

# 最新橱柜加盟店合同 橱柜加盟合同(优秀5篇)

现今社会公众的法律意识不断增强，越来越多事情需要用到合同，合同协调着人与人，人与事之间的关系。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 橱柜加盟店合同篇一

乙方：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_公司结合现在的市场需求的特殊情况，成功地开发了既科学，又适应市场的\_\_\_\_\_产品。现甲乙双方在平等、互惠、合作、友好的前提下，达成如下协议：

一、甲方授权乙方为\_\_\_\_\_地区的专业的\_\_\_\_\_公司的\_\_\_\_\_产品代理机构，甲方为授权方，乙方为独立的经营机构和代理机构。

二、本合同从\_\_\_\_\_起至\_\_\_\_\_止。乙方只能在甲方指定区域内开展工作，不得做有损甲方形象的行为。

三、本合同在签定时，乙方需向甲方支付代理费为：人民币\_\_\_\_\_元，不论出现任何情况，此费用甲方均不退还乙方。同时为了保证乙方的行为不损害甲方的利益和企业形象，乙方需向甲方缴纳保证金\_\_\_\_\_元。在双方合同期满后，

如乙方无违约行为，由甲方退还乙方保证金。

五、乙方应根据具体工作的需要，随时与甲方保持联系，特别是对信息的处理，不得有严重滞后的情况出现，如因此而造成甲方的名誉损失，甲方有权单方面终止合同。如由甲方的不负责对乙方造成损失，乙方也可单方面终止本合同。

六、甲方提供给乙方的经营资料为甲方的知识产权，甲方是为了帮助乙方经营而借与乙方使用，甲乙双方合同期满后，乙方应退还给甲方。乙方不得作翻印、复制、模仿或向第三者提供模仿甲方的经营资料。不管合同期限内或合同期满后，如乙方有此行为产生，乙方同意甲方以侵害甲方知识产权对乙方进行处理。

八、乙方认为已不能再继续营业，或因明显的困难而有可能发生营业中断时，为保持乙方的运营，乙方经甲方同意后，可以将乙方转让给第三者，此时甲方有优先接受的权利。

九、乙方使用甲方的商号、商标、服务标识，因自己的经营而损害了第三者利益时，由乙方承担赔偿责任，甲方不承担名义责任。

十、甲方因乙方的行为而被索赔责任时，甲方被追索的赔偿金必需由乙方承担。

十一、本合同的任何一方均不向对方承诺因罢工等其他劳资纠纷和暴动、天灾人祸、行政机关的措施及其他超越合理控制限度的原因造成损失的负担。

十二、甲方违约给乙方造成损害时，不论本合同存在与否，须向乙方赔偿损失。

十三、乙方违约，甲方因此而解除合同时，乙方须向甲方支付代理费金额两倍的损失赔偿金。

十四、乙方违反合同给甲方造成损害而甲方不解除合同的场合，乙方亦须向甲方赔偿损失。

十五、经双方当事者协商同意可以变更合同。

十六、在签订本合同前，甲方要向乙方详细说明乙方开展经营事业成功的可能性及合同内容，要获得乙方的充分理解。

十八、对本合同规定的及未规定的事项如有疑问，由当事者双方本着发展事业的愿望，坦诚地协商解决。未尽事宜，双方协商签订补充合同，与本合同具有同等法律效力。

十九、双方同意本合同全部条款，严守本合同条款之内容是双方的责任；任何一方向外泄露本合同之内容，均属于违约行为。如有违约，按国家有关法律程序执行，仲裁和诉讼地点为甲方所在地法院。

二十、本合同双方签字之日起生效，本合同及附属文件具同等法律效力。一式二份，均为正本，双方各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_代表人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_

## 橱柜加盟店合同篇二

甲方：

乙方：

根据《民法典》和其他有关规定，结合双方公司合作的具体情况，现初步拟订合作条款如下：

### 合同标的

乙方执行及完成甲方的规定和要求，在经营范围许可内配合甲方完成在中国国内的工程。

### 合同总价：

本合同价为一次性包定价，包括内容：

厂房设备安装前的准备工作，咨询，代理联络，前期采购，辅助绘图工作。

设备所需的机械(或钣金)加工件，五金件配送，劳动用品和一系列的辅助材料。

工程中所需的人力辅助，工具辅助。

配合甲方派遣的工作人员的对饮食起居的安排，不包括苏州市外的服务。

安装设备工程后的维护工程：油漆，清理现场，无技术含量较高的检验配合(包括夜间值班)，工具保管等。

### 3) 合同工期：

乙方必须无条件配合，满足甲方和甲方客户单位的施工进度计划要求。

乙方需按时提供给甲方服务，逾期造成的后果损失的，损失由乙方承担。

前期需准备的工作甲方须在工程开始前20天通知乙方。

采购送货服务乙方在明确要求后，12小时内给予答复，可进行的任务须在(最多)60小时内完成送货。

乙方应及时完成辅助绘图工作，甲方须保证提供资讯完整和联络的时效。

根据实地情况，油漆工程和辅助检检验工作等不可一次性完成的，甲乙双方经商议后共同解决。

#### 4) 质量保证

乙方应保证其供应的加工件，配件，五金件等都是全新的，应甲方要求，须提供响应质量合格书或型号材质证明，有说明书的特殊器材，乙方应提前提供说明，甲方在违反常例使用后造成后果乙方不承担责任。

