

美国读后感(精选10篇)

读后感，就是看了一部影片，连续剧或参观展览等后，把具体感受和得到的启示写成的文章。当我们想要好好写一篇读后感的时候却不知道该怎么下笔吗？下面我就给大家讲一讲优秀的读后感文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

美国读后感篇一

《富甲美国》是美国零售大王山姆·沃尔顿——沃尔玛创始人的自传。据20__年发布的《财富》世界500强榜单中，沃尔玛已经连续5年蝉联榜首。究竟是什么样的经营之道能让沃尔玛取得如此巨大的成功呢？书中有你想要的答案，它是沃尔顿唯一亲笔撰述的回忆录，是真正深入了解沃尔玛精神和运作模式最具权威性的著作。

同事们经过对此书的阅读，对山姆·沃尔顿这位零售大王的传奇人生有了自己的认识。纷纷结合自身在博智林的工作经历，表达了自己的感受。小编在此选取了10位同事的读后感，与大家分享。

关于“产品化”如何落实到具体工作中，在《富甲美国》书中我找到的答案是“以顾客为第一宗旨”。具体来说，就是研发意识的转变。我们应该让研发人员认识到一件事——我们研发一个产品的时候，并不是在完成一个任务或者搞一项研究，我们是在为顾客创造更加美好的生活。也就是说，在研发的方案设计阶段，研发人员应该学会换位思考，把自己当成机器的使用者。

坚持梦想，只要你相信，你爱它，有一天它肯定会回报你，回报你的梦想。——山姆希望做成一件事，只要能做成那件事，不管怎样的奇思异想他都能接受。我们博智林处于创业初期阶段，不可避免的会出现一些问题，作为博智林的一员，

我应该做到不在困难面前低头，积极主动地迎接挑战，仔细剖析工作中出现的每一个问题，尽自己最大的努力去解决问题。

从《富甲美国》中我学到了财富不是一蹴而就，而是日积月累的结果。我们要学会精打细算，利用好我们手中的每一分钱，要学会勤俭节约。

“学会珍惜每一美元”，这是《富甲美国》里面的主线脉络，是沃尔玛的企业文化，更是沃尔顿先生终身贯彻的经营哲学。作为博智林一员，我们公司刚刚成立，未来的路还很长，同时公司需要投入的资金也是非常庞大的，我们每一位员工都应发扬勤俭节约的优良传统，为公司降低运营成本。

沃尔玛为美国人的生活带来了改变，创造了价值，也许道出了许多零售业从业者的终极梦想，对致力于打造新时代智能机器人餐厅的博智林人来说，同样有着莫大的鼓舞。学习借鉴他人的成功之道，让我们找准目标，不忘初心，求真务实的继续向前迈进。

沃尔玛的故事是一个关于创业的故事，是一个关于冒险、关于努力工作的故事。它深深地根植于美国的乡村小镇，最终走向了全世界，成为了零售业的标杆企业。我们应该学习沃尔玛的成功之路，将公司做强做大。

面对人生路的选择，我们常常容易感到迷茫，对于自己定位的不准确；对于前途方向的难以定位。而文中介绍的主人翁沃马特百货公司创始人萨姆沃尔顿向我们展示了他认准方向，坚定不移的努力，这正与我的工作性质相一致。作为一个研发人员常常提出一些天马行空的想法，只有拥有这种追求极致的性格才可能把想法变成现实。只有追求极致的人，才可能成就极致的事业。

读完《富甲美国》，沃尔顿热爱事业，献身事业的精神深深

地打动了。身为博智林的一员，我们公司才刚起步，这个时候最需要我们去努力，去拼搏，在为公司奉献的同时也实现自我的人生价值。同时我们日常工作其实就是在服务我们的顾客，同事需要我协助帮忙，他就是我的顾客，领导需要我弄一份新闻稿，他也是我的顾客。而沃尔顿强调的注重细节，顾客至上这一经营之道，无论在什么行业都是需要去坚守的。我们博智林也不例外，而且需要更加注重。

