

最新药店毕业生的自我鉴定(精选9篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

药店毕业生的自我鉴定篇一

实习只是一个过程，而我们在实习中会学到多少，明白多少，对我们的忙有多，这仅有自我明白。在学校的安排下。我到____药店进行工作实习，药店对于我们平民来说一点都不会陌生，因为我们要是有着小病小痛都会去买点要吃吃，实在不行才会上医院，而我在实习的这段时间里，对药品更加的了解，对药师的工作流程也更加的了解，也让自我对以后的工作充满了信心。

刚来到药店实习，前辈没有交给我困难的工作，只是让我在旁边忙，打打下手之类的。而我在旁边认真的学习前辈是如何工作的，要是遇到不懂的就虚心的向前辈们请教，然后认真的思考，从中吸取经验。药师的工作就是依据病人的情景，选择一款最适合、最有忙的药，让他们早日健康。

在前辈的指导下，我开始了正式的工作，开始的时候，我只会对伤风感冒的小病症开药拿药，虽然这些工作都很简单，可是我做起来还是相当的仔细，应为万千世界无奇不有，如果随便给病人拿药，要是病人吃了过敏，那就得不尝试了。所以在工作中，我都是认认真真，没有打一丝马虎。经过长期的工作实习，我积累了必须的工作经验，并且养成了良好的工作素质，此刻我也和其他前辈一样开始了正式的工作。

经过这次的实习我学到了很多，明白了很多，在实习工作中，我将课堂上学到的理论知识与工作相结合，让我更加的了解工作，对自我的专业也更加的了解，在实习工作中也培养了

我的动手本事，社会交际本事，增加积累了我的工作经验。这些都是课堂上学不到的，在工作中我也很开心，因为我能够用自我的双手来忙这些人，这应当就是助人为乐吧！

社会不断的发展，人们的素质不断的降低，每个人都是那么的自私自利，所有的年轻人都只会想着自我，没有想过自我的长辈，他们有病痛，都是去诊所或者医馆，不敢乱花一分钱，最终是魏了谁，可是有着多少年轻人是为自我的长辈着想的，我想真的很少，经过这次的实习，我深深的体会到亲情的可贵，有的时候就只是一瞬间的事情，就会阴阳两隔，到时候就算是后悔，也只是徒增伤感，毕竟这个世界可没有后悔要卖。

药店毕业生的自我鉴定篇二

**年的，因而在成绩上一直都得到肯定，每学年都获得三等奖学金。在不满足于学好理论课的同时也注重于对各种应用软件和硬件的研究。因此在第四学期开始就被老师信任为计算机房的负责人。

有广泛爱好的我特别擅长于排版及网页美工和多媒体的制作，就任本班组织委员的同时也加入了校学生会宣传部。对工作热情、任劳任怨，和部内成员团结一致，一年间我由部委升为部长。在任部长期间注重配合学校、学生会其它部门，出色的完成各项宣传工作，促使学校的各种运作更顺利的同时行。

学校的各种活动都热情的参加，在xxxx年至xxxx年间获校文娱比赛及知识问答比赛等一等奖。大胆创新对校报版面进行改革,使得校报的受视率提高到一个层次。学校的各种活动都热情的'参加，在xxxx年xx月获校演讲比赛一等奖□

□qq个性签名网 <http:///>

身为学生的我在修好学业的同时也注重于对社会的实践。本着学以致用，实践结合理论发挥xxxx年暑假我以熟练的计算机技术应聘入揭阳市凌先电脑公司技术部任技术员兼

培训部教师。 技术员兼培训部教师□xxxx年暑假我在惠东县亿鹏印刷公司学习名片和小型广告、商标设计，自身对这方面有坚实基础和浓厚兴趣的我用一周时间就熟练了各样设计软件，之后做出了大量出色的设计方案，得到同学及老师的一致好评。

本人具有热爱等祖国等的优良传统，积极向上的生活态度和广泛的兴趣爱好，对工作责任心强、勤恳踏实，有较强的组织、宣传能力，有一定的艺术细胞和创意，注重团队合作精神和集体观念。

xxxx年xx月xx日

药店毕业生的自我鉴定篇三

转眼间xx年已经过去一半，像公司领导常说的那样“时间过半，工作也要过半”。经过学习和时间的漂移也该对自我的工作进行一下工作鉴定。

营业员的岗位看似很简单，但要把工作做好，做细却不简单。我们要在工作中不断的加强自身学习，自我充电，用专业的业务知识为顾客更好的服务，来体现自我价值。

在这半年里，我在领导的耐心指导和每月培训知识下我学到了很多提高了自我的业务水平，也发现了自我的不足。

要当好一名营业员就要熟记药品的品名，药品的摆放位置，用法用量和功能主治。这是要当一名药店营业员的基本功，可我们往往总是大大咧咧的只知其一不知其二，经过经理的耐心指导和长期提问来完成我们的基本功是很不应当的。

