

产品区域代理经销合同(优质5篇)

合同内容应包括劳动双方的基本信息、工作内容与职责、工作时间与休假、薪酬与福利、劳动保护与安全等方面的内容。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢!

产品区域代理经销合同篇一

_____（以下简称甲方）与_____（以下简称乙方），本着平等互惠的原则，经友好协商，就乙方作为甲方的代理商代理事宜，达成如下协议：

- 1、具有法人资格，固定的营业场所，有一定的付款能力。
- 2、与当地门有良好的关系。
- 3、严格遵守甲方的代理销售策略及本协议有关规定。
- 4、具备以上条件，第一次定货数量不少于_____套，以后每次定货数量不少于_____套。签定本协议，填写_____，即可取得相应代理资格。

1、甲方授权乙方为_____，地区为_____省_____市，期限从本协议签订之日起到_____年_____月日止。

2、乙方为甲方_____软件及_____系列产品的代理商，享受代理商代理价格。

- 1、在乙方提交订货计划的前提下，甲方负责保证足够的货源。
- 2、甲方在一定范围内为乙方提供一定数量的宣传材料。

3、在协议期间，甲方根据乙方的销售数量和实际情况，有权终止乙方代理资格。

4、乙方的合法销售用户递交的用户登记表经甲方确认后，即成为甲方的注册用户，注册用户可享受相应的网上服务和软件升级服务。

5、甲方对乙方的商业行为和法律行为及经营不善所造成的损失不承担责任。

1、乙方须按实际情况填写_____、

2、乙方在代理区域内以合法方式销售产品。乙方未经甲方同意，不得与其他企业签定经销同类商品的合同。

3、乙方必须尊重甲方的知识产权。

4、乙方销售的产品均须由甲方合法获得，保证决不对甲方产品复制，拷贝。

5、乙方在代理销售甲方产品时，应主动要求用户认真填写用户登记表，并及时反馈给甲方。

6、经甲方同意，乙方可在区域范围内设立代理。

7、协议到期或其他原因终止协议，乙方未售出部分可返还甲方，甲方按本协议所定代理价格全额退还。但需扣除邮递等中间费用。

1、甲方对乙方的供货价格，乙方对客户的价格，均由另外的销售价格表确定。甲方因各种原因需变更价格，应于调整前一月通知乙方。

2、签定本协议的代理商无销售任务，可随时按代理商价格到甲方订货。

1、乙方向甲方订货时，须提前一周填写_____，负责人签字或盖章后，加盖单位公章，传真给甲方。甲方在收到定货单和货款后，于_____个工作日内发货。

2、结算方式：按定货单结算。

2、甲方承担乙方所进代理商品到乙方所在地的铁路费用。

3、乙方在收到货物_____个工作日之内验货，如有商品破坏，须书面通知甲方；否则视同一次验收合格。

商品的售后技术服务由乙方负责，如乙方确有困难，可请求甲方帮助，所需费用由乙方负担。

1、乙方如违反本协议条款，甲方可随时解除本协议。

2、甲乙双方如发生严重违反本协议条款，严重违背商业道德和法律或损害对方利益，均可以书面形式终止本协议的效力。

1、协议内容的最终解释权在于甲方。

2、变更本协议的条款中任何内容，需有双方签字的正式书面更改文件。

3、甲方对乙方的授权期满后，本协议自行终止。

4、本协议经双方签字盖章后生效，协议到期终止后可以续签

本协议一式两份，双方各执一份，未尽事宜及双方发生纠纷，双方应协商解决。

甲方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____

_____年____月____日

乙方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____

_____年____月____日

产品区域代理经销合同篇二

乙方：_____

经双方友好协商，甲乙双方达成如下协议：

一、经乙方审核，批准授权，甲方一次性交纳加盟费_____元，成为_____软件产品_____区域加盟经销商。

二、在联盟期内加盟经销商可以根据当地情况在指定地区自由决定产品价格，充分发挥该公司的优势不限产品数量开发当地市场，无限量增加该公司的经济效益。

三、合同生效后，乙方7个工作日内派资深工程师进行_____软件的技术及其市场培训，甲方负责乙方工程师差旅食宿费用。或甲方派技术人员到乙方进行技术培训，乙方不收任何培训费用。

