

2023年融资方案要点(模板8篇)

“方”即方子、方法。“方案”，即在案前得出的方法，将方法呈于案前，即为“方案”。写方案的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么去写，我们一起来了解一下吧。

融资方案要点篇一

天津国际中小企业融资服务有限责任公司编制

摘要。2

第一部分公司概况。4

第二部分管理团队。6

第三部分产品/服务。9

第四部分研究与开发。10

第五部分行业及市场。12

第六部分营销策略。14

第七部分产品制造。15

第八部分公司管理。17

第九部分中小企业融资计划。19

第十部分财务计划。20

第十一部分风险控制。21

摘要

1. 公司基本情况
2. 主要管理者情况
3. 产品/服务描述
4. 研究与开发
5. 行业及市场
6. 营销策略
7. 产品制造
8. 管理
9. 中小企业融资说明
10. 财务预测
11. 风险控制

说明：在两页纸内完成本摘要

第一部分公司概况

注册地点_____主营业务

公司性质

公司沿革：（说明自公司成立以来主营业务、股权、注册资本等公司基本情形的变动，并说明这些变动的原因。）

目前公司主要股东情况：

本公司的独资、控股、参股的公司以及非法人机构的情况：

公司下属独资公司

公司下属控股公司及比例

公司参股的公司及比例

职工情况：

员工人数

大专以上文化程度

大学本科

硕士（中级职称）

博士（高级职称）

人数

比例

人数

比例

人数

比例

人数

比例

公司经营财务历史：

项目

本年度

前1年

前2年

前3年

销售收入

销售成本

毛利润

纯利润

总资产

总负债

公司外部公共关系（战略支持、合作伙伴等）：

公司近期及未来3~5年的发展方向、发展战略和要实现的目标：

第二部分管理团队

序号

职务

姓名

工作单位

联系电话

1

董事长

2

副董事长

3

董事

4

董事

5

董事

6

董事

董事长

总经理

主要经历和业绩：

技术研发负责人

主要经历和业绩：

产品生产负责人

主要经历和业绩：

市场营销负责人

主要经历和业绩：

财务负责人

主要经历和业绩：

其他重要人员

主要经历和业绩：

（包括公司聘请的中介机构及法律顾问、投资顾问、财务顾问简介）：

律师事务所

会计师事务所

投资咨询机构

法律顾问（简介）

投资顾问（简介）

财务顾问（简介）

第三部分产品/服务

第四部分研究与开发

公司未来3~5年在研发资金投入和人员投入计划（万元）

年份

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

资金投入

占销售收入的比例

第五部分行业及市场

（行业发展历史及趋势，哪些行业的变化对产品利润、利润率影响较大，进入该行业的技术壁垒、贸易壁垒、政策限制等）

（市场规模、市场前景及增长趋势分析）

过去3~5年各年全行业销售总额：（万元）

年份

前5年

前4年

前3年

前2年

前1年

销售收入

销售增长率

本公司销售收入

本公司销售增长率

未来3~5年各年全行业销售收入预测：（万元）

年份

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

销售收入

公司未来3~5年的销售收入预测（中小企业融资不成功情况下）
（万元）

年份

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

销售收入

市场份额

公司未来3~5年的销售收入预测（中小企业融资成功情况下）
（万元）

年份

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

销售收入

市场份额

(1) 本公司与行业内主要竞争对手的比较:

竞争对手

市场份额

销售收入

税后净利润

本公司

(2) 详细描述本公司产品/服务的`竞争优势 (包括性能、价格、服务等方面)

