

女人的资本读后感(优质5篇)

当品味完一部作品后，相信大家一定领会了不少东西，需要好好地对所收获的东西写一篇读后感了。可是读后感怎么写才合适呢？下面是我给大家整理的读后感范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

女人的资本读后感篇一

这本书告诉我们要了解同一个时候全世界各地在发生什么，这些事情又怎么串联起来，要有一个更长的世界史的眼光看这个世界。一千年甚至五千年来世界各地的交互移动，交互贸易买卖之间产生了什么样的效果跟变化。你要解释西班牙为什么衰弱，不是因为西班牙人懒了，西班牙腐败了，西班牙当时的国王的经济政策错误了，而是因为中国这里有一些变化，全世界的经济也有一些变化，使得它不得不衰败。

世界风云变幻的环境中就像一个舞台，而我们每一个人在里面扮演一个角色，它真正发挥影响历史的作用是微乎其微的。没错，个人是有选择，个人是有能力，领导人也是有他的选择空间，一个国家的制度该怎么走，经济政策该怎么走也真的会起到影响。但是问题在于，是什么样的环境让你做出这样的选择呢？当我要做这个选择的时候，我手上有什么选项可以供我挑选呢？这些是外在的环境决定的，而这些外在的环境又决定于一个更广泛、更长远的一个大的全球背景，这样的一个全球眼光恰恰能够突破我们从小从历史课本里面学到的一种单纯的从一个国别史，一个国家单独发展的历史来看一个国家的一个狭隘的偏见。

女人的资本读后感篇二

《女人的资本》一书被评为“女性必读的三十部经典”之一，这几天比较无聊我也这次有幸参与“读一本好书”活动，我

选折了这本经典之作。这本女性励志书籍开篇就表达了女性的观点，女性比男性不同的优势，就是女性成功的独具资本。这种独特的优势来自女性自身的强大的内在潜能和人格魅力。这本书从生存、智慧、心态、品味四个方面一一做了分析，女性在社会、职场、家庭遇到的任何问题都能从这本书中找到对应的答案，有些还十分翔实，比如针对女性的心理品质、完善个性、职场自我训练、成功心理动员、爱情激活素、交际装扮等方面进行了归纳总结，每个问题都有简洁明了的. 答案。作者并没有高深的见解和晦涩的理论，只是通过描述一些简洁生动的事例，讲解自己贴身贴心的感悟，阐述女性应该怎样挖掘、发挥自己的优势，拥有美丽优雅的外表，温柔知礼的气质，坚强自信的精神，乐观向上的态度，不辜负上天赐予的女性特质，让女性在生活、工作、婚姻中立于不败之地。这本书最大的特点是通过讲述小故事悟出大道理，而且道理十分简单，比喻十分贴切，举例十分形象，让人感同身受。

提到大智慧，我认为作为一名女性尤其要抛弃小女人的思想轨道，要站在一种大社会的角度，形成一种大智慧的思维方式，让智慧的光芒散发在生活的角角落落，让智慧造就魅力人生。下面归纳说一下读这本书的几点体会。

学习dd散发智慧的光芒。学习可以修身养性，可以增智怡情。法国哲学家巴罗深有体会地说：“一个爱读书的人，他必定不会缺少一个忠实的朋友，一个良好的导师，一个可爱的伴侣，一个幽婉的安慰者”，这道出了读书的真谛。学习还决定了一个人的视野、才能和气质。气质是举手投足间不经意流露的吸引力、感染力，但气质必须有一定的知识积累，必须有一定的阅历积淀。我以前很喜欢这样的书，读了许多富有人生哲理、揭示生活真谛、认知人性美丑的书籍，象大江健三郎《死者的奢华》也读得津津有味。这些书丰富了我对生命价值和内涵的认识，思想变得深远，精神世界变得充实，考虑问题更加成熟理性。当今世界是信息时代，不学习便会落后，今后我要努力改变为消极读书找借口的态度，克服自

