

最新烟草专卖稽查员个人工作总结 烟草专卖竞聘演讲稿(模板5篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。什么样的总结才是有效的呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

烟草专卖稽查员个人工作总结篇一

，各位同事：

大家好！

和同事们，是你们给了我参与竞聘的勇气和力量！

我叫xx□生于xx年，xx年加入

中国

共产

党

，年至在电力有限公司先后任运行班班长、办公室主任、后勤部经理□xx年x月进入县烟草专卖稽查大队成为一名普通的稽查员。

。“今天工作不努力，明天努力找工作”的危机感时刻提醒着我，在两年的烟草专卖稽查工作中，我脚踏实地，任劳任怨。无论是市场上的检查还是连夜蹲点，无论是公路上的排查还是与烟贩对峙，每一次我都迎难而上，冲锋在前。二是我为人坦诚，有强烈的责任心和使命感。在专卖执法中我既

热情服务，又坚持原则；既以人为本，又铁面无私，无论在生活中还是工作上，我都时刻以一名共产

党

员的标准来衡量自己，凭着强烈的责任心和使命感打击不法经营行为。三是我有较强的文字处理能力。十几年的办公室文秘生涯，练就了我较为熟练的文字处理能力，完全能够胜任烟草专卖科内部监管员及办案文书工作。

如果这次我能竞聘成功，我将在

领导

的带领下，牢记“一个原则”，实现“两个转变”，树立“三个意识”。

强有力的保障。我将永远牢记公正廉洁执法的原则，堂堂正正做人，踏踏实实干事，禁住诱惑，守住清贫，耐住寂寞，时刻维护烟草人的良好形象。

实现“两个转变”。一是实现工作角色的转变，即由稽查员向内管员的转变，尽快熟悉新的业务，履行好内部监管员职责。二是实现思维方式的转变。即由稽查员严格执法向实施以人为本的管理方式转变。

，下服务消费者，与同事们拧成一股绳，创造专卖监督管理的美好明天；三是创新意识，烟草专卖监管工作不能因循守旧，必须从创新专卖管理监督长效机制求得发展，我将在掌握熟悉业务的基础上开拓思路，增强工作的积极性和主动性，为创新管理监督机制献计献策。

各位

领导

，各位同事，两年的专卖时光，最让我感动的就是同一专卖战线上的

领导

和同事们，那无数个风风雨雨、日日夜夜并肩作战，勇抓烟贩的艰辛情景还历历在目，那一幕幕动人而又成功的精彩，那相互礼让的团队之情时刻感染着我，让我对专卖工作依依不舍。我热切希望能够继续和大家共同战斗在专卖行业上，为我县专卖工作尽我的绵薄之力。如果我竞聘成功，我都将以此为新的起点，更加严格地要求自己，以更优异的工作成绩，回报

领导

和同志们的关心和厚爱。如果我竞聘落选，也许我会因与专卖工作失之交臂而终身遗憾，但是我依然会感谢两年的专卖时光留给我的记忆和感动。

最后，我想说，投身专卖，我无怨无悔并加倍珍惜，失去专卖，我会

总结

经验，面对人生。

谢谢大家！

烟草专卖稽查员个人工作总结篇二

各位领导，同志们：

大家好！

岁月如歌，转眼间一年又过去了。我稽查二中队在县局党组和专卖科的正确领导下，紧紧围绕行业中心工作，把“端窝点、断源头、破网络、抓主犯”作为卷烟打假工作的突出重点，以市场监管和内部监管为根本，明确目标任务，强化管理措施，狠抓工作落实，各项工作均取得了阶段性成果。

