

# 2023年生态局招商引资工作报告(实用5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢?下面是小编帮大家整理的最新报告范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

## 生态局招商引资工作报告篇一

20\*\*年,林业局紧扣林业发展主题,不断创新招商引资思路,改进招商引资方式,拓展招商引资领域,强化领导,狠抓责任落实,进一步改善和优化投资服务环境,招商引资工作取得了良好的成效。

为了切实抓好招商引资工作,我局及时成立了林业局招商引资领导小组,局长亲自抓,分管局长具体抓。落实4名同志专门负责招商引资工作,并做好投资企业跟踪服务工作。同时,将1.29亿元的招商引资任务分解落实到各股室、单位,纳入年度对单位、股室考核的重要内容考核,局各股室、站所加强协作,畅通信息,从而形成了上下联动,齐抓共管的良好氛围,使我局的招商工作在很短的时间内,取得了显著成效。

1~11月我局新招商引资项目3个,合约投资总额4.8亿元,截止11月已到位资金1.29亿元。上报储备项目5个,根据县上的总体安排,印制宣传册,多次安排人员参加省内省外开展的各种招商活动。

今年年初,我局就专门召开招商引资工作会议,确定以林业产业发展项目为重点,充分利用丰富的森林资源,对林业种养业、服务业、加工业开展招商,对初选的招商项目落实具体承办单位和人员,定人定责,每季度定期到外来企业了解

其投资意愿，帮助分析存在的问题，提出对策建议，解决实际困难，全力做好投资前期服务工作。

一是股室联动，科学拟定招商项目。局各股室、单位通力协作，共谋发展，确定了林业发展方向和重点，经充分论证，最终确定了干鲜果品加工、万亩竹林基地建设、中药材种植加工、五倍子造林及加工、核桃良种基地建设及核桃油加工五个林业投资重点。

二是重点培养，林企协作。为了使我局招商引资工作收到实效，对油用牡丹、黑木耳2个项目进行重点培养，及时联系有投资意愿的企业法人，召开招商引资座谈会、协调会，通过座谈进一步开拓了我局招商引资的视野。截至目前签约2个新项目，引资1.2亿元。

四是真抓实干，签约项目落实有力度。我们确定专人跟踪负责，全力推进项目建设。目前，万花园现代观光农业生态园建设项目在去年已投资700万元的基础上，今年续资900万元进行建设，现在已初步运营。

，1个菌包分厂已投入生产，带动沙河镇3个村产业发展，5个菌包分厂正在建设之中，核心工厂已步入涉及规划阶段。

今年我局虽完成了全年招商引资任务，但黑木耳产业等项目建设各项配套建设仍未全面跟上，导致目前核心工厂因各种原因尚未建成，各镇、村的种植规模不够理想。在下一步工作中，我局将加大项目跟踪服务力度，协助企业\*\*资金、征地等困难，推进项目建设进度。

#### （一）突出抓实大项目，为招商引资打下坚实基础。

一是做大做强现有林业产业。加快引进和培育大企业大集团，尽快形成龙头企业和核心企业。

二是做好已引进项目的跟踪服务工作。同时抓好大项目的跟踪洽谈及开工建设项目的服务工作。

三是做好涉林企业信息库建设。建立涉林企业家、专家信息库，通过沟通、协调，加速促进资本运营，引导我县现有林业企业扩大规模。

## （二）进一步创新思维，为林业产业发展开拓空间。

一是用足用活用好国家林业政策，为涉林项目的招商引资提供更加明朗的政策支持。

二是提高服务水平，创造良好的项目推进机制，改善外商投资服务方式，以优质服务来增强竞争力和吸引力。

## 生态局招商引资工作报告篇二

7月24日—8月5日，我办对今年上半年招商引资工作进行了一次全面自查，现将情况汇报如下。

去年年底，市委三届八次全体（扩大）会议围绕建设西部经济强市和全面建设小康社会的总目标，提出了“高举党的旗帜，强化区位优势，加速‘四化’进程，构建西部强市”的基本思路，并要求在全市大力开展全民招商引资活动。为了认真贯彻落实市委、市政府关于招商引资工作的有关部署，今年以来，我办把招商引资作为全办工作第一要务，紧紧围绕年度目标任务，解放思想，更新观念，创新思维，分解任务，夯实责任，积极营造全员招商的浓厚氛围。在抓好咸·杨一体化招商项目落实的同时，一手抓出外叩门招商，一手抓定额外投资的争取，仅用了半年时间，超额完成了全年招商引资目标任务，受到了市委、市政府主要领导的肯定。

