

竞岗演讲稿件(大全10篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

竞岗演讲稿件篇一

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！

我是我们这个快乐集体的一名成员，今天非常荣幸有这次机会参加班级岗位竞选。我要竞选的岗位是电脑管理员。

如果我能竞选上电脑管理员，一定会比以前做得更好，每天按时开关电脑，帮助老师完成课前的准备工作，及时做好下载播放小精灵电视台的工作。

爱护教学工具是我们每个人的责任，我将从我自己做起，希望能用我的行动给大家带来方便，也希望大家支持我的工作。

我会严格要求自己，刻苦学习，尽心工作，让我们班在新一学期更上一层楼！

请大家支持我，投我神圣的一票！

谢谢大家！

xxx

20xx年xx月xx日

竞岗演讲稿件篇二

我是来自xx店的，我叫张xx我是在20xx年开始参加工作的。在20xx年到20xx年我进入xx前我从事过多种工作。有别的药店，工厂，报刊投递员，报刊的征订，空调安装，电脑组装等多种工作。

自20xx年6月23日入职工作至今。我个人平日的爱好很多，业余时间电脑是我最大的爱好，有时间大家可以交流一下。

我个人认为在不同的门道的门店，有不同的做法。就如我现所在的门店——xx店，因为商圈的人员和别的商圈是不同，我的做法会有不同。我们的顾客多是村民和工厂的工友，他们的品牌意识不强，我就可以多买一些高利商品。同时本地居民爱买人参和花旗参这一类商品就在这方面多做文章。减肥，补血口服液不受喜爱我就用美容，补维生素，钙方面大家喜欢多做工厂工友的工作。根据不同的商圈来开展工作。除了把工作中任务营业指标分到个人，还要加在员工培训，工作中的沟通，上下一心，为完成公司下达的任务努力！各位领导、各位评委，请相信我，投我一票！

竞岗人：张xx

竞岗演讲稿件篇三

w ba学位的员工，具备了扎实的理论功底，掌握了系统的企业管理理论知识。二是我有丰富的工作和中层管理经验。我做过的挡车工，熟悉工艺流程；做过技术员、副主任，参与了“九·五”技改工程；我当过总经理，做过二级法定代表人，熟悉产、供、销全过程的管理方法，学会了站在全局的高度观察和思考问题；我当过支部书记、分工会主席，知道如何掌握员工思想动态、做好思想政治工作；我还从事了销售管理工作，协助完成了我厂产品销售结构的优化、市场格

局的转变，形成了“三阳一州”的市场格局，率先实现了销售人员统一编队，真正实现了销售的统一。

如果这次我能竞聘成功，我将在厂长的带领下，牢记“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“三项工作”。

牢记“一个原则”。

就是当好参谋助手，服从集体决议和上级领导决策。在工作中，我将尊重厂长的核心地位，多请示汇报，多交心通气，甘当绿叶，做到职责到位而不越位，帮忙而不添乱，补台而不拆台，同时要主动为厂长献计献策，真正为厂长当好参谋助手。

实现“两个转变”。

一是实现自身角色的转变，即由一名中层干部和具体项目管理工作者向组织领导者角色转变。既要当好指挥员，又要当好战斗员，与全体员工思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。

二是实现思维方式的转变，即从中层干部“正确地做事”的思维方式向企业领导者“做正确的事”、主动开拓工作新局面的思维方式转变。围绕我厂品牌置换、用工制度改革和技改工作，结合实际制订工作计划，有安排，有检查，保证各项工作落到实处，做优做精我厂，把我厂建设成为行业一流生产点。

抓好“三项工作”。

一是全面提升执行力。这主要从三个方面着手：

首先要优化管理流程和业务流程。优化的前提是对现有流程进行梳理整顿，做到标准化。流程的标准化和优化的基础工

作，就是指组织结构设计、职能分解、岗位设置、岗位描述等，只有基础工作完善后，设置的运作流程才是通畅的、高效的。有效的运作流程应该包括了岗位责任、权限配置、信息传递通道、业务流程、决策机制等，实际上是规范化的内部运作机制。

