

爸爸的背读后感一句话概括(实用10篇)

“读后感”的“感”是因“读”而引起的。“读”是“感”的基础。走马观花地读，可能连原作讲的什么都没有掌握，哪能有“感”？读得肤浅，当然也感得不深。只有读得认真，才能有所感，并感得深刻。读后感书写有哪些格式要求呢？怎样才能写一篇优秀的读后感呢？接下来我就给大家介绍一下一些优秀的读后感范文，我们一起来看一看吧，希望对大家有所帮助。

爸爸的背读后感一句话概括篇一

大多数人都希望有一份固定的工资收入，我也不例外，之所以会这样是因为恐惧和贪婪之心。先说恐惧感，没钱的恐惧会刺激我们努力工作，当我们得到报酬时，贪婪或欲望又开始让我们去想所有钱能买到的东西，于是就形成了一种无穷无尽奔忙的模式。我们希望钱能消除恐惧，但却还是无法摆脱恐惧，不停的工作，不停的挣钱。钱主宰了生活，控制了情感和灵魂。

我们渴望用钱得到更多的快乐、更多的开心、更多的舒适和更多的安全。于是，不断的工作，以为钱能使那被恐惧和欲望折磨着的灵魂平静下来，但实际上钱无法满足他们的欲望，富爸爸告诉罗伯特和迈克，“造成贫穷和财务问题的主要原因是恐惧和无知，而非经济环境、政府或富人。自身的恐惧和无知使人们难以自拔，所以你们应该去上学并接受大学教育，而我教你们怎样不落入陷阱。”

文档为doc格式

爸爸的背读后感一句话概括篇二

工作一年来，以下是我觉得最受益的几个点与你分享。

一、坚持让我更加坚强

没有离开学校的时候，周遭的人给我传递的观念如同罗伯特·清崎那位受过高等教育的穷爸爸一样，坚持好好学习，考上好好的学校，从而去得到好的一份工作。我所理解的坚持也仅仅停留在坚持好好学习这一个方面。工作以后，我尝试过坚持很多事情，写日记、看书、写作、健身等等很多，当连续写了一周的日记、连续看过几本书、连续吃过两个周的健康餐以后，生活、心境都开始发生变化，我开始更加深刻地明白了坚持的意义。日记本子上会记录每一天要做的事情、会记下来我美好的回忆、工作上的重点，慢慢地，我的生活更加有条理、有规律。工作的效率更高，更多的时间留给兴趣；读书让我觉得我的视野更加开阔，很多平常偶有灵感尚不成体系的想法开始在书里找到共鸣，从不喜欢读书开始觉得读书的人生真是赚大了；坚持健康的吃让我觉得皮肤在变得更加细腻，体重也有所减轻，整个人的精神状态在变得越来越好，变美的这条路我想继续走下去，健康餐越吃越上瘾。当然这些是能看得见的东西，于我而言那些看不见的东西更让我明白了坚持的意义、坚持的力量。内心在告诉我，你的每一天都不是浑浑噩噩，都是清楚地知道自己的规划与安排，能感受到今天比昨天好了一点点，这样即使遭到别人的质疑，也不会妄自菲薄怀疑自己；别人的朋友圈的面朝大海、春暖花开，似乎都与我没有什么关系，我只是更加清楚每个人都有着属于自己的生活，走哪条路应该取决于自己的心，而不是世俗；从前做什么事情总是因为“别人说……”现在首先想到的我“我需要”。有这么一种感觉，我所坚持的那些东西都好像是我的团队一般，忠诚而又坚韧，它们为我筑起了强大的堡垒，是它们在源源不断地提供着能量，在支持着我。所以让我有勇气做自己。

二、思考是人生的捷径

上学的时候，老师经常说的一句话是多思考多总结，的确我们也在这样做。一道数学题，我们可以用着不同的方法来解，

但是你知道毕业以后工作、社会给你的那道题比数学题中不可控制的量要多得多。如何挣到更多的薪水，如何能够和身边的父母朋友相处，如何让生活的质量更高，我们在学校的时候不会遇到类似问题，老师更没有针对性地教导过我们如何去处理，然而这些却是与我们生活联系最大的问题，青年文摘《离开学校后，我才明白的道理》。回忆起离开学校来被我搞砸的问题，所有的致命问题无不在于缺乏思考。如果在面试中我能将一个问题的来龙去脉思考清楚，而不是将一闪而过的想法脱口而出，那么也许得到的是一个更好的offer。上个月评比中我只因为多考虑了一步，就在月末考核中拿到了一等奖。思考与思考，结果千差万别。思考常规工作的时候，工作经验开始更多更丰富更顺利；思考与人如何更加有效沟通时，我自己也不再是那么拧巴放不开，也开始显得落落大方。离开学校后，我们不会再有需要思考多种方法来完成的数学题，也不会有人让你总结如何在下次模拟考试中获得更好的成绩。