为此我向支持、帮助我队的各位同事表示衷心的感谢。下面就本人全年的工作从以下几个方面做个汇报：

一、思想过硬，作风扎实，严于律己

年初工作以来，我时刻注重政治理论的学习，保持清醒的政治头脑，良好的作风和党组织保持高度一致，不断加强对专卖法律法规和业务知识的学习，提高自身的综合素质。并且带领全体队员认真学习《中华人民共和国行政处罚法》等五大法，把近年来我队在专卖执法过程中出现的一些问题进行了评议整改，重新梳理。要求自己 and 队员都要按照《烟草专卖执法人员六条禁令》的要求去做，对自己高标准、严要求，严格执法程序。思想教育和法律法规学习。始终坚持自己的原则，不该办的事坚决不办，不该讲的情坚决不讲，不该得的东西坚决不拿，参加工作以来我没有抽过零售户一包烟，没有吃过零售户一顿饭，更没有收过零售户一份礼，工作中踏踏实实、勤勤恳恳、清正廉洁、严于律己，得到了广大零售户的好评。

二、身先士卒，不怕流血，争当金叶先锋

作为一名队长，就应起到榜样、标杆作用，只有自己做好了，才能去管理别人，俗话说：“夏练三伏，冬练三九”，在专卖稽查工作中我每天早出晚归，高标准，严要求，以军事化的管理方法来带好稽查队。在工作中更是模范带头，身先士卒。接到举报时，不管是白天晚上，刮风下雨，都与队员一起及时出勤。遇到大案、要案，不管发生在哪里，我都会在现场。烟草专卖是正义的事业，邪不压正，只要勇敢坚持，

就一定能战胜困难。

一份耕耘，一份收获。通过大家的共同努力，我们稽查队共查获各类非法卷烟余条，总价值约万元，给不法经营者以强大的震慑，使卷烟市场得到了净化，规范了卷烟市场的正常秩序，为我县烟草事业的快速发展提供了有力的保障。

今天，我有幸在此向各位领导、同事汇报自己的工作，但我深知自身的工作离上级领导的要求还有一定差距，将从以下几个方面继续做好工作：

一，继续拥护组织的纲领政策，坚决执行上级交办的各项工作任务。

二，积极做好烟草稽查工作，从我做起，处处为先。

三，发扬秉公执法，严谨务实的工作作风，尽心尽责，雷厉风行的工作态度，立足本职，大胆管理，团结同志，积极向上。

稽查工作任重而道远，我将更加地努力工作，树立“企兴我荣、企衰我耻”的主人翁意识。尽心尽责为我县烟草事业的繁荣发展贡献出自己最大的力量。

烟草专卖稽查员个人工作总结篇三

尊敬的各位领导、同志们：

虽然和大家早已熟识，但在今天这个特别的日子，我还是要简单作个自我介绍，我叫xxx，现年32岁，大专学历，中共党员，现任白塔专管所所长。23我部队复员后于1997年7月份分配到烟草公司这个大家庭，在专卖科工作，一直工作在烟草专卖第一线，在局领导的栽培、培养下，在各位同仁的鼎力支持下于20xx年10月份至今，任专卖管理所所长，曾在xxx

xxx任职，借此机会，我衷心感谢公司领导多年来对我的培养，感谢各位战友、同仁的支持与帮助！使我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人。

首先就自己任职以来的工作情况向大家做出述职□20xx年10月至20xx年9月份任xxx专管所所长□20xx年10月份至今任xxx专管所所长，任职期间能够严格要求自己，积极宣传烟草专卖等有关法律法规，在市场治理净化，户籍化管理等工作中取得了一定得成绩，在我的带领和我所同志们的共同努力下，圆满完成了领导交办的各项任务。这些成绩的取得，离不开领导的正确领导和支持，是和我所同志们的共同努力是分不开的。在这里再次感谢大家对我的支持，谢谢大家。

这次公司开展“四定”用工制度改革，面向全员竞聘上岗，给了我们这个公平，广阔的展示平台，而我有幸通过领导，同志们的信任，参加专卖科副科长及专管所长岗位的竞聘，我感谢公司领导，同志们对我的信任，并真诚地希望各位领导、各位同事对我进行测评。

今天，我能够自信地站在这里，参加这个重要岗位的竞聘，是因为单位培养了我，实践锻炼了我，我所要竞争的专卖科副科长和专管所所长两职，要干好职务，就必须具备较强的业务素质、管理能力和组织协调能力以及处理、协调各方面复杂问题的综合能力，在这一点我还有很大差距，我会在工作中继续学习，从实践中不断吸取经验，不断完善自我，干好本职工作。