第六部分营销策略

(1) 在建立销售网络、销售渠道、设立代理商、分销商方面的策略

(2) 在广告、促销方面的策略

(3) 对销售队伍采取什么样的激励机制

第七部分产品制造

现有生产设备情况

如何保证主要原材料、元器件、配件以及关键零部件等生产必须品的进货渠道的稳定性、可靠性、质量及进货周期, 列出3家主要供应商名单。

产品成本和生产成本如何控制，有怎样的具体措施

简述产品的生产制造过程、工艺流程：

第八部分公司管理

请用图表表示公司组织结构

是否考虑员工持股及高管人员期权_____

公司是否通过国内外管理体系认证？

公司董事和主要管理人员之间有无亲属关系

请说明公司是否存在关联经营和家族管理问题

请说明公司董事、管理者与关键雇员之间是否有实际存在或潜在的利益冲突

第九部分中小企业融资计划

第十部分财务计划

请提供：

未来3~5年项目盈亏平衡表

未来3~5年项目资产负债表

未来3~5年项目损益表

未来3~5年项目现金流量表

未来3~5年项目销售计划表

未来3~5年项目产品成本表

(第一年每个月计算现金流量,共12个月,第二年每季度计算现金流量,共四个季度,第三、四、五年每年计算现金流量,共三年)

产品形成规模销售时,毛利润率为_____% , 纯利润率为_____% , 并说明预测依据。

预计未来3-5年年均资产回报率%, 并说明预测依据。

第十一部分风险控制

说明该项目实施过程中可能遇到的风险,及其应对措施。包括:

融资方案要点篇二

一、项目简介:本项目是农业旅游观光项目,农业是一个国家、一个民族的根本,国家也深知这一点所以大力发展农业项目。本项目坐落在北京的后花园怀柔,全国重点城镇一怀柔区北房镇,项目占地100亩,地理位置极为优越,紧邻101国道,怀柔十八景近在咫尺,走京承高速北京到怀柔只要20分钟,936,916,980等数条公车通达,潮白河环绕周围,与自然共从。本项目是政府大力扶持项目,顺应国家政策,享受政府政策补贴,地理位置优越,周围气候大好,前景广阔,投资小,回报快,收益稳定,项目需要资金550万,当年就收回本钱并且达到盈利。

二、项目分析:

1、项目的基本情况:项目计划建设120栋观光大棚,一个生态餐厅和配套的附属设施,两者既能相互依托,优势互补,又能独立经营,集农业种植、养殖、旅游、观光、采摘、餐

饮、住宿、度假，休闲，养老于一体的综合性园区。

工薪阶层的老人，很难找到一个空气清新，即便宜又能栽花种草的养老圣地，我们的园区恰恰迎合他们的需要。

3、证件状况文件：有政府下发的项目补贴文件。

4、建造过程和保证：政府大力发展扶持，只有支持，不会有任何的阻挠，我公司本身就是建筑公司，可以节约高效的完成建设，在建设的同时销售队伍就能收回部分资金。

三、财务和建设计划：

1、项目需用资金550万，自有资金50万。

2、先期资金主攻建观光大棚，需要资金300万，建设完毕后政府给补贴240万，在我们建设的同时，大棚的水、电、路、由政府负责统一安装，然后还会为我们铺设滴灌，架设电动卷帘机，这几项将又为我们节省资金近200万。

3、在完善、销售大棚的同时，建造生态餐厅，计划投资100万。

4、园区的管理完善和大棚冬季保温50万。

四、市场分析：

1、项目周边的大棚一次性租给当地农民20年使用，是10万一栋，而且供不应求，如果一次性租给北京市里的老人要15-20万。（住：每个大棚400平米，带生活用房80平米。）

2、如果是我们自己经营，政府给提供项目，政府每年都还要给我们补贴，并且承诺保证我们每个大棚每年纯利润1万元，利润还要翻翻。

五、融资方式：融资、借贷、合作。

六、项目建设财务计划：

- 1、观光大棚主体建设300万。
- 2、生态餐厅建设100万。
- 3、园区的管理完善和大棚冬季保温50万。
- 4、餐厅设备、材料、人工、运营50万。
- 5、垂钓池和园区绿化50万。

七、项目运营计划：

- 1、大棚的种植有政府的补贴和承诺，收入以最保守的估计是100万。
- 2、生态餐厅以每月10万的保守估计，一年的纯收入在120万。
- 3、50个休闲度假房，以每年每个一万元的最低价出租，一年可获利50万。
- 4、园区以往每年观光采摘可获利20万，园区建好后将会翻一翻，达到40万。园区综合年利润共计310万，预计2年收回成本，如果养老房20年一次性买断的话，以最低价每栋15万计算，50栋是750万，我们将提前收回成本并且盈利。