今年，市委、市政府分配我办招商引资额600万元，其中：到

位资金300万元。通过我们大量地工作，截止七月底，已争取到国家、省级农业综合开发及扶贫开发项目7项，争取中、省财政资金1116万元，其中无偿资金1042万元，省财政厅、省农发办已将资金计划全部下达我市，实际到位资金比目标任务多出816万元。目前，这些项目正在各开发区紧张有序的实施，通过农、林、水、农业科技、移民搬迁，重点村建设等措施的综合实施，将极大地改善项目区农业基础设施条件及农民的生活条件，有力地带动农村经济的发展，经济、社会、生态效益显著。

在上半年的招商引资工作中，我们还抓了三件事，一是组织全市农发系统及部分农业龙头企业参加了在上海举行的“2019年春季外商对华投资合作可行性项目暨首届全球农产品采购（中国）专场洽谈会”，共谈成各种意向10项，投资总额5998万美元，这些项目尽管还没有一个谈成合同项目，但在“非典”之后都进一步加强了联系，有6家外商企业先后来函来人联系或考察，进一步合作的可能性还是有的；二是组织农业龙头企业积极争取农业综合开发多种经营世行科技项目，我市有5家企业被国家农业综合开发办和省办初选，占全省初选总数16个企业的31%，总数位居各地之首。三是按照市委市政府的安排，抓了咸·杨农业产业一体化工作，组织协调市直有关部门及各县（区、市），与杨凌各大专院校、企事业单位签约项目40个，涉及金额2·6亿元，其中有33个项目得到落实，占项目总数的83%。

上半年，从办领导到各科室每一个干部，都能按照既定的任务，积极参与，全身心地投入到招商引资各项工作中去。

1、领导重视，健全机构。全市招商引资动员大会后，我办及时召开全体干部职工会议，认真学习市委、市政府关于招商引资工作的政策规定和领导的重要讲话，深刻领会开展招商引资工作的重要意义，切实增强责任感，使“人人都是投资环境，个个都是咸阳形象”，“招商引资，人人有责”的观念成为全体干部职工的自觉行为。在此基础上，办党组召开

会议，周密研究部署，及时成立了以农发办主任为组长、农发办副主任、纪检组长为副组长、各科科长为成员的办招商引资工作领导小组，设立了办公室，办公室设在政策规划区划科，固定专人抓此项工作，负责协调组织全办的招商引资工作。

2、分解任务，落实责任。为了确保全年任务的完成，我们按照市委、市政府分配的目标任务，先在党组成员中进行分解，然后，党组各成员再将任务分解到自己分管的科室，任务分到科室后，各科室根据各自的实际，将任务再次在科室成员之间进行分配，并按照个人任务的多少确定目标考核分值，最后，以党组文件形式，下发执行。通过这种办法，使全办人人肩上有担子，个个身上有任务，要求全体人员把招商引资工作放在心上，拿在手中，结合自身业务，各尽所能，全力完成。形成了齐心协力抓招商的良好氛围。

3、主动出去，叩门招商。3月15日—17日，我办组织全市农发系统及部分农业龙头企业参加了在上海举行的“2019年春季外商对华投资合作可行性项目暨首届全球农产品采购（中国）专场洽谈会”，与参会的40多家外商进行了广泛的接触、洽谈，共谈成各种意向10项，投资总额5998万美元。会后，虽然“非典”给我们招商带来了一定的困难，但我们通过电话、传真等形式继续加强同这些客商的联系，其中：美国戴维森公司、香港恒邦有限公司、美国亚太商会、中国台湾鸿福健康股份有限公司、美国尖峰企业进出口公司、澳大利亚荣丰集团有限公司等外商已来函来人进行过考察，进一步合作的可能性很大。