四、合同生效后，乙方对每套产品只收_____元加密的硬件费用。联盟期内如甲方需要技术支持，甲方需要负责乙方的差旅食宿费用。

五、在联盟期间乙方在全国主要教育媒体作宣传配合市场的推动。在时机成熟时乙方配合甲方在当地开产品推荐会。

六、在大型的招标活动中合作伙伴没有资质或没把握时，乙方出面支持。

七、甲方不得在指定地区以外销售，如非指定地区内销售须向甲方提交申请另行协商。

八、甲方交纳加盟费用后合同生效，合同有效期为一年，即联盟期为一年。逾期重新签订合同。

九、违约责任

1、双方签订合同后，如甲方不能如期付款给乙方，责任完全由甲方负责。

2、服务过程中如甲方没有交付服务费用，乙方将不负责日后的技术服务工作及维护工作，所涉及责任由甲方自付。

3、甲方擅自在合同指定地区以外销售本合同指定的_____软件，乙方将无条件取消联盟资格。

十、纠纷处理

如双方在合同执行过程中发生纠纷，可通过以下机关解决：有关仲裁机构、人民法院。

十一、本合同未尽事宜，双方友好协商解决。

十二、补充说明：_____。

十三、本合同一式两份，双方各执一份，自双方正式签字盖章之日起生效。

甲方（公章）：_____乙方（公章）：_____

代表人（签字）：_____代表人（签字）：_____

电话：_____电话：_____

传真：_____传真：_____

产品代理销售合同范本

销售产品代理合同范本

产品区域代理经销合同篇三

甲方：

乙方：

甲、乙双方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方“”牌全自动麻将桌的事宜，双方达成如下协议：

1. 甲方同意乙方以“贵州永丰七星科技电子有限公司经销点”的名义对外营业，但乙方不属于我公司的分支机构，经销点财务独立核算。
2. 乙方必须设立与经营规模相适应的经营场所。同时乙方在经营过程中，必须服从甲方的统一政策、统一形象、统一价格和统一服务方面的要求。
3. 乙方与甲方签定合同后，乙方应派遣一名员工到甲方进行麻将桌的安装、维修等技术学习(学习费用由乙方承担)，当乙方不能修理麻将桌故障时，由甲方安排一名人员到乙方辅助维修，维修实际出差费用由乙方承担。
4. 甲方有义务提供相关资料帮助乙方办理各项经营手续，并提供销售的相关宣传资料。
5. 合同期间乙方不得以任何形式经销甲方品牌产品以外的其

它产品，如违反本条，甲方一经发现，甲方无条件将乙方其它品牌麻将桌作没收处理，乙方无条件同意甲方没收乙方的甲方品牌产品以外的其它产品。并处xx元/台的违约责任收取乙方违约金。

6. 配件实行以旧换新的制度，但购买超过一年的配件不能以旧换新，乙方将损坏的配件寄还甲方，由甲方重新配寄新配件。

7. 产品的品种、型号、规格由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

8. 甲方以低价发货给乙方，运输费用由乙方承担。

9. 运输过程中货物残损，乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即与我公司业务负责人联系，并经送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向运输公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。货品的质量如乙方有异议，应在收货后7天内用书面方式提出，否则视为接受，甲方承诺所有产品自出货当日起如有质量问题一个月内包换（一个月期限为甲方出货当日至甲方收到返修产品当日）