八、可行性分析

- 1、适应了旅游产业结构优化调整的客观要求，是旅游开发形式转型的新探索，推进了现代旅游业和现代农业的发展，不仅拓宽了旅游资源开发的路径，而且把农业种植、养殖、旅游、观光、采摘、餐饮、住宿、度假，休闲，养老、新农村

建设有机结合起来，加快了结构调整，提升和丰富了旅游的内涵，减少了旅游开发的投资风险，迎合了大众消费心理。

二、计划书信息：无

三、项目进度：无

四、发布的其他项目其他项目。

五、与本项目接近的项目。

名称：农业技术专利转让商业计划书：无。

名称：奶牛、肉牛集约化养殖及精深加工寻求投资

商业计划书：无。

名称：马铃薯淀粉精深加工生产线

商业计划书：无。

名称：玉米面寻找各地经销商

商业计划书：无

融资方案

1、公司状况分析：资本是企业的血脉，是企业经济活动的推动力。目前该abc公司所需要的总金额为4400万元，其中进口设备需要1400万元(按1美元约为7元)，国内配套资金需要3200万元，且公司自由资金为1000万元，还需2400万元来投产。鉴于目前国内外的经济形势特制定两套融资方案。如下：

abc公司与金融租赁公司签订为期6的租赁合同，租金为每

年150万，届时公司就加大力度利用租赁来的设备大批生产其高技术的产品，尽快推出市场，以获得最大的经济效益，预计全面引进该设备后每年可盈利450万，当公司在合同期内吧租金还清后，最终将拥有该设备的所有权，如此以来既赢得了利润又有了设备，两全其美。

方案二：融资的公司具有领先的技术、过硬的`产品、良好的信誉、先进的管理，广阔的市场发展前景，加之产品专利技术的取得，该公司可以办理申请项目开发贷款，贷款额为900;此外依据《中华人民共和国担保法》的有关规定，依法可以转让的商标专用权、专利权、著作权中的财产权等无形资产都可以作为质押物□abc公司新项目的产品研发已经取得专利授权，可以把其项目的研发产品的专利权作为质押物，申请无形资产担保贷款，贷款额为专利权的价值只是一种暂时性的，在转让授权书时该公司仍然可以使用该项技术，只是所有权的转让而非使用权，银行也可以将该项技术的使用权进行出租但不能进行买卖，且出租使用权的进而该公司拥有30%的租金占有率。

项目包装融资是指对要融资的项目，根据市场运行规律，经过周密的构思和策划进行包装和运作的一种融资模式，它要求项目包装的创意性、独特性、包装性、科学性和可行性。项目离不开包装，要想取得良好的经济和社会效益，必须做好项目的包装。

融资方案要点篇三

在商业计划书中，风险企业家应细致分析竞争对手的情况。需回答的主要问题：

1、竞争对手都是谁？

3、竞争对手所采用的营销策略是什么？

要明确每个竞争者的销售额，毛利润、收入以及市场份额。然后再讨论本企业相对于每个竞争者所具有的竞争优势，要向投资者展示顾客偏爱本企业的原因是：本企业的产品差别化程度高，性能价格比优越，质量好，送货迅速，定位适中，价格合适等等，商业计划书要使它的读者相信，本企业不仅是行业中的有力竞争者，而且将来还会是确定行业标准的领先者。