4、全力争取定额外农发资金和扶贫资金。这是我们招商引资的重中之重，也是我办的优势所在。首先抓了项目的筛选及项目前期可行性论证工作。春季，我们组织人力，按照国家农业综合开发及扶贫开发有关政策规定，围绕既定的上报项目，严格审核，同时抽调精兵强将，多次深入项目区第一线开展调查研究，认真勘查拟定项目区现场，充分调查项目区

农业资源、社会经济现状及生产潜力情况等，制定出科学合理的项目可行性论证报告，经过反复讨论、修改、定稿后上报国家农业综合开发办（扶贫办）和省办。办领导多次进京跑省，向上级业务主管部门主动汇报，反映实情，争取上级部门的支持和认同。第三，下大力气做好农业综合开发项目和扶贫开发项目的实施工作，以我们的实绩争取上级业务主管部门的表彰奖励。近几年，由于我办工作扎实认真，农业综合开发和扶贫两项业务工作一直处在全省前列，去年，这两项工作双双获得省级先进。这些，都为我们争取更多的项目奠定了良好的基础。通过我们大量的工作，上半年争取定额外中、省投资成效显著：争取到将永寿县列入国家农业综合开发区，2019年开发规模1万亩，总投资356万元，其中中省财政投资208万元，工程已实施1/3。争取将旬邑县列入国家农业综合开发县工作，省办已正式上报国家办待批；争取给乾县、礼泉两县分别增加国家农业综合开发规模0.5万亩和0.2万亩，新增中省财政投资218万元；争取到将三原列为国家农业综合开发科技示范县，全省仅此一家，三年总投资2100万元，其中财政投资690万元，今年投资470万元，其中中省财政投资230万元，计划下达后，项目建设规划已完成；争取到给礼泉和三原两县增加各1万亩的优质粮基地项目，新增中省财政投资60万元；努力争取将旱腰带四县纳入国家扶持范围，每年中省财政无偿投资400万元。这五项合计，共争取中省财政资金1116万元，投资计划已全部下达。

另外，还组织农业龙头企业积极争取农业综合开发多种经营世行科技项目，我市有5家企业（三原宴友思公司、武功神果集团、淳化北方科技公司、秦都捷达公司和新阳光公司）被国家农业综合开发办和省办初选，占全省初选总数16个企业的31%，总数位居各地市之首。7月24—25日世行官员已来我市进行了社会评估，可望今年争取世行和各级财政资金7664万元。

5、创造性地开展了咸·杨农业产业一体化工作。实施西联战略，开展咸·杨农业一体化合作，是市委确定的东靠西联战

略的重要内容。今年以来我办集中精力抓此项工作。2月26日，我办协调组织市级有关部门和县区市，成功地举办了咸·杨农业产业一体化协议签字仪式暨项目推介会，正式拉开了与杨凌实施农业产业一体化合作的帷幕，两市区的主要领导当场签订了协议书，协调组织市级9个部门与杨凌对口签定了9个子协议，当会与杨凌各大专院校、企事业单位签约项目40个，其中合同项目22个，签约资金6960万元，协议项目18个，签约资金1.9亿元。为了使我们与杨凌的合作能够富有成效，双方分别成立了农业产业一体化工作领导小组及其办事机构，把此项工作纳入重要议事日程，建立了双方领导小组及其办公室联席会议制度，定期检查工作，解决合作中的问题。从2月底到7月底，五个月的紧张工作，此项工作取得了初步的成果。与杨凌第一批签约的40个项目已有33个顺利实施，占项目总数的83%。从检查情况看，整个面上的项目实施工作正在有计划、有步骤地进行。组织协调与杨凌召开了两次联席会议，解决了四个重大问题：协商确定在武功大庄镇建设杨凌示范区大庄产业示范园，园区发展规划已经拿出，正在征求各方面意见；共同抓好农民技术培训，杨凌示范区已经成立了农民技术培训学校，从4月初开始，杨凌示范区组织有关专家到兴平、乾县等县市开展了农民技术培训具体工作，很受群众欢迎，协调市农业局就全市的农民培训拿出了具体方案，正在按计划组织实施；在咸阳创新开展以大学为主的农业科技推广体系建设试点，杨凌示范区和西北农林科技大学已拿出实施方案，并组织有关专家及两地有关部门领导共同研讨；同时提出了在我市建立专家示范园意见，报有关领导审定。市直九个部门与杨凌的对口合作规划已经全面完成，有的已经开始实施，有5个县区市完成了合作规划，未完成的，正在讨论规划草案，市上与杨凌的总体规划，草案已经拿出，并组织市直9个部门专题进行了一次讨论。正在征求杨凌等各方面意见。通过实施与杨凌的一体化合作，使许多农业招商项目找到了合作伙伴，引进了大量的资金、技术和科技人员，较好的促进了全市上半年农业农村经济的稳定健康发展。

