

# 最新婚庆节活动方案 婚庆策划方案(优质8篇)

为确保事情或工作顺利开展，常常要根据具体情况预先制定方案，方案是综合考量事情或问题相关的因素后所制定的书面计划。怎样写方案才更能起到其作用呢？方案应该怎么制定呢？以下是小编为大家收集的方案范文，欢迎大家分享阅读。

## 婚庆节活动方案篇一

地点：南京xx饭店x厅

桌数及人员构成□x桌(新人自己x桌+x桌;亲戚及父母的朋友x桌+x桌)

新郎

新娘

经历：经人介绍，认识四年多，彼此感觉很好!

嘉宾

双方父母□x×x×双方领导□x银行x部经理x×女士;x×幼儿园园长x×女士

伴郎伴娘：伴郎是新郎同事，性格活泼，女友不来，可以哄闹;伴娘是新娘同事，比较漂亮，男友来。

其他：无

道具：追光灯投影

服装：三套婚纱金色枣红礼服各一

化妆：换妆、换发型(地点在旁边包间)

电话□XXXXXX

邮箱□XX@XXX.X

避讳：新娘父母XXX□现在父亲为XXX

新人要求：

1简洁明快略有与众不同

2删除父母致辞夫妻对拜

3拜父母可以其他形式表示蛋糕放置在结束位置

4两次出场, 第一次显示电子相册, 第二次以歌唱亮相

策划思路：

2结合烛台道具的形式，安排合适环节体现父母儿女亲情，不致辞、不拜父母，可以让父母亲依次将燃烧的'蜡烛摆放在树形状的烛台上，然后拥抱儿女，一句话表达真情!然后新人在父母送上来的蜡烛上引火点燃象征自己生命的两根蜡烛，最后点燃整个烛台!寓意为新人延续了父母们的生命之火，并用那火焰去点燃今后的生活!

3考虑新人感情真挚，且形象比较好，可以适当表现真情，如伴随内容相符合的歌声表现肢体动作。

## 婚庆节活动方案篇二

### 一、目的：

通过金、银婚庆典能更好的将夕阳美品牌文化推广出去，收集一批质量较高的黄金档案□xx为接下来的销售奠定坚实的基础。

### 二、组织机构：

鞍山市千山晚报

夕阳美老年活动中心

老科学技术工作者协会

老年志愿者协会

### 三、活动时间、地点□20xx年9月27日鞍钢体育馆

### 四、具体实施细则：

#### 1、发布消息。

此次庆典属于政府机构公益活动，加上《千山晚报》作为合作单位，适逢重阳节在即，所以相关单位也非常重视，争取能取得很好的社会效应，在9月15日的头版的醒目位置刊登“重温激情岁月”夕阳美金婚、银婚庆典，呼吁老年人积极参与将报名电话刊登上面。

2、参加条件：凡夫妻结婚在30年以上的均可报名，为国家做出突出贡献者、离退休

干部、军人、知识分子、党员享有优先待遇。

3、评选人数：首次考虑从报名档案中筛选100对夫妻参加。4、报名过程管理及媒体宣传：两部热线接听电话从9月15日开始响个不停，安排两位大夫专门接听电话，认真填写《夕阳美金婚、银婚庆典报名表》不能漏填一项，要将其获得的荣誉详细登记在册，服务也要热情大方。

通过媒体的积极配合宣传，夕阳美让更多的鞍山人有了更深入的了解。其中还有一部分顾客来活动中心报名、排练节目，也进一步宣传了爱心文化。员工在家访过程当中将亲情沟通落实到实处，很大程度地感动了顾客，使其内心极度愉悦，让顾客详细的填写《履历表》，对其家庭情况、经济情况、保健意识，子女情况进行了深入的了解。

