

# 2023年读胡雪岩有感 红顶商人胡雪岩读后感(汇总5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 读胡雪岩有感篇一

用前天和昨天两天的时间看完了一个不入流的作家写的《胡雪岩》，是在老爹的书橱里拿得，所以也没法挑剔是哪个作家写的了。不过还得秉着评事客观的原则说这本书让我了解了胡雪岩的大致人生经历。以前被叔叔和老爹考问过：“知道‘红顶商人’是谁吗？”我的结果一般是实事求是的说，不知道。然后叔仔总会一脸高深和得意的告诉我是胡雪岩。好像知道胡雪岩是个很鸟不起的事。从这件事情上也可以看出，在商人或者普通人眼里，胡雪岩是个神一样的存在。起码我也认为他是一个十分之优秀的人。

我所看书的作者对胡雪岩应是很是推崇的，所以书中对胡雪岩先生的褒奖和溢美之词甚多，我不知道是真实情况还是作者写作过程中没有太客观。下面我就写记录一下，我所读的这本书告诉我的胡雪岩。

胡雪岩十四岁时家道有中落被亲戚介绍到杭州一个钱庄做学徒，因做事勤快认真，头脑灵活，三年后被钱庄掌柜升为店里的伙计，一直做得也不错。有一天胡光墉在西湖边遛弯看到了衣着落魄却气度不凡的王有龄，有心结交后便于一天相约到饭馆吃饭，了解到王有龄父亲已为他捐了盐大使的官只是苦于父亲去世后没钱打点便一直在杭州逗留，胡雪岩不知是因为古道热肠有道义还是看着王不是池中之物，反正私自

借了五百两银子给了王有龄让他去任上打点，王有龄自是感恩涕零然后道别胡雪岩去了任上。后来胡又私自做主借给湘军蒋营官四千两银子，因两次私自借钱给没什么家底足以还账的人，钱庄掌柜将其解雇，又因钱庄圈子是相通的，所以也没人雇佣胡雪岩，胡一度非常之落魄，甚至将袍子当掉，后蒋营官得了太平军二十几万两银子想存起来时找到胡雪岩，得知胡的境地因帮自己而致，十分感激给了胡十万两银子让其开钱庄。后王有龄得官归来，和其好友何桂清，对胡雪岩的商业帮助非常之大，还让胡当上了官。当然，胡也为王何二人提供了很多经济上的支持。（）

后何王薛集团破灭，胡又成为左宗棠的左臂右膀，左的征战费用都由胡想尽办法筹集，从没让左失望过，当然胡雪岩也从为左宗棠办事中获利丰厚不说，光凭左将军这个活字招牌后就对胡的事业非常有利。后左与李鸿章的政治战争使得胡雪岩成为牺牲品。胡的企业内部出现问题，为了抵制洋人对蚕丝的统治，胡囤积了几千两银子的蚕丝，而且李鸿章放出话阜康钱庄即将破产，导致人心惶惶，都去阜康提钱，导致上海的阜康钱庄当天破产，再加上朝廷有人故意拖交关税使得左宗棠在洋行借贷的利息无法及时还上，还得胡用自己的钱还上，这一连串的事情把胡雪岩的钱庄拖垮了。

胡雪岩的发家，事业的顶峰到后面的直线破产都与官有关，真乃成也官，败也官。其实到了后期胡雪岩也有一些尾大不掉之势，比如其母大寿，每年必办每年必大办。

不过胡的眼光之准，交友之广也是很多人望尘莫及的，更不用说他本人的卓越才能。

胡雪岩的最大成功便是眼光准，会用人。这是个人之拙见。

## 读胡雪岩有感篇二

《胡雪岩》读后感

其实，我第一次看的时候，对这本书很不感兴趣，但是，当我看完第一章的时候，对这本书产生了浓厚的兴趣，总觉得有什么力量在吸引着我，不知不觉，已经看了半本多，我顿时觉得自己豁然开朗，这本书很有趣！

