

思考与致富读后感(优质5篇)

在观看完一部作品以后，一定对生活有了新的感悟和看法吧，为此需要好好认真地写读后感。这时候最关键的读后感不能忘了。那要怎么写好读后感呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

思考与致富读后感篇一

这个假期我读了拿破仑·希尔一本著作《思考致富》，让我受益匪浅。

拿破仑·希尔是全世界最早的现代成功学大师和励志书籍作家，曾经影响美国两任总统（伍德罗·威尔逊和富兰克林·罗斯福）及千百万读者的成功学大师。

希尔在《思考致富》中拒绝把成功归结于运气、背景或是上天的赐福，他希望提供一份完全取决于你自己的具体成功计划。

该书籍它并不完全是希尔凭空构想出来的理念，而是提炼自美国数百位最成功人士的成功秘诀而成，本书分为靠决心致富，靠知识致富，靠计划致富，靠信心致富等。

让我明白了“致富”一条路会遇到很多挫折，挫折只是意味着计划还有不足之处，并不意味着永远无法成功。

正如这本书中所说“一个半途而废的人永远不可能成功；成功的人，绝不会半途而废。”

思考与致富读后感篇二

最近读了一本书，拿破仑·希尔的《思考致富圣经》。

这本书有很多中文版本，有的叫《思考致富》，有的叫《思考致富圣经》。虽然版本不同，但内容相差无几，都差不多。

由于以前上了几次励志名著的当，再加上之前对这本书有所了解——同是属于励志型书籍，所以看这本书时，我并没有抱多大的幻想，纯属机械性的完成任务。

或许励志书写来写去都是那些东西吧，所以这本书也不例外。当然，个人感觉，这本书比上次那本《高效能人士的七个习惯》要好些，可读性较强，不会像上次那本那样枯燥晦涩。

不过，老调重谈还是有的，毕竟万变不离其宗嘛。所谓的“思考致富”，作者的观点是——靠你的意念、欲望等等去攫取财富，其实也就是潜能挖掘自我暗示的过程，你信，则能；不信，则否。这本书共十几个章节，阐述的内容如下：意念、欲望、信心、自我暗示、专业知识、想象力、条理分明的计划、决心、毅力、智囊团的力量、性欲转换、潜意识、头脑、第六感、六种恐惧鬼魅。总共就这些，其实也没什么意思。

当然，书中有些句子翻译得倒是挺经典的，比如：“随意容许自己产生失败意识的的人必定失败”；“凡是人心所能想象的，并且相信的，终必能够实现”；“我愿破釜沈舟，孤注一掷，断绝一切退路，以我的未来做赌注，去争取我所要的，我不给自己留任何可能的退路。我必须成功，否则就是死路一条”；“每一回的失败，都附带著等量的成功种子”；“除非你甘心接受失败，否则你绝对不会被击败”；“开放的心才会有成功的信念，封闭的心灵激不起信心、勇气和信念”；“意念的力量是无限的，除非我们有意去限定它；贫穷和财富都是意念的产物”；“每种逆境，每次失败，每个心痛，都蕴藏着生成相等或更大利益的种子”；“半途而废的人，永不可能成功；成功的人，绝不半途而废”。

其实，说句心里话，所谓的励志书籍，看多了真的很没意思。

这本书我看完一遍，就不想再看第二遍了。事实上，励志书的精髓并不在于看，而在于你是不是、能不能按照它所给的暗示和步骤去执行，坚定不移的执行，并且永不言弃。其实励志书阐述的道理每个人心里都很清楚，只是问题在于你不去做。所以，成败的关键不在于书，而在于人，在于你的执行力。

最近读的这几本励志书，虽然都是所谓的好书，但并没有给我想象中的震撼和收获，也许是我没读懂吧。原本我还想读读安东尼·罗宾的著作，现在想想，还是算了吧，都是励志书，都差不多，就不再浪费阅读了。就此，励志书，暂告一段落。

