

# 最新胡雪岩启示心得(汇总5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 胡雪岩启示心得篇一

“古有先秦陶朱公，近有晚清胡雪岩”。“经商要学胡雪岩”。这是两句流传民间百年的经典谚语，但它却深刻道出了一个深谙中国传统智慧的传奇商人——胡雪岩在人们心目中的地位。一次偶然的的机会去了胡雪岩故居，从此对胡雪岩这个人产生了强烈的好奇，是怎样一个人能从白手起家到达一个富可敌国的程度。后来就一直想着拜读一下《胡雪岩》，如今终于得偿所愿。

胡雪岩是晚清中国商界百年难遇的一位商业奇才，1823年胡雪岩生于安徽绩溪的一个名门望族，由于父亲早逝，与母亲相依为命过着十分清苦的生活。后经人推荐，进钱庄当学徒自谋生计，师满后，因为他勤劳、踏实、能干，很快成了钱庄正式的伙计。20岁时，一次偶然的的机会，结识了王有龄，并且资助他进京捐官，从而为自己铺就了锦绣前程。1862年，结识朝廷中权势极为显赫的左宗棠，自此为自己找到了势力庞大的靠山。19世纪70年代，他的事业出现了前所未有的繁荣，达到了事业最高峰。与此同时，他还获得了二品官职，从而成为中国历史上一位具有高级官衔的商人。他为人处世慷慨大方、不拘小节、诚实守信、仁义待人。人们常说做事必先学会做人，我想这是千古不变的道理，古往今来我们可以看到成就非凡事业的多半是为人高手，当然胡雪岩也不例外。其实这道理很简单，没有一个人可以单独把一项事业干

成，只有一帮人在一起共同努力才有可能成就一番事业，而胡雪岩就是一个唯才是交，用人所长，左右逢源的人。我觉得胡雪岩在生意场上能有如此高的成就，跟他的处世智慧是分不开的。在今天这个色彩纷呈的年代，人是社会化的人，每天都在这个世界上忙碌着，在与不同的人打着交道。如何与人沟通好，与身边的人建立良好的人际关系，维系和谐的社会环境，甚至结交知己般的朋友，都是我们生活中所必备的能力。而清朝末年的这位红顶商人之所以历经百年，依然为今人津津乐道，就在于他左右逢源、游刃有余的处世智慧。

胡雪岩不仅广行善事而且还怀着一颗仁厚之心，他奉母命建起一座胡庆余堂，以图济世救人，瘟疫流行时还向百姓舍药舍粥，王有龄于危难之时雪中送炭，是为朋友之义。他还怀着一颗爱国之心，协助左宗棠兴办洋务，以图强国。与洋商斗法，救蚕农于危境。而且当王有龄被困杭州时，孤身闯出敌营买粮，明知左宗棠在京城呆不长，而甘愿冒险为他借洋债是为忠勇兼备。然而由于不谙政界之道，最终成为政治斗争的牺牲品，钱财散尽，黯然离世。

不过尽管如此，胡雪岩先生留给我们的却也不是可以计量的。他始终保持勤奋努力，为国为民的精神，得到了国人的认可，同时也让我敬佩不已。在胡雪岩身上我所能感受到的不仅是他成功的经商之道而且还有那种为人处世的方法，他留给我们的的是值得我们去认真的探究和摸索的。总之，看完他的一生故事，我只能说人生由自己谱写，奇迹靠自己创造。

《红顶商人》讲的是清朝末年一位“官商人”他叫做胡雪岩。胡雪岩在之后曾拥有富可敌国的财产，有后人对其“古有陶朱公，今有胡雪岩”的俗语美称，而他也成为了当之无愧的官与商中的模范与代表。

胡雪岩出生在安徽绩溪胡里村，那是一个朴实而贫穷的村子。胡雪岩在8岁时曾独自一人将掉到山崖下的小伙伴救了上来。12岁时的他失去了父亲后在母亲金太夫人的教导下长大。

在一次给别人放牛的时候捡到一个可以供自己与母亲花一辈子的钱，而他却坐在原地等失主，也就是从那次起他的命运也发生了重大的改变。他的机智、聪明、勤劳使他在20岁时得到了钱庄老板的钱庄，而他也帮助王有龄成为了一个受人尊重的好官，后因太平军围困杭州城，王有龄为国捐躯而他在之后找到了左宗棠，帮助左宗棠打败了太平军，收复了新疆得到了慈禧太后的嘉奖成为了“红顶商人”。他奉母命创建了胡庆馀堂，胡庆馀堂也是胡雪岩一生众多产业中唯一遗留至今的，胡庆馀堂也秉承着一百多年来的规矩——在腊八时向人们舍粥，在八月十五时向人们舍香袋。胡庆馀堂中迎面一块儿匾上写着“真无二价”，而在向堂内的方向写着“戒欺”这是给店员们看的，要时刻记着店里的规矩，不“欺”任何一位客人。