其次是提升员工的整体执行技能。要提升员工的整体执行技能水平，主要通过内部进行持续的职业化训练，通过执行技能培训和对职业技能运用的考核来实现。职业化训练重要的是在做培训和考核计划的时候，一定要明确每个培训项目和考核指标的指向，执行技能培训的目标就是提升员工的执行力。

再次就是提升员工的工作意愿。从根本上说就是要提高员工对企业的满意度，调动他们的工作积极性。提高员工对企业的满意度要从分析员工的需求层次开始，员工的满意度可以从文化氛围、成长空间、收入水平、福利环境等几个方面去测量。我们要做的工作实际上也就是三点：建立健全具有竞争力的薪酬体系和激励机制，构建良好的职业发展通道，营造以人为本的企业文化氛围。

二是夯实基础，凝聚人心，营造有利于各项工作的良好氛围。

首先要做好调查研究，要经常深入基层，不断掌握新情况，研究新问题，同时要加强团队协作，与班子成员协调好关系，做到相互支持配合，分工不分家。

其次要关心民心民声，密切联系群众，关心弱势群体，做到以诚待人，以情动人，以理服人。通过多向沟通，协调好领导与员工、员工与员工的关系；要合理使用人，善于激励人，真正关爱人，用人所长，容人所短，做到全厂员工一条心，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的和谐工作环境。

三是加强自身建设，提升自身素养。

首先要加强政治理论和业务知识的学习，不断提高政治理论和管理水平，尽快完成角色转换，胜任本职工作。其次要时刻保持清醒的头脑，处处严格要求自己，不做有损于融合的事，不说有损企业形象的话。再次在日常工作中注重“三勤”：脑勤——勤学多思，多为领导出点子，多献计献策；腿勤——不怕多跑路，不怕多流汗；嘴勤——多向厂长汇报，多与班子领导协调，多与中层领导和员工沟通，把分管工作做实做优。

各位领导、各位评委、各位同事，对大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力、责任的所在。我深知：前路漫漫，与我相伴而行的可能有坎坷，但你们的鼓励和信任将在我心中永恒，并且成为我战胜困难、超越自我的力量源泉！

古人云：“不可以一时之得意而自夸其能，也不可以一时之失意而自坠其志”。竞争上岗，无论成败与否，我都将以这句话自勉，一如既往勤奋学习，努力工作！

竞岗演讲稿四

尊敬的各位领导：

大家好！首先感谢各位领导给我这次公平、公正竞争、展示自我的机会。下面做一下自我介绍：我叫xx来自一楼的服务部。

竞聘上岗是企业用人的一项新的举措，是顺应企业发展的需求。企业的发展需要人才，为了使企业能在竞争日益激烈的大市场环境中立于不败之地，我们不仅需要服务技能过硬的员工，还需要懂业务、善管理的领导者，只有平时严格要求自己，不断提高自身业务素质，才能把握好每一次展现自身

才能的好机会，从而实现自我价值。因此我这次的竞聘不只是为了提升自己，同样也是为了企业的蓬勃发展！

我竞聘的职务是厅面领班一职，每个人都是在学习中进步的，在学习成长的。来到h饭庄一楼服务部不知不觉已过了一年的时间，在这一年的时间里，通过自己的努力和领导的指导与帮助、同事的团结与协作促使自己的能力提升了很多，经验也丰富了许多。我一直深深地牢记那句话“宝剑锋从磨力出，梅花香自苦寒来！”我知道从我自身来讲，无论是工作能力还是综合素质对于担任领班这一职位都还有些欠缺。但是人往高处走，只有不断挑战自我，战胜自我才能实现自己的人生价值。

酒店餐饮的发展需要餐饮文化的熏陶，作为餐饮从业人员必须塑造这个文化“从要我干”变成“我要干”，以良好的心态，热情为客服务，让客人吃美味菜肴，品饮食文化，我相信先进的管理理念更容易使饭庄服务部做出成绩来，我展开工作的重点将是“工作态度与服务理念”两个方面，如果我会竞选成功，我将会从以下几点做起：

