

2023年我已绝望读后感 绝望的分数读后感 (优秀5篇)

“读后感”的“感”是因“读”而引起的。“读”是“感”的基础。走马观花地读，可能连原作讲的什么都没有掌握，哪能有“感”？读得肤浅，当然也感得不深。只有读得认真，才能有所感，并感得深刻。如何才能写出一篇让人动容的读后感文章呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

我已绝望读后感篇一

今天我要向大家推荐《绝望的分数》这本书。这是一本介绍数学知识的书，看了它，绝对让你爱上数学这门功课。

看到这本书的名字，你可能在心里就打鼓了吧：这是什么书啊？书名竟然还带“绝望”两字，听起来怪怪的，有不祥的预感呢！本来对数学就不敏感的我，看到书名，莫名恐惧起来。但好奇心又使我有非看不可的冲动。看着，看着，竟然觉得书里的内容十分有趣。我是一边看一边笑着看完它的。

如，一个最普通的数，居然可以把它做成分数，还有“母”和“子”之分。书里配上了好些幽默、风趣的小插画，插画上的数字有表情，会说话。在这一章里， $58/9$ 与 $1/10$ 又在吵架了，它们从一开始就是死对头，他们都认为自己是真分数儿，伙伴们也一直不告诉它们，谁是真的？谁是假的？导致它们总发脾气。米奇博士发话了：“如果你有一个东西或是一堆东西，想把它们平均分成几份？那么可以写下这些东西的份数，与总数搭配，但不能超过总数，那这个数就变成真分数了。我也跟着试验了好多次，果然是对的，厉害呀！

“母”与“子”也经常争论，谁才是真正的“母”，谁才能当“子”。“子”呢，总是自私地要了很多份，“母”呢，每

次都站在横线下面，削掉“子”头上的份数，再把“子”放在横线上，哈哈，每当看到这些插图，我总会开怀大笑。但随即明白了，“母”一定要大于“子”才能称之为实实在在的真分数哦。

还有，如果“母”与“子”等大怎么办？这里也有介绍，如果分子、分母一样大，那么这个分数等于1啦。哦哦，原来这样，原来分数也不是很难学呀！这学期，我们不是要进一步学习分数知识吗，今天，就当我预习数学了吧，哈哈，一举两得。

听了我的介绍，同学们是不是也很想看看这本“绝望”的书呢！赶快去看吧，希望你看完这本书后，也能获得一筐子的数学知识哟！

我已绝望读后感篇二

《绝望的分数》主要说的'是分数的计算技巧，以及中数、众数、平均值等数学知识。它的语言十分风趣幽默，令人忍俊不禁。

在《最普通的分数》一章中，讲述了分数的性质与意义。比如这个“如果你哥哥吃了你的巧克力的 $\frac{1}{36}$ ，或许你会原谅他；但如果他吃掉了 $\frac{36}{36}$ ，也就是所有，你会不会在他床上放满蜘蛛？”我当然看到后快要笑喷了。

或许有人会奇怪：为什么我们发明了计算器，为什么还要学计算呢？这大概是人难以理解的问题，但这套《绝望的分数》给出了完美的答案：照这样，我们能引申出以下问题：既然我们有自行车，为什么还要走路呢？既然我们有皮肤，为什么要穿衣服呢？所以我们能得出以下结论：如果你是个计算器狂人，那么你只会骑着车子到处跑，并且从不穿衣服！哈哈。

我最喜欢的一章是《除虫记》，教我们如何约分。在这一章中，复杂的大分数变成了虫子到处爬，而我们的任务是化简它们，后来的《分数叛变》就是考验约分能力。

这套书就是这样神奇，让我们轻松愉快地喜欢上数学，从而细细去品味数学的奥妙，在欢声笑语中破解一个个数学难题。我深爱着这套书！

我已绝望读后感篇三

书，是人类进步的阶梯；读一本好书，就是与伟人进行一次灵魂上的交流。对于这两句旷世名言，我总是深信不疑，并一直为之去效仿。

暑假前夕，母亲带我来到读书馆，说是为了陶冶情操，品读书香。初入馆时，便被它的磅礴气势所吸引，它很大，放眼望去尽是书籍；闭了眼，仿若置身于十九世纪的欧洲，古典而又豪华。我慢慢地走着看着，许是注定般，一位封面上的女子映入眼帘，我取下书来，书名为——《绝望锻炼了
我——朴槿惠自传》封面上的女子并不十分美丽，小眼睛，塌鼻梁，眼角还有几丝并不显眼的鱼尾纹。

我开始翻阅这本书。初读时，我便被她的身份感到吃惊——竟不曾知晓她是总统的女儿，其生活必定十分优越。我暗自猜想到。果不其然，父亲当上总统后，便立刻从小小的屋子搬到了总统府邸青瓦台；连上个街也有数名保镖贴身保护，好一幅公主巡街的气派，令人好生羡慕。可不知为何，看到后来，心却越来越沉重了。

一次短暂的法国之行，竟成了她与母亲永远的分别。当她好不容易走出丧母的阴影，父亲却又不幸遭到暗杀。年纪尚轻，丧失双亲。这将对她的最大打击吧？却不曾想到更可气的还在后头！她的父亲，她最崇拜的父亲，那个曾让韩国经济飞跃，创造出“汉江奇迹”的男人，去遭到了国民们的责骂。

国民骂他专制，说他蛮横，一时间韩国上下指责声一片，就连给父亲举行葬礼也不敢公开。“为什么，这究竟是为什 [] 么呀？父亲到底做错了什么，难道他做的还不够好吗？为什么你们要谴责他呀？”她该如何是好？她会从此一蹶不起吗？她会选择逃离他乡吗？她会就此隐居乡村吗？带着一连串的疑问，于是我加快了阅读的脚步。