上半年，我办招商引资可以说取得了较好的成绩，但在具体

工作实践中感到还有一些需要研究解决的问题。一是通过在上海的招商，总体上感到我们西部人的思想还是不够解放，方式方法不够灵活，招商引资的机制不够完备，需要进一步增强主动出击意识。二是和其他兄弟地区相比，我们的招商引资政策尚需加大优惠的幅面和力度，“招”和“引”相比，“引”力要不断增大，提倡两手抓，两手都要硬。三是要注意不断学习各种知识，包括基本的商业知识、世贸知识、商业谈判、股市知识以及土地管理和各种法律法规等，从各个方面吸收营养，以快速提高招商引资的技巧，提高招商引资的成效。

下半年，我办要认真贯彻落实市委三届九次全会精神，进一步加大招商引资力度，力争在招商引资工作中实现新的突破。

首先，继续抓好世行贷款农业科技项目争取工作。世行贷款农业科技项目是农业综合开发新设立的支持农业科技企业项目，目前我市有5个项目被省办初选，五个项目总投资7664万元，其中世行投资3519.34万元，各级财政投资2644.89万元（省级财政占75%）。下半年，要通过我们的努力工作，争取这五个项目100%被世行选中。

其次，加大对扶贫项目的争取力度。重点抓好两个项目的争取工作，一个是全国科技扶贫示范基地项目，国家财政扶持资金300万元，该项目国家只在陕西确定一个县，经过几个月的努力做工作，我市的长武县已通过省上审定，报国家扶贫办竞标；另一个是科技扶贫示范项目，全省拟定7个县，每个县省财政扶持资金100万元，经过多方争取，省上已将永寿县列入，并上报国家办。下半年要继续做工作，确保这两个项目双双通过国家办审批。

第三、进一步落实在上海招商引资活动中签约的10个项目，配合有关部门搞好重点项目的洽谈工作，力争谈成一批与外商的合作项目。



第五，狠抓咸·杨农业产业一体化合作，继续督促市直9个部门和各县区市，实施好第一批签约的40个项目，抓紧征集筛选第二批合作项目，在适当时候组织搞好第二批项目签约。

市农发办

20xx□8□5

## 生态局招商引资工作报告篇三

我镇今年的招商引资工作思路是突出规模企业技改扩能，培植主导产业做大做强，引导旅游产业服务升级，支持农业产业调整结构，回顾半年来的工作，主要有如下一些特点：

围绕今年年初制定的招商工作思路，通过以商招商，亲情招商，项目招商，政策招商，外出招商等方式，招商工作取得喜人成绩。

一是规模企业技改扩能上新台阶。通过政府提供信息，企业自主决策，有酒埠江瓷业公司新上果碟生产线，投入近1000万元，新增就业人员150余个，新增产值3000万元，预计8月分可以投产；特钢公司投入近1000万元进行环保设施改造，环境污染治理上了一个新台阶。酒化计划转产甲醇，公司正在积极招商。恒旺碳酸钙厂准备上活性钙和超细钙。

