

# 最新口才创业心得体会总结(大全5篇)

当我们备受启迪时，常常可以将它们写成一篇心得体会，如此就可以提升我们写作能力了。那么你知道心得体会如何写吗？下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 口才创业心得体会总结篇一

第七届“挑战杯”中国大学生创业计划竞赛已经结束了。回想起这一年来走过的每一步，参与活动过程中的点点滴滴不禁令人感慨万千。当初茫然又懵懂的结伴组队，一起听动员讲座时的兴奋激动，选择项目时的商议和分歧，一次次团队讨论时大家的思考和完善，走过的每一步都是那么难忘，那么清晰地留在脑海中。

其实当初并没有太高的期待，也许是缘于兴趣，或者说是对于创业的好奇，同窗四年的好友一起报名参加了校级的创业大赛。没有任何经验，没有过来人的指导，老师和同学都是面对着同样陌生的一切，我们只有靠自己的一步步探索。萌生一个小小的想法就及时去互联网查阅相关资料，又从资料中获取新的想法和查阅其中未知的信息，就是靠这样的坚持和不懈努力，点点滴滴的付出成就了最后的项目计划书。

对于这次比赛，成绩好坏、成功失败都已尘埃落定。总结整个过程，我们还有很多需要学习提高的地方，很多细节问题当时没有注意到，团队的完善和成绩还有很大的提升空间。虽然这次的遗憾和不足已无法弥补，但希望我的心得体会可以为下届的参与团队提供借鉴并避免类似的失误。参与创业大赛的整个过程后，我从简要几个方面总结出的个人心得如下：

### 一、项目创意的选择

作为一个省外来的同学，对云南最深刻的体验是它多样化的民族特色。作为一个多民族多文化的省份，云南资源丰富，人文色彩浓厚，这些得天独厚的条件其他省份无法拥有的。也许单从科学技术方面来讲时我们没有优势，但在选择某一项目后，如果在其中适当加入民族特色的成分，就会为项目本身增色不少，也就在很大程度上提高了项目的竞争力并拥有了良好的创意。

## 二、团队成员的构成

创业大赛不同于一般的比赛，并不是要求所有队员整齐划一，水平相当。它是从创业的角度出发，考虑到创业过程中运用到各种知识和相关的各类人才，而不是要求所有队员掌握相同知识拥有同种能力。因此，在组建团队时要充分考虑各成员的资源互补、优势组合。在团队成员的构成上，除了具备一定数量的项目专业人员，精通财务知识专业的队员、拥有管理才能的人才、考虑公司将来跨国际发展所需的外语人才、办公自动化必备的计算机人员等都要考虑在内。

## 三、创业大赛的内涵

使项目计划书的投入运营成为可能。

## 四、体现团队合作精神

在做项目的整个过程中，秉着团队合作的团结精神，各成员要分工明确，着重负责某版块的相关问题。每位队员负责专一的具体内容，做到精、专、细，真正体现专业性并使个人才华得到尽可能大的发挥。切忌团队成员主次不分、重点不明，对项目内容虽有整体把握，但在提及某一具体层面时模糊不清，只知其然而不知其所以然。其结果只会是在比赛时答辩过程中对评委提问只能做肤浅回答，队员更可能因紧张而回答得不够自然流畅，所得成绩也就不尽如人意了。团队成员不可能成为“全才”，但对项目某一部分必须成

为“专才”。同时，在全体成员要具有合作精神理念的指导下，每位成员要对项目整体内容有充分了解，而不是只专注于自己负责的部分，除此一无所知。只有让每位成员都参与到项目策划过程的每一个环节，才能提高团队的整体合作程度，成员之间才能取得较好的默契度。

## 五、团队要具有表现力

团队成员一定要充满自信，展现当代大学生的朝气和拼搏精神。但自信并非盲目，而是来自于对团队项目的整体把握和某一部分的专业性认识。每位成员都要对项目内容达到绝对熟悉，做到熟记于心。这样才能够在回答相关提问时能够流畅自然地表达出来，而不是内容生疏，对概念一知半解，理解仅停留在较肤浅的层面。只有这样才能够在答辩时应对评委提问时适时作出灵活反应，体现一定的思维能力和随机应变能力。例如，公开答辩时，感光胶片项目队员的回答就相当令人称赞，其表现出来的应变能力相当精彩。