在日常生活中，不能抱怨生活，总是打抱不平，要时时刻刻记得，自己也有责任，不要总是推卸责任，不去怪自己，人生中有许多的机会，如果你让机会擦身而过，就不能抱怨别人了，因为每个人都用有机会，但是每个人的成就便是不一样的，这就要看你的的是怎么样去面对的！

晚清时代的胡雪岩，他出身贫寒，白手起家，凭着自己的努力，只用了十几年的时间，就成为了一个享誉盛名的红顶商人；而他所创建的胡庆余堂，更是代代相传，成为百年老店。然而，富可敌国的胡雪岩，却短短三年时间，就彻底倾家荡产，仅仅六十二岁就郁郁而终了。

读完了这本书，我明白了好多的道理：无论如何都要以诚信为本，在他的整个一生中，他的诚信是随处可见的，而诚信是每个人都向往的，也是更难做到的，说着容易却做着难！

会说话是胡雪岩的绝技，他根本没有读过几年书，可是总能化险为夷，会说话，这是一种绝技！

俗话说的好：一个人没有才干，但是不能没有品德；一个人可

以没有机会，但是不能没有做好迎接机会来临的准备；一个人可以自己生活平淡，但是不能没有知心的朋友；一个人可以出身贫寒，但是不能不努力奋斗；一个人可以没有学历，但是不能不学习”。

## 胡雪岩启示心得篇二

胡雪岩是中国晚清时期的一位传奇人物，短短62年的人生，经历了就业、创业、败业三个完整阶段，有过贫困潦倒，也有过风光无限，但这些对我们来说并不重要，我们要学习的是他的精神和他的为人处事之道，并且能从他的失败中吸取教训。胡雪岩出身贫寒，但他没有因为出身不好而怨天尤人，他对工作更加倍的努力，却在短短十几年的时间里迅速发展，成为当时富可敌国巨商富贾，被人们称为红顶商人，胡雪岩的成功，绝非偶然，其中有很多的道理，值得去好好探究和效仿。

有一句说的好：“做事先做人”，在《胡雪岩的启示》一书中，本人有以下几点看法：

- 1、诚信为本。在本书中关于诚信的例子实在太多，如：外国银行不肯贷款给清政府却愿贷给胡雪岩，就是一个生动的例子，何况在胡雪岩的一生中不难看出他的诚信，值得我们所有的人学习。
- 2、重在朋友，以诚相待。胡雪岩在一生当中结识许许多多的朋友，如：古应春、尤五、王有龄、左宗棠等等。在胡雪岩的一生中有太多的朋友帮助住他，为什么会有这么多的朋友帮助他呢？因为他把周围的每个人都当作朋友，不计较对方的身份、地位，并且以真诚相待。
- 3、工作当成责任。胡雪岩把左宗棠的事情都当成自己的责任，从不抱怨推卸，而是尽全力做到最好，非常了不起，我们也

应该学会把工作当成垫脚石而不是绊脚石。

在当今社会中人人都是平等的，机会是给那些有准备的人！曾仕强教授在讲“胡雪岩的启示”时，说到了这样一句话“人要紧的是时时刻刻充实自己，常问自己准备好了没有”，通俗的字句，却道出了追梦路上的真谛。

读过《胡雪岩的启示》一书对于本人是受益非浅，从中明白了许多道理。希望每一个人都要善于读书，并能从中悟出不同的道理，此书带给我的启示也将会指引我在以后的工作、生活中走得更好。

### 胡雪岩启示心得篇三

变成了一个又一个符号和标准，我想应该会让后人铭记！而我，当然也只是一个感性而多愁善感的凡俗之人，我无法控制我的心，我只记得在《胡雪岩全传》陪伴的这段时间，自己的心随着故事情节而不断地起伏，伴着这些人物笑，哭，愤怒，悲伤。胡雪岩，王有龄，古应春，七姑奶奶，还有他生命中那些女人。。。。。。一个个鲜活的人物形象彷彿就在眼前，这些人就像一面面镜子，无不折射和激荡着我的心灵。我突然有一种冲动，好想写一个读后感，尽管我觉得评价一个人物，并且是一个历史人物，离不开其所处的历史环境，而我对历史也是一知半解，但是，就是忍不住想写一个读后感，这个意愿竟是那么强而且我一定要很认真地去写。于是，马上动笔！