## 5、活动的开展：

经过反复的筛选，对顾客档案进行了分类，首选300对档案质量较高的夫妻参加了庆典，活动内容如下：

1荣誉邀请鞍山市获奖老年模特队倾情演出；

2荣誉邀请鞍山市专业老年舞蹈团演出；

3为每对参会金、银婚夫妇赠送一枝红玫瑰；

4为每对参会夫妇免费拍一张婚庆纪念照，放大并精装成像框；

5开展适宜老年人参与的丰富多彩的趣味游戏；

6现场举办“幸福夫妻”、“浪漫爱人”的大抽奖。

7现场评选“长寿婆婆”、“长寿公公”的健康老人。

8为老年人提供舞台，展示老年风采。

## 6、庆典具体程序安排：

7: 55分观众给顾客到位、宣布开幕

8: 00~8: 05主持人致开幕词

8: 05~8: 20来宾介绍及三位领导讲话，包括报社总编、老科协会长及夕阳美

总经理

8: 20~8: 25灯灭、奏婚礼进行曲

8: 25~8: 27灯亮、主持人闪亮登场

8: 27~8: 30专业模特队表演及节目介绍

8: 30~8: 32水抛气球，渲染气氛

8: 32~8: 35介绍企业文化及婚庆意义

8: 35~8: 55革命歌曲大联唱、拉歌比赛

8: 55~9: 00诗朗诵《一生一世的牵手》

9: 00~9: 05赠送红玫瑰

9: 05~9: 15交际舞

9: 20~9: 35采访夫妻浪漫史、夫妻游戏

9: 35~9: 40新疆舞

9: 40~9: 45独唱《祖国、慈祥的母亲》

9: 45~9: 50水冰舞

9: 50~10: 10 “幸福夫妻”、“浪漫爱人”大抽奖、并谈爱情史

10: 10~10: 15男声小合唱《三套车》

10: 15~10:30评选“长寿婆婆”、“长寿公公”

10: 30~10: 35全体员工合唱《永远是朋友》

10: 35~12:00拍婚庆照片、并由业余人员表演节目

12: 00~12: 30结束语，清理会场。

## 五、家访情况及档案的转化

婚庆会气氛非常高涨，一直进行到中午，临结束时好多老年人迟迟不肯离去，可以说意犹未尽，这也给接下来送照片、做家访做了一个伏笔，员工可以利用此次活动进行五次家访：

- 1、送婚庆庆典的邀请函进行的一次家访；
- 2、送“新郎”、“新娘”佩戴的胸花创造第二次家访机会；
- 3、照片洗出来以后，装到相框里送到顾客手里；
- 4、送公司的产品资料及相关精神文化产品
- 5、促销或联谊会之前送邀请函，将其请到现场并达成销售。

在四次家访的前提下，应该说已将顾客的心理状态作了很大的转移，由一开始的理性思维转变成感性思维，同时对夕阳美的系列保健产品产生兴趣，让其深刻的感悟到夕阳美是给他她心理和生理上的双重健康，真真正正地“享受夕阳美，享受自己的健康”，同时也能为“夕阳美”的品牌文化做到口碑的宣传，为打造百年老字号的品牌，成为老年保健品的

专有品牌奠定坚实的基础。

## 婚庆节活动方案篇三

多少次的纤云弄巧

多少夜的飞星传恨

但我清晰地知道

亭台仍旧，已然有你宁静的守候

妆台依稀，已然有你如烟的云鬓

多少的日夜逝去了，眷恋你，竟就想哭了自己

金风玉露终要相逢

倾心相遇终能换得一世的美丽

我不恋那柔情似水

我不贪那佳期如梦

虽说你我两情相悦终成眷属

今后却偏要和你朝朝暮暮到永久

不管那五百年前，还是五百年后

办一场有故事的婚礼

看过《大话西游》的朋友一定记得盘丝大仙，她最渴望的就是有一天一位旷世英雄驾着彩云来娶她。可见，对于女性来说，有一场终生难忘的婚礼会是此生莫大的欣慰。也许参加

过很多很多的婚礼，无论是高端还是中低端，除了在花的钱上有区别，基本上都是履行仪式罢了。从中国传统文化中寻找婚礼创意，将是突破现有婚庆形式的一条创新之举！《牛郎织女》的故事从古至今通晓无论是普通老百姓还是文人墨客，可谓是家喻户晓深入人心，也是很多青年男女对美好爱情追求的一种向往。这次婚礼就是要以牛郎织女的故事为切入点，办一场有新意、有故事、有内涵的婚礼。