当然，在商业计划书中，企业家还应阐明竞争者给本企业带来的风险以及本企业所采取的对策。

融资方案要点篇四

创业计划书摘要，是全部计划书的核心之所在。

投资安排

拟建企业基本情况

其它需要着重说明的情况或数据（可以与下文重复，本概要将作为项目摘要由投资人浏览）

企业的宗旨（200字左右）主要发展战略目标和阶段目标

项目技术独特性（请与同类技术比较说明）

介绍投入研究开发的人员和资金计划及所要实现的目标，主要包括：

- 1、研究资金投入
- 2、研发人员情况
- 3、研发设备

4、研发产品的技术先进性及发展趋势

创业者必须将自己的产品或服务创意作一介绍。

主要有以下内容：

- 1、产品的名称、特征及性能用途；介绍企业的产品或服务及对客户的价值
- 2、产品的开发过程，同样的产品是否还没有在市场上出现？为什么？
- 3、产品处于生命周期的哪一段
- 4、产品的市场前景和竞争力如何
- 5、产品的技术改进和更新换代计划及成本，利润的来源及持续营利的商业模式生产经营计划。

目标市场，应解决以下问题：

- 1、你的细分市场是什么？
- 2、你的目标顾客群是什么？
- 3、你的5年生产计划、收入和利润是多少？
- 4、你拥有多大的市场？你的目标市场份额为多大？
- 5、你的营销策略是什么？

行业分析，应该回答以下问题：

- 1、该行业发展程度如何？
- 2、现在发展动态如何？

- 3、该行业的总销售额有多少？总收入是多少？发展趋势怎样？
- 4、经济发展对该行业的影响程度如何？
- 5、政府是如何影响该行业的？
- 6、是什么因素决定它的发展？
- 7、竞争的本质是什么？你采取什么样的战略？
- 8、进入该行业的障碍是什么？

你将如何克服？竞争分析，要回答如下问题：

- 1、你的主要竞争对手？
- 2、你的竞争对手所占的市场份额和市场策略？
- 3、可能出现什么样的新发展？
- 5、你的策略是什么？
- 6、在竞争中你的发展、市场和地理位置的优势所在？
- 7、你能否承受、竞争所带来的压力？
- 8、产品的价格、性能、质量在市场竞争中所具备的优势？市场营销，你的市场影响策略应该说明以下问题：

- 1、营销机构和营销队伍
- 2、营销渠道的选择和营销网络的建设
- 3、广告策略和促销策略

4、价格策略

5、市场渗透与开拓计划

6、市场营销中意外情况的应急对策

全面介绍公司管理团队情况，主要包括：

外部支持：公司聘请的法律顾问、投资顾问、投发顾问、会计师事务所等中介机构名称。

财务分析包括以下三方面的内容：

2、投资计划：

- (1) 预计的风险投资数额
- (2) 风险企业未来的筹资资本结构如何安排
- (3) 获取风险投资的抵押、担保条件
- (4) 投资收益和再投资的安排
- (5) 风险投资者投资后双方股权的比例安排
- (6) 投资资金的收支安排及财务报告编制
- (7) 投资者介入公司经营管理的程度

3、融资需求

创业所需要的资金额，团队出资情况，资金需求计划，为实现公司发展计划所需要的资金额，资金需求的时间性，资金用途（详细说明资金用途，并列表说明）

目前资本结构表

本期资金到位后的资本结构表

请说明你们希望寻求什么样的投资者？（包括投资者对行业的了解，资金上、管理上的支持程度等）

股权转让：投资商可以通过股权转让的方式收回投资

股权回购：依照本创业计划的分析，公司对实施股权回购计划应向投资者说明

企业面临的风险及对策

十、其它说明

您认为企业成功的关键因素是什么？

请说明为什么投资人应该投贵企业而不是别的企业？

关于项目承担团队的主要负责人或公司总经理详细的个人简历及证明人。

媒介关于产品的报道；公司产品的样品、图片及说明；有关公司及产品的其它资料。创业计划书内容真实性承诺。

融资方案要点篇五

一份完整的融资商业计划书应该包括：执行总结（word形式）、演示文件（ppt形式）、完整版的商业计划书（word）3年的财务预测（excel）融资商业计划书的写作。