除了以上几点，在网络模拟运营赛中，由于时间紧、数据多，繁杂的账务计算靠计算器和人工记录很难完成，因此要求队员最好在比赛前能够熟练掌握excel技术，便于计算数据并节省时间进行更多的运营模式思考。

另外，也许整体实力的提高需要付出长期的较大的努力，但在服装穿着方面稍微的与众不同，就会使评委眼前一亮。从云南省的优势出发，尽量在项目中酌情加入一点民族成分，使民族服装成为呈现在评委眼前的别有一番风味的亮点，也就为项目增色不少。就全国范围来讲，仅有极少数省份可以运用民族特色，我们应该充分发挥自己的优势，也就可以使团队形象脱颖而出，区别于大众化的职业装形象。

以上即为参加创业大赛的心得体会，只是从个人感受方面进行了总结概括，希望能够对以后参与此项赛事的同学有所帮助。大学四年，因参加了创业大赛而变得更有意义，这份经

历使我们成长，使我们不再胆怯。虽然这只是一次尝试，但它却使我们认识到了创业的艰难，锻炼了我们在克服各种困难的勇气，使我们以后的人生路更加宽阔。同时真心感谢各位老师在比赛各个方面给予的热心指导和足够重视，真心感谢老师们的不辞辛劳和辛勤付出，以及对我们的关怀和帮助，师生感情的交流使参赛过程更加令人难忘，这份感动不会因创业大赛的结束而模糊，只会清晰地永远存留在大学生活的记忆之中。

“挑战杯”大学生创业计划竞赛心得体会 经过两个多月奋斗，山西大学商务学院首届“挑战杯”大学生创业计划竞赛落下了帷幕，我们获得了全院二等奖，同时也被纳入参与省级比赛的行列，当时的我们是特别高兴的。

一份耕耘，一份收获，我们付出了，也得到了响应的回报。创业团队和项目计划从无到有，然后到尽尚尽美，个人创新能力和工作能力的不断加强，创业团队人员之间的深刻友谊，等等。这些都是经过创业计划比赛之后所收获的！在此，我也深刻感知为本次竞赛付出的所有的领导老师们。没有他们的付出，哪来的这样的成果，没有他们的信息，或许我们还在享受着这无聊的大学生活！

本次的比赛，我的收获很大，首先使我深刻认识到的是团队力量的伟大，大家在工作中分工明确，相互团结，培养了一种良好的工作气氛。选定好创业比赛的项目后，大家便开始了一个多月的忙碌工作，有喜有忧，但大家的工作热情是高涨的，随着工作的顺利进行，我们之间的友谊也在步步加深！

我的知识面也在此次比赛后，有了很大的提高，就本专业方面也了解到了许多陌生的知识，工作中，学到了很多其他方面的专业知识，例如：图像设计，会计，市场营销，等等。对这些的了解及学习，拓宽了自己的学习方向。同时，在比赛筹备期间，也认识了不少的学校老师和其他系的同学们，这对于一个善于交际的我是非常好的，在工作中，不懂，不

会的地方就去问老师，不耻下问，使师生之间增进认识并了解，也为自己以后为学校工作打下了基础。

同时，比赛之后，也在自己的身上找到了不足之处，认识到了知识是多么的重要，使我学习的信息十足，努力塑造自己，为培养一个全方面的合格人才做准备。

通过这次的创业比赛，我懂得了当你创业时必须要有真诚，有恒心，有毅力，有经济头脑，遇到困难更应勇往直前、坦然面对它、挑战它及打败它，你就是一个成功者。

我毕业后的希望：想有一次这样的实战机会，锻炼我改变我塑造我发展我，使得自己懂得如何成为一个真正的创业者。这一次的创业比赛，更显示出团结的重要性，丰富了大学课余生活，也使我们大家认识到创业并非易事，从而使创业成为我将来发展的目标。