不过我想，不管自己怎么了，我都该振作的，我都该崛起的，因为没有理由堕落，没有理由沉沦。

前段时间，读到这么一句话，很有感触。它说：“你认为你是什么，什么就是你，你就将成为什么”。

其实，也就是佛学中的那句话：心魔即魔，心佛即佛。

最后，希望自己早日走出心灵的困境。在此，借用作者作品中的一句话：“凡是人心所能想象的，并且相信的，终必能够实现”。

送给自己，送给大家，与君共勉。

思考与致富读后感篇三

这其实是一份作业啦，因为不写会被罚款的，嘿嘿，所以，我造了一篇，如下：

最初拿到《思考致富》一书，我以一种怀疑的态度去看它：财富、金钱，难道人生追求除了这些就没有其它了么？俗！

然后，我又把它当成任务去读。读到一半时，我却被深深吸引，确切地说是警醒。

最终，这本书我读了两遍，它不仅仅是一本书了，而是我人生中一个严厉的老师。它让我明白，人生只有梦想是不够的，你必须使之强烈，变成欲望；你必须付诸行动，制定合理的计划；你还须有信心、专业的知识非学校所教、决心和毅力；它让我坚持不懈、不轻言放弃；它让我明白智囊团的力量，并告诉我和谐是基础；它教会我自我剖析：评估自己的毅力、领导素质，是否有六种恐惧，积极情感是否具备，又是否有消极情感影响。

正如业界评价的，拿破仑·希尔的《思考致富》是一本教授“做什么、如何做”的书籍，你在其中会发现自我定向、有序计划、自我暗示、智囊团的魔力，发现具有惊人启示作用的自我分析系统，发现出售个人服务的详细计划，发现伟人的经历所提供的丰富帮助。而财富，也不仅仅是狭义的物质，它包括持久的友谊、和谐的家庭关系、商业合伙人或同事之间的理解和支持、用精神价值衡量的内心和谐与心灵宁静等。

书中的每一个故事都会对我们有所触动，比如达比和达比叔叔的故事：达比的叔叔热衷于到西部淘金，希望能发财，但他不知道，更多的黄金来自大脑这个矿藏，而不是来自地下。他圈出一块地，辛苦挖掘几周后，终于看到了闪闪发光的矿石。由于行动前没有合理计划，他缺少将矿石运出地面的器械，于是不得不回去。而他还缺少物质基础，他又不得不把这个重大发现告诉亲戚和邻居，从而凑足钱买器械。达比和叔叔回到矿区继续挖掘，他们挖到了当地最丰富的矿藏之一。矿井越挖越深，金矿的脉络却消失了，他们选择了放弃。他们把器械卖给一个旧货商，旧货商找来一位采掘工程师用专业知识进行了估算，金矿就在3英尺之下。也就是说，如果达比和他的叔叔有毅力选择坚持，再挖3英尺，就能重新找到金矿的脉络。

不难看出，达比和达比的叔叔失败是因为：1、没有物质基础；2、有梦想，却没有为梦想制定合理计划；3、不会利用专业知识；4、没有毅力，不能坚持。

这一教训让达比在后来自己选定的事业中受益匪浅，对我们也一样。如果你想成为一个出色销售人员，在做事情前，须具备所销售产品领域或行业的相关专业知识，然后对所做项目进行充分调研和分析，制定出合理的工作计划：跟进时间、见何人、做什么事、怎么说、如何做等，并根据反馈随时修正计划，最重要的是，遭到冷遇或拒绝时，请决不要放弃，要把销售的过程做完。而我，现在想做一个优秀的主管，梦想着以后做领导，所以我会珍惜这次培训机会，努力学习专业知识，改善自己的性格，向周围的导师和同事学习，打造和谐进取团队。也许我会面临很多困难，遇到很多挫折，我坚信，我的自信和坚持，会让我达成目标。

让我们记住书中一些话并去做，它会让我们受益一生：“心想事成”“没有做不到的，只有想不到的”“任何人的拒绝，都不能让我轻言放弃”“全美500位最成功人士的经验告诉我们，他们最伟大的成功在于，面临失败时他们能坚持再迈出一步”“如果你想做的事情是正确的，而且对此深信不疑，那么尽管放手去做！”“信心是一种心态，它产生于自我暗示”“最后的胜利，属于那个相信自己能行的你！”“没有任何人可以不需要同他人合作，就有充分的经验、教育、才能和知识，就能够确保获得丰厚的财富”“一个半途而废的人，永远不可能成功”“要果断决策，说得好不如做得好”……然后让我们进行自我分析，真实面对自己，把自己那些拖拉、犹豫不决、不自信、轻言放弃、生活没目标、性格暴躁等等问题尽量克服，为自己的人生制定出一个“工程进度表”，按照书中的方法，规划人生，重塑自我，行动起来！

