税法。

#我该投资什么#

1. 我们在过去两年赚的钱比我头赚的钱还多。第一个100万最难赚，这种说法真的很有道理。

2. 富爸爸的儿子和儿媳他们是很好的团队。

ion教育□experience经验□excessivcash充足的现金。

4. 税法是不同的，在一个象限合法的在另一个象限可能不合法。这些细微的区别在投资上会造成巨大的差异。

#选择#

1. 安全，舒适，富有。这3种选择的优先次序不同，一个人的生活就会不同。

#你眼中的世界是什么样的#

1. 不要担心钱的问题，做好自己的事，自然会有很对钱。或者，不要以没钱为借口而不去争取你想要的东西。

2. 你有什么样的金钱观念，你就会有怎样的金钱现状。你只有首先改变你的金钱观念，才能改变你的金钱现状。

3. 如果你想看到事物的另一面，就必须知道富人的脑子里在想什么。

5. 情感经常操纵着人们的生活，恐惧和怀疑会导致人们贬低自我和缺乏自信。

6. 钱少时应该有个财务计划，钱多时也应该有个财务计划。两个钱多时没有计划，你就会失去所有的钱，回到你唯一知道钱少的计划中去，回到90%的人熟悉的那个世界，那个没有钱的世界。

7. 人们越寻求安全，他们的生活就会越贫乏。安全和贫乏结伴而行。

#为什么投资常令人困惑#

1. 投资是一种计划，而不是某种产品或者某种程序。投资是一个非常个人的计划。

2. 投资项目或者投资工具能够把你从现在的财务状况，送到未来你想要达到的财务状况。

3. 有人可能只投资股票或只投资房地产，他变得完全依附于股票或者房地产等工具，而看不到其他可以运用的投资工具和投资程序。久而久之，这个人就变成推手推车的专家，推着它永远在原地打转。

#你计划变富还是变穷#

如果你想看清一个人的过去、现在和将来，只需要听听他说的话。

#计划使你致富#

1. 投资仅仅是一个由固定程序和策略组成的计划，是一套致富的系统——这一切几乎能保证你致富。

2. 相信我，涉及投资时，简单好于复杂。

3. 如果你有一个简明的策略，并认真执行，投资和致富就会水到渠成。

#你怎样找到适合你的计划#

投资是一种团队活动。你的财务团队成员可以包括：财务规划师，银行经理，会计师，律师，经纪人，簿记员，保险代理人，成功的顾问。

#现在就决定长大后你想要什么#

1. 富有、舒适、安全实现财务忽悠的计划。
2. 虽然我赚了很多钱，但是我花时间建立更多的企业、去跟更多的投资、去赚更多的钱，做这些事情的原因是，赚钱能够使我保持年轻、充满活力。
3. 我们从生活这个绝妙的礼物中发现的可能性越多，就越能保持年轻的心态。
4. 即使富有是你的第一选择，安全与舒适仍然要在富有之前予以考虑。关键在于，如果你想富有，就需要所有这3种计划。