婚礼主题：鹊桥恋爱百年

婚礼时间：七夕节

参加人数：

典礼地点：

## 婚庆节活动方案篇四

海景花园位处青岛最美的滨海大道，环境幽美，新人选择户外自助形式的婚礼，不妨看出新人追求自然、清新、时尚的浪漫婚礼，户外的热带风情百合婚礼，将自然、浪漫、与海洋3个欧美最流行的时尚元素结合在一起，让新人感受全新的浪漫婚礼。经过精心装点，在阳光，草地之间与亲朋好友共同投入大自然的环抱，共享典雅、新颖、时尚的户外婚礼。

新人在海景花园户外自助餐外的喷泉池旁的草坪上，设置一块草坪婚礼仪式区。场地装饰布置，是婚礼成败的一个关键环节。结合环境特点，特殊的造型修饰会创造一个温馨浪漫，清新自然，独具特色的婚礼现场，草坪婚礼的基本格调应该以西式风格为主，用白色和绿叶交缠而成的婚礼主色调一反常规的鲜艳和富丽，清新独特，为婚礼带来海边的凉爽与浪漫。

百合帐篷



沿着铺满百合花瓣的甬道走向仪式台——百合帐篷，这是整个婚礼的焦点，因为新人将在这里举行隆重的婚礼仪式。

选用今年最流行的尖顶帐篷，用与帐篷颜色最接近的乳白色薄纱缠绕支柱，竹藤叶攀援而上，迂回处以百合点缀，浅亮的竹藤叶衬托出百合的清丽，帐篷周围，铺满扇尾、金鱼草、栀子叶、龙胆和天门冬，爱情的永恒也在花与草的相拥中升华。

### 甬道百合

天然的青草甬道上，以百合花瓣点缀。走进花门，白色的桌椅分放左右两侧，形成自然甬道。地上洒满百合花瓣，比起玫瑰花瓣，百合花瓣更加厚实、有韧性，而且踩在上面不宜折损。

### 手捧花

有百合花和龙牙草、金鱼草、八角叶、龙胆相配而成、为薄纱缠绕的球形花束。

### 桌上百合

细角高擎的锥形透明玻璃花瓶中点缀着贝壳，把海洋的咸味也储存在里面。

瓶口处的百合花盛大、高傲、丰实与细长的瓶体形成鲜明的反差。这款设计有以下两个优点：不会遮挡宾客的视线，方便宾客用餐、交流，同时也不会是百合花香争夺食物的香味。所用花材由剑叶、排草、百合、龙牙草、龟背叶、栀子叶等组成。