我始终坚持的观点：在创业中所要经历的困难、挫折，不会很久，只要有恒心、毅力，没有做不成的事。

信息工程系：高华

2012年4月1日

-----体会心得 关于这次决赛过程，我是看的入了神，挺不错的，感触颇多，之前听报告，听讲座觉得没有这次创业大赛来的振奋人心。5月18日晚，由学生工作部（处）主办，创业协会（以下简称创协）承办的第三届“赢在仲园”创业大赛决赛在海珠校区学术报告厅举行。在这个过程中，如同一个精神的洗礼，总有那么一句话令我回味无穷，有那么一个人让我佩服万分，有那么一段想法或者举动使我遐想不已！

出席本次大赛的嘉宾有向书记，还有美女和帅哥。虽然名字

我记不起来，但我还是觉得她们好漂亮，呵呵！重点是参赛有十大组，有大四的是师兄姐，还有白云的小小师妹。十大组各有千秋，一段5分钟的ppt演讲带领我们去傲游他们的大学创业梦，还有就是充满刁钻的评委提问与建议，其实我觉得评委的提问更有味道，像一把企业家的刀毫无留情的给予我们这些所谓小鲜肉的警惕与告诫。

如果我没记错的话，应该是e-袋果蔬团队夺冠，第二名是满座茶楼团队。首先说说second团队吧，毕竟上台的都是来自白云校区的漂亮小师妹，容易记。他们是在大学城那么二手市场的影响下，自己再组一个前所未有的新的第二大学城市场，把二手的书、物品回收再包装出售，做到盈利为首，团队至尊！“我们大学四年都在白云，我们有毅力做到我们的团队梦想！”说的理直气壮的。“这个二手市场，许多年前就有人一直在做，你拼什么做的比人家好，白云相对海珠就是一张白纸，海珠什么都有了，白云什么都没有，所以这更加有利于你们大学生创业，开拓你们的思维。”我觉得评委老师说的太好了，这就是机遇，这就是市场，作为一个创业者必须具备的思维素养！把一块空旷的土地变成一块黄金！

本次大赛，响应了推动创业的理念，大赛评委针对大学生创业的发展势头给予了肯定，鼓励学生开拓思维为传统行业注入新鲜力量，融合互联网+模式，打造具有青年特色的创业项目，并分析大学生的创业背景，指出了创业前景，给予了十分贴合青年创业的建议，参赛队伍及在场观众都受益匪浅。此次大赛对学校的创业进程和学生创新教育起着重要的推动作用。

广州联炬孵化器有限公司董事长唐自力最后做总结说了好多。“对于你们这些大学生，你们是幸运的，你们正赶上这创业的浪潮。我们那么年代，哪有什么创业，我们那时最好的就是考一个什么公务员在一个岗位一直干到死，这已经算很好了。你们这些小鲜肉就应该保持新鲜感，不仅仅是新鲜的身体，还有新鲜的思维和想法，这是必须的！”我顿时就心里

隐隐作痛，我曾经也多想这样子，不受老一辈的牵制，做一些有想法的，有内容的东西，失败率，在站起来，一直走下去！

一句话，谢谢这次的《“赢在仲园”创业大赛》，让我了解了许多关于未来的事物，关于创业的想法，关于新生大学生的魅力与激情，关于评委老师的精彩点评。

## 口才创业心得体会总结篇二

### 第一段：引言（100字）

在当今竞争激烈的商业环境中，口才成为了创业成功的重要要素之一。口才的艺术不仅仅是说出漂亮的词句，更是能够有效地表达自己的想法和吸引客户的关键。在我的创业过程中，我深刻体会到了口才的重要性，并从中获得了一些宝贵的心得体会。

### 第二段：扬长避短（200字）

在提升口才的过程中，我必须要了解自己的长处和短处。通过反思和反馈，我发现自己的优势在于清晰简明地表达复杂的概念，同时能够情感和理性兼顾。这让我在与客户交流时能够更好地引导对方接受我的想法。然而，我也发现自己在面对紧张的局势时有时会变得有些紧张，导致思维混乱和表达迟缓。因此，为了克服这个问题，我参加了一些公众演讲培训课程，并且不断练习和反思自己的表达方式。这些努力让我逐渐提高了自己的表达能力。