身惰性，把学习当成一种习惯，一种责任，一种生活方式，通过学习，提高自身素养，增强解决问题的能力，达到眼界宽、思路宽、胸襟宽的目的。

女人的资本读后感篇三

如果要用一种事物来形容女人的话，那么没有比水更合适的了，因为女人与水有一个共同的代名词：柔弱。

老子曰：“天下莫柔弱于水，而攻坚强者莫之能胜，以其无以易之。”之所以如此，是因为水能避高而趋下、因地而制流。女人如水，因柔弱而坚强。于是，俄国作家托尔斯泰叹道：“女人是旋转一切的枢纽。”然而，在这坚强和旋转一切的背后，女人却需要承受多少痛楚！巴尔扎克饱含深意地说：“不论处于什么的境地，女人的痛苦总会比男人多，而痛苦的程度也会比男人深。”如果一直在痛楚海洋中盲目挣扎，那么何时才会在幸福森林中漫步呢？面对如此的抉择，女人必须要干脆利落、掷地有声地回答：“给我一双翅膀，让我飞越痛楚之海，落入幸福之林！”

女人的资本读后感篇四

读书，一直是我生命中不可或缺的一部分。读书，将使你通晓古今中外，使你不断提升自身的文化素养。和书交朋友，就如同和一位良师、一位挚友促膝交谈，你将会受益非浅。读书的好处真是一言难尽。

这段日子利用业余时间，细细品读了九州出版社出版的《女人的资本》一书，该书副标题是——幸福女人的11种生存优势。该书是本励志类书籍，仅有一位主编，但该书带给我的收获却是巨大的。

众所周知，女人与男人是不一样的，这不同，包含生理、心理、情感、性格以及其他能力等等方面。在人类几千年的历

史演变中，女人命运与男人不同，女人的特点注定成为劣势。她们的命运一直十分可怜、可悲。但是，随着时代的发展，女人是弱者的时代也永远结束了，女人的天生特点反而变成了在许多方面胜过男人的优势。如今，许多女人在政界、商界、学界以及其他领域取得了空前未有的成功。

《女人的资本》一书，主要就是明白告诉你女人的优势所在。该书中，令我印象最深刻的是，提到了我最喜欢的香港财经女作家——梁凤仪的故事：

梁凤仪1972年大学毕业后，立即与何文汇先生步入婚姻殿堂。她成为一个纯粹的家庭主妇。两年后，她与丈夫同赴美国，但丈夫的薪水不足以养家，她只得在一家餐馆做了近一年的侍应生。1975年她应香港朋友的邀请，回到香港任编剧及戏剧制作人，随后她便成立了一家“菲佣介绍公司”，虽然该公司并没有赚很多钱，但却引起了新鸿基证券集团董事局的注意。新鸿基的老板聘请她任高级职员。从此，梁凤仪正式踏入香港财经界，她从零开始，勤奋学习，很快成为老板的得力干将。而此时，她的婚姻生活却亮起了红灯，她在一番伤心和困惑之后，作出了痛苦的抉择。她们的离婚是君子式的，理智而坦然。1985年底，她又面临一个新的机遇，香港联合交易所即将成立，缘于以前她在金融方面的业绩，联交所聘请她回香港工作。梁凤仪在稳定该工作后，业余时间对写作的热情得到了升华，一开始她写散文，后来《明报》为了连载她的散文，需要取一个栏目名称，她去找了著名的武侠小说作家金庸先生，金先生略加沉吟后，在宣纸上写下了“勤+缘”。不久后，梁凤仪又以近乎批量生产的方式创作起小说，出她的书的出版商都赚了钱。她又想，为什么不自己办出版社呢？说干就干，她亲任董事长和总经理，著名的“勤+缘”出版社诞生了。1992年她托人将几本财经小说带到了内地的人民文学出版社，就这样，她走红了。1995年，她和相爱多年的挚友黄先生喜结良缘。这正像她自己小说中美满的大结局——以悲剧开始，以喜剧收场。