置身于胡雪岩传奇一生的世界中，没有声音，没有画面，没有记忆，当中的人物形象却很清晰和那么地靠近我，彷彿近在咫尺，我甚至都可以看得到的这些人物的表情一般，让我跟着他们一同笑与哭，一同悲与怒，一同畅快与纠结，一同释怀与遗憾。这里面有生如鸿毛的，有死如泰山的，有情义，有背叛，有爱情，有交易，有情人终成眷属的甜蜜或有情人各分东西的哀伤，有朋友肝胆义气赴汤蹈火的豪壮和墙倒众

人推的无情，那时，那情，那景，甚至故事中一条船，一条胡同，一个吃饭的馆子的画面都那么地清晰可见，让我有一种强烈的愿望：真想去杭州感受一下黄梅天气，乘坐一下杭州的船，泡上一碗上品龙井新茶品尝一番，听着杭州女子啾啾莺声和听听雨声掉在船篷上滴滴答答的美妙声音；也想感受一下胡雪岩坐在爽气扑人的船窗边，品尝蘸着桂花酱和玫瑰卤香味浓郁和鲜艳夺目的用冰糖煮的新鲜莲子时眼望着平畴绿野，开阔轻松的心境。这神奇的感受让我对《胡雪岩全传》的作者高阳产生了浓厚的兴趣，我很想知道是一个什么样的人能够用一支笔让读者跟着他品尝喜怒哀乐的情绪，

《胡雪岩全传》他是在什么年龄，什么样的心境下完成的。带着一系列的好奇和神秘感我对作者也了解了一下，据说高阳作者来自台湾，学富才高，著书百种，嗜酒如命。曾自嘲：酒子书妻，即以酒为子，以书为妻。独钟清史。写人情，高阳写出了怨而不怒、冷静客观的气质；写斗争，高阳切中了权利欲望对人性的腐蚀；写风格，高阳更为读者勾勒出一幅绚丽壮阔、气质非凡的景象，堪称一部民俗变迁史。这样一个以书为妻的人难怪会塑造出这样栩栩如生的人物形象和描绘出如此跌宕起伏的故事情节。

如此冗长和感性的语言，还是尽快结束吧。接下来还是想从分析胡雪岩以及其身边的人的性格特征的角度来进行阐述！

1. 细细咀嚼这个人物，从始至终，胡雪岩都没有失去过乐观和包容的本性。不论是窘迫时的悠然自得和困境中的苦中作乐。我记得当王有龄困在杭州城内都绝了希望的时候，胡雪岩虽然眼圈也红了，自己又刚刚捡了一条命回来，都告诫自己不能不从无希望中去寻找希望，哪怕只是一个飘渺的希望也不愿放弃，不管是为了王有龄的情谊，还是对杭州百姓的责任，一度不惜以身相殉的坚决态度感动和吓退洋兵来接济王有龄，无不让我震撼。又如即便是胡雪岩败落钱庄倒闭，财产被封，面对家贼的背叛恨不得一口唾沫当面吐在他脸上，但是那念头也是一起即消，在这种四面楚歌之时，依然告诫自己不怨天尤人，最好能够忘掉他是钱庄的东家，只当自己

是自己的“总管”，来解决所有的难题，这种胸襟和气魄怎不让人敬佩！

2. 胡雪岩不是一个有太大贪念的人：胡雪岩曾经说过好多次“身外之物”的道理。也正是有这个道理，他才能在各种危机来临的时候坦然处之。即便是钱庄倒闭事业濒临败落之际，胡雪岩也从未看重过钱财，相反也只是尽力将得失心抛开。我脑海里清楚地记得胡雪岩说的那几句颇具气概的话“我是一双空手起来的，到头来仍旧是一双空手，不输啥，不但不输，吃过，用过，阔过，都是赚头。只要我不死，你看我照样一双空手翻起来”无不叫人拍手叫好！

3. 善于设身处地替别人着想是胡雪岩成功很大的性格因素：胡雪岩经常说的一句话就是“前半夜想想人家，后半夜想想自己”，正是这种态度才使得他在商场中交友无数，平步青云，朋友还是生意的伙伴都愿意与他合作，就是他时时刻刻替他人着想的态度。让我印象最深刻的就是胡雪岩得知钱庄即将倒闭，一回到杭州不放心老母亲决定先回家看娘之时，他瞬间抛开自己闪现出的第一个念头就是：不能先回家。假设自己是存户，血汗钱托付给钱庄，如今有不保之势，而钱庄的老板却只光顾自己家里，不顾别人死活，是否能咽的下这口气。凭借着一份大人物的责任心和设身处地为别人着想的态度塑造着一个做人的金字招牌，我想只有这样敢作敢当的胸襟才会有自己的信念和在困境中不断支撑自己的能量吧！