然而事实上，生活中的问题处处需要你的智慧。让自己走向更好的路也许有很多条，但是其中称不上捷径的捷径一定是多思考。如果一个人不思考，那么同一台冰冷的机器也没了区别。

三、读书收获干货、获得情感体验

似乎这个世界永远有人在提倡读书，永远有人读不进书，读书究竟能带来什么东西，只有读书的人才能有所领悟。终其一生，每个人都会面临着种种的选择，我们没有办法去尝试每一条路。但是读一本书却可以感受一种心路历程，体验一种人生。生活的圈子也许不大，但读书带给你生活圈却是无穷尽的。教育、经济、摄影、文学等等你所有想了解，在书中都可以得到。书的世界就像是一个伸着双手怀抱宇宙的巨人，正如有句话说“只要付出一个汉堡的钱，便可以得到一个作者在那段岁月所有的心思与时间”。在《自控力》这本书中，我收获到的是满满的干货。面对各种美食的诱惑，面

对突如其来的心情抑郁，我会学着分析自己的心理特征，从而让自己更加“坚强”地面对。我知道了“十分钟法则”，我还学会了意志力训练。在《解忧杂货铺》这本书中，一个个有关选择的故事让我明白身为情感动物，无论哪一种选择，我们永远最需要的都是有关支持。支持则源于爱，有了支持，我们才有前进的动力。珍惜爱自己的人有多重要。在《乌合之众》中，我明白了为什么有时候看似热闹盛大的聚会不仅不会轻松，反倒压力重重，我开始相信孤独也会是一种减压方式。我开始学着让自己不去依赖群体，开始学会忍受孤独，学会独处，我开始相信自己的智慧、自己的思考。在一本本书中，我开始感受到读书的力量，读书让我收获更多的情感体验，让我看到不一样的思维方式，让我感受到文字的奇妙，让我爱上写作，让我觉得闲暇时光去阅读一本书是那么的充实美好。

四、慎言是处理同事关系的不二法门

每个人都需要交谈，交谈能够释放压力、促进感情、让生活更加轻松。但是选择交谈的对象、倾诉的对象却需要谨慎行之。到了社会更加明白一个道理，在学校里学不到的东西大多是走过很多弯路才会明白的。刚刚工作的一个月里，无意间跟不在一个部门的学姐表达过对一个合作伙伴的不满，后来陆陆续续的一个星期里，我开始受到合作伙伴的旁敲侧击，暗示我她已经知道了我对外人的说辞。的我最开始一定想不到结局会是这个样子。一个单位的圈子就只有那么大，流言就像夏季的风一样，总会刮到每一个人的耳朵里。每个人的心理界限不同，你不经意间的一句话，也许会让人觉得你出卖了他。更愚蠢的方式便是上述我自身的案例，把对同事的不满说给同事听。即便你是出于信任，跟同事说了一句不可公之于众的话，那么对于你所倾诉的那个人来说，她也多了一份帮你保守秘密的责任。于你于听者都不是一件好事情。学会喜怒不形于色、谨慎言之，能够让心胸变得更加开阔明朗，不再斤斤计较一些谁是谁非；守住口德一定程度上也会免于让自己陷入被议论的对象，谨慎言之更是一个人素质的

体现。所以，同事之间的聊天应该仅限于日常交谈则是明智的选择，树洞的事儿还是应该寻找合适的人、合适的方式。

写在后面：和正规的学校不同，社会这所大学校中的每一件事、每一个人都像是一个老师；没有人逼迫你会背多少课文，没有试卷会告诉你这次考试你能得到多少分，但是它的排名更加有竞争力、更加残酷。每每面临生活中的无奈与无助的时候，日记里写下所有各种情绪，最后总会以耐克的那句经典的广告语“justdoit”来摆渡所有的情愫。去做吧，正规学校里学不到的东西社会学校会教你，社会这所学校同样也需要在学校里里那份坚忍不拔的决心与毅力。