### 第三段：借用感言（300字）

除了自己的努力，我还从他人的经验中汲取了灵感和智慧。在一次创业讲座中，我听到了一位成功创业者的励志故事，

他说：“口才就像一把利刃，你可以用它来切开你的机会。”这句话深深地触动了我，让我开始思考如何进一步提升自己的口才能力。我开始找到一些优秀的演讲者和公众人物的演讲视频，并研究他们的表达方式和技巧。我注意到这些优秀口才的共同点是他们能够深入浅出地解释复杂的问题，并且通过生动的比喻和故事来吸引听众的注意。我学习并模仿他们的表达方式，并且在实践中不断调整和改进。

#### 第四段：营造信任（300字）

在创业过程中，口才能力不仅仅是为了吸引客户，也是为了建立良好的合作关系。我发现自己在与合作伙伴进行谈判时，良好的口才能力能够帮助我增强对方的信任。通过明确的逻辑和恰到好处的表达方式，我能够更好地传达我所需要的信息，并让对方相信我是一个可靠、值得合作的人。同时，我也学会了倾听和沟通的重要性。通过倾听对方的需求和想法，我能够更好地调整自己的表达方式，为合作关系的建立打下坚实的基础。

#### 第五段：总结（200字）

在整个创业过程中，口才的重要性是不可忽视的。通过深入了解自己的长处和短处，并借鉴他人的经验和智慧，我不断提高了自己的表达能力。良好的口才能够帮助我在与客户和合作伙伴交流中吸引对方的注意，并建立起良好的合作关系。然而，口才并不只是华丽的辞藻，更重要的是真诚和诚信。只有在通过言语表达中展现出真诚和诚信，才能真正赢得他人的信任和合作。因此，提升口才能力需要不断的实践、反思和修正。通过持续不断的努力，我相信我能够在口才上取得更大的突破，并在创业道路上取得更大的成功。

### 口才创业心得体会总结篇三

口才创业是近年来备受瞩目的创业方式，这是因为在当今社



会，口才对于一个人的成功至关重要。无论是在商业谈判、演讲致辞还是人际交往中，拥有一流的口才都能给自己一个巨大的优势。在我曾经的创业过程中，我深深地体会到了口才对于创业的重要性，下面将从三个方面总结我在口才创业中的心得体会。

## 第二段：提升沟通技巧的重要性

沟通是创业过程中最基础、最核心的能力，拥有良好的沟通技巧能够使创业者与合作伙伴、员工、客户更好地交流 and 理解，从而实现良好的合作和推动项目的进展。我通过参加多个演讲比赛和培训课程，不断激发自己的沟通能力。这些活动使我不仅能够清晰表达自己的想法，还能够倾听和理解他人的需求，通过有效的沟通解决问题，提升了创业过程中的合作效率。

## 第三段：建立自信心

自信是一个人成功的基石，而对于创业者而言更是至关重要。在创业的旅途中，遇到各种各样的问题和挑战是不可避免的，但只有拥有坚定的自信，才能够应对各种变故和困难。我通过参加演讲比赛和面试等活动，让自己身处舞台，面对无数的陌生人，这锻炼了我的自信心。我学会了面对困难和压力时保持冷静，并用自己的言辞和表达能力展现出最佳的自己。这种积极的心态和强烈的自信，成为我在创业过程中破解难题和面对挑战的关键。

## 第四段：有效的市场宣传

在今天的激烈竞争环境下，市场宣传是各个企业必不可少的环节。拥有精湛的口才能够帮助企业更好地推销产品和服务。我在创业过程中，精心准备了宣传资料和演讲稿，通过参加业界会议和展览会等形式，充分展示公司的优势和特点。同时，在面对潜在客户时，我能够借助自己的口才能力清楚地

传递产品的价值，并与客户建立良好的沟通和信任，大大提高了市场宣传的效果。

## 第五段：借助口才在团队中起到领导作用

在创业团队中，作为创始人，我意识到自己不仅仅是一个管理者，更是一个领导者。通过运用口才技巧，我能够激励团队成员发挥出最佳的潜力，并为他们提供明确的方向和目标。同时，我也懂得倾听团队成员的建议和反馈，通过良好的沟通，我们能够共同克服困难，实现共同的目标。我深知，在一个团队的成功中，口才作为一种领导能力，起着至关重要的作用。