4. 当然，作为一个女性读者，我很想说一说胡雪岩的情感。胡雪岩一生女人无数，光书中记载的妾就有12个之多。我甚至很想知道胡雪岩到底最爱谁？这个答案恐怕只有他自己知道。但是，在《胡雪岩全传》里讲述的这几段感情当中，最让我印象深刻的是他和阿珠，阿巧姐，螺太太之间的3段情感吧！不一样的爱情会有不一样的人生，这3个女人最终的命运都不一样。

胡雪岩对阿珠的情感，那是非常真挚单纯但同样也现实的爱情，为什么这么说呢？可以说胡雪岩从事丝的生意目的很单纯，一半都是为了阿珠，谁曾想到为了取悦一个女子而涉入的丝行业也是胡雪岩成为当时巨贾的支撑行业之一呢，但是胡雪岩需要什么样的女人是有他的标准的，也正是这个标准决定了他和阿珠的分道扬镳是必然的，阿珠也是相当聪明的女子，她很清楚自己要的幸福是什么，所以，我想阿珠最后的选择一定是幸福的。

阿巧姐和胡雪岩的情感就显得一些凄美，也许我是一个偏执的人，纵然我认为胡雪岩是有情义的人，但是我却不太相信他重视儿女情长，可是他对阿巧姐的情感，却让我感动了一番。不论是送阿巧姐上岸，胡雪岩一只手插在兜里，摸着阿巧姐送给他的表链子上系着的那只“小金羊”，心潮起伏几乎要喊出来“阿巧不要走”；还是胡雪岩重病期间和阿巧姐6年分离后的再度相见后，患难与共结下的情谊，下定决心宁愿众叛亲离也要来维系阿巧姐这个外室的时候，阿巧姐的悄然消失令胡雪岩心中泛起的难以宣言的酸苦抑郁竟而站在客堂中久久无语之痛，也着实让人揪心。于是我便感慨：可能就那么半柱香的时光，一切都变了，我在想，如果阿巧姐再等一等，哪怕就一会儿，就会等到胡雪岩的一句承诺和誓言呢；胡雪岩的脚步再快一些，就不会等到阿巧姐绝望的离开。人世间就是没有那么多如果呀，所以，幸福是一瞬间得到的还是一瞬间失去的呢，谁能说得清楚？有的只是活生生的结果。且不去讨论阿巧姐和胡雪岩真的在一起之后是不是会幸福，可是天意弄人，缘分在弹指间流失是否让人感伤呢！好在阿巧姐也是一个大智慧的人，我相信她和张医生也会是幸福的呢！

说起螺太太，我想这个女人在胡雪岩生命中所占的地位不是一句话能说清楚的，我形容螺太太是一个精明，果断，识大体的刚烈之人，女中豪杰也许就是她这样的人。螺太太和胡雪岩的感情基础的深厚的，且不说是青梅竹马，现实中无论是享受荣华富贵还是患难与共，两人的夫唱妇随更加让这对



夫妻的心紧紧地连接在起来，尤其是胡雪岩上海钱庄不能维持的危机关头，身边没有一位得力助手身心极度颓废之时的温情对话“胡雪岩一把抱住她，将头埋在她肩项之间，“罗四姐，怕是害你受苦了，你肯不肯同我共患难？”“怎么不肯？我同你共过富贵，当然要与你共患难，”说着螺太太眼泪掉了下来，落在胡雪岩手背上。全书共7册都很少见到胡雪岩有如此温情的场面，让人忍不住感伤。

## 胡雪岩启示心得篇四

暑假读了《胡雪岩的启示》一书，文章的确不错，看完之后，颇有一些为人处事的切身体会与启示。今天小编就来分享《胡雪岩的启示》读后感作文，请各位读者好好欣赏和借鉴。

最近有幸拜读了曾仕强先生所著的《胡雪岩的启示》，感触颇深。胡雪岩一生主要分成五个阶段：开始学徒、获赠财产、胡左联手、红顶商人、郁郁而终。就他的不同人生阶段而言，最值得我们学习的是他开始学徒一直到得到人生的第一桶金。胡雪岩是一名商人，和我职业相去甚远，作为一名教师，不是要去学习他怎样成为富可敌国的红顶商人，而是去学习他成功背后的付出、品质、信念。

### 一、学到的观点

胡雪岩取得这么大的成就，可能很多人会认为他一定有什么成功的秘诀，或是常人不具备的过人之处。其实没有。童年的生活，塑造了胡雪岩一些很朴素的性格，而这些也是我们每个人都做得到的。

1、勤劳。中华民族是全世界最勤劳的民族，这是每个中国人身上都具有的一种品质。胡雪岩贫寒的家境，造就了他勤劳的品格。

2、节俭。小时候所遭受的困苦使胡雪岩清楚，有钱不能乱花。

但节俭不是吝啬，钱要用在刀口上，该花的钱一毛钱不省，不该花的钱一毛不花。中国有句古训，叫“当省不用，当用不省”，正是这个道理。

3、忍耐。胡雪岩如果不忍耐，他是没有办法面对一生所遭遇的种种挫折的。我们要了解，一个人如果没有做大事就算了，既然做大事，就要面对困难和挫折。挫折越严重，你就越知道自己是要做大事的人，这样激励自己，才能成功。