#### 5) 技术资料

甲方需要的技术资料，商务讯息，乙方应准备与要求相符的资料，图片，图纸按时寄送给甲方，如甲方认为资料提供不完整或丢失，乙方在收到甲方明确要求后必须免费再次提供。

#### 6) 管理人员

甲方代表为\_\_\_\_\_

甲方\_\_\_\_\_对质量负责监督与验收

乙方负责本工程的管理人员为\_\_\_\_\_

甲乙双方管理人员：

甲方代表的指令、通知、变更由\_\_\_\_\_签字后，以书面形式交给乙方代表，乙方代表在回执上签属姓名和日期后生效，甲方代表应及时向乙方提供所需指令，批准，如乙方未能执

行，应承担因此给甲方造成的可见损失。

乙方的要求、请求和通知，以书面形式由乙方代表签字交给甲方代表，甲方代表在回执上签署姓名和日期后生效，甲方承担因错误执行指令产生的费用和给其自身造成的损失。

甲方责任：

甲方组织乙方技术人员，采购人员等考察现场，给予口头安全辅导。

提前提出要求、指令，监督并指出技术上的问题。

协调乙方人员和\_\_\_\_\_的操作手续。(如进厂，停车，安全服饰等)

尊重并信任乙方，对甲方在中国国内私自进行的操作，乙方不承担责任。

乙方责任：

乙方在工程开工前7天内将本公司的相关实际情况反应给甲方。

乙方根据合同规定的工程范围，按质如期提供五金，机械配件，人力并确保质量。

对额外采购物品需明确报价，并严格遵守书面文件的条款履行责任。

对甲方的商业信息无条件进行保密，不可越逾甲方私自向甲方客户承接各类大小业务。

7) 转包与分包：

乙方在经营范围许可之外、资质未达标、资金暂缺的情况下，

未经甲方批准时，不能将业务分转给其他单位

#### 8) 友情链接与索赔:

支付: 自正式合同生效后, 甲方在收到乙方电子、书面报价单后:

报价单总价在\$2,000以内的, 甲方每月支付乙方1次。

报价单总价在\$100,000以上的, 须协商后制定单独的项目合同。

如当时无法立即验收的情况下, 在交纳上述定金后, 可暂扣余款的10%作为担保金, 工程结束前验收合格的, 甲方支付乙方所有余款, 验收时任有异议的, 可制定书面条款再进行处理。

索赔: 乙方对合同要求不符应负有责任, 并且甲方在工程有效期内(甲方的工程期间和之后的3个月)提出索赔, 乙方应按甲方同意的下述一种或多种方法解决索赔事宜。

乙方同意甲方有理由地拒收货物和对某项目工作的终止, 乙方负担发生的一切损失和费用, 包括仓储、装卸费用、运费、等一切额外开支。

根据货物的疵劣和甲方受损的程度, 经双方同意实行货物价格的降价处理。

更换、修正有缺陷的货物, 更正乙方因技术不良造成的施工错误, 以达到正式合同的

的规定, 乙方承担一切费用和 risk。

乙方延误甲方竣工工期，有明确证明的情况下，乙方承担甲方赔偿金的\_\_\_\_\_%

如果乙方未能按照正式合同规定的时间按期操作，应当向甲方支付违约金:报价单价格的1%/天，如在20天内仍未作出改变，甲方有权因乙方违约终止合同，而乙方仍有义务支付上述的各种违约金，赔偿金。

## 9) 合同文件

正式签署的合同文件有以下文件组成:

本协议书(参考)

正式合同书(最终修正本)

各项目报价书(最终修正价)

履行合同时所需相关表格:甲乙双方各部门管理人员名单,乙方服务项目表,送货清单,人力出勤表格,咨询格式,验收单,支款书,收款单,预付款申请单。

正式签约合同前的来往函件

此意向书还需经双方协商,修改,补充,再次制订正式合同书以后,签字盖章生效。正本一式二份,双方各执一份,副本\_\_\_份,甲方\_\_\_份,乙方\_\_\_份。

甲方(盖章): 乙方(盖章)

甲方法定代表人签名: 乙方法定代表人签名:

日期: 日期:

## 橱柜加盟店合同篇三

乙方：\_\_\_\_\_

1. 甲方成为代理的基本条件

2. 甲方权利义务

甲方应提交基本的合法有效证件，法人提交营业执照复印件，个人提交身分证复印件，机构或团体提交相应有效证件。

甲方向客户提供所代理的产品和服务，自行负责开拓市场与发展客户，在代理业务中保证向客户提供良好的服务，不得以欺诈、胁迫等不正当手段损害客户及乙方的利益及乙方的声誉。