10. 甲方向乙方的供货价格以甲方制定的代理商价格为准，如有变动，以实际调价为准。

11. 为确保发货及时，乙方必须提前三日向甲方提出订货计划，并将货款汇入甲方的指定帐户，甲方收款后负责将产品发放到乙方指定的接收地，乙方自行提货。

12. 经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

13. 如合同终止，乙方退还甲方提供的所有产品，甲方按照乙方当时进货价退款给乙方。并且乙方无条件返还甲方向乙

方免费提供的物品及证书资料等。

14. 本协议期满后，由双方协商是否续签本协议。

15. 本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可向乙方所在地人民法院提起诉讼。

16. 其它补充事项：。

17. 本协议有效期：自本协议签定后至年月日止。

18. 本协议一式二份，甲乙双方各执一份，签名盖章后即生效。

甲方： 乙方：

代理人： 代理人：

地址： 地址：

电话： 电话：

传真： 传真：

年月日年月日

产品区域代理经销合同篇四

_____ (以下简称甲方) 与 _____ (以下简称乙方)，本着平等互惠的原则，经友好协商，就乙方作为甲方的代理商代理事宜，达成如下协议：

1. 具有法人资格，固定的营业场所，有一定的付款能力。
2. 与当地教育部门有良好的关系。

3. 严格遵守甲方的代理销售策略及本协议有关规定。

4. 具备以上条件，第一次定货数量不少于_____套，以后每次定货数量不少于_____套。签定本协议，填写_____，即可取得相应代理资格。

1. 甲方授权乙方为_____，地区为_____省_____市，期限从本协议签订之日起到_____年_____月日止。

2. 乙方为甲方_____软件及_____系列产品的代理商，享受代理商代理价格。

1. 在乙方提交订货计划的前提下，甲方负责保证足够的货源。

2. 甲方在一定范围内为乙方提供一定数量的宣传材料。

3. 在协议期间，甲方根据乙方的销售数量和实际情况，有权终止乙方代理资格。

4. 乙方的合法销售用户递交的用户登记表经甲方确认后，即成为甲方的注册用户，注册用户可享受相应的网上服务和软件升级服务。

5. 甲方对乙方的商业行为和法律行为及经营不善所造成的损失不承担责任。

1. 乙方须按实际情况填写_____。

2. 乙方在代理区域内以合法方式销售产品。乙方未经甲方同意，不得与其他企业签定经销同类商品的合同。

3. 乙方必须尊重甲方的知识产权。

4. 乙方销售的产品均须由甲方合法获得，保证决不对甲方产

品复制，拷贝。

5. 乙方在代理销售甲方产品时，应主动要求用户认真填写用户登记表，并及时反馈给甲方。

6. 经甲方同意，乙方可在区域范围内设立代理。

7. 协议到期或其他原因终止协议，乙方未售出部分可返还甲方，甲方按本协议所定代理价格全额退还。但需扣除邮递等中间费用。

1. 甲方对乙方的供货价格，乙方对客户的价格，均由另外的销售价格表确定。甲方因各种原因需变更价格，应于调整前一月通知乙方。

2. 签定本协议的代理商无销售任务，可随时按代理商价格到甲方订货。

1. 乙方向甲方订货时，须提前一周填写_____，负责人签字或盖章后，加盖单位公章，传真给甲方。甲方在收到定货单和货款后，于_____个工作日内发货。

2. 结算方式：按定货单结算，款到发货。

2. 甲方承担乙方所进代理商品到乙方所在地的铁路费用。

3. 乙方在收到货物_____个工作日之内验货，如有商品破坏，须书面通知甲方。否则视同一次验收合格。

商品的售后技术服务由乙方负责，如乙方确有困难，可请求甲方帮助，所需费用由乙方负担。

1. 乙方如违反本协议条款，甲方可随时解除本协议。

2. 甲乙双方如发生严重违反本协议条款，严重违背商业道德

和法律或损害对方利益，均可以书面形式终止本协议的效力。

1. 协议内容的最终解释权在于甲方。
2. 变更本协议的条款中任何内容，需有双方签字的正式书面更改文件。
3. 甲方对乙方的授权期满后，本协议自行终止。
4. 本协议经双方签字盖章后生效，协议到期终止后可以续签

甲方(盖章)：_____乙方(盖章)：_____

代表(签字)：_____代表(签字)：_____

产品代理销售合同范本

产品代理销售合同模板

产品区域代理经销合同篇五

甲方：北京xx公司乙方：

经甲乙双方协商一致，达成本协议条款。

一、合作方式

- 1、出票服务：甲方须向乙方提供出票服务。
- 2、系统支持：甲方须具备与甲方合作业务所需的机票出票系统及在线分销系统。
- 3、订票服务：由乙方预订人员在甲方提供的分销系统完成。
- 4、结算原则□xxx公司f-85折结算□cac航空公司f-90票面5元张

结算（限制航线除外）。

5、结算服务：甲乙双方需要提供业务接口人、财务结算接口人及详细的联系方式。

二、账务结算

2、退票：发生退票时，应根据实际结算价格及退票费后冲抵票款。

3、结算：甲乙双方采用1结算方式，每日12点进行款项结算。

4、结算账号□9154xxxx9080开户行：上海xx开户名：北京xx公司

三、保证金乙方交纳甲方3万元作为业务开展期间的保证金，待业务结束后退还。（暂不收取）

四、甲方的权利和义务

1、甲方制定出票、结算流程；

2、甲方须向乙方传递票号、等信息并配合乙方的信息操作；

3、甲方将对双方合作中所涉及到的乙方商业秘密履行保密义务，不得向第三方泄露。

五、乙方的权利和义务

1、乙方有权对甲方的业务流程及服务规范提出合理化改进建议。

2、乙方必须具备合法资质，保证合法经营，保证合作的具体开展形式在合作期间符合相关法律规定和国家相关行业政策的要求。

3、使用甲方客户资料归甲方所有，乙方仅保留每次出票的订单信息用于线下服务，不能保留客户详细资料。未经甲方书面许可不能以任何理由将任何订票信息挪作他用，或泄露给第三方。