胡雪岩，是一个诚实，并不作假的孩子，他从一个放牛娃，拾到了装满了银票和黄金的包裹，他开始也是很惊讶，但是，他也顾虑了这一点：如果把这些钱花完，不就和没钱一样么？还不如到时候归还给衙门呢。

正在放牛的时候，有一个人走了过来，问他有没有拾到一个包裹，胡雪岩问，里面装的是什么，这个人便知道他一定拾到了包裹，便一五一十的告诉了胡雪岩。看来，这个人很有思维逻辑，听到语言便知道是否拿了没拿，胡雪岩将包裹纹丝不动的给了这个人，这个人很感激他（胡雪岩），也很赏识他（胡雪岩），便问他要不要到他那里工作，胡雪岩却拒绝了（不算是拒绝）胡雪岩却说：我要问我的母亲同不同意。这人一听，眼睛一亮：这孩子我要定了！就是这一念之差，如果不给，这前途就没了，如果给了，胡雪岩的前程似锦！

他在往后的路上，经历坎坷：私自用公款，给王有龄用，王有龄成功得到皇上的升职，而胡雪岩，被辞职，却因人缘好，饭店老板娘的坚决，让胡雪岩再次在钱庄工作，以后的路上，胡雪岩得到了很多人的赏识，结拜了尤五，王有龄等人，还有更多坎坷我还没有看完，我很赏识胡雪岩，但是，看到中间的时候，我失望了，胡雪岩变得贪婪，认为钱是万能的，王有龄管的那个县，被攻打，()没有粮食，导致人吃人，当攻打到王有龄的县衙时，他吃金块，死不了，喝毒药，死不了，没办法，在院中的树上挂白绫自杀，自杀殉国，自杀也不投降！我赏识这样的英雄！

这本书里有很多英雄豪杰，这里面的各种正面精神，是值得我们去学习的！

## 读胡雪岩有感篇三

万玉玲

本周看的闲书是《红顶商人胡雪岩》，因为书确实很长，我每天又只能在忙完工作、孩子入睡后翻看几页，所以进度很慢，到现在才看了一半多一点，刚好看到胡雪岩人生的颠峰时刻。

胡雪岩其人确实不得不让人佩服，他的优点实在太多了，我也不知是书中故意美化了他，还是真人就是如此，他善良、宽容、慷慨、孝顺、精明、识人、会事等等，反正至少在我看的前半部书里，作者没有向我透露他的任何缺点。我也一次次被他的举动所折服。当然，在他众多的优点中，让我感触最多的还是以下这两个：

### 一、他能在非常短的时间内做出正确的选择

当我第一次看到书中这样形容他的时候，我想了一下，一个人要在很短的时间内做出正确的选择，需要具备哪些条件？我想一是要知识储备要够，至少就这件事来说，要有足够的知识去判断事件的发展方向。二是信息量要大，要知道时局对事态会有什么样的影响。三是要识人懂人，要懂得经手这件事的人会对事态产生什么样的影响，等等……后来，看的多了才发现，其实我忽略了点最重要的一点，就是对选择负责，胡雪岩的每一次选择也不能说全部都是最优选择，但他的厉害之处是他愿意为他的选择负责，而且会选择那个他一定能负得起的责任，所以，就算选择的不是最优，但事情也还能算圆满。人的一生真的要经历很多的选择，有的选择很小，比如买个杯子，有的选择很大，后面可能是你无法预知的未来。面对选择我常常会很无助，老公说我有选择困难症，而且我总喜欢对各种选择可能会出现的结果作一些不切实际的幻想，导致我每每在选择面前越发困难，越发不能下定决心，有时也会为自己的选择后悔。看了胡雪岩以后，觉得其

实选择也没那么可怕，有因必有果，有什么样的选择就要承担什么样的后果，只要把这点想明白了，然后做好最坏的打算去承担自己的选择带来的后果就好，也许结局并没有你想象的那么糟糕。