我们酒店不能不把服务停留在口号阶段，“顾客是上帝”是一句口号、“顾客永远是对的”也是一句口号，“顾客是上帝”，我们要重视顾客，真正的把顾客放在心上，用心的为客服务，不断的推陈出新，引客回头，我们才能顾客盈门。

我们国内的餐饮服务就是缺乏主观能动性，注重每一个服务细节，在员工中提倡互帮互助，共同进步的行为，使新老员工具备同样的对客服务水平，主动引导客人消费，介绍某些特色菜品告知客人最佳的食用方法，比如某些菜需趁热吃、饮料加冰块更佳可口等，介绍菜品时后退一步，可避免唾沫星溅在菜肴上，客人结账时，如果某个菜没有动筷，我们就需要询问客人是不是不合口味，让客人提出宝贵的意见并表示欢迎客人下次再来品尝之类的话，有些商务客人爱于面子，不好意思提出打包，我们服务员应该主动提倡客人打包，杜

绝浪费。

过去的经验认为菜品的质量第一，服务第二，而实践证明：服务第一、菜品次之。假如，一桌非常可口的菜肴，让一位积极性不高的餐厅服务员去服务，他板着面孔，一言不发，一副你爱吃不吃的姿态，杯中的酒没了又不及时添加，骨碟中的残渣已满又不去更换，你想那会是什么气氛，就是素质在高的客人也不想再来第二次了，所以，我们就要全心全意的用心为客人服务，也就是说要有一个好的工作态度。

热情、主动、微笑是我们对客应有的工作态度，微笑的魅力——它是世界上最廉价的投资，却能获得丰厚的回报，微笑是自信的象征，微笑是礼仪修养的充分展现，微笑是和睦相处的反应，微笑是心理健康的标志。我们可以每天班前讲一个笑话，调整大家的心态，每天对着镜子微笑一分钟微笑是我们服务员具备的基本素质，我们需要把微笑带给客户和同事。

良好的工作态度与服务意识，需要平时不断对员工进行培训及员工之间的交流经验，对员工服务意识教育必须做到及时，随时随地展开教育，在部门评选先进，提倡互帮互助，共同提高团队意识，使餐饮部的员工更好的对客服务。只有一流的员工才能提供一流的服务，客人在酒店用餐在意的是员工能够提供怎样的优质服务，不会在乎餐饮部经理是谁，我们的观念应该是员工服务顾客，经理服务员工，所以真正然顾客留下深刻印象的大都是营业部的一线服务员，领班的工作主要是监管和协调员工，使员工更好的对客去表现！

做好楼面领班有三个重要因素：

一是一身作则，身先士卒，起表率 and 模范作用，有一定的影响力。

二是要有工作热情，服务热情和工作能力，会当干部，会展

开工作。

三是学习能力强。

领班介于经理、主管和服务员之间，既要维护酒店的利益，维护员工的利益，也要维护经理主管的威信。因此楼面班长的工作中要起四个作用：

1、“桥梁和纽带”的作用。沟通上下之间的情感加强两者之间的关系，消除级别之间的隔阂。

2、“闹钟”的作用。为了确保楼面各项工作的落实，楼面班长要心中有数，多在关键时刻提醒大家，谁负责的工作谁落实，每完成的工作抓紧做。

3、“显微镜”的作用。注意发现楼面服务员的长处、闪光点，发挥班集体的优势和特点，也要注意发现班内的问题和隐患，未雨绸缪，防范于未然。

4、“扳手”的作用。扳手是调整螺丝的工具，当好一个班长要经常观察分析楼面的情况调整好员工的情绪，安排好班里轻重缓急的事物。

各位领导，今天我怀着一个梦想来竞聘厅面领班这个职位，我虽然没有太多的豪言壮语，但是我有一颗真诚向上的心，我想我能出色地做好这份工作，这是因为：

1、我比其他的'服务员多一份社会阅历和成熟。对于酒店管理专业的学习和几个餐饮企业的实习，让我接触和了解了社会上各个阶层和各个行业的人，我深知他们的人生历程和心理诉求，这为我从事领班岗位协调人际关系打好了扎实的基础。