4、讲信用。信用是人的第二生命，胡雪岩对此坚信不移。不管公私事务，他都诚信守诺，所以听到他讲的话，大家从不质疑。当时外国银行不信清廷而独信胡雪岩，肯把巨额款项借给他，被世人认为是奇迹。这可能吗？但事实就是这样。所以说一个人品德基础良好，一生都会很稳固。

5、不跟别人比。一般人要争气，就是跟别人比。胡雪岩非常争气，但是他从来不跟别人比。这点是很多人没有觉悟到的。胡雪岩跟谁比？他跟自己比。很多人跟他讲别人如何如何，他总是说那是别人的事，我走我自己的路。我们都认为同业一定会竞争，胡雪岩却不是这样想。他觉得，对手怎么经营是对手的事，自己怎么经营是自己的事。自己把事情做好，不是为了把别人比下去，而是为了证明自己比以前有了进步。这一点，值得我们好好思考。

6、不求回报。胡雪岩帮助别人，从来不求回报。我们帮助别人的时候，常常怕对方记不住我们的人情，就怕别人以后忘记报答，其实这是不必要的。当你给乞丐一块钱的时候，你会想到将来要他归还吗？如果真是要乞丐回报的话，恐怕自己也变成乞丐了。既然我们给乞丐的钱，从来没想到再去要回来，那为什么帮助别人就一定要回报呢？我们做人应该只问耕耘，不问收获，因为收获不是自己能掌控的。我们力所能及地帮助别人，不图回报，这才是应有的态度。

7、好学的态度。一个人如果从小培养起喜欢读书、求知好学

的兴趣，比什么都重要。胡雪岩到哪里都知道自己要学什么，要听什么，要做什么。他的母亲无法教导这些，他的妻子也没有什么学识，但他能够自己闯出一番事业，就是靠这样一种好学的态度。人生要随着自己的发展，不断地进行阶段性的调整。

8、英雄不怕出身低。我们每一个人，都应认识现实，顺应现实，但不要为现实所阻碍。胡雪岩的出身是很低的，但是他后来的成就是很多出身好的人都赶不上的。所以，不必介意出身如何，只要肯努力，谁都有可能成功。

## 二、联系实际

通过胡雪岩成功背后的付出、品质、信念。不难整理出一些值得让我借鉴的地方。读书要明理。因为死背书没有用的，书读了以后，要去想其中的道理。韩愈说过：师者，所以传道授业解惑也。我想在今后的教学工作中，把育人还是要放在一个很高的层次，在使学生不断明理的过程中，形成良好的品德。胡雪岩母亲没有抱怨父亲去世早，并和左邻右舍关系融洽。她与人为善，只要能够帮到别人的地方，她一定尽量地去做，而且从来不要求什么回报。金夫人的这些行为，深刻影响了胡雪岩的人生态度，使他一生受用无穷。胡雪岩在自己成为小老板的时候，并不摆架子，还是虚心的向老同事学习。为此在工作中，应该和同事之间建立良好的关系，向身边的同事学习，助人为乐，在教学的时候，严格要求学生的同时还应该多包容他们，让他们成为一个明理的人。在自己今后工作中也要像胡雪岩一样，不要因为多一点付出而抱怨没有得到相应的回报，要时刻告诫自己：我不会因为多一点付出而损失什么，在生活、工作中，往往只是多一些举手之劳，其实在你不断付出的同时收获的也是更多，比如收获赞美、收获肯定、收获乐趣。在遇到问题的时候，要多问自己，少指责别人，通常通过寻找自身的存在的问题，把事情很快解决了。

### 三、反思重构

胡雪岩的一生，从出生平凡到成为红顶商人，尽管最后因为种下一个祸根一败涂地，郁郁而终，但是留给后人更多的是精神财富。以史为鉴，提炼哪些是要我们去学习的，哪些又是值得我们反思，并在今后生活工作中注意的。每个人都想每天不断的进步，但是在进步的背后需要不断的学习，作为老师，我们必须在自己从事的教学中拥有深厚的理论基础以及操作技能，但有些时候我们可能也要低下头向我们的学生学习，因为有些地方学生比你懂得多，所以在平时自身要通过不断的充电，每天收获一点，要做到今天的你要超越昨天的你，要让自己在不断的自我否定中不断进步。“实现越己者，恒越”。我们还要拥有良好的品德，那样我们的一生都会很稳固。作为老师我们要想让学生信服，首先我们自己要明理，如果读书不明理那等于白读了，更不用说育人了。我们要包容别人对自己的态度，不能事事计较，不能总是要求别人。在遇到问题时，要多问自己，少指责别人。如果我们要想拥有美好的人生，就要随着自己的发展，不断地进行阶段性的调整。“十年树木百年树人”，作为园丁，我们应该只问耕耘，不问收获，因为收获不是自己能掌控的。只要有了这样的心态，我们为学校、社会所带来的收获就会更多了！