随着四定用工制度改革的来临，我将竞聘专卖科副科长和专管所长这两个职位，因为我自分配烟草专卖局在专卖科从事烟草专卖工作至今已经有13年头了，能够熟练操作电脑，有着较为丰富的烟草专卖工作经验，曾参加过“xxxx大比武”有着较为过硬的烟草专卖业务素质。是我局从事专卖管理工作较长的同志之一。

如果我能竞聘上专卖科副科长，我将在新的工作岗位严格要求自己，努力学习各种业务技能，不断增强自身素质，做到永不落伍，做好专卖科长的协助工作，工作中要敢为工作创新，谋划新的工作思路。敢于献言献策，同时做好同兄弟科室的沟通协调工作，在打网、破网方面继续努力广布眼线，力争有新的突破和新的进展。

在日常工作中，要严格遵守公司的各项规章制度，团结同志，做好内勤、内管、市场净化等各项日常工作，为各项工作做细做实打好基础，为锻造一支过硬的专卖队伍而努力。

如果能竞争上专卖所长的话，我将严格按照工作流程，做好本辖区零售户诚信管理，针对本辖区商户具体情况制定具体的工作计划。做好走访，做好监控，在原有的工作基础上使辖区市场净化率，控制率，都有一定的提升。为经营工作，能上一个新的台阶，打下一定的市场基础。愿我们的销售工作越来越好。

在此，我不愿做出更多的承诺和保证，因为有领导的支持，同志们的帮助，有这样坚强有力地组织保证，我相信通过大家的共同努力，一定能够出色的完成好上级下达的各项任务。

这次竞聘，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局（公司）党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自盛自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后，祝大家安康幸福，万事如意！

烟草专卖稽查员个人工作总结篇四

各位领导、各位评委、同事们：

大家好!

作为一名普通专卖员，能有机会参与城区局副局长岗位的竞争，我心情非常激动。在这里，非常感谢局(公司)党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我敢于站到这个演讲台上畅想未来。

我演讲的题目是：积极参与，加强锻炼，争取为行业发展作更大贡献。

首先作一个简要的自我介绍：

我叫，现年33岁，祖籍，身体健康，本科学历，持有汽车驾驶证，拥有烟草计算机、专卖、财务等岗位的上岗证，熟悉电脑操作，能熟练掌握和准确运用《烟草专卖法》及相关法律法规。现任市局专卖办内勤，主要负责专卖管理工作计划、方案的拟订，总结的撰写，专卖数据的上报，以及城区局的督查考核工作。

自从1994年从烟草学校毕业后，我大部份的时间都在基层烟草部门工作，曾担任过卷烟销售员、配送员、专卖管理员、批发部主任、管理所所长。

20xx年5月到市局专卖办后，着手健全了内部档案管理，重新整理了《**市局专卖内部管理规定》，拟订了《专卖人员考核方案》、《专卖人员工资二次分配方案》等多项制度，起草了**市《卷烟打私打假工作方案》、《联合清理整顿卷烟市场工作方案》、《诚信等级管理实施方案》等多项方案，对促进全市专卖管理工作的规范化进程，对有效维护卷烟市场秩序产生了积极影响。

另外，本人还深入打私打假工作前沿，积极参与卷烟打私打

假行动，经粗略统计，近年来参与查处非法卷烟将近10000件，案值超过20xx万元。

由于工作突出、成绩显著，本人在20xx□20xx□20xx连续三年被评为经济区先进个人。

这次，之所以要参加城区局副局长岗位的竞争，是因为自认为具有以下六方面优势：

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识，尤其在负责城区局的考核工作以后，走遍了城区局辖区的22个乡镇，对城区局的基本情况有清楚的了解，有把工作做好的信心和决心。