## 二、他总是能考虑到别人的处境和感受

印象最深的. 是书中讲到他最潦倒的时候，捐官成功的王有龄回到杭州了，找到他要报他的恩，这是他扬眉吐气、好好报复一下张胖子的好时候，但他确为张胖子考虑，设计了一个大家都能下台，皆大欢喜的好结局。书中还有很多他为别人考虑，总会让所有的人都很愿意跟他打交道的故事，确实让我学到很多为人处事之道。真正是世事洞明皆学问，人性练达即文章。胡雪岩读书不多，却把这些参的很透，不管自己有理无理，总会给别人留有余地，就算是完全给别人做好事，也会想一个人家能接受的方式，让别人从心底里感觉舒服。想起之前在朋友圈里看过一篇文章，讲的就是让别人舒服是一种顶级智慧与软实力。《菜根谭》里也讲：“处世让一步为高，退步即进步的张本；待人宽一分是福，利人实利己的根基。”这些话听起来都容易，道理也是人人都能明白的，但做起来确实很难，次次都如此就更难了，书中的胡雪岩确是次次都这样做了，他的很多做法会让你读完很想大喊一声：“赞”。

这样好的一个人，结局却很惨，下半部真的是不忍再看了……

## 读胡雪岩有感篇四

读到红顶商人胡雪岩是一个偶然的的机会，刚开始是在一本杂志上看到这个名字其中有作者写的一句评语：“胡雪岩利用商人的智慧跟官府做生意，很圆润圆滑，大家觉得，他的生存之道到今天还能用得到，这就是读商业史的意义”。然后又看了一些其他人写的关于胡雪岩的事情，总体的感觉就是

这是一个了不起的商人。文中胡雪岩商训，是“天”、“地”、“人”，内容即为：天为先天之智，经商之本；地为后天修为，靠诚信立身；人为仁义，懂取舍，讲究“君子爱财，取之有道”。当今是个物欲横流的社会，尤其是在这么一个多元化的空间当中我们还是应该好好研究至少你应该知道作为一个人，或者说作为一个商人最起码的道德。胡的商训中我最为欣赏的则是“诚信立身”。虽然说现代社会人所接触的事物要比古人多得多，但是无论什么时间我们都不能丢弃他。

胡雪岩从小就在信和钱庄当伙计，很机灵、勤奋，有先天下之忧而之忧之怀，待人很真诚，处事极其圆滑、老练。我想这与他的工作、阅历有关吧。茶楼里，王、胡相识，胡帮王解困，他的处事技巧得到充分展现。凭着胡敏锐的眼光，他明白王为人正直，讲求诚信，自己今后做事情需要有官场人士协助，有人做靠山，于是500百两就这样资助给王了。胡在生活中，尽量善待他人。周围的人、朋友都非常认可胡的为人。从他厚葬许疯子一事就可见他待人以宽；茶楼里对他很是关心的朋友也有所体现；漂亮的罗四姑娘对他的好也正是被他日常中举手投足中真、善、美所打动。总之，在胡雪岩身上我们所能感受的不仅是他的经商之道而且还有那种为人处世的方法，他利用他能接触到的一切力量来帮助自己的发展，他不是经常说嘛：.眼光要放远些，在目前留些交情，，将来才有见面的余地。而且他也抓住了自己可以抓住的一切机会，去学习，去思考，去观察。而他留给我们的是值得我们去认真的探究，虽然他最后失败正如高杨先生所说得：那是因为时局不稳定，因为政府的腐败，但是我相信当我们在生活或者真的步入商业的区域静下心来想一下胡雪岩的经商成功之道对我们的事业还是很有帮助的。

一直有听说胡雪岩这个人，不是很了解，我的感觉他在清朝晚期靠乱世屯居聚奇以及和朝廷大员有非常紧密的关系的靠山才成为富甲一方的红顶商人的，这次我买了一本关于他的书，了解了 he 从一个银庄的小伙计到几乎中国最富有的红顶