2、我比其他的服务员多一份努力和实在。虽然我没有读过

名牌大学，也没有拿到骄人的学历，但是我会更加珍惜这份来之不易的工作，绝不这山望到那山高，努力学习，实在工作，出色完成任务。

3、我比普通人多一份 勇气和自信。

我有勇气来这里竞聘，我更有勇气做好这份工作，“有志者事竟成”，无论前行的路上有多少委屈和辛酸，我都会勇往直前，直到成功的彼岸。

最后，感谢领导给我这次机会！请相信我能胜任这个工作！有不当之处，请各位给予批评指正。

我的演讲完毕！谢谢大家！

竞岗演讲稿件篇五

各位领导、同事们：

你们好！

我于年9月开始从事医学临床相关工作。市人民医院学习进修线摄影技术与诊断一年。自开始从事放射科线诊断工作，工作上兢兢业业、勤勤恳恳，政治上积极要求进步，在各方面严格要求自己，受到上级领导和同事们的好评，受到病友的称赞。比较圆满地完成了医院交给的各项任务。今年，在医疗体制岗位改革中，我竞聘医院放射科医生岗位，我自信有能力做好本职工作，我竞聘的理由是：

第一、我参加工作不断去完善自己，加强理论实践学习，积累一定的临床工作经验，政治思想觉悟高，对党和国家的人口政策有一定程度的理解和认识，听从组织部门分配，服从领导安排，具有较强的大局意识；工作中任劳任怨，从不计较个人得失，为了门诊工作需要经常加班；团结同事，与同事和

睦相处，能在单位形成工作合力；对病患者关心爱护，具有强烈的爱心，关心他们的生活和身心上的痛苦，想方设法为他们排忧解难，尊重病患者的人格，自觉维护病患者的个人隐私，具有较强的职业道德。

第二、具备履行岗位的条件，能够较好地履行好岗位职责。经验丰富，而且对工作环境熟悉。工作热情高，无论是病患者上门求诊解难还是例行下村体检，总是不辞辛劳，不怕走乡窜户，路途艰辛，工作业绩有目共睹，如果竞聘成功，我将做到以下几点：

1在医疗部主任的领导和指导下，我将更加自觉地遵守好医院的的各项规章制度，进一步增强集体主义精神，努力克服自身存在的不足；即时对下级医生做好指导。

2. 积极参加医院统一安排的业务学习进修培训，加强自学，努力提高自身业务水平。

3. 服从领导和分配，努力做好本职工作。我认真履行医生职责和义务。坚持“以病人为中心，以质量为核心，为患者提供优质，便捷，高效，文明服务“的服务理念，更好地做好医疗服务工作。

4. 不断加强医护，护患沟通，定期征求各方意见，及时采取整改措施扬长避短。更好地为病人提供优质亲情服务。

5. 在今后的工作中，保持谦虚谨慎的态度，如果遇到疑难问题或其他困难，我会积极主动向领导请示汇报，与同事交流会诊，以“不求最好，但求更好“的精神面貌对待每一件工作。

6. 在工作中培养自己的节约医药资源意识，降低医疗成本，减轻患者负担，促进医院走持续发展的道路。

7、遵守法律、医疗常规及规章制度。如果我竞聘成功我将努力地配合院领导进一步加强医院医疗质量，以严谨的工作作风来要求自己，并不断加强学习以不断提高自己的业务水平，完成医院下达的每一项工作指标和任务。以上是我的竞聘条件和思路，希望领导及同事给与支持。我坚信我自己完全能胜任基层医疗工作，今后我将以更严格的要求来完善自己，为医院的发展，老百姓的健康尽全力。