沃尔顿永远对工作充满热情，永远想要把事情做到极致，正是这份执着、这份精益求精的精神让沃尔玛赢得了顾客和市场，而博智林作为高科技公司，更是需要这份工匠精神引导全体员工追求卓越。将工匠精神注入博智林的企业文化，让公司的每个人都能在工作中不断给自己提出更高的标准和要求，严以待己方能做到最好。

山姆在工作、生活、家庭能找到很好的平衡点，闲暇时他会带着全家出去旅行。同时在子女教育方面，山姆先生让他们去尝试自己从前走过的路，更好地理解创业的艰辛。为人父母的'我，应该向他学习，我觉得工作与家庭是分不开的，只有处理好两者的关系，我们才能把更多的精力投入到工作，才能在工作中不断收获幸福。

美国读后感篇二

今天，我在报纸上看到一篇文章《我的房东》。读完这篇文章后，让我感受颇多。主人公的美德给我留下了深刻的印象。

“他拥有一幢价值36万美元的两层花园洋房，十几万美元的股票，2万美元的汽车。”看到这时，我感觉这个房东是一位拥有百万家产的人。

我带着这个疑问紧接着读下去。

“住了一段时间后，我才知道，他每年都大量捐款给各种慈

善机构，并且资助过很多中国留学生完成学业。”我疑惑迎刃而解，原来他一直节俭，是因为他要让贫穷的学生完成自己的理想。这时，一股敬佩之情涌上我心头。

世界上一定还有更多像“我的房东”这样的富翁。邵逸夫就是这样一个人。他是我国香港著名企业家。他的资金十分雄厚，但他自己的生活却十分节俭，写过的纸，他都不会随手扔掉，而是用裁纸刀将空白的地方裁剪下来，用作便签条。他对祖国的教育事业非常关心，花大量资金建希望小学，被世人敬仰。他如同“我的房东”一样，都是为社会做出贡献的人。

如果每一个人都能像他一样，节俭一些，为他人多着想一些，那么，我相信，世界将会变得美好。

美国读后感篇三

说实话我看这本书的开端只是因为华为事件，后来引起我感兴趣的是我的老东家，然而打动我的却是我在新东家无独有偶的遭遇和经历。我没有强大到谈论一国政治，也是一个向家族起誓终身不入政途的人。可是政治这事，是有人的地方就会有的，利益的盘子大小而已。

请不要忘记不只有政党才能利用规则，任何稍有权力，哪怕只要一点点的人，都可以做到。利用规则制度，将受害人树立为一个“违规者”“违法者”，打击他们的声誉，破坏他们的形象，剥离他们的群众基础，哪怕他们的行为正是讽刺地在犯他们所控诉你的这项罪责。

所幸我看起来是一个人，但其实我从来不是一个人，我感谢那些在身后给予我帮助和声援的人。这场经历，让我深刻地认识到，人性之光对己对人的意义。我就是等着这个毒瘤烂透了！它毒害我越深，它的夭亡就来得越早。

在这个过程中，你会很容易发现谁的心是亮的谁的心是盲的。那些在灾难中留下的朋友都是终生挚友。再小的人物也人性光辉高尚的一面，而我从来不知道我还有能启迪他人用心去看世界的精神特质。

作者是在监狱坐牢，而我是在一个岗位“坐牢”。一边以他人的名义贡献力量，一边被侮为无能。而某人甚至不敢列出具体证据。可是不要紧，我既然已经“坐了牢”，我就不会轻易放弃了。我可不像皮耶鲁维奇，我！不和魔鬼“交易”。我已经没有什么可以失去的了，只会蒸蒸日上，时来顺遂。

最后想借此书鼓励那些在黑暗中前行的人，你们真的不是一个人。只有自己可以摧毁自己。你一定要走下去，你会在出口收获一大票不用语言就能沟通的挚友，他们不是用俗世的眼光可以定义的珍贵。不见不散！出口见！

美国读后感篇四

《富甲美国》核心要素：组织体系、员工和经理、顾客、经营哲学。

领导者要素：山姆沃尔顿本人：充满激情、好胜心不服输，喜欢挑战，勤奋(周六晨会日提前3个小时凌晨3点到公司复盘财务数据)、谦虚听取别人意见并迅速改正，善于交际微笑面对周围每一个人，重视优秀人才，专注于零售，吃苦节俭；老婆海伦：有文化、独立自主，有自己观点想法，重视孩子教育，善良。