二是培植主导产业工作有特色。酒埠江镇根据产业优势因地制宜提出重振铸造产业，出台了一系列的扶持政策，期间经过发展，淘汰，兼并，壮大，巩固，到今年6月分已经有四家铸造企业正常生产，安排就业200余人，年创税收120余万元。近年为了承接广东、深圳等地家具产业转移，提出了打造家具产业基地，现有桦景家具落户我镇雄心村，富森家具落户我镇大坪村，这两家家具厂生产的家具质量优，销路广，安排就业80余人，创造了很好的经济效益和社会效益。

三是旅游开发再上新项目。旅游开发是县委县政府的重大决策，我镇围绕县委县政府的大决策根据自身资源优势开展招商活动，主要是发展农家乐等服务行业。经过各方面的努力，广东“澳苑”酒店将投资3000千万元在我镇建星级酒店和商业城，6月11日已经签订了投资协议。

四是农业结构调整取得新突破。酒埠江镇作为一个农业大镇，一直在寻找农业产业结构调整的方式和方法。20xx年试种葡萄后，由于技术不过关，市场开拓不成功，大部分葡萄种植户又改种水稻，150多亩葡萄基地只剩下80余亩，去年通过与浙江省义乌市的葡萄协会合作，施健生老板投入100万元在我镇谭垅村租地100亩种植葡萄，在他的带动下，当地农户扩种了100余亩葡萄，现在我镇的葡萄基地葡萄种植面积达300余亩，初具规模。一亩葡萄的最低产值可达4000元，是水稻的三到四倍，可增加农民收入60余万元。

镇党委政府高度重视招商争项工作，专门召开了“招商引资”工作的动员会，村支两委全体成员参加，在会上对各村的招商融资争项工作进行了部署，将任务进行了分解，宣布了奖励措施，明确了工作要求。

一是优化了投资环境。为了配合推进招商引资工作，镇党委、政府引导企业建立了企地联谊制度，加强企地交流，引导村居民签订了爱企护企公约，实行企业党员双重组织生活制度。围绕营造全民兴工爱企的氛围，结合宣传攸县精神开展了“优化经济发展环境”理论宣讲活动，个别村还带领党员组长到招商引资先进地方学习，通过宣讲招商引资的积极意义，外地优化环境的先进经验，在全镇树立了“老板投资，我投劳；老板发财，我发展”等先进的投资环境理念。

二是宣传了优惠政策。为了加强对县委县政府的“八个零”、“十个不准”及各种投资招商的奖励优惠政策宣传，招商办在镇文化活动中心，各集贸市场制作了宣传栏多处，也张贴了宣传标语，悬挂了横幅。通过这样有力的宣传活动，全镇

干部群众基本上都晓得了县委县政府的“三百兴工”工作，晓得了县委县政府的各项优惠政策，都积极的为招商引资工作牵线搭桥，“澳苑”酒店投资建星级酒店和商业城就是看中了我县的优惠政策。

三是落实了敢于让利。胡县长会上多次指出要敢于让利，我们承诺新办企业实现零利润征地，落户企业只负责老百姓的征地成本，本级政府不谋求一点利润，在谭垌村的葡萄基地农田租赁过程中，镇级政府负责青苗补偿，支持农业产业结构调整，这些让利的措施给老板吃了敢于投资的定心丸。

四是实施了代办制度。在企业开办过程中从申请提出到立项动工再到生产经营整个过程要到17个部门单位办理各种手续，制作各种文书申请8份。大部分企业老板难以完成这些文字工作，不熟悉这些部门的办事程序，我镇实施代办制度，帮助企业代写各种文书，办公室免费打印，代办各种批文，帮助企业尽力减少各种费用开支，缩短了企业建设周期。酒仙湖农业机械加工有限公司从申请到动工只用了一个星期。

1，建议县委县政府将酒埠江镇网酒路两边打造成家具产业基地和铸造产业基地。因为这两个产业都是发达地区转移的产业，而酒埠江镇承接这两个产业转移有主产业基础，现有就有四家铸造企业，两家家具企业，还有多家木材加工厂；有交通优势，尤其是高速通车后的交通优势更明显，适合原材料汇聚和产品外运；有资源优势，有水有电，铸造企业用水用电量都较大。