商人的奋斗历程再到从他红顶商人到破产的经历，在这本书里我可以依稀看到胡雪岩的轰轰烈烈的人生，后人对他的评价是褒贬不一，我以前在没有了解他的时候也对他评价也不是太好，觉得他靠投机取巧和政府的靠山而起来的大商人而已无非是比别人更会玩弄权术更富有而已，要说他对国家的贡献那就无从谈起了，但是我读了这本书从新认识了胡雪岩这个人，从新对他的评价做了改正。

我个人认为胡雪岩这个人有他成功的一面也有他失败的一面，有他人格魅力的感召力也有他性格的缺陷，但是客观的评价他实实在在的为国家做出了自己的贡献，而且是国家在内忧外患的时候他以一个富甲一方的大商人凭借多年在商场上的信用向外国借贷，出钱出力为朝廷军队的后勤补给做出了极大的贡献，可以说也间接的为祖国的统一做出了贡献，放眼当时的商界像胡雪岩这样为了国家这么卖了力的人是绝无仅有的，但是说到底他毕竟是个商人，在为国家出力的时候也赚到了大笔的银子，他作为一个商人自己没有为富不仁而是把自己的钱拿出来一部分救济附近的穷人，而且为了苏杭一带蚕农能把蚕丝卖的价格高点不惜破产来和洋人抗衡，他作为一个商人在他富甲天下的时候还能忧国忧民这种精神是非常难能可贵的，这让我想起了当今的亚洲首富李嘉诚先生，具统计他已经为祖国的医疗和教育事业已经捐赠了超过了80亿港币，而且他说等他去世后要把他财产的三分之一捐给公共事业，我想向李嘉诚先生和胡雪岩这样的商人时刻不忘祖国和人民的品质是我们这个民族最优秀的品质之一。

胡雪岩是幸运的富有的但是也是不幸的悲哀的，说他幸运是应为他在虽然身处乱世但是还能及时的抓住机遇在这个特殊的历史时期下取得了令古今中外商界都难以企及的成就，他成为了当时中国几乎是最富有的人，说他悲哀也正是因为身处这样的乱世从红顶商人到破产表面上看是因为他和洋人在蚕丝业上的竞争而导致的破产，揪其实质实际上是朝廷的衰落而造成的，也就是在历史的发展的长河中所有阻挡历史发展的脚步的就势力都都要被淘汰，胡雪岩当时为了老百姓

做了一些力所能及的善事以及不惜破产和洋人抗挣的精神可以说是可歌可泣的，但是仅凭一个商人是无法改变历史发展的潮流的这个王朝和胡雪岩终于被历史的洪流淘汰了。

我个人认为，胡雪岩的破产一方面是历史发展的必然也有以下几个几点原因，

第一， 过于招摇过市，在他事业的巅峰时期生活极尽奢侈他这样的生活方式引起当时政府一些高级官员的妒忌和不满，他这样的生活作风为他后来的破产埋下了伏笔。

第三， 过于自信，对当时的情况估计的不足，最能说明他过于自信的事例就是他当时和洋人争夺蚕丝市场了，由于过分自信使自己弄到了破产的边缘。

## 读胡雪岩有感篇五

胡雪岩利用商人的智慧跟官府做生意，很圆润圆滑，大家觉得，他的生存之道到今天还能用得到，这就是读商业史的意义。然后又看了一些其他人写的'关于胡雪岩的事情，总体的感觉就是这是一个了不起的商人，而且有很多值得我们现代商人学习的东西。我想从自己的亲身体会来说一下自己对于胡雪岩的评价。