1、迎合时代消费趋势。定位，开在小城镇，没有大城市的激烈竞争，货物短缺、资金短缺，大多零售企业采用百货店的经营模式，控制供给赚高毛利的钱，习惯45%的利润，沃尔玛提出折扣销售，只赚30%的毛利率，新的市场新的销售模式发展很顺利，最终终结了百货经营理念占主流的时代，在竞争对手出现之前，已经铺满了整个市场，发挥了极致的规模效

应，最后竞争对手转向折扣销售，但是高毛利的基因让他们无法忍痛做到低价，沃尔玛坚持低成本、低损耗和低价格，员工关心顾客，拼命干活、疯狂促销赢得了市场。另外，小镇缺乏一站式购物的渠道，缺乏竞争氛围，顾客习惯于周六一家人花上半天时间集中去镇上采购，决定了周六促销的大卖场业态，大多居住在郊区，开车去城里上班，每家每户至少一辆汽车，国家开始修建州际高速公路网，城市中心的人口和商业开始向郊区转移，市中心的商业受到冲击。

2、后勤先行，物流配送和信息技术，沃尔玛门店都在非常小的城镇上，单一门店无法消耗大体量运货，必须有集中的配送中心，竞争对手的门店大多开在5万人口以上的大城市，门店很分散，沃尔玛的店在小城镇，门店必须建立在配送中心或仓库的配送范围之内，每家分店距离配送中心不能超过一天车程，门店布局按照配送中心不断加密，加密策略可以节省广告费。信息技术使总部与门店的连接更加紧密。

3、管理，1960年，出现管理半径瓶颈，公司规模达到12家超市和15家百货，开始招聘专业的管理人员，建立组织架构，建立基本的商品分类体系和补货系统；存户以前都是靠员工手动更新，开始尝试计算机做后勤管理，这样能够监控到远离自己的门店情况和商品情况(存货周转率)，有多少商品，哪些商品，哪种卖的好，什么该订货，什么要下架。

5、重视中层核心高管人才。商品陈列、配送系统、信息技术、财务管理、门店开拓、采购、规章制度体系建设等各方面人才。

6、员工管理。零售业真正的利润来源于顾客反复的复购，而不是通过营销带来的一次性买卖，员工对顾客的服务，企业怎样对员工，员工就怎样对待顾客，企业越同员工分享利润(利润分享、激励奖金、折价购买股票)，公司获得的利润就越多。货物损耗是零售业最大的痛点，合伙人计划能很好解决这一问题。不吝于告诉分店员工各项经营数据(该店的利

润、进货、销售、减价情况)，分享信息，分担责任是合伙关系的核心。

美国读后感篇五

我看了一本书，名字叫《德国寻宝记》，其实，这是一个系列，有伊拉克、法国、印度、埃及、美国、日本、希腊、俄罗斯、德国、澳大利亚、巴西、英国、土耳其、西班牙、泰国。

这本书是围绕着传说中的纳粹黄金来讲述的，卡布是这本书的主人公，他们一行人来到德国就是为了找到黄金，据说纳粹在战争即将结束的时候把战俘和犹太人那里所刮到的黄金，都远道阿尔卑斯山下藏了起来。

在这本书中，讲了许多德国的历史的文化，还有节日；比如说在德国，有啤酒节、谢肉节，德国人还很喜欢吃香肠；德国的足球也是世界上流的强队，大家都把德国队叫做“战车”。

德国有很多的名人：著名的音乐家，列如巴赫、贝多芬、勃拉姆斯；还有许多著名的文学家和哲学家，列如歌德、康德、黑格尔、尼采。

在卡布这一行人的努力寻找下，终于是把黄金找了出来，但只有一点点，原来卡尔·施奈德少尉（唯一知道黄金下落的人）把这些黄金都给了穷人。

我从这本书中知道了，只要你努力的寻找，一定会得到结果。

美国读后感篇六

读此书后，我的思想感情如被狂风肆虐的波浪，在黑暗中不知去处的慌乱逃窜。主人公克莱德·格里菲斯的叛逆，懦弱，

不仁不义，令我感到痛恨，遗憾；他的第一个女朋友荷丹丝·布里格斯的“外实内空”令我联系到《红楼梦》中的贾宝玉——纵然生得好皮囊，腹中原来草莽；他那细心体贴的第二个女朋友罗白黛·奥尔登对迂腐的克莱德的深信不疑令我伤感；同样，克莱德对几近完美的第三个女朋友珊杜拉·费契莱的盲目而带有目的的追求和维护更是让我感到利用感情的可耻。