新人的亲朋好友预先到达婚礼现场。

主持人宣布婚礼仪式正式开始，首先有请新郎入场，然后请新娘入场。

1、漂亮的新娘手挽着自己的父亲从红地毯和鲜花中款款走来，在神圣的《婚礼进行曲》音乐声中，亲朋好友用花瓣和掌声迎接新人的到来。

2、在仪式中，制作一个小花球作为戒指托，把戒指放在花瓣里，寓意你们的爱情浪漫美好天长地久。

3、然后新人切幸福糕和开启香槟，与亲朋好友共同分享甜蜜和快乐。

4、在举行完仪式后新娘召集未婚男女抢接小花球，祝福来宾中未婚男女爱情甜蜜。

5、新人共同放飞象征爱情的升空气球，寓意着爱情天长地久

6、新郎、新娘入席，主持人宣布自助餐正式开始。

## 婚庆节活动方案篇五

主题：黄玫瑰的爱恋

婚礼塑造出一种温馨、感动、浪漫的氛围，全场主要用暖色调布景，充分体现出爱情的甜蜜和幸福。

亲爱的，缘分真的`是一种很神奇的东西。

我们能够在茫茫人海中通过微信摇到彼此。

并且慢慢的相知、相相、识爱。

如此小的概率，除了缘分以外，恐怕没有其他的理由可以解

释。

我们在一起真的很不容易，既然这是天注定的姻缘。

那么，我们结婚吧！

新郎姓名：张先生

联系电话□XXXXXXXXXX

新娘姓名：李小姐

联系电话□XXXXXXXXXX

婚礼时间□20xx年8月18日

婚礼地点：酒店

预计宾客：300人

婚礼服装选择

新娘捧花、头饰、婚鞋

婚礼签到本、请帖、桌卡

婚礼蛋糕、香槟塔

婚礼回赠礼品选择

婚车装饰

(1) 迎宾区域：签到台，迎宾牌

(2) 通道区域：花门，路引，地毯

# 婚庆节活动方案篇六

XXX

待定

全家共11人

愿使岁月静好，现世安稳。

温情、感动、怀旧。

18: 30（背景音乐：门德尔松婚礼进行曲）

司仪致辞：50年前，他用一瓶花露水和一瓶头发油和她缘定终身。50年间他们相濡以沫、患难与共。50年后，他们恩爱如初、互相扶持。1961年10月1日，他们身无分文，一前一后踏着泥泞的小路走去鄞江登记结婚□20xx年10月1日，他们子孙满堂，其乐融融。他们给了我们生命的灿烂和阳光，他们是我们最亲最爱的长辈。下面有请我们这对金婚伉俪闪亮登场。

人员到位，给二老换好衣服，外婆拿捧花，引导二老走向座位。（大舅妈执行）

18: 40（背景音乐：德沃夏克金婚进行曲）

下面有请二老的女婿，夏天明先生，致金婚贺词。

接下来我们要为二老举行一个享用金婚蛋糕的仪式。

上蛋糕。点蜡烛。（小舅妈执行）

现在请孙辈送祝福，献贺礼。（夏晓晨、王家丰、王家锴）

请二同吹灭蜡烛，并携手握刀，共同开启金婚蛋糕，让我们一起分享这浓缩了半个世纪的甜蜜与幸福。

19: 10（背景音乐：摇啊摇摇到外婆桥）

敬献感恩茶。

二老一生最引以为傲的就是膝下三个子女，下面请子女向二老敬茶，感谢父母养育之恩、教诲之情。祝语宜言辞恳切、感人至深，欢迎小幽默。（妈、大舅、小舅）

19: 30（背景音乐：最浪漫的事）

《诗经》有云：死生契阔，与子成说。执子之手，与子偕老。如今，我想最浪漫的事，不过是“和你一起慢慢变老”。两老互相赠言。交杯酒。

今天我们欢聚一堂，恭祝外公外婆的金婚嘉庆。现在我提议大家共同举杯，庆贺二老金婚快乐，健康长寿。

合影

爹娘：接送二老

大舅：订餐

大舅妈：二老的衣服，建议唐装外套，有新的想法更好。

小舅、王家锴：摄影或摄像

小舅妈：金婚主题的蛋糕和蜡烛以及捧花（小束的新娘捧花即可）

贝贝：司仪

王家丰：背景音乐

另：以家庭为单位准备好贺礼，不在贵重，在内涵。

精心准备贺词，可以是一首诗、一句话、一段独白。

全程对二老保密，不得透露庆典任何细节。

## 婚庆节活动方案篇七

邀请客人的方式决定了你的婚礼是否圆满。

专家建议使用下请柬的方式。提前一个月开始准备列出所需邀请人员名单，购买或定制请柬，在请柬上应该注明时间、地点、新人名字等要件，并要求收到请柬的人给予可否参加的明确回复，以此来确定具体前来的宾客人数以及对象。