爸爸的背读后感一句话概括篇三

能往您的口袋里装钱的都是资产

什么是负债？

把钱从您口袋里往外掏的`都是负债

富人买进资产，穷人买入负债。不是投资有风险，而是没有财务知识才是最大的风险。我感觉这句话很对啊！

穷爸爸说，贪财乃万恶之源。

富爸爸说，贫穷才是万恶之本。

穷爸爸说，努力学习吧，那样你就能去好公司工作。

富爸爸说，努力学习吧，那样你就能发现一家好公司并收购它。

穷爸爸说，我不富有，因为我有孩子。

富爸爸说，我得富有，因为我有孩子。

穷爸爸说，当涉及钱的时候要小心，别去冒险。

富爸爸说，要学会管理风险。

穷爸爸说，房子是最大的投资和资产。

富爸爸说，房子是负债，如果你的房子是你最大的投资，你就有麻烦了。

穷爸爸说，我对钱不感兴趣，钱对我来说不重要。

富爸爸说，金钱就是力量。贫穷和破产的区别是，破产是暂时的，而贫穷是永久的。

穷爸爸说，你应该沿着公司的梯子，一步一步往上爬。

富爸爸说，为什么不当梯子的主人？

爸爸的背读后感一句话概括篇四

来印尼的第14天，读完了这本《穷爸爸，富爸爸》。

作为一名准毕业生虽然现在手里还没有任何可以流动的资金，但我觉得这本书已经成功的引起了我对理财的欲望，也让我认识到自己在理财方面的欠缺或者可以说是财商教育的空白。

这本书是在《小狗钱钱》后看的第三本关于理财方面的书，如果说小狗钱钱中的很多内容自己在生活中根本没有意识到，那么这本书中的很多观点，可以说与自己脑海中之前固有存在的东西截然不同，其中让我印象最深刻的一点是，文章提到了要以自己为先，而我之前一直认为一些情况下我们不得不先考虑别人；当然还有贯穿全文的穷人思维和富人思维，

我发现原来自己身上，身边的很多朋友身上存在很多的穷人思维，本来我认为我这么想就是理所应当的，应该其他人也会这么想的吧，但在看了这本书后，发现自己思维的很多地方掉进了漏洞里；第三个点就是全文一直在通过各种方式想要告诉我们的是关于资本和负债，从口袋里出去的钱是负债，而能进来的钱才是资本，穷人买入负债，而富人购买资产！

刚开始看这本书的时候会觉得有点枯燥，特别是当你有一部分看不懂的时候，但后来这本书实实在在的改变了我自己脑海中对一些事物固有的认知，同时给我在金融方面的入门有很多的启发，我开始迷上了作者讲的东西，并且有一种很想继续听下去的欲望。很不错的一本书！

爸爸的书读后感一句话概括篇五

这是我的理财启蒙书，也是对我的价值观影响最大的一本书。曾经一度认为只要努力工作，就可以赚到足够的'钱，我觉得这是我们中国家庭在对于孩子财商教育观念上最大的缺失。当然，这也不能全怪家庭教育，因为很多家庭父母本身就缺少这样的财商知识。

人生大致可以分成两步，第一步，出卖时间积累原始资金。第二步，用积累的资金购买资产，打造属于自己的赚钱机器。

而其中的关键，在于你对资产和负债是否有清晰的认识。穷人基本是赚多少用多少，把大部分的钱都用于消费，甚至是过度消费还欠下巨额债务。中产以为自己买入的是资产，其实是买了负债，然后一直陷入赚钱还贷的死循环里。富人开源节流，并买入真正的资产，慢慢地不断积累，等到实现财务自由后，才开始消费。

投资是成为富人的核心方法，但投资有风险。富爸爸告诉我们不能逃避风险，因为风险是逃不掉的，我们只能通过持续不断的学习和探索，选择去驾驭风险。虽然这个过程极其漫

长，还会犯很多错，甚至是付出亏钱的代价。

但富爸爸告诉我，必须要有一个坚决态度，要相信资本的力量，要相信钱能够为我工作，要对钱有信心，更要对自己有信心。要相信自己能够通过学习，通过行动实现最终的财务自由。

爸爸的背读后感一句话概括篇六

罗伯特·清崎有两个爸爸：“穷爸爸”是他的亲生父亲，一个高学历的教育官员；“富爸爸”是他好朋友的父亲，一个高中没毕业却善于投资理财的企业家。清崎遵从“穷爸爸”为他设计的人生道路：上大学，服兵役，参加越战，走过了平凡的人生初期。直到1977年，清崎亲眼目睹一生辛劳的“穷爸爸”失了业，“富爸爸”则成了夏威夷最富有的人之一。罗伯特·清崎毅然追寻“富爸爸”的脚步，踏入商界，从此登上了致富快车。