总结：在我的口才创业的经历中，我意识到了口才在创业中的重要性，同时也逐渐进步了自己的口才技巧。通过提升沟通技巧、建立自信心、有效的市场宣传和借助口才在团队中起到领导作用，我在口才创业中取得了一定的成功。无论是在创业还是在生活中，我相信口才都将是我不断进步和取得成功的关键因素。

## 口才创业心得体会总结篇四

口才对于创业者来说至关重要。在商业领域中，优秀的口才能力可以帮助创业者更好地向客户推销产品，建立信任，促成交易。本文将探讨口才创业的重要性，并总结一些提升口才能力的方法和心得体会。

### 二、口才是创业之本

无论创业者从事何种行业，都需要有一定的销售能力来推销产品或服务。而口才作为一种销售工具的核心，对于创业者来说显得尤为重要。一个优秀的创业者需要懂得如何用言辞打动客户，如何有效传递产品的价值。良好的口才不仅可以说服客户购买产品，更可以建立起创业者与客户之间的信任

和合作关系。

### 三、提升口才能力的方法

想要提升口才能力，创业者需要付出一定的努力。首先，创业者应该时刻保持对产品和行业的深入了解，只有对产品有深刻的理解，才能在销售过程中信心十足，说服力十足。其次，创业者可以参加一些专业的销售培训课程，学习销售技巧和沟通技巧。这些课程可以帮助创业者提高演讲能力和表达能力。最后，创业者可以多与他人交流，尤其是那些在销售方面经验丰富的人。通过与他们的交流，创业者可以获得一些宝贵的口才经验和技巧。

### 四、我的口才创业心得

作为一名创业者，我在口才创业的过程中积累了一些心得体会。首先，我发现一个简洁明了、生动形象的开场白是吸引客户注意力的关键。在与客户沟通之前，我会提前准备一些有趣的故事或数据，以此引起客户的兴趣。其次，我注重倾听客户需求。只有真正了解客户的需求，才能更好地推销产品，满足客户的期望。此外，我还会不断地反思和总结自己的表达方式，学习他人的优秀之处，不断改进和提升自己的口才能力。

### 五、总结

口才对于创业者来说至关重要。只有通过良好的口才能力，创业者才能更好地推销产品，建立客户信任，并促成交易。通过深入了解产品、参加专业培训、与他人交流等方式，创业者可以不断提升自己的口才能力。而对于我来说，通过准备有趣的开场白、倾听客户需求、不断总结反思等方式，我成功提升了自己的口才能力。最后，我希望更多的创业者能够重视口才，通过不断的学习和实践，提升自己的表达能力，为创业之路注入更大的活力与动力。

## 口才创业心得体会总结篇五

在该创新创业训练项目的实施研究过程中，体会到团队合作的重要性的必要性，在一定程度上提高了自己的学习和创新能力。下面是本站小编为大家收集整理创新创业心得体会总结，欢迎大家阅读。

到现在，已经过去了一年多的的时间，我们从刚开始的一无所知和一筹莫展，到现在的目标明确，方案清晰，渐入佳境。在这其中我们觉得发生了很多事情，也收获了很多。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定研究目的和寻找创新点；并制定详细的实施方案和步骤；对项目进行相关调查和研究；到最后确定项目的可行性、创业计划书的编制等，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长经历。

经过了项目申报、项目立项、中期检查，转眼间就到了项目结题的阶段，回顾这一年多时间以来的努力和收获，现将我们的心得体会分享如下：

在创业训练项目的研究方面，最深的体会就是要善于勤于思考，主动动手动脑。创新创业训练项目不是基础课上我们做的实验，只要按着老师讲的步骤做就行了。废旧矿冶零部件再制造对于我们来说，是一个新领域，是属于高新技术行业，没有人告诉我们一步步该怎么做。需要自己去找文献查资料，去弄明白再制造的关键技术、再制造的市场容量，然后确定要创新的方向，按照这个方向一点点努力，所以每一步都需要独立思考。在这个过程中我们遇到了很多困难，遇到困难后我们总是努力寻找帮助，但效果不大。这时我们指导老师告诉我们：不要做意见或是现成答案的乞讨者，所有问题都应该自己寻找答案，所有的解答都在问题里，拿着别人的图，