思考与致富读后感篇四

思考致富一书全篇都在传达着一个致富秘诀，拿破仑·希尔并未将秘诀说出“我很乐意告诉你，但这样会剥夺你用自己的方式去发现的乐趣”。这个秘诀就是：无形的意念会带来财富！心想才能事成！或者说“凡你心里所想，并且相信的，终必能够实现！”全篇围绕这一主题——意念，娓娓道来。让你相信唯有思考才能致富。

致富的第一步首先是强烈的欲望，这是任何成就的起点。希尔提出了用自我暗示刺激潜意识的六个明确步骤，这也是全书的中心所在：

1. 在脑子里设想一下自己想得到多少金钱。要说出一个准确的数字。
2. 明确自己能付出多大的努力。
3. 明确得到金钱的日期。
4. 制定一个实现梦想的计划。
5. 列一份清单，把前面四个步骤写进里面，放在你早晚都看得到的地方。
6. 到一个不会被干扰或打断的地方，每天清晨和睡前把这份清单读两遍。要大声朗读，记住，只朗读那些字是没有用的——除非你在念的时候，融入了自己的情感（信心、爱）或情绪（热切、激昂），并且要记得想象、体会金钱握在手中的感觉，这是因为潜意识只会对情感化的指示起作用。比如信心就是所有情感中最强烈、最具效果的一个。

只将意念变成行动，那么财富的数量会受到限制。信心则可以解除限制！不断反复而确定地对潜意识发号施令，是自发

培养信心的唯一方法。

拿破仑·希尔的自信心公式：

第一. 我知道，我有能力实现人生中的明确目标；因此，我要求自己坚持到底，继续前行，在此，我发誓要把这种力量变成行动。

第二. 我知道，心中的主宰意念终会以外在、实际的形式表现出来，并逐渐转化为实实在在的事实；因此，我每天要花30分钟集中意念，想象自己理想中未来的样子，从而在心中形成一幅清晰的图像。

第三. 我知道，通过“自我暗示”原则，我心中积存已久的欲望，终究会经过某种能实现目标的实际方式表现出来；因此，我每天花10分钟，要求自己培养自信心。

第四. 我已经清楚地写下一生中确定的主要目标，我一定要不断努力，直到

培养出实现目标所需要的足够自信。

第五. 我完全明白，财富与地位只有建立在真理与正义的基础上，才会持久；

与行为，成为一个自信与成功的人。

潜意识就像是一片富裕的土地，如果没有种上你想种植的作物种子，那么

杂草就会肆意众生。自我暗示其实就是一种自我控制，通过它，个人可以在潜意

识中种下创造性的意念；也可能由于疏忽漠视，而任由破坏性意念在这片富裕土

地中生长。

前面所说的六个步骤和自信秘诀，都是在利用自我暗示强化潜意识，进而

达到目标。《思考致富》的一大突破就在于此，拿破仑·希尔以后很多人的成功学

说，莫不是借鉴了此处的理论。

除了运用自我暗示达到自己设定的目标，我们还可以用自我暗示提升我们自

身素质，提高我们的成功商数，我们可以把积极情感通过“自我暗示”传递给潜意

识，要知道潜意识最了解的语言就是情绪或情感的语言，所以让我们列出七种主

要积极情感：欲望、热忱、信心、浪漫、爱、性、希望。七种应该防止的消极情

感：恐惧、贪婪、妒嫉、迷信、怨恨、愤怒、报复。

积极情感和消极情感不会同时存在与心，一定只有一种占据主导地位。你有

积极心态，最后它们将完全支配你的内心，将消极情感据之门外。

有数百万的人相信自己“注定”贫穷失败，因为他们认为有一种无法控制的神

奇力量在左右着自己。其实他们就是创造自己不幸的元凶，因为他们具有这种消

极的信心，这种消极信心到达了潜意识，然后转化为实质得对等物。

确信自己有能力把欲望变成金钱等价物之前，你需具备某种服务、商品或职

业等方面的专业知识，才能获取财富。

首先要明白的是，知识并不是力量。只有将知识组织起来，并通过切实可行的行动计划，巧妙地向积累财富的目的迈进，知识才有用。

永远要记住，知识只是潜在的力量，只有与明确的行动计划和明确的目标相

结合，知识才能成为力量。一个人不可能知晓全人类有史以来所有的知识，知识的价值不在于你学到了多少，而在于你能运用多少，拿破仑·希尔说，多数大学教授并没有太多的钱，因为他们专精于传授知识，而非组织或运用知识。所以，很大程度上，你的人生主要目的，你要实现的目标，会帮助你确定你需要的知识。今天的社会追求专业化。

