

奋斗的青春感言(优质8篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

奋斗的青春感言篇一

这本书从各方面向我们介绍各种哲学名理，从各种区域上的名人讲起，讲他们的成功秘诀、成功之道、成才故事、成才理念……他们每个人几乎都经历过好多次的磨难，但他们没有就此放弃，而是勇敢地坚持了下来，用那种不屈不挠的精神克服了困难，让成功大道上的绊脚石离他们远去，使胜利的光环永远在自己的头顶上闪烁。他们的种种事迹都向我们讲述着不同的道理，透露着不同寻常的精神、各种各样的成功启示。

是的，这本书的每字每句都是大师们的成功写照，也是我们可能会走的一条漫长的路，从书本第一章《我的命运我主宰》中，我明白了做事的结果很重要，但事情完成的过程更重要，因为过程使我们更充实更快乐；从第三章《目标就是一切》中，我明白了要成功必须先制定好自己的目标，目标会指引我们的一切想法，让我们向之努力；而从第五章《唤醒心中沉睡的巨人》中，我又明白了命运掌握在自己的手中，但作为一个弱者，命运就会掌握在别人的手中，努力并不是为了别人，最大的受益者还是自己……而我也从乔治·赫伯特的身上体会到了自信的力量；从林肯的身上，我体会到了坚持的力量；从海伦·凯特的身上，我有体会到了快乐追求的力量是无限的……同时，我还明白了学习努力并不是为了他人，而是为自己的未来打下基础，让生活更加美好；与此同时，我也明白了水平高并不是生存的一切，我们还要学做人，让

自信、自强、诚实、谦让这些美德长伴我们身边！更重要的是我懂得了人活着不能整天无所事事，要过得有意义，从小事做起，为自己奋斗，让小小的行为回报我们巨大的成就！

这本书也告诉我成功的人和普通人之间最大的差别不在于天赋，而在于坚持力。所以，从今往后，我要为自己奋斗，走出平庸，让生命的乐章不断谱写，更加辉煌！

.....

奋斗的青春感言篇二

这一条，我原来对我们团队的理解很不够，我认为对易流事业的绝对认同是少数人的事，我认为允许一部分人可以有自己的个性，可以不把易流价值观刻进自己的骨子里去，只要他能干好业务，有业绩就没有问题，就可以用。后来我发现错了，我们团队里就有这样的人，他总是喜欢站在大家的对立面思考和处理问题，总是表现得跟团队格格不入，总喜欢按自己的个性去做事，后来我发现他几乎成了团队的毒瘤，严重的影响了团队的凝聚力，事实上他的业绩也很差，正如张总说的，如果对易流的事业没有绝对认可或只停留在“口头上”其它的都免谈了，唯有认可和忠于易流事业的人才有可能跟大家一起“奋斗”，就像《亮剑》中李云龙的团队一样，所有人都能做到同生共死，这个是“奋斗”的基础，以后在团队管理上我要把这条标准作为“入门”条件，不认同易流事业的，我就会请他离开！当然新进来的员工不会天生就认同易流的事业，我们要引导、培训、帮助、以身作则来要求他们，让他们真正以“团队为荣、为易流为豪”。

奋斗的青春感言篇三

纵观企业内部，能成为佼佼者的、屹立不倒的，都是那些敢拼敢闯敢于成功的人，他们像狼，具备敏锐的嗅觉，不屈不

挠、奋不顾身的精神。企业要扩张要发展，正是需要这种狼性员工，而企业还必须建立起一个适应这批人员生存发展的组织和机构，才能吸引、培养出大量具有强烈求胜欲的进攻型、扩张型干部。如此，一种群体性的奋斗的企业内核便形成了，那么，团队的奋斗借此形成合力，赢得胜利。

奋斗的青春感言篇四

这一点现在公司我觉得慢慢好了起来，每天我都能看到下了班后，不同的部门在使用会议室，有开会的、有讨论的、有学习的、有培训的，公司整体上形成了一个学习的气氛，但我也发现气氛是有了，但效果并不好，表现为学习过程中气氛不活跃，互动不积极，测试学习的结果不理想，我们这个团队每周五下午在坚持培训学习，时间长了，慢慢的就有些同事心不在焉，学习效果就下降了不少了，昨天看了华东的同事上周接受“第三方”培训，叶龙兄很兴奋，发表不少感慨，我觉得是不是这种“第三方”的培训我们间隙性的也搞一搞，因为大家都是年轻人，基本没经历这种培训方式，从主观上来讲，对这个培训会比较感兴趣和好奇，接受程度可能就会好一些。