发出请柬后，在估计已经收到的时候再给你邀请的人打电话确认请柬是否收到，委婉地询问此人是否将携家人前往。记住，人数的掌握对于婚宴的确定起到至关重要的作用。

婚宴是婚礼的重要组成部分，最好提前一个月开始选址。

1、应该根据自己计划邀请宾客的数量预定大小适中的房间，房间的高度不能太低，尤其是大房间。

2、婚宴地点的音响一定要在预定时候试一试。

3、不少酒店或酒楼有专门为婚宴准备的房间，这样的房间一般都采用略带红色的装饰，适合中国人的审美习惯。

4、现在有些时尚年轻人开始尝试采用自助餐婚宴，形式非常随意，气氛也相对较轻松，但是值得注意的是，即使是自助餐也一定要安排固定座位，尤其是主桌，避免场面失控。

5、关于备桌。因为每一个获邀的来宾都可能临时带来客人，根据经验，应该按每10~20人增加一个备桌的标准安排。备桌只需缴纳少量服务费，只要不开就不用另交钱。

1、婚礼中应该安排来宾发言，其中新人父母、证婚人(最好不选择亲戚)以及来宾代表(男女双方各一个)这三方面人士的发言是必不可少的。事先应该选定代表，确定他们一定能出席婚礼，并通知他们准备2分钟左右的发言。

2、在婚礼中一定要注意座位的安排，应该将婚礼上地位比较重要的人物(比如双方父母、证婚人、单位领导等)安排在主桌，主桌应该位于宴会厅相对中心的位置。

3、在场景布置上，千万别忘了把新人的名字写在宴厅的醒目位置，并准备烟酒糖果。

4、婚礼应该安排一个签到台，因为它最主要的功能是收集礼金，所以应该安排一个信得过的亲戚负责。还要注意的，如果来客没有在礼金包上书名，最好当时就把他(她)的名字写上，将来很可能会有需要“礼尚往来”的时候。

1、实地考察：从店堂、人气、礼服的质量到服务小姐的素质，掂量一下自然就有了结果。

2、听取亲朋好友的意见：想起老话“听人劝吃饱饭”了，听听过来人的意见准错不了。

3、选择可信度高的“老字号”。

选定了店家就要开始动真的了，一般店家都要求先付定金。记住掏腰包前一定要争取利益，并且把店家允诺的都落实到书面。

低价位的一般是纯拍婚纱照，而且不提供外景拍摄。底片不

赠送或少量赠送，没有婚礼服务或只是最基本的如新娘化妆、礼服出租的内容。

中高价位基本内容要丰富得多，从拍摄环境、工作人员、相册多少、婚礼服务、赠礼上都有不同体现，能获得多少实惠就看您“谈判”的技巧了。而在各种价位中所差的内容主要是造型的套数、拍摄的张数、相片的特殊制作、相册的多少、收入相册的张数和婚宴服务的内容。

关于赠礼，一般分为两种，一种是实物，如：婚纱、手饰、纪念品等。另一种是以vip卡形式出现的，内容包括：免费周年照、全家福、宝宝照或享受多次及终身优惠价等，形式多样，不一而足。

- 1、拍照前一天，心情放松，提早休息，睡前少喝水，以免隔日眼睛浮肿，要有充足的睡眠，如此拍照起来更为精神焕发，神采飞扬。
- 2、拍照所需的首饰、配件、\*\*、鞋子均须准备放妥，拍照时最好不要戴过多的首饰。
- 3、新娘应穿件开前襟的衣服，以免换穿婚纱礼服时破坏了脸上的妆及发型。
- 4、新郎西装不宜过于合身，以免举手投足不方便。
- 5、新人护发、剪发、烫发最好在拍照前一个月完成，皮肤保养也要在拍照前一个星期即着手进行。
- 6、穿着婚纱礼服时要搭配无肩带式\*\*，如穿着中式晚礼服，最好穿上气垫或有钢丝的\*\*，可美化胸部线条。
- 7、新娘妆不要过于浓艳，最好先与化妆师沟通，使拍出来的画面活泼自然。