要写出给人切实可行的感觉，写清楚：你将按照什么样的步骤开展工作，以实现目标；要根据自身条件做周密的设计；

措施的操作性要强，步骤要合理。对该项目的战略定位、市场定位、预期目标的实现、投资回报率、投资者的退出机制，要有具体的说明，工作计划《融资商业计划书的写作》。

- 1、企业介绍，涉及企业的背景、现状、使命与远景；（1-2页）
- 2、产品或服务，要展示企业未来价值的基础；（2-3页）
- 3、商业模式，要展示其实现未来价值的商业逻辑、可行性模型；（1-2页）
- 4、市场分析，要描述企业经营的蓝海、机会的外部环境；（2-3页）
- 5、竞争分析，要通过对比揭示企业胜出的原因；（1-2页）
- 6、战略规划，要表达清楚使企业的未来价值得以实现的路径；（1-2页）
- 7、财务预测，要能够量化企业的未来价值（2-3页）
- 8、管理团队，要能够表现出企业具有强大的人力管理资源和有效的组织结构（1-2页）
- 9、融资计划，要展示交易需求信息（1-2页）
- 10、风险控制，对风险的预知预见能力及评估，风险措施的制定要客观中肯。

融资方案要点篇六

农业项目融资计划书

二、

本项目是农业旅游观光项目，农业是一个国家、一个民族的根本，国家也深知这一点所以大力发展农业项目。本项目坐落在北京的后花园怀柔，全国重点城镇一怀柔区北房镇，项目占地100亩，地理位置极为优越，紧邻101国道，怀柔十八景近在咫尺，走京承高速北京到怀柔只要20分钟，936，916，980等数条公车通达，潮白河环绕周围，与自然共从。本项目是政府大力扶持项目，顺应国家政策，享受政府政策补贴，地理位置优越，周围气候大好，前景广阔，投资小，回报快，收益稳定，项目需要资金550万，当年就收回本钱并且达到盈利。

1、项目的基本情况：项目规划建设120栋观光大棚，一个生态餐厅和配套的附属设施，两者既能相互依托，优势互补，又能独立经营，集农业种植、养殖、旅游、观光、采摘、餐饮、住宿、度假，休闲，养老于一体的综合性园区。

工薪阶层的老人，很难找到一个空气清新，即便宜又能栽花种草的养老圣地，我们的园区恰恰迎合他们的需要。

3、证件状况文件：有政府下发的项目补贴文件。

4、建造过程和保证：政府大力发展扶持，只有支持，不会有任何的阻挠，我公司本身就是建筑公司，可以节约高效的完成建设，在建设的同时销售队伍就能收回部分资金。

1、项目需用资金550万，自有资金50万。

2、先期资金主攻建观光大棚，需要资金300万，建设完毕后政府给补贴240万，在我们建设的同时，大棚的水、电、路、由政府负责统一安装，然后还会为我们铺设滴灌，架设电动卷帘机，这几项将又为我们节省资金近200万。

3、在完善、销售大棚的同时，建造生态餐厅，计划投资100万。

4、园区的管理完善和大棚冬季保温50万。

1、项目周边的大棚一次性租给当地农民20年使用，是10万一栋，而且供不应求，如果一次性租给北京市里的老人要15-20万。（住：每个大棚400平米，带生活用房80平米。）

2、如果是我们自己经营，政府给提供项目，政府每年都还要给我们补贴，并且承诺保证我们每个大棚每年纯利润1万元，利润还要翻翻。

融资、借贷、合作。

1、观光大棚主体建设300万。

2、生态餐厅建设100万。

3、园区的管理完善和大棚冬季保温50万。

4、餐厅设备、材料、人工、运营50万。

5、垂钓池和园区绿化50万。

1、大棚的种植有政府的补贴和承诺，收入以最保守的估计是100万。

2、生态餐厅以每月10万的保守估计，一年的纯收入在120万。

3、50个休闲度假房，以每年每个一万元的最低价出租，一年可获利50万。

4、园区以往每年观光采摘可获利20万，园区建好后将会翻一翻，达到40万。园区综合年利润共计310万，预计2年收回成

本，如果养老房20年一次性买断的话，以最低价每栋15万计算，50栋是750万，我们将提前收回成本并且盈利。

1、适应了旅游产业结构优化调整的客观要求，是旅游开发形式转型的新探索，推进了现代旅游业和现代农业的发展，不仅拓宽了旅游资源开发的路径，而且把农业种植、养殖、旅游、观光、采摘、餐饮、住宿、度假，休闲，养老、新农村建设有机结合起来，加快了结构调整，提升和丰富了旅游的内涵，减少了旅游开发的投资风险，迎合了大众消费心理。