“古有陶朱公，今有胡雪岩”，但是和陶朱公不同，胡雪岩的一生可谓大起大落。这不是失败，就象是抛物线，有大起才有大落。默默无闻的人是不可能有大起或大落，胡雪岩是位不平凡的人。但不平凡的胡雪岩出身却非常平凡，就象千千万万的中国人一样，出身于普通家庭，有着普通的家教。但为什么胡雪岩能够大起，即获得成功？那是胡雪岩一步一个脚印获得的。

胡雪岩从小又顺又乖，只受过两年的私塾，没有受过高等教育。胡雪岩十二岁的时候，父亲过世后，母亲一人拉扯着四个儿子，但母亲从不抱怨，这样就能够给了胡雪岩一个健全

的人格。胡雪岩在母亲的养育下形成了勤劳、节俭、忍耐、讲信用的品德，可以说胡雪岩的品德基础很稳固。

纵观胡雪岩的一生能够牢牢抓住到手的任何一个机会，因为他能够为每个机会做好一切准备。唯一的败笔是向英国人为国家贷款五十万两银子的时候，把原本杀价到四厘的利息上向国家虚报成一分三，那九厘的差价和经手的英国人平分了。就这个差价原本也是理当拿的，因为胡雪岩已经为国家付出了很多钱财。但在国库紧张内斗外患的时代，这样的事情竟然成了胡雪岩杀头的罪名，现在的人想想都还要心酸，何况是当时的群众？大家从心里还是认可胡雪岩的，直到现在怀念胡雪岩的人大有人在。

这次我是带着一种严谨、思考的态度，来看《胡雪岩的启示》这本书的，因此对胡雪岩这个历史人物有了深刻的了解，下面谈谈我的感想。

## 一、认同的观点

### (一)、“一个人品德基础良好，一生会很稳固”

胡雪岩是山村里的一个普通放牛娃，仅读了二年私塾，只因偶然捡到财宝，并送还失主，从而谋到了在钱庄里做一名伙计的差使。通过这件事可以看出胡雪岩的天生禀性是很纯洁的，不仅如此，他的天资聪慧和吃苦耐劳更是赢得了老板的信任，以致老板去世后把整个钱庄都送给出了他，由此揭开了胡的光明前程。由此让我们认识到，一个人将来能有多大的成就，能为社会做多大的贡献，是和他的才干成正比，但是有一个很重要的前提条件就是他的品德一定要好！一个人品德基础如果良好的话，那么他的一生应该会比较稳固。

(二)、“当遇到困难时，应该找人帮忙”，“要请别人帮忙，应该站在对方的立场，多为别人着想”，“当一个人得到好处时，首先要想到别人，而不是自己”。

在做事情时，并不是一个人就能完成所有的工作，如果没有身边的人帮助和配合，独角戏是很难唱下去的。而如果把别人的帮忙当成是理所当然的事情，不懂得感恩，不懂得与人合作。把做人和做事都做绝、做尽，那肯定是个失败的人，肯定是个讨人嫌、到处树敌，没有朋友的人。一次、两次，三次后，大家都会离你而去。只有真诚地交往，有来有往，才会有长久地合作关系。而当获得成功时，感激的应该是身边一路帮助与支持的人，没有他们，哪会有你的成就。人应该懂得感恩！

### (三)、“做好了是小事，做错了是大事”

生命当中有非常非常多的事情，应该认认真真、兢兢业业地去做，做好了只是件小事，甚至往往不被他人所重视。可是，这些小事却非常非常的重要，做错了却坏大事了。而且，人们往往是见微知著的，通过从小事当中了解一个人，对一个人做出判断。所以，有些人很可能做错了一件连自己都不注意的小事，却影响了他人对他的看法。也就是校长平时常与我们说的“100—1=0”的道理。

### (四)、“一个成功的人需要：知识、见识、常识和胆识”

普遍的人都知道要努力掌握知识，可是却往往忽略了其它三个识的重要性。见识，就是经验，经历得多，看得多，这是通过学习知识无法掌握的。常识，是日常做事待人的根本，不然就会犯下愚蠢的错误和将努力用在了错误的方向上；胆识，是将自己的才华展示出来的胆魄。如果没有胆识，即时一个人再能干，也只能碌碌无为。