2，建议县委县政府将“”酒店投资建星级酒店和商业城纳入招商引资优惠政策奖励扶持范围，返还部分土地出让金和税收优惠。酒埠江镇的城镇建设难以上水平，主要是没有大投入，旅游服务难以上档次，主要是没有星级酒店，现在的旅游市场还难以养活一家星级酒店，“澳苑”酒店投资建星级酒店和商业城肯定可以带动酒埠江的城镇建设和旅游发展，但是投资大，回报周期难以确定，投资方迫切需要县委县政

府的支持，减少投资风险，增加投资信心。

3，建议县委县政府与银企协商开展设备抵押贷款。现在大部分新办企业都没有土地使用证，但有设备，这部分企业的资金需求量也不是很大，如果可以用设备抵押贷一部分流动资金将有利于这些企业发展壮大。

## 生态局招商引资工作报告篇四

根据会议安排，我代表驻渝办事处，对今第一季的招商引资工作任务完成情况作如下汇报：

根据招发[20xx]4号文件，市区招商引资局关于下达20xx度招大引强任务的通知。驻渝办事处度目标任务为：完成1个10亿元人民币招商以上项目（重点为汽摩产业项目），2个5亿元人民币以上项目，4个亿元人民币以上项目，引进项目当开工3个，竣工1个。截止目前，我组完成数为零。

1、建立信息平台。一是积极加强与商会协会的联系，先后拜访了商会、商会、市小企业创业协会、市工商联汽摩商会、中国汽车工程研究院等，借助商会协会信息平台向外推介重点建设项目；二是加强与兄弟单位的联系，先后拜访了长寿区经济技术开发区管委会（市重化工业园）经济发展局和工业园区管委会，希望通过这个平台给介绍相关企业信息；三是加强与市投促委驻机械产业局的联系。利用市产业局人脉资源为小分队提供有效信息，为快速发展出谋划策。

2、对接企业，建立招商网络。一季度以来，小分队分别拜访企业有：齐信集团，商谈上汽成立第三基地有关情况；对接乐至熊猫机械制造有限公司董事长；科技开发有限公司常务副总，并表示将介绍相关企业组团莅临考察；汽车内饰件生产项目的科技有限公司曾总，曾总表示于4月初到具体商谈投资事宜；拜访集团董事长敖志平，商谈配套园区招商引资相关情况；考察拜访了县装饰木业有限公司董事长郭正良，郭

总表示将在建一个生产高档欧式家具的生产基地；拜访了双流天府龙港国际生态公园酒楼董事长、市木业加工厂董事长等企业家；拜访了市工贸有限公司总经理；拜访了置业（集团）有限公司高总；在接待了食品有限公司董事长；与控股集团董事长及化学医药集团规划部长取得联系，确定到投资事宜；拜访了安运科技有限公司行政总监；对接了气田化工有限公司总经理；对接了森展科技发展有限公司常务副总等相关企业。为后期招商引资工作奠定了坚实基础。

## 生态局招商引资工作报告篇五

为更好地贯彻落实中央及省、市经济工作会议精神，用先进地区的先进理念和发展经验指导工作，加快经济发展，3月13日至14日，县长带领县四大班子领导、各乡镇党委书记、县直有关部门负责同志及部分重点企业的厂长、经理赴山东宁津、乐陵、庆云、陵县四县市就项目建设和招商引资工作进行了参观学习，并一一听取了各县市的经验介绍，参观后围绕我县如何创新发展理念，实施“工业立县”，促进经济跨越发展召开了座谈会。可以说，这次参观学习不仅开阔了眼界，受到了启发，而且受到了巨大的震撼。这震撼来自外地的发展速度、外地的工作力度、外地的经济实力、外地干部的精神状态和强烈的进取精神。