2、计划书信息：无

3、项目进度：无

4、发布的其他项目其他项目。

5、与本项目接近的项目。

名称：农业技术专利转让商业计划书：无。

名称：奶牛、肉牛集约化养殖及精深加工寻求投资

商业计划书：无。

名称：马铃薯淀粉精深加工生产线

商业计划书：无。

名称：玉米面寻找各地经销商

商业计划书：无

1、公司状况分析：资本是企业的血脉，是企业经济活动的推动力。目前该abc公司所需要的总金额为4400万元，其中进口设备需要1400万元(按1美元约为7元)，国内配套资金需

要3200万元，且公司自由资金为1000万元，还需2400万元来投产。鉴于目前国内外的经济形势特制定两套融资方案。如下：

abc公司与金融租赁公司签订为期6的租赁合同，租金为每年150万，届时公司就加大力度利用租赁来的设备大批生产其高技术的产品，尽快推出市场，以获得最大的经济效益，预计全面引进该设备后每年可盈利450万，当公司在合同期内吧租金还清后，最终将拥有该设备的所有权，如此以来既赢得了利润又有了设备，两全其美。

方案二：融资的公司具有领先的技术、过硬的产品、良好的信誉、先进的管理，广阔的市场发展前景，加之产品专利技术的取得，该公司可以办理申请项目开发贷款，贷款额为900；此外依据《中华人民共和国担保法》的有关规定，依法可以转让的商标专用权、专利权、著作权中的财产权等无形资产都可以作为质押物□abc公司新项目的产品研发已经取得专利授权，可以把其项目的研发产品的专利权作为质押物，申请无形资产担保贷款，贷款额为专利权的价值只是一种暂时性的，在转让授权书时该公司仍然可以使用该项技术，只是所有权的转让而非使用权，银行也可以将该项技术的使用权进行出租但不能进行买卖，且出租使用权的进而该公司拥有30%的租金占有率。

项目包装融资是指对要融资的项目，根据市场运行规律，经过周密的构思和策划进行包装和运作的一种融资模式，它要求项目包装的创意性、独特性、包装性、科学性和可行性。项目离不开包装，要想取得良好的经济和社会效益，必须做好项目的包装。

融资方案要点篇七

如果您的项目正处在创始阶段，您一定渴望得到资金支持，由于缺乏创业资金，您的好产品、好项目有可能错过市场机

会。

我们向您提供的融资方式，适用于任何创新项目，在这里，您无需担心那些复杂的融资程序，只要您的项目是科技含量较高的创新产品，便可以简单而快捷地完成所有融资文件，很快让您找到适合的投资者。

我们为您安排的融资步骤按下列三个阶段进行。

一、为了让更多的投资人了解您的创业计划，您首先应将您的项目计划最基本的信息传递给我们，请您填写一份项目融资申报表，我们庞大的投资联盟以及行业专家将对您的项目进行初步筛选，认定您的项目基本具备融资条件，我们将及时和您联络，您便可以进入融资的第二阶段。

二、当投资人对您的项目产生兴趣时，您应向投资人提供一份简明、生动的《摘要》，以便投资者能在最短的时间内评审您的项目，并做出判断。向投资人递交项目摘要，是融资活动非常重要的一步，它是浓缩整个项目计划的精华，是推销您计划的封面。为了促使您的项目能够顺利通过投资人的评审，我们为您准备了编制《摘要》的参考资料：

