

2023年房地产自我评价简历(精选6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

房地产自我评价简历篇一

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，回顾这一年的工作历程，作为*企业的每一名员工，我们深深感到*企业之蓬勃发展的热气，*人之拼搏的精神。

是*销售部门的一名普通员工，刚到房产时，该同志对房地产方面的知识不是很精通，对于新环境、新事物比较陌?t途?玖斓嫉陌镗?拢?很快了解到公司的性质及其房地产市场。作为销售部中的一员，该同志深深觉到自己身肩重任。作为企业的门面，企业的窗口，自己的一言一行也同时代表了一个企业的形象。所以更要提高自身的素质，高标准的要求自己。在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能。此外，还要广泛了解整个房地产市场的动态，走在市场的前沿。经过这段时间的磨练，已成为一名合格的销售人员，并且努力做好自己的本职工作。

房地产市场的起伏动荡，公司于*年与*公司进行合资，共同完成销售工作。在这段时间，积极配合*公司的员工，以销售为目的，在公司领导的指导下，完成经营价格的制定，在春节前策划完成了广告宣传，为**月份的销售高潮奠定了基础。最后以*个月完成合同额*万元的好成绩而告终。经过这次企业的洗礼，从中得到了不少专业知识，使自己各方面都有所提高。

20xx年下旬公司与*公司合作，这又是公司的一次重大变革和

质的飞跃。在此期间主要是针对房屋的销售。经过之前销售部对房屋执行内部认购等手段的铺垫制造出火爆场面。在销售部，担任销售内业及会计两种职务。面对工作量的'增加以及销售工作的系统化和正规化，工作显得繁重和其中。在开盘之际，该同志基本上每天都要加班加点完成工作。经过一个多月时间的熟悉和了解，立刻进入角色并且娴熟的完成了自己的本职工作。由于房款数额巨大，在收款的过程中该同志做到谨慎认真，现已收取了上千万的房款，每一笔帐目都相得益彰，无一差错。此外在此销售过程中每月的工作总结和每周例会，该同志不断总结自己的工作经验，及时找出弊端并及早改善。销售部在短短的三个月的时间将二期房屋全部清盘，而且一期余房也一并售罄，这其中与和其他销售部成员的努力是分不开的。

20xx年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。公司在每一名员工的努力下，在新的一年中将会有新的突破，新的气象，能够在日益激烈的市场竞争中，占有一席之地。

房地产自我评价简历篇二

本人是于20xx年3月底加入公司的，刚入职时，由半知半解到对销售流程有了较好的掌握，背后确实下了不少功夫，也用了不少时间，当然更少不了同事们的帮助。置业顾问总结。正因为是第一次接触置业顾问的工作，所以刚来的前半个月，都是担任置业助理一职，一边协助同事做好销售工作，一边学习专业知识。慢慢地，对接待客户、跟踪客户、签订合同、售后工作、银行按揭等各方面都开始有一定的认识。到4月份的下半月经考核后开始转为实习置业顾问。开始真真正正独立一人去接待客户，在此过程中遇到过许多困难，但在经理和同事的协助下，都能顺利将工作完成，也从中很快得到成长。一个月后本人对于公司项目的具体情况、公司的管理模式、房地产专业知识和房产销售流程及技巧等都有了很好的掌握。因此，经公司批准于20xx年4月底转为正式置业顾问。

但由于受国家房地产调控政策及贷款利率等因素的影响，xx房地产市场从4月份开始就提前进入了销售淡季，成交量明显下降。置业顾问总结。我司楼盘的销售情况也不例外，成交量特别是在5月、6月及7月都少得可怜。当然我们接待的来访客户和来电客户数量也就有限了，而且大部分客户对市场的观望心理较强。本人在前几个月这段时间共接待各类来访客户50组次左右，接听各种客户来电100人次左右。虽然来访客户较少，但我们销售人员并没有因此空闲下来，而是积极地对来访客户进行电话回访，对来电意向客户进行预约，对之前的购房业主做好售后服务。本人在这期间不断的学习、锻炼、提升自己业务能力，也积累了一些意向较好的客户群体，为后来的有效成交奠定了基础。