谢谢大家！

竞岗演讲稿件篇六

大家好！

我叫范范，今年33岁，大专文化，中共党员，助理工艺师□xx年技校毕业分配进厂，现为一车间制丝班班长。

进厂十八年来，我一直与烟叶、烟丝打交道，长期在制丝车间工作。常烟不断壮大，我也由当初的懵懂少年成长为一名成熟的基层管理骨干。工作中，我始终立足本职工作，大胆创新，特别是在联合工房工作期间，积极探索生产组织、设备保养、现场管理的最优管理模式，积极实施“5s现场管理法”，创造了整洁有序的生产环境，较好的’向外界展示了联合工房的窗口形象。三年来，制丝线在我的带领下，烟叶单耗逐年下降，现为36.23kg□达到行业先进水平，为企业创造了可观的经济效益。由于工作成绩突出，今年我所管理的制丝班被车间推荐为“特殊贡献集体”候选单位。

今天，我竞争的岗位是物资采购处业务员，坦然接受检验，自认为有三个方面的优势：

首先是经历与能力优势。我认为自己具备担当此任所必须的经历和能力。我一直在制丝车间，从挡车工干起、做过修理工、设备管理员，特别是在班长和调度的工作岗位上工作后，

进一步加深并强化了我对制丝工艺的熟悉程度，熟悉烟叶的物理特性与管理使用，对产地、等级的鉴定也有一定的了解，有助于适应新岗位的需要。此外本人从事制丝生产与管理多年，积累了丰富的与人打交道的经验，培养了我吃苦耐劳的优良品质，雷厉风行的工作作风，具有较强的分析问题、解决问题的能力，具有很好的协调与管理能力。

其次是年龄优势：我今年33岁，精力充沛、喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能发挥主观能动性，让我能够为新岗位工作的开展尽全心、出全力。

第三、我具有烟叶业务员所要求的道德品质。在工作中，我始终坚持诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事。尊重人、关心人，乐于成为大家的知心朋友，能较好的把握情与理的关系，上下级之间的关系，让我在与同事、朋友、领导相处中形成了合力，与各方面的关系协调处理，和睦融洽。

通过竞争如果我能就任业务员这个岗位，我将力争作到如下几点：

- 1、忠于企业，规范营销，不搞邪门歪道。
- 2、努力学习，不断进取、充实，勤钻业务，力争快速进入业务角色，为企业严把原料关。
- 3、坚持党性原则，提高党性觉悟，不断加强自身价值观与世界观的修养。
- 4、尊敬领导，团结同事，营造良好的工作氛围。

各位领导、各位评委，我深知原料是企业发展的第一要务，烟叶业务员的的责任更大。如能成功，我会尽全力作到最好。最后，在新的一年里到来之际，祝在座的各位：“新年快乐，工作愉快！”谢谢大家！

竞岗演讲稿件篇七

尊敬的各位领导：

大家上午好！

今天我非常荣幸的能在这里参加公司开展的部长岗位竞聘，感谢公司提供了这个让我们展示自己、认识自我、了解自我能力的机会。在领导的鼓励和同事们的关心下，我带着感恩和回报的心情走到了这里，以诚恳的心态接受大家的选择和检验，也把它当作对自己工作的一种检阅。希望经历风雨后的我给大家带来的是一个更加真诚与执著，更加坚毅与成熟的我。我今天来这里竞聘的是xx经理的岗位；这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战。无论成功与否，我都将一如既往的听从领导的安排，干好自己的本职工作。

一位商户，与商户加强互动，对他们提出的问题，在不损害公司的利益下竭力解决。

在这么多年的工作当中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我感觉自己具备以下优势：

- 1、我本身就在xx主管岗位上工作多年，另外xx年来一直在这里工作，对xx市场可以说是了如指掌。
- 2、我有热爱xx公司、热爱本职工作，有强烈的事业心和责任感，我相信自己能够把本职工作做好。
- 3、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风，敢于创新、思维活跃，善于接受新鲜事物，并能够根据实际情况作出理性的判断和设想。
- 4、对人热情，办事有耐心。对于我们的每个客户，我都会用