“高等学校必须面临这样一个事实，即各行各业现在需要的都是专门人才。”拿破仑·希尔认为，在家学习的培训方法尤其适合那些有工作的人。因为离开学校后，他们发现必须补充专业知识，但有无暇重回学校学习，很好的一个途径就是夜校或者函授，函授学校的一大优势在于他的灵活性，学生可以在业余时间学习。

另一种拿破仑·希尔推崇的获取知识的方法就是利用“智囊团”来弥补自身的不足，不必因为没有受过太多的教育而自卑。其实，如果一个人懂得组织、领导一个掌握致富专业知识的“智囊团”，那么他本人等于和这个群体中的任何一个成员一样有知识。

专业知识，加上想象力，可以成为一个成功企业的致胜要素。
一个人的能力

常常意味着想象力，它能使专业知识和创业构想相结合，形成合理的计划，从而获得财富。当然，任何构想的背后支柱，都是专业知识。不过也要记住，专业知识易得，而创新构想难求！

机会就在眼前，机会会有很快的溜走了，要抓住他唯一的办法就是思考对应的方法，我们在那烫的盘子的时候会带上手套，我们在好的订单的时候会想象他可能提出的任何问题，而我们对答如流。

我们善于倾听，我们甚于想象，我们才能洞察对方的心理活动方向，才能有办法说服他，征服他。一个善于讲话的人和一个善于倾听的人的思维活动是不一样的，要做的好必须学会倾听。擅用自己身边的人，同事、朋友，学会倾听他人的意见，他们的思维和想象力和你是有差别的，三人行必有我师呀！认真倾听智囊的意见受益非浅，他们会帮助你下定决心。

欲望、决心、信心、毅力、智囊团、精心策划，领导者要学会下定决心，要努力下定决心、要有毅力执行贯彻下去。

毅力是可以培养出来的，毅力是一种心态，所以是可以进行培养的，毅力的行程包括：明确的目标、欲望、自信、明确的计划、认清自我、合作、习惯、意志力。要学会接收批评，因为任何的害怕批评是多数构想破灭的根本原因。

三个臭皮匠顶个诸葛亮，三人行必有我师。身边的人就是你的智囊团，但是要选对对象，智囊团原则就是使他人的智慧与自己的智慧集合起来，这正是获得力量的秘诀。积极的思想情感会让你离财富越来越近，消极的情感则会使你离财富越来越远。

如果没有潜意识我们就不可能创造出任何东西，没有想象力也不可能创造出任何东西，潜意识就是我们对目标的渴望，每天的重复自己的渴望形成的一种条件反射，又深深的扎根在我们的骨子里面，慢慢的形成意识。意识的变化成潜意识。潜意识要倾入全部的感情和智慧。

可将任何的欲望用来化作实质的金钱对等物的计划，意念或意向，自动植入潜意识中。

联想电脑的广告词是：世界如果没有联想将会是什么样？我们想象我们潜入水底，结果有了潜艇；人们想象上天，结果有了飞机；人们为了更好的沟通，结果有了电话。这些全部都是想象力的作用，一个没有梦想的人是不会成功的。因为任何人的盟友都有机会成为现实。机会和财富总是喜欢那些有着丰富想象力和强烈欲望的人。

生命中所需要的一切突破皆等候在你的想象力中。

金钱无法移动、思考或说话，但是当一个人渴望他的人召唤他时他确听得到。每个强者的内心均有掌握自己的力量。

思考与致富读后感篇五

读后感，希望对您有帮助！

思考致富读后感

本文是关于读后感的，仅供参考，如果觉得很不错，欢迎点评和分享。

思考致富读后感（一）

《思考致富》在十年前已经读了好几次，但今天重新翻阅《思考致富》感受格外不同。第一次阅读此事，让自己相当

的振奋，因为书中的很多观念都是自己未曾思考过的观念。但拿破仑·希尔花了整整二十年的时间，拜访美国50四位成功人士，包括当时的威尔逊总统、罗斯福总统、发明大王爱迪生、汽车大王福特大王。出版了第一本书《成功法则》以此书作基础略作修订后，于九年后才出版了《思考致富》，正确的讲拿破仑·希尔花了将近三十年时间研究成功学，才写出这本成功学的经典巨着。