故事大意是如此的。15岁漂亮而英俊的克莱德是一家旅馆的侍者，他赚到的薪水和小费让他初偿富人的滋味。他天天和那些狐朋狗友花天酒地。在这样混乱的日子里，他爱上了徒有外表的淘金店女店员荷丹丝，开始对这位女郎大送礼物。后因一场朋友引起的车祸，为躲避事后的追究，克莱德让荷丹丝自求多福后，溜之大吉。他一路到了芝加哥，求自己的叔叔丹尼尔帮忙。在叔叔的豪华府第之中，他初识漂亮的贵族小姐珊杜拉。后来，他到了衣领工厂，管理那里的女工。其间，他虽一直思念着美丽的珊杜拉，却还是对标志温柔的穷苦农夫的女儿罗白黛有了好感。但是，罗白黛一旦到手，他便对她失去了兴趣。在他看来，她只不过是个女工而已，怎配当他克莱德的太太……后来，一个意外，珊杜拉爱上了克莱德，在他看来世界的中心就是珊杜拉。

美国读后感篇七

这是沃尔玛创始人山姆·沃尔顿的自传。读的时候，感觉到一个老人坐在你面前，激动的向你讲着他创业的故事。外国人的书，看起来总觉得啰嗦，但是如果能够看进去，也别有一番风味。

最大的感受是务实。能够感受到他踏踏实实做事的热情，这可能来自于他对于零售这件事真正的热爱。从一家门店开始，做到全美最大的零售商，中间必定遇到过许多困难，但在轻描淡写之中，一切困难都成了回味时的趣谈。

还有就是坚持用最便宜的价格把东西卖给消费者的理念。跟目前讲的以消费者为导向本质相同。让买方获利，才能让卖方持续获利。相反的例子，百年老店西尔斯，零售的生意毛利竟然有40%，公司面临问题时，不是去想如何为消费者创造价值，而是如何从他们身上获得更高的收益，这就是把消费者当韭菜的行为，最终落得倒闭的下场。

谈到自己的经营之道，总结了十点，其中有六点是关于团队建设。包括设定共同目标，分享利润，团队沟通，激励员工等方面。拥有共同愿景的团队，战斗力才能强。而创建良好的沟通机制，及时解决潜在的问题和矛盾，尤为重要。

看到最后一章写这个老头的去世，很感动。他的这一生，过的太值了。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