微笑去迎接他们，耐心倾听他们的要求，细心处理每一件事情，用真心去感化他们。

我还同时具有工作积极进取的信心和承担责任勇气，就那这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我，改进自己的不足，也想通过自己的行动向大家证明我们xx公司的员工是进取的员工，是勇于迎接挑战的员工！既然是挑战，就一定会有成功和失败，如果我失败了，说明我还存在许多的问题和不足，我会更加努力的去磨练自己，提高自己。以上这些优势就是我竞聘xx经理岗位所具备的思想上、工作上的素质和要求。

针对现在xx公司招、出租方面，所面临电商冲击的困境，我也谈谈自己的看法。

从简单的商户更换，到整体格局的改造和升级，再到以不变应对变化，传统的批、零售商业确实迎接了大量的挑战。这些挑战有些是电商带来的，但是更多的则是其自身的保守和不思进取，使得经营落后于市场。

在线购物因为解决了物流、支付和信任三大难关，因此得以从无到有，在过去10年里出现了高速增长。但是实体商业并不会因此而消亡。电商提供了不出门就购物的便利，但是逛街的乐趣却无法通过宅在家中获得。餐饮、社交、体验式消费无法通过网上购物完成，而高端、定制和特色商品仍是目前实体商业抗衡电商的有利优势。无论电商还是实体，都是销售的一种途径。而如何更好地满足消费者的需求，不断用创新去应对市场的变化，则是电商和实体商业都要用心面对的长期挑战。所以我们的现阶段工作主要是如何更好地为市场商户提供服务，加大招租力度，在招新租户的同时稳定现有客户。

如果我竞聘成功了，在今后的工作中，我会更加进一步的加强自身业务学习，不断提高个人素质。我想只要有强烈的工

作责任心和事业心，就不会有任何困难。我竞聘上以后我的工作宗旨是：“以人为本，注重效率，服务客户”；工作质量上，我会做到准备到位、服务到位、巡查到位、处理到位。

以上是我的下一步工作的想法，当然还需要实践的检验，还需要领导和同事们的关心帮助支持！！！！

我相信我不会辜负大家的希望，我会尽职、尽责、勤奋工作。和同事们共同缔造xx公司辉煌灿烂的明天。

祝xx公司明天会更好！

竞岗演讲稿件篇八

各位领导、各位评委：

大家好！

我叫，现在负责心电图室工作。我今天来竞聘特检科主任的职位。

我是年从毕业分配到肿瘤医院心电图室工作至今。自学临床医学专业本科毕业，获得学士学位。年晋升主治医师，多年来我的工作和学习得到了在座各位领导和同事们的亲切关怀和悉心帮助。使我今天充满信心的走上这讲台。

我觉得我竞聘特检科主任有以下几个优势和条件：

（一）我具有较高的政治素养和个人品质。在政治上，思想上，行动上始终与院党委保持一致。思想成熟，立场坚定。能牢记为人民服务的宗旨，全心全意为病人服务。

我具有丰富的工作经验和较强的学习能力。对工作认真负责，精益求精，十几年无一差错。平时一直在加强专业学习。在

工作中总结经验，在学习中提高自己。1998和1999年全国组织的第一次执业助理医师和执业医师两次考试中，在没有任何辅导材料的情况下，均一次通过。年又从滨州医学院临床专业本科毕业并获得学士学位。并分别在国家级或省级刊物发表论文三篇。

（三）我有较强的组织协调能力和管理经验。从年开始我被任命负责心电图室的工作至今已经年了，心电图室像麻雀一样虽小，五脏聚全。工作安排，任务传达，关系协调，年终总结评选，还有临时增加工作像医保查体，病退查体，健康查体等多项工作，我都安排的井井有条，圆满顺利的完成了任务。在我负责心电图室期间，做到了零投拆，零差错。心电图室也先后被评为创新服务科室，进步科室以及和谐科室等。