每个人的一生也不过只有短短数十年光阴，想要快速让自己成长进步，就必需学习世界上最顶尖的人的思想或观念，或阅读世上最好的书籍，才能够站在“巨人的肩膀”看事情。让自己能够看得更广更远。

每个人都是从“无知”经过学习不断的成长与进步，但如果没有刻意的学习，让自己进步，就会停滞在某个层次，难以超越。原因在于周遭能够让成长进步的人，已经不多了。这时候唯有靠着阅读世上最好的书籍，才能够不断提升自己的思想与层次。

读后感，希望对您有帮助！

铁大王卡内基提到：“人的一辈子其实都是用”试误法“来累积知识，一旦人发展到智慧的最高峰时，死亡就突然而至，所有储存的智慧、财富以及他终生累积的成功方法，全部都在一转眼间同时进入了坟墓，这是非常的事情”也因为这个原因，所以卡内基问拿破仑·希尔愿不愿意在没有任何的报酬的情况之下，拜访美国成功人士，来从事成功学的研究及整理。拿破仑·希尔答应了卡内基的要求，花了20年的时间研究成功学，而拿破仑·希尔也因为《思考致富》的出版，成为美国最富盛名的成功学大师。

《思考致富》书中提到“你希望成为什么样的人，就能够成为什么样的人。”这段文字对我的帮助很大，一般人都很在意别人的看法与评价，却没有思考到别人认为你是什么样的

人，根本就无关紧要，最主要的是你认为自己是什么样的人。只要自己的思想、观念与做法跟世上最顶尖的人的思想、观念与做法是一致的，自己就是最顶尖的人，这就是不断的阅读成功学书籍让我改变原先的想法与观念。所以我从来不去理会别人认为我是什么样子的人，或是别人认为“我做不到”或“做不到”，是自己认为自己是什么样子的人，自己是否相信自己能够“做得到”。这就是多年来不断的“自我洗脑”、“自我催眠”的成果。

读后感，希望对您有帮助！

则相当清楚，也相当熟悉哪些事是做不到的。但是，有些人则不然，他们不但会寻求他人的成功法则，而且愿意拿那些法则做奋力一搏。多数人皆有的弱点，就是人们习惯于以自己的印象和信念，去衡量所有的人、事。有些人读了此书以后，仍会认为自己绝无法凭思考致富，因为他们的思考习惯，长久以来，已经被贫穷、匮乏、不幸、失败和挫折层层包围。

“我是自己命运的主宰”、“凡是人心所能想像的，并且相信的，终必能够实现。”、“没有失败，只有暂时停止成功”、“每一回的失败，都附带着等量的成功种子”、“除非你甘心接受失败，否则你绝对不会被击败”、“不幸并非负债、而是一项无价的资产”、“信心再加上炽烈的欲望，使世间任何事情，不论正当与否，均能实现”这些《思考致富》书中的字句，都曾在我的文章内容之中出现，可想而知，成功学的观念对我有多么深远的影响。

所以为何我不太理会与在意别人如何看待或评价自己，我觉得别人的看法与评价无关紧要。关键永远不在于别人如何看待或评价自己，而是自己如何认定自己，正如我一再强调的只要自己的想法、观念与作法与世上最顶尖的人一致，自己就是最顶尖的人，管别人如何想。大多数人的看法与认知，是依据自己的想法、印象、信念、人生处事态度、价值观、意识形态去看别人的所作所为。只要跟自己想法不一致的

人，就是不对的。这就是大多数人的认知。所以唯有不断吸收最顶尖的人想法与观念，成为自己的观念。才能够不断的自我超越、自我成长与进步。

读后感，希望对您有帮助！

思考致富读后感（二）

《思考致富》是美国成功学大师拿破仑·希尔的一部励志著作，它从深层意义上揭秘了一些成功人士所共同具有的特点，为梦想成功的人打开了一扇窗。它超越了金钱的衡量标准，教人实现经济独立与思想富有。拿破仑·希尔总结的成功法则激励了全球数千万人，已经帮助无数平凡人获得了非凡的财富和事业成功，用希尔自己的话说，“我从未听说过，有人受到这个秘诀的点拨，运用了这个秘诀，却未能在自己选定的行业里取得任何令人瞩目的成就；我也从未见过什么人不用这个秘诀就能出人头地，或积累到什么财富。”