清崎以亲身经历的财富故事展示了“穷爸爸”和“富爸爸”截然不同的金钱观和财富观。穷人为钱工作，富人让钱为自己工作。

本书1999年4月在美国出版，仅仅半年时间就创下销售100万册的佳绩。“富爸爸”系列图书已发行109个国家和地区，总销量超过2900万册。

文档为doc格式

爸爸的背读后感一句话概括篇七

能往您的口袋里装钱的都是资产

什么是负债？

把钱从您口袋里往外掏的都是负债

富人买进资产，穷人买入负债。不是投资有风险，而是没有财务知识才是最大的风险。我感觉这句话很对啊！

穷爸爸说，贪财乃万恶之源。

富爸爸说，贫穷才是万恶之本。

穷爸爸说，努力学习吧，那样你就能去好公司工作。

富爸爸说，努力学习吧，那样你就能发现一家好公司并收购它。

穷爸爸说，我不富有，因为我有孩子。

富爸爸说，我得富有，因为我有孩子。

穷爸爸说，当涉及钱的时候要小心，别去冒险。

富爸爸说，要学会管理风险。

穷爸爸说，房子是最大的投资和资产。

富爸爸说，房子是负债，如果你的房子是你最大的投资，你就有麻烦了。

穷爸爸说，我对钱不感兴趣，钱对我来说不重要。

富爸爸说，金钱就是力量。贫穷和破产的区别是，破产是暂时的，而贫穷是永久的。

穷爸爸说，你应该沿着公司的梯子，一步一步往上爬。

富爸爸说，为什么不当梯子的主人？

爸爸的背读后感一句话概括篇八

由于工作多年存款依旧没有达到期望值，最近对财经方面的书很感兴趣，一直希望能有本书可以指点迷津。《穷爸爸富爸爸》是我购买的财经类丛书之一，这个周末囫圇吞枣的看完了。之所以说囫圇吞枣，是因为在阅读的过程当中发现该书的实操性意义不大，和我期待的有很大差距。

《穷爸爸富爸爸》出版已有十年，曾一度荣登《纽约时报》《华尔街日报》等美国一流媒体的畅销书榜首，即便在国内，这本书中所提到的一些观点依然流行于人们的口中，足见这本书的影响力。

然而，也许是因为我是抱着看完此书可以找到发财途径变成富婆的期待去读的，因此在看完作者倡导财务自由须克服人性弱点的大量说教之后很是失望，除此之外，这本书中的一些观点还是值得学习的。

首先，财商决定着人能否走向财务自由。我们从小受教育被灌输的理念是好好读书长大找到一个好工作。这种思想使我们变成工作和金钱的奴隶，并因为缺乏理财观念和方法而影响一生。该书指出正确的观念是，让金钱为你服务并且不停的增值，并最终实现不必工作也有资金流动的增值。

其次，人的思想对于走出财务困境很重要。勇于尝试、接受变化以及创造性思维对于理财至关重要。自大、顽固的负面思想以及缺乏自律的生活方式无益于个人抓住日新月异的社会变化所带来的投资和增值的机遇。所有成功的企业家、投资者们，信念是最重要的东西。

最后，走向财务自由，身边的人很重要。让资产增值需要有专业的人做专业的事，银行家、会计、房产经纪人等能够帮助你节省时间和精力，并能为你提供专业化的建议。同时结交与你的目标和追求一致的人，或者已经理财成功的人，在