#每一种计划都有代价#

1. 从你认识到时间的宝贵以及时间有价格的那一刻开始，你将变得更富有。
2. 穷人用金钱来衡量，而富人用时间来衡量。
3. 代价是用时间来衡量的’。

#你想坐在桌子的哪一边#

1. 不管你从事什么职业，如果你学习成为一个投资者，你将

会越来越富有。

2. 当一个人从桌子的一边坐到另一边时，他的世界观也随之改变。

#投资的基本原则#

1. 投资不是赛跑。你并不是在与别人竞争，竞争者的财务生活一般是大起大落，所以你不要一心想要着拿第一。

2. 如果你作为一个投资者，专注于提升自己的经验和教育，你就会获得巨大的财富。

3. 富人的目标就是让钱为他工作，而他自己不必工作。

4. 为什么不在一开始就选择与你相伴一生的游戏呢？

5. 投资的第一条基本原则是要弄清你在为哪种收入在工作。

6. 投资的第二条基本原则是要尽可能有效的把你的劳动收入转化为证券收入或被动收入。

7. 投资的第三条基本原则是通过购买证券将劳动收入转化为被动收入或者证券收入，以保证劳动收入的安全性。

8. 投资的第四条基本原则是投资者本身是真正的资产或者负债。

9. 投资的第五条基本原则是真正的投资者总是能为任何情况做好准备，

投资方面的读后感篇三

《聪明的投资者》是一本投资实务领域的世界级和世纪级的

经典著作，自从1949年首次出版以来，本书即成为股市上的《圣经》。它的作者是本杰明·格雷厄姆。

《聪明的投资者》首先明确了“投资”与“投机”的区别，指出聪明的投资者当如何确定预期收益。本书着重介绍防御型投资者与积极型投资者的投资组合策略，论述了投资者如何应对市场波动。本书还对基金投资、投资者与投资顾问的关系、普通投资者证券分析的一般方法、防御型投资者与积极型投资者的证券选择、可转换证券及认股权证等问题进行了详细阐述。在本书后面，作者列举分析了几组案例，论述了股息政策，最后着重分析了作为投资中心思想的“安全性”问题。《聪明的投资者》主要面向个人投资者，旨在对普通人在投资策略的选择和执行方面提供相应的指导。本书更多地将注意力集中在投资的原理和投资者的态度方面，指导投资者避免陷入一些经常性的错误之中。

阅读了这本书我最大的感想就是：这本书像所有的经典著作一样，会改变我们看待世界的方式。你读得越多，就理解得越深刻。以格雷厄姆为向导，你必定会成为一个非常聪明的投资者。要想在一生中获得投资的成功，并不需要顶级的智商、超凡的商业头脑或秘密的信息，而是需要一个稳妥的知识体系作为决策的基础，并且有能力控制自己的情绪，使其不会对这种体系造成侵蚀。本书能够准确和清晰地提供这种知识体系，但对情绪的约束是我们自己必须做到的。

此外，我还总结出了：投机者最实际的区别在于他们对股市运动的态度上。投机者的兴趣主要在参与市场波动并从中谋取利润。投资者的兴趣主要在以适当的价格取得和持有适当的股票；市场波动实际上对他也很重要，因为市场波动产生了较低的价格使他有会聪明的购入股票，又产生了较高的价格使他不买进股票并有机会聪明的抛出股票；购买的证券类型和想得到的回报率不是取决于投资者的金融实力，而是与知识、经验、气质相联系的金融技能；对进攻型投资者，他购买的股票价格所表示的企业总的市场价值，不要过于高出实际

记录和谨慎的前景预测的价格。

以下为作者在每章开篇前面对章节的概括和总结，也是本书的精华所在：

(2) 每个人都知道，在市场交易中大多数人最后是赔钱的。那些不肯放弃的人要么不理智、要么想用金钱来换取其中的乐趣、要么具有超常的天赋，在任何情况下他们都并非投资者。

投资方面的读后感篇四

借着空闲的这段时间，我读完了这本书，明白了一个道理：懂一件事可以取悦空谈者和自夸者；做一件事才可以获得上帝的欢心。

19世纪的时候，英国是世界上最强大的国家，赛勒斯·菲尔德，一个决定了这个世纪跨时代的人物，他用他自己独有的魅力，让人类进入了一个全新的时代，赛勒斯出身富庶，家里的几个兄弟也都各个行业各当一面的大人物。赛勒斯从洋行的学徒做起，不断成长。根据自己的眼光和能力，自己当了老板，跨入富人行业，但他并不安于现状。

中国人普遍有仇富情绪，讲明白不靠各种贪污受贿或是各种官二代富二代的荫蔽发财的人是非常值得赞赏和尊重的，因为他们承受着常人难以承受的巨大风险。风险大收益大也是非常公平的财富规则。

其实故事开始之初，他也没有想到这是一个多么伟大的事件，赛勒斯在14年后悲壮地承认的那样：“上帝知道，我们之中没有谁意识到我们承诺要完成的是多么艰难的事业伟大的事业谁也不能想象到以后会发展到什么地步，只有越做才会越清晰！”

这让我懂得，很多事情其实去做的时候你不知道你是在做一件多么伟大的事情，你只能预判到可能会名流千史，冒险家的精神往往就在于未知即精彩。

我常常从哲学的方向思考，人怎么样活着才算值得，许多东西你所知道的往往是最难做到的，人的一生要扮演着多种角色，每天就是在不断的转换角色之间度过，在这各种转换之中我们碰撞出了情绪。

疯狂的投资，19世纪最富有的几个人一起合作的一个伟大投资，读完让我更加确定了一个信念，商人才是改变这个世界最强硬的力量；不管以后还能不能在淘宝路上一直走下去，但是我一定不会停下创业的步伐，追求安稳，想平淡生活的人，我无法评判褒贬，但是社会的进步靠他们是一定不够的，而我不想那样。