第三、本人对《烟草专卖法》和相关法律法规较为熟悉，经常参与组织培训，经常参加违法案件的查缉和审理，了解违法分子的各种作案手法，有管好市场的基本工作思路。

第四、本人熟识本地风土人情，掌握多种方言，并且有多年的卷烟销售工作经历，对市场动态有较强的敏感性，具备多方收集信息，科学分析和预测市场的有利条件。

第五、本人为人坦诚，性情随和，容易和人取得沟通，与同事关系融洽，能够妥善处理和协调部门之间的关系，可以促进辖区专卖管理工作的协调开展。

第六、在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员

联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

通过竞争，假如我能成为城区局副局长，我将立足市场，扎根一线，以提高卷烟市场净化率和控制力为目标，认真贯彻执行局(公司)党组的各项决策，严格按照市局(公司)“六个一”工程指明的方向，狠抓工作落实，确保辖区专卖队伍团结一致，工作高效规范，市场管理覆盖率达100%，持证亮证经营率100%，卷烟市场净化率达95%以上，诚信经营户比例达85%以上，辖区无无证经营户，无假、非、私三种烟，无烟丝公开成行摆卖，市场经营秩序规范有序。主要工作措施为：

一、以提高队伍凝聚力和战斗力为核心，大力锤炼专卖队伍。

一是深入一线，了解各项工作的开展情况，关心基层员工的工作、思想、和生活，帮助解决实际问题，理顺环节，畅通渠道，解除员工的后顾之忧，提高队伍的向心力和凝聚力。

二是强化学习培训，强化纪律作风整顿，通过抽查、考试、竞赛等方式，促进员工自我学习提高，进一步增强队伍的整体综合素质，提高战斗力。

三是以身作则，言传身教，正确引导专卖人员真正树立“执政为民”意识，改进工作方式方法，努力提高“依法行政”水平，塑造“文明执法”的良好社会形象。

二、以证件管理为中心，全面巩固卷烟销售网络。

一是严格按照《**市卷烟市场零售点布局管理规定》，按照全市卷烟零售点合理布局远景规划，引导专卖人员加强日常检查管理，依法裁减违法违规经营户，确保辖区卷烟零售点控制在总人口比例的3.3%以内。

二是广泛开展排查，大力开展联合执法，充分借助工商、公安部门的力量，彻底整治无证经营行为，加强对宾馆酒楼、

娱乐场所和夜市摊点的检查和管理。全面净化和巩固卷烟销售网络。

三是切实将管理触角延伸到村屯一级，联合营销部门科学开展代送点的设置和管理，萎缩非法大户的销售网络，全面保障卷烟销售渠道的畅通。

三、以打击源头、窝点为重点，倾力打造良好的卷烟市场环境。

一是在地下黑配送分子的供货对象周围发展信息线人，摸清黑配送分子的人员特征、车辆牌号、以及活动规律，采取跟踪监控措施，端掉黑配送窝点，抓捕黑配送分子，根除违法卷烟的来源渠道。

二是通过分析经营户的卷烟销量，选取重点对象，采用“钓鱼”方法发现违法卷烟，层层追查、顺藤摸瓜，追查非法卷烟的源头窝点，重拳打击，彻底取缔。

三是对非法烟丝贩子，落实人员或利用线人跟踪监控，探明窝点，逐个击破，迫使其改行转产。

四、以诚信等级管理为切入点，全力营造规范有序的卷烟经营秩序。

一是按照标准流程，规范管理现有的诚信户，全面落实一价制和计分考核制度，提高经营户的诚信经营效益，提高他们参与诚信等级管理工作的主动性。

二是设立示范片区，联合营销部门全面落实和重点突出差异化服务，以点带面，逐步将诚信等级管理推广到乡村一级，使诚信零售户比例占到零售户总数的85%以上，促使卷烟市场经营秩序更加规范有序。