为“奋斗者”为本，快速反应、立即行动，完成深港大区的2011年销售指标，我们将奋斗、奋斗、再奋斗！！！！

奋斗的青春感言篇五

我们在做基层管理的时候，大多数情况都存在着价值评价的误区。企业的目的从都很明确，就是创造利润、创造价值。所以员工在企业内部改变命运的方法只有两个，一个是努力奋斗，另一个是提供价值贡献。

低头忙，不如抬头看；勤于听，不如思想明。很多时候我们都在忙，但实际上大部分时间干的都不一定是正确的事，因为并没有产生价值。我们要做的事更应该以战略发展的眼光

看待，以创造利润审视我们的工作。

在通往成功的路上，我们应该以勇者和强者为榜，抓住一切机会去学习，去自我提高，敢于竞争、敢于胜利，珍惜每一个机遇，善待每一个同伴，保持一颗真我、本初的心，去迎接每一个挑战，并在创新和实现价值的路上努力前行，贡献智慧，以奋斗为本，以奋斗为荣。

奋斗的青春感言篇六

你们面对敌人的枪林弹雨，你们也迎了上去，什么也不顾迎了上去，明明知道死神可能就在前方，脚步多往前移动一步，危险也就越大，但是，你们也清楚，你们多向前移动一步，新中国的胜利也就前进了一步。我经常说要为自己的学习好好奋斗，但是，很多次都是纸上谈兵，昨天说的`今天就忘了。如果革命烈士们也像我一样，临阵逃脱，昨天说要为新中国而奋斗，今天却因懒惰和害怕而罢工了，那我们今天的幸福哪里有啊？你们在奋斗过程中，你们流血了，你们牺牲了。但你们毫无惧色，仍然奋不顾身地冲上前去，你们的血，飞溅在敌人的凶器上，沾在敌人的身上，很多很多……虽然你们倒下了，但你们没有放弃！在你们倒下的那一刻，我仿佛看见在你们还在垂死挣扎，在血里挣扎！你们死不瞑目！你们就算是死了，眼睛也直直地瞪着曾经侵略过炎黄子孙的敌人！我也曾流过血，那是因我不小心摔伤的，虽出的血很少，但我出血的时候：亲人、朋友都会急忙来帮我包扎，治疗，且很快就康复了。但你们——伟大的革命英雄，你们出了血，却只能忍受着活生生的痛苦、折磨，或者，永远倒在血泊之中……今年，是建党的90周年，你们已经在天上为中国守望了90年，你们的鲜血，曾经染红了五星红旗。你们的精神，也已贯穿了整个中国。你们的牺牲，已经迎来了繁荣昌盛的新中国。我们将永远不会忘记你们！你们的奋斗足迹，将永远激励着我们，去为更美好的明天奋斗！

奋斗的青春感言篇七

“以客户为中心、为奋斗者为本”是华为最核心的文化，第一次提出是在20xx年华为年度市场工作会议上。华为创始人任正非先生是这样解读的。

“以客户为中心”，就是坚持以为客户服务好，作为一切工作的指导方针！要以为客户提供有效服务来作为我们工作的方向，作为价值评价的标尺。不能为客户创造价值的部门为多余部门，不能为客户创造价值的流程为多余流程，不能为客户创造价值的人为多余的人，不管他多么辛苦。

“以奋斗者为本”，企业的目的十分明确，是使自己具有竞争力，能赢得客户的信任，在市场上能存活下来。要为客户服好务，就要选拔优秀的员工，而且这些优秀员工必须要奋斗；要使奋斗可以持续发展，必须使奋斗者得到合理的回报，并保持长期的健康。合理、适度、长久，是人力资源政策的长期方针。读了“以客户为中心”、“为奋斗者为本”这两本书以后，书中的几句话给我印象非常深刻，使我深有感触。