从8月份开始公司逐步重视对外的`房展推广，首次组团去xx参展就在现场成交了2套，这次展会本人虽然没有过去，但过后不久本人就帮同事接待来自重庆的客户并达成交，当时颇具成就感。很快在九月份我们又接到通知，月底准备再去重庆推广，更高兴的是这次名单上有了我的名字，第一次有这样的机会，高兴之余也有压力，我们出去都不想空手而归。于是本人全力挖掘之前积累的客户资源，功夫不负有心人，在我们即将出发的前一天我就接到一位之前的来电客户想去展会订3套房的信息，当时是有点不敢相信，但幸运的是在展会的第二天他真的赶到现场签了3套，之前的担心终于落定了。在展会即将结束时我接到公司的安排，在国庆期间要我自己一个人留在重庆继续坚守一个小展位，觉得是个锻炼的好机会，于是乐意接受了安排。一个人布展、一个人给客人介绍、一个人到外面发传单，确实有点辛苦，但看到有客人对项目的点头认可，心里还是甜的多，当然在此期间也认识了新的朋友，这就另一种收获了。虽然在小展会上并没有再次现场成交，但在积极的电话回访下，10月4号还是有一位自己的四川客户亲自来海南现场成交了1套。

房地产自我评价简历篇三

委托方(甲方):

地址:

受托方(乙方):

地址:

银行帐号:

开户银行:

依照《中华人民共和国合同法》及其它有关法律、法规,遵守平等、自愿、公平和诚实信用的原则,甲乙双方就省县项目的营销顾问委托工作协商一致,达成如下协议:

第一条: 工作内容

1. 本合同的工作内容以《项目营销顾问服务工作》为准。
2. 在本合同有效期内,如需变更工作内容,双方另行协商书面确认。

第二条: 工作方式

乙方提供营销策划的策略及建议,经甲方确认后,由乙方委派一名案场常驻代表到现场协助甲方组建销售队伍组建培训、管理工作及营销策略的落实执行。

第三条: 服务期限

从甲乙双方签定本合同之日起到年月日止。

第四条：甲方义务与权利

1. 甲方应向乙方提供本项目开发、销售等各阶段的相应的审批文件和资料(复印件)。
2. 甲方负责提供商品房预售许可证及有关合法文件，保证购房人的合法权益，包括按规定签订《商品房买卖合同书》、开具正式发票、负责办理银行贷款、办理产权。
3. 乙方常驻代表在甲方公司的身份为销售经理，基本工资为：(注：以上工资为税后)。乙方常驻代表的销售佣金为总销售金额的万分之三，并在商品房销售合同签定后的次月5号前结算支付。乙方常驻代表的食宿、通讯补贴、差旅交通费用等享受甲方公司正式员工待遇支付。
4. 甲方负责乙方顾问到项目地考察、协助工作时的食宿及相关的差旅费用等。
5. 甲方应按照合同约定的付款方式、付款时间及金额向乙方支付营销顾问费。
6. 甲方有权要求乙方按时提供营销顾问文件及其它相关服务。
7. 甲方总经理或其指定专人()负责与乙方在合同履行期内的工作联系事宜。

房地产自我评价简历篇四

四年的大学生活就要结束了，几年的财会专业知识学习和丰富的课余社会实践经历，培养了我对财会职业的兴趣，也使我在专业技能方面打下了坚实的基础同时，大学生活的学习和实践，让我从一个少不更事的学生，接触了社会，脱离了幼稚、浮躁和不切实际，心理上更加成熟、坚定，为走上工作岗位做好了心理准备。

在思想素质上，我吃苦耐劳，工作积极主动，能够独立工作、独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神，身体健康、精力充沛，可适应高强度工作。

在校期间，我在房地产公司营销岗位进行了近一年的见习工作磨练，培养了我良好的工作作风和团队意识，比如多角度了解和掌握会计技术的前沿应用，全方位协助团队开发新产品，埋头苦干的求实精神以及主要配合的协作观念等。相信在今后的工作中，我会紧密配合公司金融需要，任劳任怨的工作，成为一名称职的财会能手。

房地产自我评价简历篇五

尊敬的领导：

我是一名x公司陕西商洛分公司嘉园国际城的置业顾问王娟。于20xx年3月1日成为贵公司的试用员工，到今天已经有2个月。在这段时间里，我主要的工作是销售，通过锻炼，我熟悉了销售的整个操作流程。在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；销售方面不懂的问题我会虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为做出更大的贡献。

在这段时间里，我自认能够完全胜任工作。根据公司的规章制度，现试用期已满申请转为正式员工。

初入，我对工作没有经验从而出现一些小差小错需要领导指正，领导都于以细心的给予了指点。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢大家对我工作中出现的失误给与提醒和指正。

x公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙

伴。经过这2个月历练,我现在已经能够独立处理本职工作,当然我还有很多不足的地方,特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强,更要不断学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作,我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升,同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高,同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造,相信在全体员工的共同努力下,企业的明天会更加美好、更加辉煌。