怎能找到自己的路，最重要的还是我们自己要思考。

最开始的时候，我们很急于求成，所以一开始就凭着自己的想像闷着头在宿舍看文献，分析整理资料，各干各的，结果前面两个星期一事无成。后来我们听了老师的建议，不要着急，一点点一步一步地来，先查阅文献资料，弄明白其中原理，再勤于思考，在文献资料中获得有用的信息，得到启发，然后再运用到自己研究的项目中，学会借鉴。

在创新方面，由于我们这是一个创新创业项目，所以创新方面是必不可少的。我觉得，创新方面首先要明确一个方向和目标，方向目标是贯穿整个项目的核心，只有明确方向，围绕这个方向努力下去，才可能有结果。创新点可以从很多方面着手，不一定要很高深很前沿的东西，只要不是照搬别人的东西在自己力所能及的范围内就好。有时候，思维可能会出现“停滞不前”的现象，这时候不要着急也不要想着放弃，要试着换一个角度思考，发散思维多方位思考，作出大胆猜想，这时候你也许会有一种“柳暗花明又一村”的感觉。

在项目管理方面，之前记得听过一次讲座，对于一位演讲人的话印象很深。他提到：现在一个项目的负责人，看似很小的角色，底下只能管三四个人，但是这份工作对你的锻炼和今后成长的影响可谓是沉甸甸的。现在是四五个人，几万元的项目，以后可能就是几百人，上亿元的项目，其实道理是一样的。管理好一个团队是很不容易的，也是很锻炼人的，我自己感触很深。可能团队中的成员，性格迥异，互相之间关系不够融洽；可能在经历了一段时间低谷后，团队的斗志削减的很厉害；可能大家在对待项目这个问题上，都打着自己的小算盘，个人的顾虑成为了项目成功道路上的绊脚石；可能在项目资金的花费方面，有个别成员动了点歪心，犯了点原则问题；可能项目成员面临着项目与学业的矛盾当中等等。作为一个项目负责人，你需要时时刻刻应对团队中出现的各种突发问题，永远站在团队利益高于个人的立场上去思考问题，其实作为一个管理者或者说领导者，需要学习和掌握的能力

是相通的。在这个方面，自己做的也不是太好，但是有一点经验希望同大家分享，那就是，经常同团队成员沟通，了解他们现在的思想情况，方式可以是公开的，也可以是私下的，视情况而定。尽力去解决他们思想上的顾虑，让大家能够形成一股凝聚力，用饱满的斗志去对待每一天。经常开会，去总结前一段工作中的失与得，方式可以很多样，经常反思是很有帮助的。同时集中办公有利于培养团队的集体荣誉感和团队精神、增强团队的整体战斗力。

进度，但同样要保证质量，一步一个脚印，踏踏实实的完成每一个制定的目标，克服一个个遇到的难关，做好项目的进度管理与项目的质量管理。

总结：在该创业训练项目的实施研究过程中，我深深感受到团队合作的重要性和必要性，同时也学到了很多，在一定程度上提高了自己的学习和创新能力。很感谢这个创业训练项目给我提供锻炼与成长的机会，我将努力奋斗提高自己，使自己早日成为一个具有创新、创业型的人才。

在这一年中，项目组成员不仅通过调研，编制了商业计划书、开展了可行性研究，进行了模拟企业运行和参加企业实践。

在创业训练项目实施的这一年多的过程中，有痛苦有快乐，有付出也有成长。这一年，让我学会了承担，让我从一个对市场一无所知的菜鸟一步步摸索，通过分析与调研，带领队员探知未来再制造行业的巨大发展前景；这一年，让我学会了坚持，让我知道面对困难除了克服别无出路；这一年，让我知道了什么叫执行力，从闲散到充实，从做事拖拉到雷厉风行，我看到了自己在一步步成长；这一年，让我体会了什么叫团队，一起工作，一起熬夜，相互慰藉，相互鼓励，我感受到了一个团队真正的战斗力；这一年，让我知道了什么叫创新，创新不是天马星空的想象，创新是创造是改变，是为了满足社会需求获得一定有益效果而不断探索的精神。下面我将简要介绍下我的收获：