美国读后感篇八

美国的悲剧读后感，欲望总是无穷的，下面是小编带来的美国的悲剧读后感，欢迎阅读！

读完《美国的悲剧》，我为那个时代而感到悲哀。

小说中描写了主人公克莱德·格里菲斯受到社会上的邪恶影响，逐渐蜕变、堕落为凶杀犯，最后自我毁灭的全过程。

小说分为三卷，一卷中描写克莱德这个天真幼稚的青年人怎么样受到外部世界的腐蚀与毒害，逐渐演变成为一个玩世不恭、怙恶不悛的人，一直到汽车碾死女孩，逃离堪萨斯城。

第二卷描写克莱德与富商伯父萨缪尔·格里菲斯邂逅后，以穷亲戚的关系来到莱克格斯厂内充当工头助手，随后陷入与穷女工罗伯达、阔小姐桑德拉的三角恋情。

为了高攀桑德拉，克莱德甘愿违悖自由接受的基本道德准则，牺牲罗伯达。

于是，他就通过翻船阴谋干掉了这个被他诱x而怀孕的年轻的女工。

事后，克莱德却落荒而逃，逍遥法外。

第三卷，主要描写案发之后，克莱的如何被捕入狱，受审和定罪，其间还穿插着美国两党和司法机构利用克莱德一案大搞政治投机的丑闻。

最后经过终审判决，克莱德被送上了电椅。

故事有些荒诞，却是那个黑暗的“堕金时代”的最好写照！

我很庆幸我出生在靠近21世纪的中国，出生在在和平的年代，从出生起，就活在党的阳光下。

党的阳光普照神州大地，我们活的幸福美满，《美国悲剧》中的那种生活，离我们很远很远。

共产党本着为人民服务，对人民负责的原则，踏踏实实的按着人民的实际利益出发。

虽然我们还是发展中国家，但党的努力已收到成效，我们的生活越来越好了，步入了小康社会，朝着共同富裕前行。

中国gdp总值跃居世界第二也见证着中国实力的壮大，这些都是共产党努力工作的结果。

最终的受益者，自然是我们百姓，怎能不对党感到感到满意？共产党一个政党的英明领导也避免了多党勾心斗角的弊病，而按劳分配的制度更是英明之举。

大工厂老板再也不会游手好闲，整天无所事事却家财万贯。

工人们也同样不会即使努力工作，却依然穷困潦倒，饱受广大厂主的压迫和摧残而只能忍气吞声却无处伸冤。

怎能不爱戴我们伟大英明的党？美国的悲剧，注定只会是美国的悲剧，不会在我们身上重演。

我们要演的，是喜剧！

党走过的道路尽是沧桑。

从建党初的立足艰难，再到经过一番努力才赢得民心，受到人民的拥护，打下了天下。

新中国成立后，为了建设富强的新中国，党作出了很多尝试。

尽管，苏联可以作为先例，但那并不适用于我们的国情。

这曲折的道路上，党不断的进行着探索。

可喜的是，各种成果层出不穷，国家的实力也不断增强。

是的，也曾有失误，文革就是一次错误，然而面对没有先例的探索，这已经是不错的结果了。

何况，也只是一个短短的十年，党就即时纠正了自己的错误，重新振作，引迎来了改革开放。

改革开放的到来，彻底让中国迎来了春天，使中国走上了富强的道路。

仅仅就是从我们身边的变化，就可以感受党的'力量。

三十年间的南通，发生了覆变。

鳞次栉比的大厦，四通八达的交通大道，热闹繁华的文化广场，不都散发着现代化的气息。

我清晰地看在眼里，记在心里。

直到现在，建设的步伐仍未停止，前进的节拍越打越快！九十年来的风风雨雨，鲜有人亲眼见证，但那红色旗帜的一角却永远铭记。

铭记下党的过去，展望党的未来！

我想，我的文辞尚显稚嫩，心中对党的感激，无法尽情表达。

仅仅在这党90周岁的生日上，献上我的祝福，祝愿党的未来更加明亮！

读此书后，我的思想感情如被狂风肆虐的波浪，在黑暗中不知去处的慌乱逃窜。

主人公克莱德·格里菲斯的叛逆，懦弱，不仁不义，令我感到痛恨，遗憾；他的第一个女朋友荷丹丝·布里格斯的“外实内空”令我联系到《红楼梦》中的贾宝玉——纵然生得好皮

囊，腹中原来草莽；他那细心体贴的第二个女朋友罗白黛·奥尔登对迂腐的克莱德的深信不疑令我伤感；同样，克莱德对几近完美的第三个女朋友珊杜拉·费契莱的盲目而带有目的的追求和维护更是让我感到利用感情的可耻。