首先，我们大家都知道胡雪岩商训，是“天”、“地”、“人”，内容即为：天为先天之智，经商之本；地为后天修为，靠诚信立身；人为仁义，懂取舍，讲究“君子爱财，取之有道”。当今是个物欲横流的社会，尤其是在这么一个多元化的空间当中我们还是应该好好研究至少你应该知道作为一个人，或者说作为一个商人最起码的道德。你看。胡的商训我最为欣赏的则是“诚信立身”。虽然说现代社会人所接触的事物要比古人多得多，但是无论什么时间我们都不呢个丢弃他。我的一个亲戚是做玉器生意的，夫妻俩都是那种实在的人，有时候赶到中午吃饭肯定要留那些



顾客。抑或是当客人提货的钱不够都可以打个欠条。刚开始别人都说这两个人是“大傻帽”，尤其是他们的同行更是把他们说得傻到家了。但是即使这样他们依然坚持自己的做法，而且他们也从不会在顾客面前诋毁其他的同行。有句话是群众的眼睛是雪亮的，事实证明他们在那个地方是生意最好的。而且他们两人经常说的一句话就是：我相信只要我们是实在的，我相信其他人也一样，因为作为一个商人诚信是根本。我们做生意首先是交朋友，然后才是赚钱。”所以，无论社会怎样发展，在我们的心中依然要点亮一盏“诚信的灯”，这不仅是在国内发展的一个最起码的标志，还是我们的产品走向世界的一个重要步骤。

最后，我们正处在经济危机的境况之下，很长时间在报纸上都会看到：中国的经济现在已经计入冰点期，而且是很冰冷。很多的大小型企业倒闭，很多大学生找不到工作，而我们敬爱的温总理也在两会期间说过：要让他们有尊严。可是如果我们大学生一味的靠政府，靠国家给我们想办法我们是不是会感到脸上无光啊？可能有人会说：就业是个大问题，是一个国家的大事情要是政府都不给我们想出路的话那我们怎么办？但是我们有没有想过自己为什么找不到工作？自己那一个方面不足？现在国家和政府都很支持大学生创业，而且我们现在的创业的环境要比胡好很多很多，虽然当时的官员也支持胡的生意，那是因为它可以为他们提供军饷。但是我们呢？政府给我们提供一定的资金，学校也是大力支持学生自主创业。并且我们的社会环境要比胡当时好上一百倍也不至，虽然目前我们处在经济危机下，但是社会的一个大趋势则是鼓励我们去创业，去大胆的干下去。虽然过程会很难可是当我们和胡对比下，我们应该感到满意，你也许会说他有这方面的天分，确实如此，一个人不论做什么事情一定要靠写天分，但是更多的是努力和坚持不懈。因为我们实在不可能一开始就只带自己的潜力，但是我们可以从小商小贩干起，来了解一下自己是不是有这方面的潜能。我由一个同学在郑州大学，现在已经和同学办起了自己的公司并且已经注册。刚开始也是很难基本上是处处碰壁，可是他始终坚持的一句话，或者说他

们的团队最坚持的一句话就是：没有万一，我们只有自己加油才可能成功。而胡雪岩也.说过“人生在世，不为利，就为名。做生意也是一样，冒险值得不值得，就看你两样当中能不能占一样？”当然，我们创业一方面是锻炼自己另一方面则是自己可以生活的更好。

在胡雪岩身上我们所能感受的不仅是他的经商之道而且还有那种为人处世的方法，他离用他能接触到的一切力量来帮助自己的发展，他不是经常说嘛：.眼光要放远些，在目前留些交情，将来才有见面的余地。而且他也抓住了自己可以抓住的一切机会，去学习，去思考，去观察。而他留给我们的是值得我们去认真的探究，虽然他最后失败正如高杨先生所说得：那是因为时局不稳定，因为政府的腐败，但是我相信当我们在生活或者真的不如商业的区域静下心来想一下胡雪岩的经商成功之道对我们的事业还是很有帮助的，我想以自己最喜欢的一句话来结束这篇文章：海到尽头天是岸，山登绝顶我为峰。