准新郎们注意了，陪着未来的太太去拍婚纱照可不是件容易的事，这里要先打打“预防针”。首先拍照当天一定要把脸面“打扫”规整，因为今天男人也化妆。为了不让为你美容的小姐扎手，可要把胡子刮干净哟。

其次，十分钟之内你就能够“焕然一新”，但是准新娘们对镜理红妆的时间至少也要一个钟头，这段时间是选礼服还是闲逛可要好自为之喽。

第三，真正的考验在后头呢。你的新娘每换一次装，你就要等至少半小时，换句话说，你的新娘换几次装，你就要忍受几次无聊之苦，以为一上午就能完成的任务，往往要耗一天。如果你现在就怕了，那么还是劝你的新娘少换几身行头吧。

对于待嫁新娘来说，前几章的“实战备忘”是写给新郎和其他人看的，而她们需要做的只是等着做最漂亮的新娘。

白色婚纱可以说是新娘们的最爱，是婚礼的经典装束。白色象征着纯洁与专一，更为婚礼增加了浪漫气氛。白纱有拖尾和平地两种款式，适用于不同场合。

根据质地又分为纱裙和缎裙两种风格，可以满足不同人群的需求。据设计师介绍，婚纱的流行就是“无流行”，完全依个人的气质、喜好而定。连电影都可以依个人喜好改编剧情，那为什么中国的新娘不可以有自己的独一无二的婚纱呢？所以，别管它什么潮流，只要是适合自己的就是最好的。

## 婚庆节活动方案篇八

xx月份直至过春节之前是新人结婚比较集中的时候，按照中国人的传统习惯，新人在结婚时从上到下，从里到外一切都是新的，其中要包括：家电、金银首饰、服装、内衣和平日生活用品等等，这其中暗藏的商机是无法估量的，针对以上情况，商城可做有关新婚消费的促销活动，活动可与其它单

位联合搞也同时可在商城内部做套餐销售。

待定

## xx商城首届婚庆文化节

凡持男女双方身份证复印件均可在我商城服务总台领取“新婚送福优惠券”既可参加“新婚送福套餐”活动。购买西服，均可获赠红豆牌保暖内衣一套，购买之后，持西服购物小票可在化妆品专柜、鞋区、裤区、床上用品、箱包区等标有“新婚送福活动专柜”字样的柜组享受6.8折优惠。

本次活动不限制先后购买，凡是在购买以上区域中的任何商品，均可享受以上待遇。

服务前台在发放“新婚送福优惠券”同时要记录顾客的联系电话与结婚日期，并把记录表送交综合办公室，综合办公室派播音员在新人结婚次日打电话对新人进行问候。

此活动详细内容与参加活动的区域还须和营销部研究落实。

此活动需跟婚纱摄影等单位联系，进行互动促销。

1、凡在本商城购物满1000元以上的，均可领取××婚纱摄影公司的优惠券，去该公司享受\*折优惠（具体折数待定，须与婚纱摄影联系后确定）。

2、凡在某婚纱影楼照婚纱照，凭优惠券可在我商城购买西服享受5.5折的待遇。（此折数可不等，根据婚纱摄影公司不同的价位来确定）并赠送相应结婚用品（例如：请柬、红腰带、红手帕等物品）同时也可参加活动一“新婚送福套餐”活动。

说明：此活动在互动时，可根据对方不同价位进行相应打折。例如：某婚纱摄影有3000元的套餐□20xx元的套餐，1000元的

套餐，我们就可定3档折数，3000元可享受4折购买西服□20xx元可享受5折购买西服，1000元可享受5.5折购买西服。我们针对婚纱摄影公司最低提供5.5折。4折-5.5折、5折-5.5折的差额由婚纱摄影公司支付。

以上活动仅仅是个人简单的概述，具体事宜还须与婚纱摄影公司协商决定。

xx商城企划部