三是局部调整组织能力弱、管理能力差的自管组长，进一步激活自管自律小组的生命力，大力提高自管自律小组的运作能力，进一步巩固和健全充满生机与活力的卷烟销售网络。

五、以加强监督考核为手段，全面规范各项工作流程。

一是严格按照《**市烟草专卖局专卖管理人员考核细则》的考核原则和内容要求，认真落实岗位目标责任制，加强监督检查，确保各项工作落实到位。

二是充分运用动态考核的激励、薪酬、淘汰机制，激发专卖人员的工作热情，提高工作的积极性、主动性和创造性，促进专卖管理工作效率和效果的提高。

三落实群众监督和社会评议制度，提高专卖人员“依法行政、文明执法”的自觉性，全面树立良好的专卖执法形象。

六、以专销结合为操作平台，全面推动企业的持续健康发展。

一是充分利用现代电脑网络，争取在专销之间建立一个信息共享、资源共用的管理平台，提高信息收集反馈速度。

二是妥善协调，在专销之间建立一个快速反应机制，及时妥善处理投诉反馈信息，有效缩小三线互通的时间和空间。

三是落实三员捆绑考核制度，促使专卖、营销、物流三员同呼吸、共命运，专销协同，高效运作，全面推动企业的持续、健康发展。

这次竞聘，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局(公司)党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自盛自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持

续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后，祝大家合家幸福，万事如意！

谢谢！

烟草专卖稽查员个人工作总结篇五

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

作为一名普通专卖员，能有机会参与城区局副局长岗位的竞争，我心情非常激动。在这里，非常感谢局(公司)党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我敢于站到这个演讲台上畅想未来。

我演讲的题目是：积极参与，加强锻炼，争取为行业发展作更大贡献。

首先作一个简要的自我介绍：

我叫**，现年33岁，祖籍**，身体健康，本科学历，持有汽车驾驶证，拥有**烟草计算机、专卖、财务等岗位的上岗证，熟悉电脑操作，能熟练掌握和准确运用(烟草专卖法)及相关法律法规。现任市局专卖办内勤，主要负责专卖管理工作计划、方案的拟订，总结的撰写，专卖数据的上报，以及城区局的督查考核工作。

自从1994年从烟草学校毕业后，我大部份的时间都在基层烟草部门工作，曾担任过卷烟销售员、配送员、专卖管理员、批发部主任、管理所所长。

xx年5月到市局专卖办后，着手健全了内部档案管理，重新整理了(**市局专卖内部管理规定)，拟订了(专卖人员考核方案)、(专卖人员工资二次分配方案)等多项制度，起草了**市(卷烟打私打假工作方案)、(联合清理整顿卷烟市场工作方案)、(诚信等级管理实施方案)等多项方案，对促进全市专卖管理工作的规范化进程，对有效维护卷烟市场秩序产生了积极影响。

另外，本人还深入打私打假工作前沿，积极参与卷烟打私打假行动，经粗略统计，近年来参与查处非法卷烟将近10000件，案值超过xx万元。

由于工作突出、成绩显著，本人在xx□xx□xx连续三年被评为经济区先进个人。

这次，之所以要参加城区局副局长岗位的竞争，是因为自认为具有以下六方面优势：

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识，尤其在负责城区局的考核工作以后，走遍了城区局辖区的22个乡镇，对城区局的基本情况有清楚的了解，有把工作做好的信心和决心。

第三、本人对(烟草专卖法)和相关法律法规较为熟悉，经常参与组织培训，经常参加违法案件的查缉和审理，了解违法分子的各种作案手法，有管好市场的基本工作思路。

第四、本人熟识本地风土人情，掌握多种方言，并且有多年

的卷烟销售工作经历，对市场动态有较强的敏感性，具备多方收集信息，科学分析和预测市场的有利条件。

第五、本人为人坦诚，性情随和，容易和人取得沟通，与同事关系融洽，能够妥善处理和协调部门之间的关系，可以促进辖区专卖管理工作的协调开展。

第六、在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

通过竞争，假如我能成为城区局副局长，我将立足市场，扎根一线，以提高卷烟市场净化率和控制力为目标，认真贯彻执行局(公司)党组的各项决策，严格按照市局(公司)“六个一”工程指明的方向，狠抓工作落实，确保辖区专卖队伍团结一致，工作高效规范，市场管理覆盖率达100%，持证亮证经营率100%，卷烟市场净化率达95%以上，诚信经营户比例达85%以上，辖区无无证经营户，无假、非、私三种烟，无烟丝公开成行摆卖，市场经营秩序规范有序。主要工作措施为：