1. 您应首先参考我们编制的摘要范本；
2. 您可以参照我们为您提供的编制摘要模板进行；
3. 如果您对编制融资文件不太熟悉，可以委托我们代您编制。

三、投资者通过评价您递交的项目摘要，如对您的项目产生浓厚兴趣，并渴望研究您的商业计划书时，您的融资已进入关键时刻，您必须准备好一份足以令投资人激动的商业计划书。要使投资者相信，您的项目是非常出色的、不可多得的，他们很愿意投资或加盟您的企业。

在投资人评估您的项目时，您商业计划书中的各个方面都会对筹资的成功与否有影响。

对于中小企业来说，编制商业计划书是比较生疏的领域，为了确保您的商业计划书能“击中目标”，我们为您准备了编制商业计划书的两种方案供您选择：

1. 您可以参照我们为您提供的《商业计划书模板》进行编制，[此处下载](#)；
2. 如果您对编制计划书缺乏信心，我们可以向您推荐专业机构代您编制。如果您有什么问题，请与我们联系：

[email](#)

附：摘要范本

综合处理城市垃圾集成技术 [mswit]

一、公司简介

北京康耐塑料制品有限公司是以开发高科技技术为主业的股份制私营企业，公司自1993年创立以来，一直致力于 [poet] 塑料油化裂解技术的研制与开发。本公司开发的 poet 第二代工业机，通过二年的试运行，于1996年获北京市科委颁发的科技成果鉴定证书；1998年开发出第三代新型工艺，被北京市科委列入1998年重大科技成果推广计划，同时荣获全国光彩事业重点项目证书。

经过先后三代工业机的试运行，公司于20xx年完成了第三代设备的工业化标准，经北京市环境保护局监测，获得环境保护标准通过，本科研成果可立即投入商业化运行。本公司的经营模式：以 poet 技术为核心，通过向世界各地垃圾处理场提供成套设备与使用权来扩大本技术的影响，形成世界性垃

圾革命的发源地。

本公司的创业宗旨：以poet为核心，发展城市垃圾综合集成处理技术，逐步取代传统的填埋和焚烧，造福人类美好明天。

二、项目简介

融资方案要点篇八

智慧酒店是指酒店拥有一套完善的智能化体系，通过数字化与网络化实现酒店数字信息化服务技术。智慧酒店是指利用物联网、云计算、移动互联网等新一代信息技术，通过酒店内各类旅游信息的自动感知、及时传送和数据挖掘分析实现旅游六要素的电子化、信息化和智能化，满足客人个性化需求，并帮助酒店达成开源、节流、增效的目的。

20xx年，国家旅游局将旅游业发展主题定为“智慧旅游”，要求各地旅游局以智慧旅游为主题，引导智慧旅游城市、景区等旅游目的地建设，促进以信息化带动旅游业向现代服务业转变。为此酒店行业迫切需要能满足数字时代全新要求的智慧解决方案，通过创新管理来增强对消费者的吸引力。国家旅游局数据显示，全国主要城市的酒店客房智能化改造市场超过1000亿元，且每年酒店数量有20%左右的增长，因此，未来智能家居应用于酒店改造的前景非常广阔。

用户进入部署小九wifi信号覆盖区域，安装过小九智慧应用app的移动终端无需密码即可直接链接上网；没有安装小九智慧应用app的移动终端，则提示进入小九智慧应用app下载页面，用户下载不需注册即可上网。同时为酒店提供一个展示和推广的平台，让优质的信息化服务让顾客流连忘返，从而提供酒店的形象，通过小九智慧管理平台收集的数据进行分析，为酒店在运营管理上提供强有力的数据支持，最终让酒店提升竞争能力的同时提高酒店的经济收益。

- 1、协同办公/协同通信：面向酒店管理人员，提高办公效率。
- 2、客房预订：提高酒店入住率，丰富销售渠道。
- 3、酒店快捷中心：面向酒店管理，提高服务质量。
- 4、数码e房：面向住客提供综合客房服务。

为酒店工作提供的手机客户端应用，与第三方酒店管理系统对接为酒店工作人员提供经营分析、电子查房、故障报修、客房状态等功能。