故事大意是如此的。

15岁漂亮而英俊的克莱德是一家旅馆的侍者，他赚到的薪水和小费让他初偿富人的滋味。

他天天和那些狐朋狗友花天酒地。

在这样混乱的日子里，他爱上了徒有外表的淘金店女店员荷丹丝，开始对这位女郎大送礼物。

后因一场朋友引起的车祸，为躲避事后的追究，克莱德让荷丹丝自求多福后，溜之大吉。

他一路到了芝加哥，求自己的叔叔丹尼尔帮忙。

在叔叔的豪华府第之中，他初识漂亮的贵族小姐珊杜拉。

后来，他到了衣领工厂，管理那里的女工。

其间，他虽一直思念着美丽的珊杜拉，却还是对标志温柔的穷苦农夫的女儿罗白黛有了好感。

但是，罗白黛一旦到手，他便对她失去了兴趣。

在他看来，她只不过是个女工而已，怎配当他克莱德的太太……后来，一个意外，珊杜拉爱上了克莱德，在他看来世界的中心就是珊杜拉。

就在此时，罗白黛对克莱德说自己怀孕了，并声称克莱德唯有娶她为妻了。

克莱德的脑海中只有这样硬邦邦的想法：罗白黛对他而言，一无所有。

而珊杜拉，则应有尽有。

于是，他暗下狠心，决定解决掉“碍事”的罗白黛。

“门随即被关上了，把他所有的朋友，所有的亲人，人间一切美好的东西全都关在外面了……”这是小说的最后一句话，既像在批判主人公的丑行，又像在暗示这社会的贪腐。

终于因为杀人而被推上了电椅的克莱德，现在是否在忏悔。

其实，一切的一切我们都不能怨他，只能怨美国当时的局势，终于造就了这条卑贱的生命。

也许，是因为穷怕了，苦怕了，被欺辱够了，所以不想再回去。

也许是因为上流社会，所以才导致了他的堕落。

时局是不允许公平存在的，以前也是，现在也是，永远都不可能，只因为有了三六九等这条无理取闹的等级制度。

富人花天酒地，肆意挥霍着钱财，那些有钱人后代的小傻瓜每天举办着宴会，醉生梦死。

穷人，奔波了一辈子，都没有可以避寒的冬衣。

克莱德是在这种情况下，出生在了一个信仰耶稣的家庭里。

可是上帝又给他们带来了什么，正如克莱德在结尾的时候在心中问自己：真的有上帝吗？

小时候他撒着谎，怕母亲跟自己要钱，每天只知道上街说教

的父母，根本就不给他学习，甚至根本没有想起来。

他好不容易找到了养活自己的工作，并有了稳定的收入，而私奔被抛弃而回来的姐姐因为有孩子，又不得不花钱。

他喜欢编造谎言，在撞死了一个小孩之后，在被女人耍弄之后，他逃到了叔父所在的城市，并且通过叔父，在叔父的工厂里找到了工作，又因为叔父的提拔，成了打印间的负责人。

从这里起，终于成了一切灾祸的源头，因为他在这里见到了罗伯塔。

他因为了吉尔伯特长得一模一样，又因为比吉尔伯特优秀出众，很快得到了桑德拉的垂青，并在她的帮助下，进入了有钱的青年人的社交圈，并且赢得了大家的尊重。

而罗伯塔怀孕，成了他成功的最大绊脚石，因为他已经准备和桑德拉结婚并且靠其进入上流社会过真正有钱人的生活，可是罗伯塔成了他的包袱，而就在此时，他为了摆脱罗伯塔，在和她旅行的途中，将她推下了水，淹死了她。

可是事情败露了。

法官梅森不管证据够不够，为了通过此事升官，竟不管证据充分不充分，直接将其推入了死囚牢，最终年仅23岁的他被送上了电椅。

美国读后感篇九

我看了《遭遇美国教育》这本书，了解到在美国上小学，同一年级的各个班级上课的方式都不一样。同样是教美国历史，有的班级组织看电影，有的组织去博物馆，有的班级的作业是让孩子写文章，有的则是让孩子模仿历史人物进行演说，

千奇百怪。学校非常看重孩子们的学习兴趣。他们提倡尊重每个孩子的性格、习惯、喜好，鼓励孩子的一切想像和创造能力。这与我们中国的教育大不一样，我们中国，从孩子进入学校的第一天起，就把一个公认的标准放置在孩子眼前，让孩子们死记硬背，千差万异的孩子都要按照这个标准被剪裁、被驯化。美国教育部门规定，中小学教育中，语文、数学、科学、地理、历史、外语和艺术七门功课为主课，各学校执行统一的教育大纲，学生毕业时通过考试检验学习情况。作为一个国家的教育，他们也是有一个统一的原则标准的。但是，这个统一的教育大纲，实施起来却又十分灵活。美国并没有为七门主课编写全国统一教材，他们的中小学的教材一般都是由专门公司编写的，市场上同样一门课程会有各种版本的教材供学校及教师选择。这就使学生和教师都赢得了自由的空间：哪种教材更适应孩子的特点，同时也更适合教师的发挥，就去选择它。