参观的几个县市与我县相比，县情相近、发展基础不相上下，近两年来，却发生了巨大的变化，发展速度不断加快，纵观这四个县市，有以下几个共同特点：

这四个县市都着眼国际、瞄准国内两个市场，与许多经济发达地区建立了广泛的联系，注重培养创业队伍，加强科研，谋划和建设长远项目、大项目，发展“科技型、品牌型、外向型”工业，通过“创名牌、引名牌、傍名牌”，眼睛向上、向外，挣项目、引项目、促项目落地，搞好服务促达产达效，实现了项目建设遍地开花。在建项目多奠定了工业经济长远发展的坚实的基础，这是所参观各县市工业发展的最大特点。

把县域经济和社会发展规划真正放在全国乃至国际的大坐标中，确保发展规划长远、定位高，并按照规划进行建设，坚定不移，一抓到底。在土地和资源方面，这几个县市和我县相似，但是他们破除自卑、自馁、自弃思想，没有被资源、财力捆住手脚，而是立足实际，扎实苦干，跳出资源看优势，跳出农业看产业，跳出县域看经济，跳出财政办事业，没有条件创造条件，有了条件增创产业优势和竞争优势，走出在日益成熟的市场经济条件下资源缺乏县市跨越发展富民强县的新路径。这几个县市依靠发展精品工业，建设名牌大市；提升城市品位，打造文化、旅游品牌；提高城市服务功能，展现城市魅力，通过打造城市明信片，扩大和提高了在全国的知名度和综合竞争力。

这几个县市都认识到，作为经济基础相对薄弱的地区，要想大规模地增加投资，必须创造出比其他地区更好，更大的吸引力，让全国、全世界公认的最好的投资环境，按照“设施比较先进，税费相对较低、服务成龙配套，办事廉洁高效”的要求，他们着力营造优良的投资环境，不断增强县域发展的影响和磁力，在吸引项目和客商在硬环境上，打造“宜居、宜业、宜游”的园林城市，在软环境上，铁碗纠风、重拳治乱，对客商实行“一条龙、保姆式”服务，形成了“厚德载物、创业乐土”的软环境品牌。

对我县发展的几点启示：

思想是思路的源头，思想变，思路变；思想新，思路新，思想飞扬，活力无限。活力来自于广大干部群众干事创业的激情，活力来自于科学的规划和长远的谋划。要树立敢闯、敢冒、敢为天下先的观念，敢于探索，敢于突破，只要有利于发展，看准了的事，必须抓住机遇，以动为先，先干起来，在苦干中统一思想，在奋进中加以完善，只有“见难而不畏难，服气而不服输”，想出别人没有想到的办法，走出别人没有走过的新路，下定决心、背水一战，才能真正开创我县各项工作的新局面。

作风体现在求实和抓工作的劲头上。参观各县市的产业基础和我县相差无几，但他们能够快速发展，靠的就是一股拼劲、闯劲和不服输的劲头。靠的就是一种自我加压，踏踏实实干事，不达目的不罢休，想方设法要干成事的决心，成功的经验说明，基础好坏并不重要，只要有扎实的作风，落后的地方同样可以创造出发达现象。所以，不能习惯于为落后拉客观、找原因，不能心安理得，不求过得硬，只求过得去。应始终站在前沿位置，时刻树立该怎样抓发展，在抓发展上我们应该做什么的意识。

要强化谋事意识、干事意识，创新工作方法。充分利用独特的区位优势，注重发展策略，等、靠就要延误时机，必须先干起来再说。充分利用好的政策、好的环境，找到行之有效的抓落实的机制。要把投资软环境当作品牌、当作生命来对待。应营造高效、廉洁的政务环境，创造宽松、催人奋进的人文环境，形成良好的发展氛围。在工业项目建设上要努力做到发展一个，收益一片；要吸引、创立名牌，以扩大城市知名度和感召力，推动城市经济发展。

要加快发展必须科学制定中长期发展战略。科学的发展战略是加快发展的基础和源泉，制定发展战略要立足县域发展特色，吃透上情，摸透下情，掌握外情，确保发展战略科学、清晰，前景明朗。要围绕发展战略，进一步统一思想，细化目标，落实责任，确保一条思路抓到底，落实不断档。要选准县域发展的突破口，确保发展战略与国家政策的对接，实现借势发展、借力发展。

## 招商引资新思路

## 农村招商引资知识