交流中学习获取信息和学习新事物将有助于获取新的投资机遇。

总之，本书是一本启蒙思想的书，财商小白可以读一读。至于那些希望从书中获取投资方式的童鞋，此书就不建议读了。

爸爸的背读后感一句话概括篇九

能往您的口袋里装钱的都是资产

什么是负债？

把钱从您口袋里往外掏的都是负债

富人买进资产，穷人买入负债。不是投资有风险，而是没有财务知识才是最大的风险。我感觉这句话很对啊！

穷爸爸说，贪财乃万恶之源。

富爸爸说，贫穷才是万恶之本。

穷爸爸说，努力学习吧，那样你就能去好公司工作。

富爸爸说，努力学习吧，那样你就能发现一家好公司并收购它。

穷爸爸说，我不富有，因为我有孩子。

富爸爸说，我得富有，因为我有孩子。

穷爸爸说，当涉及钱的时候要小心，别去冒险。

富爸爸说，要学会管理风险。

穷爸爸说，房子是最大的投资和资产。

富爸爸说，房子是负债，如果你的房子是你最大的投资，你就有麻烦了。

穷爸爸说，我对钱不感兴趣，钱对我来说不重要。

富爸爸说，金钱就是力量。贫穷和破产的区别是，破产是暂时的，而贫穷是永久的。

穷爸爸说，你应该沿着公司的梯子，一步一步往上爬。

富爸爸说，为什么不当梯子的主人？

爸爸的背读后感一句话概括篇十

穷人和中产阶级，为钱工作。

对钱的无知导致了恐惧和贪婪。

资产就是能把钱放进你口袋里的东西。

负债是把钱从你口袋里取走的东西。

大多数人不明白自己为什么会遭遇财务困境，这是因为他们不明白现金流。

日本人注重 3 种力量：剑、宝石和镜子。剑象征着武器的力量。美国人在武器上已经花了上千亿美元，是世界上的超级军事大国。宝石象征着金钱的力量。有句格言很有道理：“记住黄金规则：有黄金的人制定规则。”镜子象征着自知的力量。从日本的传奇故事中我们得知，自知是 3 种力量中最宝贵的。

关于富爸爸的财务状况的分析说明了为什么富人会越来越富。资产项产生的收入足以弥补支出，还可以用剩余的收入对资

产项进行再投资。资产项不断增长，相应的收入也会越来越多。其结果是：富人越来越富！

把房子当资产的想法和那种认为钱越多就能买更大的房子或更多东西的理财哲学就是今天这个债台高筑的社会的基础。

净资产通常包括那些非现金资产，例如：你买回后堆在车库里的原材料。财富则衡量着你的钱能够挣多少钱，以及你的财务的生存能力。

请记住下面这些话：富人买入资产。穷人只有支出。中产阶级购买自以为是资产的负债。

当人们找不到工作时，开公司倒是个解决的办法，但失败的几率是这样的：新公司中 10 成有 9 成会在 5年内倒闭，存活下来的公司在下一个 5年内又会有 9/10 最终倒闭。所以只有当你真的想拥有自己的公司时，我才建议你这么做。否则，你还是继续上班并关注自己的事业吧。

一旦把 1美元投入了资产项，就不要让它出来。你应该这么想，这 1美元进了你的资产项，它就成了你的雇员。关于钱，最妙的就是让它可以一天 24小时不间断工作，还能为你的子孙后代服务。你要照常去工作，做个努力的雇员，但要不断构筑你的资产项。

税收的初衷是惩罚有钱人，而现实却是它惩罚了对它投赞同票的中产阶级和穷人。

富人是怎样胜过受过良好教育的人的呢？“劫富”的税法被通过后，钱便开始流入政府。起初人们很高兴，但政府却把钱分配给了雇员和富人。收上来的税金通过工资和退休金的形式发放给了政府雇员，又通过政府采购的形式付给了富人。政府成了一个巨大的钱库，但这里还有财政管理的问题，这不是一个自动循环的系统。换句话说，政府的政策是，如

如果你是一个政府官员，就不应该握有过多的钱；如果你没有用完预算的资金，下次你所得到的钱就可能减少，你不会因为节余而被认为是有效率。而商人恰恰相反。随着政府支出不断扩大，对钱的需求也越来越大，于是税收的范围开始扩大，延伸到当初给它投票的穷人和中产阶级。

在现实生活中，人们往往是依靠勇气而不是智慧去取得领先的位置的。

财商是会计、投资、市场和法律等各方面知识和能力的综合。

在我把仅有的钱先支付给自己后，要支付税款和其他债主的压力就会变得非常大，迫使我去寻求其他形式的收入，支付的压力就会成为我的动力。我会干额外的工作，开其他的公司，投资股票市场以及去做任何可以使那些人不再向我叫嚷的事。压力迫使我努力工作，迫使我去思考，最重要的是迫使我钱的问题上更精明、更积极主动。如果我像你爸爸一样最后支付给自己，我虽然不会感到任何压力，但一定会因此破产。

不要背上数额过大的债务包袱。要保持低支出。首先增加自己的资产，然后，再用资产项产生的现金流来买大房子或好车子。

当你资金短缺时，让压力去发挥作用，而不要动用你的储蓄或资本。利用这种压力来激发你的理财天赋，想出新办法挣到更多的钱，然后再支付账单。这样做，不但能让你赚到钱，还能提高你的财商。

我还经常使用“免责条款”来做报价。例如在房地产交易协议上，我会加上一条“须得到我的商业伙伴的同意”。我从不指明我的商业伙伴到底是谁，大部分人都不知道我的商业伙伴其实就是我的小猫。如果他们接受我的报价，而我

又想反悔的话，我就给家里的小猫打电话。我讲这个荒唐故事的目的是为了说明，买卖游戏简单得简直让人难以置信。所以，我觉得许多人太过严肃了，反而把事情弄得太复杂。