4、若因为乙方打票和收款工作出现问题导致用户投诉或给他人造成经济损失，由乙方负责处理善后事宜并承担全部损失赔偿责任。

6、对于既非甲乙双方中任何一方原因（包括但不限于航空公司的原因）而导致的工作引发用户投诉或出现其他问题，乙方有责任和甲方一起做好用户的解释工作。若有需要乙方负责协调航空公司等处理善后事宜。

7、乙方对合作中所涉及到的甲方商业秘密履行保密义务，不得向第三方泄露。

六、违约条款

1、若任何一方违反本协议所规定的义务，违约方在收到守约方要求纠正其违约行为的书面通知之日，应立即停止其违约行为，并在____日内赔偿守约方因此受到的所有损失。

2、若违约方继续违约行为或不履行其义务，守约方除就其所有损失而获得违约方赔偿外，亦有权提前终止本协议并保留法律追究的权利。

3、双方均有过错的，应根据各方实际过错程度，分别承担各自的违约责任。

4、若乙方在实际开展业务过程中，服务不能达到本协议规范要求，甲方保留根据实际情况中止直至终止本合同的权利。

5、如因乙方的过错导致甲方与甲方客户违约时乙方须承担一

切连带责任。

七、协议的终止

1、本协议于下列任一情形出现时即终止：

1.1合作期限届满而双方决定不再续约。

1.2协议一方严重违约，致使本协议无法履行或已无履行必要。

1.3在一方出现严重违反本协议内容的行为，并对对方造成或必将造成重大损失的情况下，守约方终止本协议无须负任何违约责任，并按照相关法规妥善解决。

1.4任何一方宣布破产或进入清算或解散程序。

1.5如不可抗力持续三十（30）日以上，任何一方发出终止本协议的书面通知。

2、任一方在协议期内擅自终止合作，须赔偿另一方由此造成的实际经济损失。

3、协议终止或解除后，本协议中关于保密、结算、损失赔偿和违约金的约定继续有效。

4、协议期满或协议履行过程中，甲乙双方一致同意终止本协议的，应自协议终止之日起5个工作日内，双方结清所有款项。

八、不可抗力条款本协议履行过程中，由于不可抗力原因造成本协议暂时无法履行的，遭遇不可抗力的一方或双方应予以不可抗力发生后立即通知另一方。不可抗力对妨碍协议履行的情形消失后____日内，遭遇不可抗力的一方应向另一方提供由相关权威部门出具的关于不可抗力发生及其影响的证明。

九、协议争议解决

- 1、对于因本协议的解释及执行而产生之争议，应首先由双方通过友好协商（或）经由中立之第三方调解来解决。
- 2、如争议未能于前述方式在开始协商后三十（30）日内解决，则任何一方均可就该争议提起诉讼。诉讼由甲方住所地有管辖权的人民法院管辖。
- 3、上述协商、调解和诉讼期间，双方仍然有义务继续履行协议之规定，保证取票业务的正常开展。

十、保密义务

- 1、本合同中的条款以及合作期间双方的信息均属商业秘密。任何一方未经对方书面同意，不得将其向第三方泄露或用作合作项目开发以外之用途，否则应向对方承担相应的法律责任，但此前一方已经享有的或一方通过合法途径从第三方获得的、或已为公众所知悉的信息不属于前述保密信息。
- 2、如违反保密义务给对方造成损失，违约方应承担赔偿责任。

十一、其他未尽事宜本协议未尽事宜，双方可签订补充协议或以附件的形式对有关问题做出补充、说明、解释。经甲乙双方签字盖章后生效，是本协议不可分割的部分。补充协议或附件、传真件与本协议具有同等法律效力。

十二、附则

- 1、本协议一式肆份，具有同等法律效力，甲乙双方各持两份。
- 2、合作期限：合作期限为_____年，自_____年____月____日起至年____月____日止，合作期限届满后如甲乙双方任何一方均未书面通知对方终止合作的，合作期限将自动续展年。

甲方： 乙方：

签约代表： 签约代表：

____日期： _____年____月____日____

日期： _____年____月____日