是的，她再也承受不起这不公的待遇了，这令人不可理解的指责了；于是，她逃离了，来到一个小村庄里。在这里，没有人会认识她，没有人会指责她；这儿的人们是多么的友善，这儿的风景是那么的美；远去喧闹，脱离枷锁，只享受眼前这份安宁……就在我认为她会就此定居时，一个出乎所有人意料的决定，改变了她的一生，却是我更加敬佩起她来。

她不甘于安逸，不愿再逃离了；于是，她回来了，她重返政坛，以一头黑马之势毅然投身于此。期间有多少艰辛，我不曾知晓；遭遇过多大的困难，我也不知道；也许她也曾哭过，想过放弃，但她依旧坚持了下来。于是，当我再次看到她的时候，她已是东亚第一位民选女总统，让韩国经济再次“飞”了起来。

书已经看完了许久，心情却远远不能平复。望着封面上那位女子，一种亲切之感油然而生，但内心更多的却是敬重之情。

也许，我们也曾遭遇挫折；也曾哭过，不理解世界的冷酷；总是，抱怨自己不是公主（王子），不用事事都操心……但我们只要努力；矢志不渝的追求着自己的理念；从不肯向现实妥协；没准就会有一个不可思议、与众不同的结果。这大概就是她教给我的东西吧！

我已绝望读后感篇四

今天我要向大家推荐《绝望的分数》这本书。这是一本介绍数学知识的书，看了它，绝对让你爱上数学这门功课。

看到这本书的名字，你可能在心里就打鼓了吧：这是什么书啊？书名竟然还带绝望两字，听起来怪怪的，有不祥的预感呢！本来对数学就不敏感的我，看到书名，莫名恐惧起来。但好奇心又使我有非看不可的冲动。看着，看着，竟然觉得书里的内容十分有趣。我是一边看一边笑着看完它的。

如，一个最普通的数，居然可以把它做成分数，还有母和子之分。书里配上了好些幽默、风趣的小插画，插画上的数字有表情，会说话。在这一章里， $58/9$ 与 $1/10$ 又在吵架了，它们从一开始就是死对头，他们都认为自己是真分数儿，伙伴们也一直不告诉它们，谁是真的？谁是假的？导致它们总发脾气。米奇博士发话了：如果你有一个东西或是一堆东西，想把它们平均分成几份？那么可以写下这些东西的份数，与总数搭配，但不能超过总数，那这个数就变成真分数了。我也跟着试验了好多次，果然是对的，厉害呀！

母与子也经常争论，谁才是真正的母，谁才能当子。子呢，总是自私地要了很多份，母呢，每次都站在横线下面，削掉子头上的份数，再把子放在横线上哈哈，每当看到这些插图，我总会开怀大笑。但随即明白了，母一定要大于子才能称之为实实在在的真分数哦。

还有，如果母与子等大怎么办？这里也有介绍，如果分子、分母一样大，那么这个分数等于1啦。哦哦，原来这样，原来分数也不是很难学呀！这学期，我们不是要进一步学习分数知识吗，今天，就当我预习数学了吧，哈哈，一举两得。

听了我的介绍，同学们是不是也很想看看这本绝望的书呢！赶快去看吧，希望你看完这本书后，也能获得一筐子的数学知识哟！

我已绝望读后感篇五

淡，但世上仍有很多精彩之事。

每个人活在这个世上，都会遭遇一些挫折，就像文章中的大野更纱更是患上世界罕见的属于自身免疫系统疑难病症，而我从底进入保险行业以来，看到有人患上大病都会很自然的引发我的职业联想，幻想着患者如果买了保险，那么在经济上多少是个补充。但作为一个保险从业人员如何获得客户的信任是一个难题，记得我女儿小时候带她去学游泳，进入泳池，她就紧紧搂着我的脖子，爸爸说：“来，到爸爸这里来”，她却拼命摇头，怎么也不肯松手，而我当时其实是只旱鸭子，根本不会游泳。然而在女儿小小的心里，妈妈就是天，可以替她挡住一切风雨，因为女儿的无条件信任，我终于在陪伴她学习的时候自己也学会了游泳。从事保险行业以后，这件事无次数出现在我的脑海，信任是通往客户的桥梁，任何情况下都不能辜负客户对自己的信任。

大野更纱在医院曾经遭遇医生的不通人情，因为主治医师的意见书可能会让她连每天一小时的最低助手保障支援都得不到，她震惊不已，气得浑身发抖。然而她忍住了，努力克制心中的愤怒，想方设法让医生能换位思考，能够理解疑难病女子的辛苦，了解哪些事情对于患者来说最重要。而我们在日常生活中也往往都是从“我”出发，根本不会考虑他人的想法和意见。就像我女儿5岁时，我带她去上海玩，晚上走在熙熙攘攘的南京路上，她却怎么也不肯自己走了，不管我怎么恩威并施就是站在原地不肯再挪一步，非要我抱她不可。当我蹲下和她一般高时，一眼望去，我突然明白了平时乖巧听话的女儿为什么不愿自己走了，在她的眼里看到的不是五彩缤纷的霓虹灯，而是长短粗细不一的各种腿，那一刻我突然明白要站在对方的角度看事物哪怕对方只是个孩子。而工作中更要如此对待每一个客户，想他人所想，急他人所急。当客户有困难找到你，你要尽自己所能帮助他；当客户出险时，要尽快帮客户处理好问题。关于保险，大部分客户并不专业，他们只是因为信任而把保费交给你，你才是专业人员，也只有及时帮客户处理了问题、解决了问题，竭诚为客户提供了高效的服务，才是取得客户信任的基础。