一、以提高队伍凝聚力和战斗力为核心，大力锤炼专卖队伍。

一是深入一线，了解各项工作的开展情况，关心基层员工的工作、思想、和生活，帮助解决实际问题，理顺环节，畅通渠道，解除员工的后顾之忧，提高队伍的向心力和凝聚力。

二是强化学习培训，强化纪律作风整顿，通过抽查、考试、竞赛等方式，促进员工自我学习提高，进一步增强队伍的整体综合素质，提高战斗力。

三是以身作则，言传身教，正确引导专卖人员真正树立“执政为民”意识，改进工作方式方法，努力提高“依法行政”水平，塑造“文明执法”的良好社会形象。

二、以证件管理为中心，全面巩固卷烟销售网络。

一是严格按照(**市卷烟市场零售点布局管理规定)，按照全市卷烟零售点合理布局远景规划，引导专卖人员加强日常检查管理，依法裁减违法违规经营户，确保辖区卷烟零售点控制在总人口比例的3.3‰以内。

二是广泛开展排查，大力开展联合执法，充分借助工商、公安部门的力量，彻底整治无证经营行为，加强对宾馆酒楼、娱乐场所和夜市摊点的检查和管理。全面净化和巩固卷烟销售网络。

三是切实将管理触角延伸到村屯一级，联合营销部门科学开展代送点的设置和管理，萎缩非法大户的销售网络，全面保障卷烟销售渠道的畅通。

三、以打击源头、窝点为重点，倾力打造良好的卷烟市场环境。

规律，采取跟踪监控措施，端掉黑配送窝点，抓捕黑配送分子，根除违法卷烟的来源渠道。

二是通过分析经营户的卷烟销量，选取重点对象，采用“钓鱼”方法发现违法卷烟，层层追查、顺藤摸瓜，追查非法卷烟的源头窝点，重拳打击，彻底取缔。

三是对非法烟丝贩子，落实人员或利用线人跟踪监控，探明窝点，逐个击破，迫使其改行转产。

四、以诚信等级管理为切入点，全力营造规范有序的卷烟经营秩序。

一是按照标准流程，规范管理现有的诚信户，全面落实一价制和计分考核制度，提高经营户的诚信经营效益，提高他们

参与诚信等级管理工作的主动性。

二是设立示范片区，联合营销部门全面落实和重点突出差异化服务，以点带面，逐步将诚信等级管理推广到乡村一级，使诚信零售户比例占到零售户总数的85%以上，促使卷烟市场营销秩序更加规范有序。

三是局部调整组织能力弱、管理能力差的自管组长，进一步激活自管自律小组的生命力，大力提高自管自律小组的运作能力，进一步巩固和健全充满生机与活力的卷烟销售网络。

五、以加强监督考核为手段，全面规范各项工作流程。

一是严格按照(**市烟草专卖局专卖管理人员考核细则)的考核原则和内容要求，认真落实岗位目标责任制，加强监督检查，确保各项工作落实到位。

二是充分运用动态考核的激励、薪酬、淘汰机制，激发专卖人员的工作热情，提高工作的积极性、主动性和创造性，促进专卖管理工作效率和效果的提高。

三落实群众监督和社会评议制度，提高专卖人员“依法行政、文明执法”的自觉性，全面树立良好的专卖执法形象。

六、以专销结合为操作平台，全面推动企业的持续健康发展。

一是充分利用现代电脑网络，争取在专销之间建立一个信息共享、资源共用的管理平台，提高信息收集反馈速度。

二是妥善协调，在专销之间建立一个快速反应机制，及时妥善处理投诉反馈信息，有效缩小三线互通的时间和空间。

三是落实三员捆绑考核制度，促使专卖、营销、物流三员同呼吸、共命运，专销协同，高效运作，全面推动企业的持续、

健康发展。

这次竞聘，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局(公司)党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自盛自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后，祝大家合家幸福，万事如意！

谢谢！