## 1、分析、解决问题的能力得到提高

项目确定之后，一系列的问题就出现在我们面前，如对市场营销、再制造核心技术、商业计划书、工程经济等内容都了解较少，我们必须通过自学相关知识，集体讨论分享资源、交流信息，寻求解决问题的方法。在项目实施过程中，我们由被动学习转为积极主动的自主求学，心态发生了变化，学习效率也明显提高，掌握新知识的速度明显加快。随着项目的逐步推进，我们查找文献、获取重要信息的能力，以及分析、归纳、解决问题的能力逐步提高，得到所需信息的时间明显缩短。

## 2、知识系统性增强

参与创业训练项目之前，我们学到的都只是一些理论知识，与企业实际的需求匹配度不高，所学知识离散、小系统。在项目实施过程中，我们以实际需求为导向，需综合学习创业方面的各课程知识，活学活用，以解决具体问题，专业与非专业知识有机结合，所学知识更系统，学习效果明显增强。

## 3、协作精神、团队意识有所增强

项目的每一个环节都需要学生的通力协作与配合。项目确定初

期，我们先分头查阅资料，再进行集体交流讨论，在较短的时间内获取了大量信息，了解了再制造相关方面的知识，制订了项目的实施方案，项目申报书，顺利通过了申报评审环节。完成项目需要投入大量的时间与精力，这不一个人单枪匹马就可以做到的，需要大家相互配合。每个人都要努力贡献自己的力量，尽可能多承担一些工作。同时，团队当中的合作需要我们不断的磨合，学会倾听大家的意见和分享你的看法，做到尊重每一个你的组员，成员之间应互相帮助，高效快速的完成本项工作，以便尽快进行下一项工作。参与

此次创业训练项目让我学会了合理安排时间，更加理解协作精神与团队意识的真谛，这对我的团结意识、协作意识、个人能力的培养提供了一个宝贵的平台。

#### 4、对自主创业有了系统的认识

我认为大学生创业就是要改变传统的思想、观念，利用自己的知识、能力和技术创办新的就业岗位。创业需要投进，需要知识、更需要能力。对于想要自主创业大学生来说，在大学期间就应该正确的培养自己的创业意识、创业精神，为未来的创业打基础。创业的路很艰难，对于刚刚步入社会的大学生来说，具备更多的只是创业的热情，创业的意识，对于创业途中可能碰到的困难以及风险，缺乏思想预备，尤其缺乏创业的资金、经验及基本思路。其实，创业意识是一种个性倾向，包括创业需要、创业动机、创业爱好、创业理想、创业信念和创业世界观等心理成分。目前就业题目是一个全球性的题目，在就业的压力下，大学生因生存、尊严需要以及个性特点产生创业意识很普遍。

当今的社会，是科学技术突飞猛进的时代，人们生活方式也发生着翻天覆地的变化，机会与挑战共存，风险与利益同在，大学生在选择自主创业的同时，也要审时度势。一方面要客观的对自己的能力进行评价，看自己是否具备创业者的基本素质。这些素质不仅包括创业意识、创业心理品质，还包括创业能力以及创业知识等。另一方面，也要了解社会，了解市场，了解投资的环境等，同时要熟悉创业过程中可能存在的题目与风险。

策法规的了解；未来企业生存的资本、条件、根基；自己抗挫折的能力、思辨能力、组织协调能力；未来创业的理念、经营方针、经营策略；自己的合作精神、专业能力、自身的综合素质等。创业不是儿戏，创业需要思想，还需要奋斗的精神，坚韧的信念，最重要的是自己的行动、坚实的脚步。