话说公司就是那个时候创立的，一直延续至今。后记：在已然疯狂的原始提案基础之上，提出更“疯狂”地提案。

失败n次，爬起来n+1次。从普遍唱衰的论调当中找到可以介入的机会，从不可能中创造可能。拿起书来很枯燥，读起书来却是那么有味道。

投资方面的读后感篇五

写在前面：既是读书笔记，又是读后感。我权当记录，您各位辩证的阅读。对于本书作者：查理·芒格，如果用一句话介绍：他是伯克希尔·哈撒韦投资公司的副总裁，他的搭档是沃伦·巴菲特！

本书归纳了芒格的生活、学习、决策和投资方法，当然包括他投资方面的建议，策略；还介绍了芒格对心理学的认知和思考。所以，我也会从3个方面总结本书：1，我称之为芒格思考方式、思考逻辑；2，芒格的投资策略；3，总结一下芒

格对25种误判心理学倾向。

1、查理·芒格的思考逻辑

关于生活，学习和决策办法，查理给出的建议是：凡是往简单处想，往认真处执行。同时，他强调了逆向思维的重要性：反过来想，总是反过来想。书中用一句看似脑残的话来强调逆向思维的重要性：我只想知道我将来会死在什么地方，这样我就可以永远不去那里啦！

至于怎么想，书中给出了一个基本的，普世的智慧：要把事物放在一个理论框架中相互联系，而不是把孤立的事物硬凑起来。（为什么一定要把反面表达出来？而不是后边往往就是前边那句话的反面，但是有时候，确切的之后反面是什么，很重要！）。

那么怎么才能把事物联系起来的？答案是需要思维模型，其中最重要的是多元思维模型。这些思维模型一般包括：数学方面的思维模型，生物学/生理学方面的思维模型和心理学方面的思维模型。据说芒格有100多种思维模型。

关于多元思维模型，芒格强调，必须要知道重要学科的重要理论，且要全部用上。因为几乎每个系统都受到多种因素的影响，所以要理解这样的系统，必须熟练运用来自不同学科的多元思维模式。

所谓的全部用上，指的是遇到不同的系统、状况，你需要检查不同的因素，应用不同的模型。我的理解是，不同的系统，不同的公司，需要的逻辑链是不一样的，因此当我们应用模型是，在确定的逻辑链下，所有包含在该逻辑链下的模型需要全部用上。否则的话，真的就应了那句话：在手里拿着铁锤的人看来，每个问题都像钉子。

2、查理·芒格的投资策略

关于投资：

投资哲学：我们偏向于把大量的钱投放在我们不用再另外作决策的地方。如果你因为一样东西的价值被低估而购买了它，那么当它的价格上涨到你预期的水平时，你就必须考虑把它卖掉。那很难。但是，如果你能购买几个伟大的公司，那么你就可以安坐下来啦。那是很好的事情。这里边包含了一个投资的重要训导：投资时，股价公道的伟大企业要远远好于股价超低的普通企业（作者说了三大投资训导，却是重复这一句话）。

另外他还强调，投资时，不要超出自己的能力圈。他还强调了一个所谓的护城河理论：一方面要严守自己的护城河，不要跨出护城河；另一方面，要不断学习，拓展自己的护城河。

这里再简单梳理下书中提到的关于投资的建议：

查理给出了一个坐等投资法；他还特别提醒大家2类错误别犯：1，是什么也不做；2，是有些股票本应该买很多，却只买了很少。

至于为什么简单罗列，我的理由是，想要投资，只这一本书是远远不够的，而且本书对于投资算是战略层面的，跟要找战术的东西，恐怕要去翻一翻别的书啦。

投资方面的读后感篇六

富爸爸投资指南总的来说是改变人对财富思维模式的一本书。

书中最重要的规律是90/10的财富规律，即90%的财富在10%的人手里贯穿在整个时代。例如农耕时代，工业时代和信息时代。虽然每个时代都有不同，但是财富定律没有改变。

我们处于信息时代，这个时代发展速度快于以前任何时代，

在这个时代思想就是财富，需要改变原有旧思想，同时把思想转化为财富。

这本书宗旨是富人的思维模式可以让钱挣钱，而我们接受的教育都是毕业称为雇员或者自由职业者，这两种职业都很难实现财富自由化，人们应该多去做企业家和投资的事情。不要以为认认真真，兢兢业业就可以坚持过上好日子，我们在增加上班工资收入同时，应该不断开拓不动产投资，证券投资等多种收入，同时提高沟通能力，投资水平。