如果我们把致富当成成功的全部定义，那生活就索然无味了，但不能否认，致富是人们走向成功的第一步，但是第一步并不是最后一步。在第一步与最后一步之间还有许许多多的东西，这些东西才能真正让人们感受到成功的快乐。在沿途上我们可以看到许许多多的我们见到的和我们没有见到过的风景，感受更多的属于我们自己的智慧。说穿了成功就是一种人生经历，一种在经历中自己滋养自己的体验。

一个人要想致富，要先有想象力，欲望，信心，坚持，自我暗示等等，它是一个整体的过程，想要成功，先得经过精心的策划。还有成功，基于追求成功的动机。有很多人都想成功，但是许多人不相信自己会得到自己想要的，其实如果我们连这也不敢想，那么我们这一生可能就是这样度过了，当我们相信了，我们才会激发自己的潜能去达到自己想要的。

读完这本书，有一种让你感到知识与财富的全新结合的理论

方向，读后感，希望对您有帮助！

让你感到行动与思考的结合，感到中国文化与外国理论的融合，感到自己知识的贫乏。对于一个成功的人来说，获取的财富并不能总是用金钱来做衡量标准。持久的友谊、坚韧的毅力以及人与人之间的理解和支持，这一切都只能用精神价值来衡量，所以思考的立脚点就是我们内心和谐与心灵宁静，这些都是我们自己的巨大财富。

思考致富读后感（三）

《思考致富》内容简介：如果我们把致富当成成功的全部定义，那生活就索然无味了；但是不可否认，致富往往是成功的第一步，迈向它你会在沿途看到更多的风景，感受更多的智慧滋养，成为一个事业辉煌、精神富足的人。

在拿破仑·希尔这部伟大著作中描述的秘诀，其最大的特色在于，那些掌握它并使用它的人从此走向成功。它指引过许多我们耳熟能详的知名人物非凡的成功之旅，诸如美国总统罗斯福、发明家爱迪生、企业家洛克菲勒等都从中获益匪浅。

还有更多的平凡人因此积累了财富，有的人成功地实现了家庭的和谐，有的人获得了商业伙伴的支持，甚至威尔逊总统在军事训练和募集战争军费中都用到了这些秘诀。

寻找书中的秘诀是一次独特的阅读经历，如果你准备让这个秘诀为你所用。那么在每一章你都会找到它，这个秘诀对那些准备接受它的人来说，效力均等、跟受教育的程度无关。但是无意寻找它的人，付出的代价再大，也得不到它。作者简介：拿破仑·希尔（1883——1968），成功学大师，曾任美国罗斯福总统首席顾问。

读后感，希望对您有帮助！

他早年开始研究钢铁大王安德鲁·卡内基、发明家爱迪生、亚历山大·贝尔等人的伟大成就，他研究的成功秘诀影响遍及全球数千万人。

拿破仑·希尔的《思考致富》受到安德鲁·卡内基的启发。卡内基只身闯荡美国，从一文不名的穷小子，四十年后成为富可敌国的钢铁大王。在卡内基的暮年，他把自己的成功秘诀向拿破仑·希尔倾囊相授，并建设拿破仑·希尔以研究成功奥秘作为终身的事业。

在拿破仑·希尔的诸多著述中，《思考致富》可谓是最重要的作品，被誉为“彻底改变了美国人的思想观念，激发了所有美国人的潜能。”本书中的致富秘诀已经帮助无数平凡人获得了非凡的财富和事业成功。

在拿破仑·希尔的众多著作中，《思考致富》可谓是最重要的作品，被誉为“彻底改变了美国人的思想观念，激发了所有美国人的潜能。”《思考致富》的创作受到了卡内基的启发。卡内基只身闯荡美国，从一文不名的穷小子成为富可敌国的钢铁大王。在卡内基的暮年，他把自己的成功秘诀向拿破仑·希尔以研究成功奥秘作为终身的事业。

这是一本空前绝后的佳作，它的创作受到了安德鲁·卡内基的启发。许多年前，他向本书的作者拿破仑·希尔揭示了他的个人成功秘诀。卡内基不仅自己成为了一位百万富翁，还把自己的秘诀传授给十几个人，让他们也获得了百万财富。还有500人向拿破仑·希尔透露了自己的致富途径。希尔则用一生的时间，研究如何把这些致富秘诀，传授给那些原意用自己的意念、构想和精心策划换取财富的各行各业人士。

读后感，希望对您有帮助！，希望能帮助您！