我们如何发展这四个识呢？知识，需要通过学习来提高，多看书，多听和多问，多思考还有多总结。见识，需要通过历练来提高，那么这就需要多争取机会去做实事；常识，需要多观察，多体验，通过对生活的观察和体验来培养自己的常识。同时，需要培养自己具备常识的意识，避免一味地教条主义

地办事;胆识，也是需要通过历练的，最关键的是心理上的突破。所以，做事情认准了就要大胆尝试，过多的犹豫就会导致缺乏胆识。

## 二、联系实际

《胡雪岩的启示》中还有很多做人做事的道理：“一个人品德基础良好，一生会很稳固”、“信用是人的第二生命”、“感恩”、“自作自受”、“德行定终生”、“信用是人的第二生命”、“一个人要替自己的所作所为承担全部的责任”，等等。与我们学校一直倡导“先学做人后学技艺”的办学理念完全的吻合，作为我们老师一定要教导学生“学会做人”，并且要“学做真人”。

“对任何一个人都要尊重，都要诚信相待，都要当做朋友一般”，联系我们的教育及教学实际，我们可以理解为我们尊重及爱护学生，善待身边的每一位学生。

“好好工作是对自己好，不是对别人好”，在有工作压力的今天，做每件事都要看成是给自己做事，通过努力工作，取得了一定的成绩，就会有掌声陪伴你，也得到了学校和同事的认可，因此在工作中一定要有不计较个人得失做好不管是“大事”还是“小事”每一件事的心态。

## 三、反思重构

胡雪岩的一生，很辉煌，从一个普通的放牛娃到清代后期的红顶商人，他的经验很值得我们借鉴。但是到后来他被抄家了，他的失败同样很值得我们反思。他为什么失败?是因为他不会“听话”吗?是。当左宗棠让他多读书时，他认为自己的聪明够用，可他不知道书中有太多的道理。这样的聪明在他做学徒，打算盘时够用，在他成为钱庄老板时够用，可在他事业飞黄腾达时还够用吗?他的父亲临终前告诉他要安分守己，事业定会兴盛，他果真如此，可没有停止前进，到达顶峰时

衰落了下來。。。。。

他为什么失败?是因为他贪财吗?是。虽然他也明白钱是我们用来做人做事的工具。但他走得太顺了。顺境我们其实应更加保持冷静，他在不断步步高升，家财万贯。。。他应该学习范蠡,三次散财,未遭大难。福兮祸之所伏，祸兮福之所附。可他又会疏财，他的胡庆馀堂每月都给老百姓施药、免费供应茶水。他在看见外国人以贱价买下蚕丝后非常痛心，所以提前花高价买下所有蚕丝，不让外国人得到一点。这显然是自不量力，但他把人民的利益放在了心上!

不过，有一点是值得肯定的。在家境破败时，他冷静地收拾了残局。胡雪岩并不后悔，因为他只能掌握过程，不能控制结果。他仍有承担所有责任的能力。他也不怪任何人，胡雪岩明白，所有的后果都是自己造成的。所有的事情都是“自作自受”，好的是，坏的是，胡雪岩的一生也是。他没有过早地逃避，所以最终走得心安理得，并葬在了小时候放牛的青山上。

因此，我们平时要一定多学习，而且是要有爱学习的习惯，通过不段的学习长见识明道理;学会听话，要听得出别人的话中话，听得出别人说这句话的含意;贪是万恶之源，因此心中一定不能有贪心，得到钱财时要格外的谨慎，而不是很惊喜，更不可胡作非为和奢侈;把同事当成朋友，对任何人都要尊重和诚心的对待，且要懂得对自己所做所为都要负起全部的责任。

## 胡雪岩启示心得篇五

读到红顶商人胡雪岩是一个偶然的的机会，刚开始是在一本杂志上看到这个名字其中有作者写的一句评语：“胡雪岩利用商人的智慧跟官府做生意，很圆润圆滑，大家觉得，他的生存之道到今天还能用得到，这就是读商业史的意义”。然后又看了一些其他人写的关于胡雪岩的事情，总体的感觉就是



这是一个了不起的商人。文中胡雪岩商训，是“天”、“地”、“人”，内容即为：天为先天之智，经商之本；地为后天修为，靠诚信立身；人为仁义，懂取舍，讲究“君子爱财，取之有道”。当今是个物欲横流的社会，尤其是在这么一个多元化的空间当中我们还是应该好好研究至少你应该知道作为一个人，或者说作为一个商人最起码的道德。胡的商训中我最为欣赏的则是“诚信立身”。虽然说现代社会人所接触的事物要比古人多得多，但是无论什么时间我们都不能丢弃他。