通过梁凤仪这位成功女性的故事，我认为，成功女人之所以成功，是因为她们能致力于力所能及的或经过拼搏才能胜任的工作，积极地与著名的成功者相比较，把她们当成楷模。在别人说她不具备条件时，也绝不放弃希望和努力，相信只有行动才能把人生引向成功，即使有点灰心，也绝不后退。一个成功女性，要时时注意去观察你的生活和事业中发生的多种现象，并勤于运用直觉去判断它们的本质和结局。梁凤仪正是如此，当她面临第一次婚姻失败，她并不是自暴自弃，而是重新开始。当她的事业成功时，她把握机遇，将自己喜爱的写作进行到底，同时又在自己作品赢得广大读者群时，发现了自办出版社的商机，又将作品通过朋友介绍到大陆市场。当她的事业如日中天时，她的第二次婚姻也悄悄地降临，她的人生可谓圆满。

该书中，提到的女人资本，主要包括：女人的心理资本——心中有希望，就是成功者；女人的个性资本——成功人格塑造；女人的情商资本——高情商女人赢取成功的方法；女人的品味资本——坐拥书城铸内秀；女人的直觉资本——把直觉放在第一位；女人的才学资本——靠学习知识出人头地；女人的红颜资本——做富有魅力的成熟女性；女人的职业资本——认识自己的职业优势；女人的财商资本——女性将是财富新人类；女人的社交资本——打造成功人际关系网；女人的领袖资本——利用自身优势联络人心。

人生中，难免会有众多的不如意。有的女性跌倒后不能爬起，消极度日；而有的女性跌倒后总结经验，积极地重新开始……通过阅读该书，我觉得现代女性，既然具备这么多资本，就应该更加自立自强，争取全方位成功。

女人的资本读后感篇五

书中讲到，任何人生的成功和经验都不可复制，都要结合所处的时代背景、面临的现实困难和自己的实际状况等来寻求人生定位和发展途径。任何人只要养成了勤劳刻苦的工作习

惯，具有诚实守信的人格，采取合理明智的做事方式，并通过不断激发自己潜能的心理训练，他一定能够取得成功。知识是一把金钥匙，开启着人生的梦想，知识给了我们力量，知识助推社会进步，知识改变命运，让我们乘着知识的翅膀，在蔚蓝的天空中自由翱翔。

随着社会的日益发展，科学技术发展日新月异，对我们自身的素质要求也越来越高，现在社会已以更快的频率走向现代化，智能化，科技化。只有不断学习，不断更新知识，才能适应社会的发展，才能符合企业的要求。

勤奋是获得成功的唯一途径。自古以来功名成就的人，都离不开一个“勤”字。人的一生在于勤，勤能补拙。人生不得勤奋，不明智理。天才源于勤奋，蠢人出自懒惰，明智之人甘当勤奋的小蜜蜂。

勤奋，是智慧的双胞胎，懒惰，是愚蠢的亲兄弟。勤奋的人，擅于利用时间，懒惰的人，总是没有时间。勤奋，是时间的主人，懒惰，是时间的奴隶。一个人要在竞争中生存，便要勤奋，要在社会中发展，便要奋斗。

我们对自己要有信心，要坚信所有的事情都不会向坏的方向发展，坚信一切都会好起来，胜利将最终来临。

作为一个企业员工，我认为品德是首要的素质，主要体现在对企业的忠诚、对领导的忠实、对职业的执着、对纪律的敬畏、对同事的爱心、对客户的诚信等。一个人品德越好，他的工作业绩一定会更优秀。如果一个人德不配位，表里不一，无论在什么岗位，无论从事什么工作，迟早会被组织淘汰。因此，我们每个人都要加强自身的道德修养，摒弃人性的弱点，始终忠诚于企业，始终把企业的利益放在首位，诚心待人，诚实做事，就会养成良好的行为习惯，也一定会立足于职场，做出不凡的业绩。

在日常工作中，我们的销售模式如果没有创新的话，应该利用销售的“推”，营销的“拉”，来激发客户的潜力。例如我们利用一个月的战马铺市，对成功铺市战马的网点进行筛选，利用市场部的资源对动销较好的网点进行有人促销活动，培育该区域的消费人群，来应对目前市场竞争较强的对手。

钟不敲不响，人不学不灵。而人生不是日历，翻过去还能再翻回来。所以我们应该更加感谢那些困难，是它们让我们拥有了磨练自己的机会。（张晓敏）

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)