我不太同意的观点是资产如果自己住，不能带来收入那就是负债，虽然不能直接带来收入，但是自己住自己房子，省去了隐形房租支出。

投资方面的读后感篇七

《论学院派经济学：考虑跨学科需求之后的优点和缺点》

- 1、如果你要说服别人，要诉诸利益，而非诉诸理性。
- 2、拥有一个多学科的大脑，四面八方寻找那些真正有用的重要思想，寻根究底；你必须领悟所有比你自己的学科更加基础的和原理，你才能清清楚楚地解释问题。
- 3、经济学有哪些缺陷呢？
 - (1) 致命的自闭，导致“铁锤人综合症”，经济学家过度强调某些可以量化的因素；
 - (2) 没有采用硬科学基本的全归因治学方法。曼昆研究经济学吸收了其他学科的知识，却没有指出这些知识的来源。
 - (3) 物理学妒忌。采用有效市场理论教条是物理学妒忌给经济学造成的恶果之一，当前经济学过于追求可靠的、精确的

公式的倾向——虚假的精确。希望经济学采用硬科学的基本治学方法，养成指明其借鉴知识的来源的习惯。

(4) 太过强调宏观经济学。对微观经济学重视程度不够，它可以帮助你们正确地理解宏观经济学。

(5) 经济学综合太少。不但没有综合传统之外的知识，也没有综合经济学内部的知识

(6) 对心理学的极度无知及其造成的负面后果

(7) 对二级或者更高级别的效应关注太少

(8) 对“捞灰金”的概念关注太少。经济学对最简单、最基本的数学原理的关注太少。

(9) 对美德效应和恶行效应不够重视

4、一个成功的生意必须作对很多事情，并用良好的制度来保证不会犯错。

极度的成功很可能是下面这些因素共同造成的：

1) 将1~2个因素最大化或最小化；

2) 增加一些成功的因素，以获取更大的成效，这种成效的提高通常是非线性的，在临界点，增加一点点物质，就能得到lollapalooza效应。

3) 将几个优点发挥得淋漓尽致； 4) 顺应某些重大得潮流，如：甲骨文。

5、在了解心理学的前提下对宏观经济和微观经济学进行研究；你们必须尽量完善你们的知识体系，尽可能地消灭自己的无

知。

6、基于某些深层的心理学原因，所有人类制度都会被钻空子，而且人们在钻空子的博弈游戏中表现出了高超的技巧，因为博弈原理有这么打的潜力。

7、人们往往没有认识到，人世间大多数结果都是不公平的，而且道德规范有时候必须不公平，才能取得最好的效果。

8、无论你多么聪明，总有一些更聪明的人，要确定与你们同事的`聪明人值得你们信赖。

9、要想得到你想要的某样东西，最可靠的办法是让你自己配得起它。正确的爱应该以仰慕为基础，而且我们应该去爱那些对我们有教育意义的先贤。

10、我不断看到有些人在生活中越过越好。他们不是最聪明的，甚至不是最勤奋的，但他们是学习机器。他们每天夜里睡觉时都比那天早晨聪明一点。---如果你拿着计时器观察沃伦·巴菲特，会发现他醒着的时候有一半时间在看书，剩余的时间大部分用来跟一些非常有才华的人进行一对一的交谈，有时打电话，有时当面。

11、人类社会只有发明了发明的方法之后才能发展，同理，你们只有学习了学习的方法之后才能进步。

12、如果你的正确让其他有身份有地位的人觉得没面子，那么你可能会引发别人极大的报复心理。“听好了，查克，你的工作职责是让客户认为他是房间里最聪明的人，然后若有多余的精力，那么你应该用它来让你的高级合伙人显得像是房间里第二聪明的人，只有履行了这两项义务之后，你才可以表现你自己。”---学会隐藏自己的睿见。

13、人性就是这样。如果你们不能容忍别人在行动中表现出

自我服务的偏好，那么你们又是傻瓜。

14、变态的激励机制具有控制人类认知和人类行为的强大力量，人们应该避免受它影响。

15、将不平等最大化通常能够收到奇效。如：12个人的球队，只让那7个水平较高的球员参加比赛，则这7个球员学到了更多，赢得了更多的比赛。生活就像比赛，也充满了竞争，我们要让那些最有能力和最愿意成为学习机器的人发挥最大的作用。如果你们想要获得非常高的成就，你们就必须成为那样的人。