自1998年成立起,在20xx年,公司变更为“上海房产咨询股份有限公司”。公司起步时,业务重点在上海的浦东新区,随后顺利扩展到整个上海市,从20xx年起逐步在上海以外地区开展业务。企业曾荣誉连续六年获得上海房地产服务最高奖“金桥奖”;cihaf“中国房地产优秀中介代理机构”的称号;连续四年蝉联中国房地产策划代理综合实力top10;20xx年中国杰出雇主。员工与企业文化发展历史,以及中国房地产服务行业的发展历史都证明,员工队伍的发展是企业发展的根本,团队的能力是影响行业竞争格局的主要因素。

20xx年起,借助在代理行业积累的丰富项目经验和客户关系,开始涉足商业物业运营。这项新业务以存量房地产为核心,符合中国房地产行业发展的长期趋势,也是公司分化一手房市场风险、实现稳健发展的必要。

目前,公司已经在这个领域奠定了良好的发展基础。20xx年起,公司决定单立咨询业务,寻求这个领域的长远发展。

提倡这样的企业文化:积极、尊重、坦诚、分享积极:相信,困难、挫折、局限,甚至冲突都只是变得更好的开始。今天的不仅凭借高水准的专业服务在业界赢得了良好的口碑,在

建筑规划、市场调研、广告企划、前期策划、房产销售、售后服务等诸多领域也形成自己特有的风格。

我很喜欢这份工作,虽然我以前也参加过销售工作,但是在这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多;看到迅速发展,我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标,以体现自己的人生价值,并和一起成长。

在今后的工作和学习中,我会进一步更加严格要求自己,虚心向其他领导、同事学习,我相信凭着自己高度的自信心和责任心,一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪,明天公司以我而骄傲。

在此,我提出转正申请,恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作,为创造价值,和一起展望美好的未来!

即使我的申请一时还不能得到领导的批准,我也会继续努力认真工作,为自己能早日成为一员而不懈努力。谢谢!

此致

敬礼

房地产自我评价简历篇六

我是一名xx公司陕西商洛分公司嘉园国际城的置业顾问王娟。于3月1日成为贵公司的试用员工,到今天已经有2个月。在这段时间里,我主要的工作是销售,通过锻炼,我熟悉了销售的整个操作流程。在工作中,我一直严格要求自己,认真及时做好领导布置的每一项任务,同时主动为领导分忧;销售方面不懂的问题我会虚心向同事学习请教,不断提高充实自己,希望能尽早独当一面,为xx做出更大的贡献。

在这段时间里，我自认能够完全胜任工作。根据公司的规章制度，现试用期已满申请转为正式员工。

初入xx我对工作没有经验从而出现一些小差小错需要领导指正，领导都于以细心的给予了指点。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢xx的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢大家对我工作中出现的失误给与提醒和指正。

xx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

xx自1998年成立起，在，公司变更为“上海xx房产咨询股份有限公司”。公司起步时，业务重点在上海的浦东新区，随后顺利扩展到整个上海市，从起逐步在上海以外地区开展业务。xx企业曾荣誉连续六年获得上海房地产服务最高奖“金桥奖”“cihaf“中国房地产优秀中介代理机构”的称号；连续四年蝉联中国房地产策划代理综合实力top10中国杰出雇主。员工与企业文化xx的发展历史，以及中国房地产服务行业的发展历史都证明，员工队伍的发展是企业发展的根本，团队的能力是影响行业竞争格局的主要因素。

起，借助在代理行业积累的丰富项目经验和客户关系，xx开始涉足商业物业运营。这项新业务以存量房地产为核心，符合中国房地产行业发展的长期趋势，也是公司分化一手房市场风险、实现稳健发展的必要。

目前，公司已经在这个领域奠定了良好的发展基础。起，公司决定单立咨询业务，寻求这个领域的长远发展。

xx提倡这样的企业文化：积极、尊重、坦诚、分享积极。xx相信，困难、挫折、局限，甚至冲突都只是变得更好的开始。今天的xx不仅凭借高水准的专业服务在业界赢得了良好的口碑，在建筑规划、市场调研、广告企划、前期策划、房产销售、售后服务等诸多领域也形成自己特有的风格。

我很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xx的'这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名xx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xx创造价值，和xx一起展望美好的未来！