胡雪岩从小就在信和钱庄当伙计，很机灵、勤奋，有先天下之忧而之忧之怀，待人很真诚，处事极其圆滑、老练。我想这与他的工作、阅历有关吧。茶楼里，王、胡相识，胡帮王解困，他的处事技巧得到充分展现。凭着胡敏锐的眼光，他明白王为人正直，讲求诚信，自己今后做事情需要有官场人士协助，有人做靠山，于是500百两就这样资助给王了。胡在生活中，尽量善待他人。周围的人、朋友都非常认可胡的为人。从他厚葬许疯子一事就可见他待人以宽；茶楼里对他很是关心的朋友也有所体现；漂亮的罗四姑娘对他的好也正是被他日常中举手投足中真、善、美所打动。总之，在胡雪岩身上我们所能感受的不仅是他的经商之道而且还有那种为人处世的方法，他利用他能接触到的一切力量来帮助自己的发展，他不是经常说嘛：.眼光要放远些，在目前留些交情，，将来才有见面的余地。而且他也抓住了自己可以抓住的一切机会，去学习，去思考，去观察。而他留给我们的是值得我们去认真的探究，虽然他最后失败正如高杨先生所说得：那是因为时局不稳定，因为政府的腐败，但是我相信当我们在生活或者真的步入商业的区域静下心来想一下胡雪岩的经商成功之道对我们的事业还是很有帮助的。

一直有听说胡雪岩这个人，不是很了解，我的感觉他在清朝晚期靠乱世屯居聚奇以及和朝廷大员有非常紧密的关系的靠山才成为富甲一方的红顶商人的，这次我买了一本关于他的书，了解了 he 从一个银庄的小伙计到几乎中国最富有的红顶

商人的奋斗历程再到从他红顶商人到破产的经历，在这本书里我可以依稀看到胡雪岩的轰轰烈烈的人生，后人对他的评价是褒贬不一，我以前在没有了解他的时候也对他评价也不是太好，觉得他靠投机取巧和政府的靠山而起来的大商人而已无非是比别人更会玩弄权术更富有而已，要说他对国家的贡献那就无从谈起了，但是我读了这本书从新认识了胡雪岩这个人，从新对他的评价做了改正。

我个人认为胡雪岩这个人有他成功的一面也有他失败的一面，有他人格魅力的感召力也有他性格的缺陷，但是客观的评价他实实在在的为国家做出了自己的贡献，而且是国家在内忧外患的时候他以一个富甲一方的大商人凭借多年在商场上的信用向外国借贷，出钱出力为朝廷军队的后勤补给做出了极大的贡献，可以说也间接的为祖国的统一做出了贡献，放眼当时的商界像胡雪岩这样为了国家这么卖了力的人是绝无仅有的，但是说到底他毕竟是个商人，在为国家出力的时候也赚到了大笔的银子，他作为一个商人自己没有为富不仁而是把自己的钱拿出来一部分救济附近的穷人，而且为了苏杭一带蚕农能把蚕丝卖的价格高点不惜破产来和洋人抗衡，他作为一个商人在他富甲天下的时候还能忧国忧民这种精神是非常难能可贵的，这让我想起了当今的亚洲首富李嘉诚先生，具统计他已经为祖国的医疗和教育事业已经捐赠了超过了80亿港币，而且他说等他去世后要把他财产的三分之一捐给公共事业，我想向李嘉诚先生和胡雪岩这样的商人时刻不忘祖国和人民的品质是我们这个民族最优秀的品质之一。

胡雪岩是幸运的富有的但是也是不幸的悲哀的，说他幸运是应为他在虽然身处乱世但是还能及时的抓住机遇在这个特殊的历史时期下取得了令古今中外商界都难以企及的成就，他成为了当时中国几乎是最富有的人，说他悲哀也正是因为身处这样的乱世从红顶商人到破产表面上看是因为他和洋人在蚕丝业上的竞争而导致的破产，揪其实质实际上是朝廷的衰落而造成的，也就是在历史的发展的长河中所有阻挡历史发展的脚步的就势力都都要被淘汰，胡雪岩当时为了老百姓

做了一些力所能及的善事以及不惜破产和洋人抗挣的精神可以说是可歌可泣的，但是仅凭一个商人是无法改变历史发展的潮流的这个王朝和胡雪岩终于被历史的洪流淘汰了。

我个人认为，胡雪岩的破产一方面是历史发展的必然也有以下几个原因，

第一， 过于招摇过市，在他事业的巅峰时期生活极尽奢侈他这样的生活方式引起当时政府一些高级官员的妒忌和不满，他这样的生活作风为他后来的破产埋下了伏笔。

第三， 过于自信，对当时的情况估计的不足，最能说明他过于自信的事例就是他当时和洋人争夺蚕丝市场了，由于过分自信使自己弄到了破产的边缘。