甲方保证所有经营活动完全符合中国有关法律、法规、行政规章等的规定。如因甲方违反上述规定的行为给乙方带来任何损害，甲方应承担所有法律责任并赔偿给乙方造成的损失。

本协议有效期内及本协议终止或者解除后，甲方承诺不向与乙方构成商业竞争关系的企业、商业机构或者组织提供有关乙方业务、技术等有关一切相关信息或者资料，否则愿意承担相应的责任。

甲方在开展idc业务推广时应全面了解并遵守有关的各项规定，在使用其它收费服务时应全面了解并遵守相关服务条款的规定。

## 橱柜加盟店合同篇四

甲方：

负责人：

身份证号码：

手机：

电子邮箱：

乙方：

负责人：

身份证号码：

地址：

手机：

电子邮箱：

传真：

双方在自愿、平等的基础上，本着“合作共赢、互惠互利”的精神，经甲、乙双方协商达成协议，一致同意签署本协议：

一、合同签订的必备条件乙方为自然人的在签订本合同之前须向甲方递交本人身份证复印件。

二、合同期限为年，自年月日起至年月日止。合同期满后乙方享有优先续签权。

三、代理级别及经销区域甲方授权乙方为市(县)区域的唯一代理经销商。

四、产品代理及销售价格

(一)甲、乙双方共同确认：每套产品共19包. 其中日用11

包(含炎症检测卡);夜用4包;护垫4包。首次进货\_\_\_\_\_套。每套单价\_\_\_\_\_元。

(二)为保证市场稳步、健康发展,乙方应按区域代理级别交纳市场保证金元,一年后未违约的,甲方按乙方的进货价格返还产品,用于折算其交纳的保证金。

(三)本产品全国统一零售价每套285元。乙方的终端销售价格不得低于甲方规定的零售价10%。乙方首次的订货数量按其代理级别进货。

第二次订货需提前十五天通知甲方并交纳货款50%作为定金,甲方按乙方订货数量通知厂方生产,剩余货款的50%,款到三日内发货。如原材料价格调整,甲方获厂方书面通知后将在15个工作日内通知乙方,乙方必须按照调整后的价格执行。

## 五、签约.付款、供货、验货、换货

(一)签订本合同时乙方需交纳市场保证金和货款。乙方订货需以现金支付或银行汇款方式将订货款汇入甲方指定的银行账户。

(二)乙方的首次订货款到账后甲方必须在三日内发货。

(三)运输费用:每次发货300套(含)以上的甲方负责发货到乙方附近的物流公司,由乙方自提。200-100套(含)甲乙双方各承担50%,甲方发货到乙方附近的物流公司,由乙方自提。100套以下的运费由乙方自理。首次发货甲乙双方各承担50%。

(四)甲方与乙方形成的经销关系不受理退货退款,乙方在收到货后应开箱抽检,抽检率为10%,如有发现产品质量问题,甲方应无条件换货,换货所造成的费用由甲方负责。

## 六、培训与宣传

(一)乙方启动市场初期，甲方应为乙方提供免费业务培训和资料。

(二)乙方筹划产品招商活动若需甲方支持应提前10天通知，甲方可视工作情况安排讲师前往授课指导，由乙方负责单程路费和食宿。

## 七、乙方经销条件保证

(一)在签订合同之日，乙方必须按代理级别交付经销商资格押金(市场保证金);合同期内，甲方有权在乙方不遵守、不履行本合同时，可在乙方交付的押金中先行抵扣，以补偿甲方因乙方不遵守或不履行而蒙受的一切损失。甲方给予乙方书面通知后15日内，乙方必须把被甲方扣除部分的押金重新补足并存放于甲方指定的账户，本合同方能继续有效。若乙方未能遵守前述的规定，则甲方有权立即提前终止本合同，并有权没收乙方全部押金。

(二)乙方须向当地政府有关部门缴付根据所有法律、法规的规定就经营活动而应支付的所有税费，由此引起的责任与甲方无关。

## 八、业绩要求与奖励

(一)乙方在首次订货后应全力投入市场开发运营。以后每次订货数量不低于首次订货的30%。四个月内未重新订货的，甲方有权收回乙方的代理权限，或者根据乙方的实际情况下降一个代理级别。

(二)在乙方允许的前提下，甲方新拓展的经销商按乙方规定的价格订货，差价部分归乙方所有，但不能计入乙方的业绩。

2, 乙方首次进货, 甲方送500个试用套装;

3, 乙方在一年内销售量达到5000套(含)以上时, 甲方奖励乙方100套产品。计算周期按自签订协议之日起。

## 九、双方的权利与义务

(二) 乙方不得将本授权转让给他人或超出本授权区域范围经营销售;

## 橱柜加盟店合同篇五

英文名称: \_\_\_\_\_

乙方名称: \_\_\_\_\_

英文名称: \_\_\_\_\_

协议编号: \_\_\_\_\_

一、概述: \_\_\_\_\_

甲乙双方各自作为独立的合同一方。

甲乙双方提供相关的技术支持和客户服务。甲乙双方可与客户签订合同并保证甲乙双方利益, 负责确保不违反^v^的政策、法律和法规, 如果甲乙双方或甲乙双方的客户违反合约或违法, 甲乙双方均有权终止服务。

二、甲方权益责任