通过这次的创业训练项目，让我对创新创业有了更深刻的认识，也让我看到了自己的不足以及与队友之间的差距。在以后的学习生活过程中，我也将不断修正提升自己。衷心希望学校能够多举办创新创业一类的赛事，培养更多具有创新创业素质的人才，提高大家的创业水平，鼓励大家“创新，创业，创未来”。

在国家“大众创业，万众创新”的“双引擎”发展战略中，我局认真贯彻落实《中共四川省委办公厅、四川省人民政府办公厅关于改革完善体制机制大力促进大学生和科技人才创新创业的意见》精神，坚持从创新创业现状和创新创业实际出发，从点、线、面等积极引导大学生创新创业。

## 一、领导高度重视

在省教育厅和达州市委、市政府的正确领导下，我局领导高度重视大学生创新创业工作，党委书记、局长经常深入达州职业技术学院检查指导，分管领导具体指导大学生创新创业工作。达州职业技术学院党委书记、院长亲自担任大学生创新创业工作领导小组组长，教学系(部)均设立了“大学生创新创业工作领导小组”。学院先后在校园中建立了“大学生就业导航站”，成立了“创业协会”社团组织，创办了“大学生创新创业俱乐部”及系(部)“大学生创新创业俱乐部”。

## 二、加强就业创业教育

为促进大学生就业创业工作，我局结合实际积极指导职业院校加强就业创业教育。达州职业技术学院一是以师资培训为先导加强就业创业工作。针对大学生创新创业，学院先后派出12人次进行培训，然后在校园对辅导员和班主任进行培训2次。二是以提升大学生创新创业教育意识为基石推进创业就业工作。学院与市人社局、市就业局开展了6期大学生syb创业培训，培训人数达到了20xx人，99%的学员均获得了“合格证书”。三是大学生创新创业活动为载体引领就业创业教

育工作□20xx年4月学院成功举办了1次大学生“青年梦·创业梦”创新创业大赛。并且，积极组织大学生参加20xx年“中国创翼”青年创业创新大赛四川赛区比赛，在30多个比赛项目中，经过严格甄别、筛选、反复打磨，最终将1项题为“空调智能加湿技术”的项目报送省组委会参赛。同时，在获得大学生就业创业指导相关资格的教师中，推荐汪小红参加了由省教育厅牵头、省人力资源和社会保障厅组织的全省高校教师创业指导课程教学大赛。

### 三、积极推动就业创业项目实施

一是实施学生、学校和社会三结合的就业创业体系。达州职业技术学院以学生创新创业为基石，创业带动就业。积极参与达州市大学生创新创业基地、创新创业孵化园的建设及入驻，为学生提供良好的服务平台，努力使每一位毕业生注入创新创业的意识，达到广种广收的效果。

二是以教育引领为基础，不断增添创新创业措施。截至目前，达州职业技术学院已经对20xx级毕业学生□20xx级、20xx级在校学生以及五年制大专班在校学生进行了syb创业全员培训，达州市创新创业成功人士进驻校园以身说教，鼓励和引导学生积极开展创新创业实战，在校内有学生自主建立了网店，校外已经有大学生注册实体4个。同时，实习学生还积极组成联盟小组，以小组为单位，参加社会各行各业创业活动，学院安排相关老师进行指导，以进一步加强学生适应社会的能力。

三是优化项目设置，提高大学生创新创业能力。在项目选择上，学院以适应社会需求为目标，培养新型的各类技术人才。以专业为导向，以具体工作为出发点，优先让学生自主参与专业相关的工作。对畜牧兽医、药学、机电一体化技术等就业情况良好的学生，我们积极指导、引导其创新创业；对其他专业的学生以就业为先，创新创业为辅，不断拓展与专业相关的各类创新创业工作。

四是积极打通科技成果转化通道，让大学生创新活力不断释放。学院积极加快新兴科技产业发展，并规划将其培育成主导产业；推进大学生就业创业“互联网化”发展，特别是“互联网+”行动计划的制定和实施，使大学生就业创业工作与现代制造业、服务业结合更加紧密。通过以点集线，线线相连成面，营造了大学生创新创业的浓郁氛围。下一步我们将攻坚克难，抢抓机遇，开拓进取，积极探索大学生创新创业路径，扎实推进大学生就业创业工作取得实效。