在我看来，主任不仅是一个工作职位，更是一个责任和义务的代名词。假如我竞聘成功，今后的工作中，我会做到五要：

第一、思路要新。特检科是新成立的，几个科室的联合会带来许多新的问题和挑战。只有保持清醒的头脑，不断创新工作思路和方法，才能做到工作中举轻若重，游刃有余。

第二，工作要实。特检科的工作不得半点马虎和粗心，要把各项规章制度落到实处，环环相扣，一抓到底，务求实效。

第三，业务要精。因为三院合一，人员也有重组，每个人的技术参差不齐，所以要抓学习，不定期组织集中学习或培训，提高科室整体业务水平，为临床提供更加准确的诊断结果。

第四，效益要高。三院合一以来，我们各小科的工作量都明显增加，在这大环境非常好的形势下，我们可以通过增加新仪器或开展新项目等手段，大大提高我们科室的经济效益。

第五，协调要好。主要是与临床科室的协调，经常听取他们

的意见和建议，从而不断改进我们的工作方式和工作程序，能更好的为临床服务。

总之假如我当选，我会把这份责任牢记在心，在院领导的带领下更加努力的工作，把特检科管理好，把特检科办出特色来。

我的演讲结束了，谢谢大家！

竞岗演讲稿件篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

你们好！我叫***，今年**岁，大专学历，农学专业，***年参加工作。

今天我有幸参加竞聘大会，我竞聘的职位是：农业服务中心主任。在此我向各位领导、各位同事谈一谈我的基本情况和今后的工作设想，请各位领导和同志们予以评议。

我于**年到镇政府工作，先后担任过镇武装助理、镇农技站技术员，助理农艺师、农艺师，镇科委负责人，科协秘书长，镇农业办公室主任等职务。经过镇党委政府的多年培养和同志们的大力支持与帮助，本人在24年的农业工作中，自己与所负责的部门多次被市、区政府授予先进个人、先进集体，本人也曾获得过多项科技成果奖。

1. 坚持正确的工作方法、原则和指导思想，是做好工作的前提，无论是过去和今后我都坚持“诚恳做人、勤奋做事”。这是我做人和工作的原则，在矛盾和问题面前不推委、不扯皮。遇事讲政治、讲法制、讲政策、讲科学，敢于承担责任，让身边的同志放心、大胆地做好工作。

作为服务中心主任，我会把具有不同想法、不同利益要求、

不同性格的人团结起来，形成合力、扬长避短、做好工作。另外，还要有果断的决策能力，看准后定下来的事，就一定要干好。作为中心主任即要做好镇政府的参谋，助手。又要做好各类服务和事务性工作，只有把党委政府的要求和全中心干部群众对中心的期望转化为实实在在的行动，干字当头，力在其中，才能把工作做好。

2. 明确工作重点，理清工作思路。中心的职责就是管理事务、搞好服务。如果我能如愿当选，我的目标是与中心的各位同志共同做好以下十个方面的工作：

一是要围绕镇党委政府的中心工作，加强调查研究，把握新时期农业和农村经济工

作的新特征，分析和概括全镇农业发展过程中出现的新问题、新情况，为党委政府提供全面、准确、及进的信息服务。

二是积极协助上级领导与本部门的关系，努力争取上级领导的理解、支持和重视，加之全体服务中心工作人员的努力，不断提高农业服务中心的地位和发挥好服务中心的作用。

三是要做好农业种植业生产的“产前、产中、产后”服务好。进一步指导、引导全镇种植业农产品快速向“无公害、绿色、有机”方向发展，打造李相品牌产品，逐步实现全镇“六大园区无公害、绿色、有机生产基地建设”。即旱田粮食作物；水稻作物；保护地蔬菜、露地蔬菜、林果（特别是寒富苹果）；花卉及多种经济作物的无公害、绿色生产基地。快速推进富民经济小区的建设，建设环保生态可持续发展的新型农业。