客户是永远存在的，以客户为中心，华为之魂就永在。我们只要认识到这句话的真理，华为就可以长久的生存下去，不随自然规律的变化而波动。

华为成功的重要原因之一，就是华为把客户提高到了很高的一个程度，上升到了魂的境界。现在做企业，不能靠低价取胜，而是靠优质的产品和服务，在产品同质化的前提下，谁的服务越到位，客户越满意，越留住客户嘛？所以，企业要坚定“以客户为中心”运营发展下去才会越来越强大。

不为短期利益所动，紧紧围绕企业的核心竞争力发展。不利于提升企业核心竞争力的事不能做，在与企业核心竞争力不相关的利益面前，要能经得起诱惑。不仅仅我们的企业层面不做，还要让我们的员工不能做，要通过制度规范我们员工

的行为，通过流程的闭环管理来实现。

向管理要效益，要通过改进管理来提高效率，每一道工序，每一个流程都要在努力提高质量的前提下，提高效益。要改掉因为无效管理造成的资源和时间浪费，就我司而言，一方面要提高人均劳效，合理分配人员力量，避免出现忙闲不均的情况，如：郊区站人员在上下班高峰期到市区汽油大站的疏忙等等；另一方面提高效率，不是简单的增加劳动强度，而是减少无效工作，重复劳动的工作，如：同样的数据部门之间可以共享。

公司经营的目标不能是片区追求利润最大化，利润最大化很可能会榨干未来，伤害战略地位，伤害合作伙伴，公司应赚取合理的利润，要让上下游的合作伙伴也有合理的利润，要合作共赢。如我们现在大力推行的轻资产业务，我们的指导思想就是“多赚多得、少赚少得、不赚我保”，只有合作共赢，才能长久合作，只要求适当地利润，把利润让给客户，才能让企业与客户构成良好的供求关系和利益综合体。

判断一个干部是不是好干部。一方面是要有敬业精神，对工作认真负责，要能及时、定期反思工作中的不足，及时加以改进；另一方面要有奉献精神，不要斤斤计较。任何事情不可能做到绝对的公平，奉献精神就是要求干部在遇到相对不公平的事情时，不要太过于斤斤计较。

最后，我们务必将以“客户为中心、以奋斗者为本”，落实“爱我中华、振兴石化”，“为美好生活加油”践行“每一滴油都是承诺”，管理为经营服务、机关为基本服务、全员为客户服务。围绕省公司三季度工作会议中提出的“目标不变、信心不减、市场不丢、效益不降”的总要求，奋力拼抢市场。

奋斗的青春感言篇八

每个人都有一个属于自己的梦。也都为自己这个梦而奋斗过，我当然也如此，但我一直认为我付出的汗水要比别人多。可是，今天看完了《奋斗的足迹》后，才顿觉得自己错了。在建党90周年的今天，假如你问道：“中国人靠什么取得了如今的成就？”我会回答：“是不懈的努力和一颗不断奋斗的心！”是啊，中国共产党为人民做了多少事？为人民谋得了多少福利？而我个人努力和革命人士做出的贡献相比，也只是小巫见大巫罢了。想到这些，我早已羞愧不已。我不过是海滩上的一粒沙，而革命先烈们却是河蚌中的一颗珍珠。

我不知道大家有没有关注过战争时期的一些电视剧，虽说有些剧情是捏造的，但却表现出了新中国成立的艰辛。是什么使他们面对战地冲锋陷阵，冒着生命危险阻止一切敌人吞噬中国？是一种对祖国的热爱，是一份勇于奋斗的心！革命先烈们在天上望了中国90年了，他们的精神早已贯穿了整个中国！周恩来总理说过这样一句话：“为中华起而崛起读书”，而今天，我们要是为了祖国繁荣富强而读书。

奋斗，奋斗！正因为有了这份坚持，才有了富强的新中国；也正因为有了这种不懈，战士们不畏艰苦的奋斗，所以才有了今天的美好生活。

革命先烈们，所有人都会记住你们的耀眼光芒的那一步一个脚印——奋斗的足迹。

成语繁荣富强：形容各项事业蓬勃发展，日益富足强大。如：峻青《壮志录》：“我们的祖国，更加繁荣富强。”又如：祖国的繁荣富强离不开每个劳动者的辛勤劳动。