美国中小学的其他辅课更是由各学校甚至教师自行决定其内容、教材和教学方法，课程的原则只有一个：贴近生活，务求实用。美国中小学会为孩子们开设园艺、电脑、驾驶、缝纫、烹饪、木工、机械、摄影、绘画、乐器等丰富多彩的实用专业课程。这些课程通过对孩子实行各种基础的技术培训，提高孩子的动手能力，让孩子们了解什么是生活，什么是谋生，让孩子们知道怎么去生活，怎么去谋生的一般知识，也从中激发学生对大千世界、对千行百业的兴趣。

美国没有统一的大学升学考试，学生高中毕业升入大学时只需参加一个“学业能力考试”，这项测验主要是考核学生的数学和语文水平。在一年中，学生可参加几次这样的考试，哪一次的成绩最好，就以哪一次的成绩为准，从而避免了一考定终身的偶然性。大学在录取学生时，除了看“学业能力考试”的成绩以外，主要看学生平日各学科成绩，看学生的品行、兴趣爱好、特长、个人自传、老师推荐信以及参加社区服务的情况，这时他们看重的是一个孩子的全面素质，并不是一次考试的成绩。如果美国大学像我们这样“一考定终

身”，美国的中小学教育也不会有现在这种自由开放的景观了。

美国读后感篇十

作者的读书笔记主要围绕两本书展开。其一是万玮的《向美国学教育》，其二是方帆的《给学生无限可能——细说美国教育》。

首先觉得“平视”一词用得好。美国虽然进入现代化早，但是毕竟也是一个多民族、多权力的国家，所以处处掣肘，它的教育自然就很庞杂多绪。又因为各州主权独立，自行其是，所以教育呈现多样化特点。复杂条件下的复杂教育，看似百花齐放，自用度高，但是不能集中力量办大事，不能一个模式统领全国，所以弊端也不少。所以我们学美国，一定要学其精髓，学其能被中国社会应用的优点。不要盲目照搬，西施效颦。

作者提到：教育的本质是帮助孩子自我成长。然而我们的教育现状却是管着学生成长。然而你能说这是错的吗？现在的社会环境十分恶劣，如果不去看护，也许我们的孩子将不再是孩子，会是一群恶魔。家长虽有责任和机会，但是却有很多只会起反作用。老师们也许是唯一有能力、有正义的守望者吧。

作者提到：美国的教育也十分乐于改革，并且每一次改革都不成功。作者的分析是因为利益因素。比如总统更迭，后者总要挤兑前者才能显示出聪明之处。每一次改革都会有教材翻新、资料配套、培训教师等系列措施，于是就会有大量的经济投入和利益输出，所以任何组织都会宣称上一次的改革是失败的。听起来似乎有道理，但是似乎我们的教育改革总是成功的呢。难道我们没有这种利益输送吗？也许我们的教育官长们的座椅是永久的吧。

作者提到：美国有三个阶层的教育。其一是底层学校，都是些公立学校：针对于社会底层，如非裔、亚裔、拉丁裔的学生都是这个学校的学生组成。其二是中层：针对的是中产积极家庭。其三是贵族阶层，即私立学校。读后感·底层学校教育盲目、随意，没有教学目标、没有课程标准，学生学什么，学会多少，学到什么程度都是没有明确规定的。孩子们自由、散漫，没有压力，自然也没有学习的动力。说是学校，不如说是存放学生的地方。中层还是公立学校。但是这些学校设有学业班和特长班，可以为上级优秀学校输送人才，是美国政府重点宣传的对象，是社会的花瓶。高层的贵族学校确实相当严格的。他培养学生的管理和知道力，是在培养金字塔尖上人物。要求严格，学习深刻，人才辈出。

我们要学的当然是中层和高层。只不过高层花费甚巨，怕不是很多人能学得了的。