四是结合全镇实际情况，积极争取上级的优惠政策和补助资金，快速实现全镇农业由手工作业向机械化过度，推进产业化经营，加快农业现代化建设步伐。

五是全面抓好林业发展，做好“千亩寒富果园”及全镇水果产业的综合性服务工作，护理好农田林网、绿色通道，速生林，做好封山育林与森林病虫害防治等工作。

六是引导与指导水产业向观光养殖垂钓渔业、精品渔业方向发展。

七是全面做好全镇农业、林业、渔业、农机等新成果、新技术、新品种的引进、试验、示范、推广工作。定期与不定期地做好农业科技培训工作，为全镇农民提供产前、产中、产后技术咨询服务。

八是做好全镇农业灾情监测和病虫害防治预报等工作。

九是进一步加强农经方面的工作，解决好土地、合同等纠纷，做好合同仲裁工作，妥善处理信访案件，切实维护好农民合法权益，促进地区稳定。

十是全力做好“农业、农村、农民”工作，讲学习、讲政治、讲正气，不断提高整个服务中心的政治素质和业务素质，做到各行其责、各司其职。

最后，不论我是否能担任服务中心主任，我都要诚恳做人，勤奋做事。

领导的爱护，组织的培养以及同志们的支持和信任是我今后工作的强大动力。

谢谢大家。

竞岗演讲稿件篇十

尊敬的各位领导、老师们：

您们好!

今天，心情真的很激动，在这里，感谢学校为我们老师搭建了这样一个能充分展示自己、参与竞争的平台，让我们每一个老师都能参与其中，力求为学校的辉煌明天尽一份心，出一份力。

作为众多竞聘者中的一员，我觉得这是一个自我锻炼、自我展示的机会，我很珍惜、也很重视这次机会。我既然参与了竞聘，就力求把它做好，我并不看重参与结果，我重视的是参与的过程，只要尽力而为，又何来遗憾呢?我要用一颗平常人的心来做好竞聘，尽力做好每一步。

我，毕业于南京航空航天大学外语系，本科学历，是一个沉稳、踏实、兢兢业业的人。认真对待工作，关爱每一个学生，团结每一位同事是我的基本宗旨。本人现任双语小学英语教师，同时担任英语教研组长。这次竞聘的是学校教研室主任一职，我相信只要大家相信我，我一定能做好!

在双语的这几年里，我一直从事中、高年级的英语教学，对英语教学十分熟悉，同时作为英语教研组长，我一直致力于小学英语的摸索、研究，希望培养学生的学习兴趣，让他们在轻松、愉快的环境中学习。我还尽力发现语文、数学与英语教学中的相同处，把其他学科中的优势及其它老师好的经验用到英语教学中，从不同的学科中发现它们的共同处，以便使课堂学习更加有趣、生动。让学生在快乐中学习，在快乐中掌握知识。我还帮助学校举办“英语沙龙”“轻松英语伴你行”等活动，赢得了社会、家长、同行的一致好评，平时在与外教的交流中，我也学习他们的长处，更好的运用到我们的教学中。

我知道教研室的重要性，它是学校课堂中的重要一块，我如果当上了教研室主任，我一定组织大家一起研究，不能闭门造车，要制定适合各个学科、各个年级的教研计划，要不断

的在中间过程中进行总结，去粗取精，扬长避短，找出最好的方案。让老师们能积极参与其中，出谋划策，发现教学活动中的薄弱环节，完善各学科、各年级的教研，从各教研计划中找到合适的方面，并充实它、完善它，使老师能更好运用。我还要让各位老师学习新课程标准，学习怎样运用到实际中，怎样与形势相适应。

我还要积极地展一筹莫展调研活动，使教研计划、教研活动有科学性、实际性。科学与实际相结合，实距是检验科学的唯一标准。先要有科学性的计划，再在实际活动中进行检验，使得能去伪存真，保证科学性、实际性。我还要积极与兄弟学校沟通。