作为一名合格的营业员呀以微笑服务为主题，认真观察每一位顾客，认真倾听顾客的诉说，察言观色，经过顾客的动作和表情来发现顾客真正的购买动机，不要对只看不买的顾

客表现出冷漠和不耐烦的表情。对有购买欲望的顾客要试探性的向顾客推荐，在推荐过程中不要只顾自说自话或看到别的顾客进店分神，要经过推荐一两个品种来观察顾客反应来完成呢个交易。

在这半年里虽能完成任务，但还有许多毛病，期望能在领导的指导和自我的努力下，更好的完成下半年的任务，为我们的__年画上一个完美的句号！

药店毕业生的自我鉴定篇四

四年的大学生活即将结束了，回首四年，偶尔回想起那些时光年少轻狂无忧无虑。

四年，总也是人生的一段比较大的时间了，曾经怀着无限的期望来到大学，四年的生活，经历了风风雨雨，学习方式的转变，处事能力的锻炼，思想认识的蜕变，心灵感情的跌宕，老师的悉心教导，同学朋友的关心帮助，种种改变与经历促使了我人生价值的改观与升华。

经过四年的学习成长，我逐渐成为了一个能适应社会要求的新时代大学生，为今后踏入社会回报国家创造价值打下了坚实的基础。

回顾四年的成长，在各方面都有了很大的进步。

首先，思想方面，入学不久就递交了入党申请书，并积极向党组织靠拢，努力提高自身的思想觉悟和道德修养，在大三时顺利加入中国共产党，成为一名光荣的预备党员，并在近期向党组织递交了转正申请书。

在校期间严格遵守校规校纪，尊敬师长，团结同学，乐于助人，经过四年的不断自省、不断完善、不断提高，我思想上

有了很大的进步，励志做一个有高尚道德情操与较高思想觉悟，对社会和国家有价值的人才。

学习上，在经过初入大学时的短暂迷惘期之后，找到了在大学生中正确的学习方法，并认真投入到了学业当中。

基础专业课程扎实，较好的掌握了专业编程技能，并通过平时实验课以及课程设计，做了许多项目进行实践锻炼。

在必修课程之余，养成了良好的自学习惯，时常去图书馆阅读学习或借阅书籍、广泛涉猎，对游戏策划、3d建模等都有一定的了解。

参加过移动举办的就业大赛，接受了比较多的就业培训、团队合作训练以及人生、心灵课程教育。

参加过厦门国际马拉松，并跑完全程，文体方面有比较全面发展。

工作上，大一大二期间担任生活委员，大三大四担任班长。

作为学生干部积极为老师同学们服务，做老师和同学之间的桥梁，工作上踏实沉稳，认真负责，身体力行，起到先锋模范的带头作用，并尝试不同的方法调动同学们的学习工作热情。

对于院系布置的工作能够及时准确的完成，通过平时的班级工作，提升了自己各方面的工作能力与交际能力，大局观念和集体意识大大加强，组织策划能力大大提高，班级同学团结友爱，积极参加各种院系活动，取得了丰硕的成果。

生活上，秉承了一向的性格特点，积极乐观；生活作风 勤俭节约，自立自强；与人交往，热情大方，相处融洽。

并在大学的四年里改掉了许多缺点。

身为宿舍长，积极组织宿舍参加各项活动，连续三年获得校文明宿舍称号。

平时热爱运动，积极锻炼身体，身体素质较高。

在寒暑假期间，参加各种活动以及实习工作，大大提高自身毕业踏入社会后的适应能力。

上大学后，热爱旅游，从前没有出过家乡，大学期间喜欢四处走走，也参观过上海世博会、海峡两岸经济博览会，增长了许多见识，丰富了自己人生的阅历。

通过这四年的学习使我懂得了很多，从天真幼稚的我，经过人生的挫折和坎坷，到现在成熟、稳重的我，使我明白了一个道理，人生不可能一帆风顺，只有自己勇敢地面对人生中的每一个驿站。

当然，四年中的我，也曾悲伤过、失落过、苦恼过，这缘于我的不足和缺陷。

但我反省了，这只是上天给予的一种考验。

只要我不断学习，不断努力，付出总会有回报的。

我深信，是金子在任何地方都会发光，所以我确信，普通本科生的前途也会有光明、辉煌的一天。

大学期间，我始终以提高自身的综合素质为目标，以自我的全面发展为努力方向，树立正确的人生观、价值观和世界观。

我认真学习各种专业知识，发挥自己的特长；挖掘自身的潜力，提高了自己的学习能力和分析处理问题的能力以及一定的协调组织和管理能力。

思想上，经过不断的努力学习和提高自己，我顺利的加入了中国共产党，从此一种无形的力量一直鼓励我、督促我，时时刻刻检查我，让我在思想行为方面能够作风优良、待人诚恳，能较处理好人际关际，处事冷静稳健，能合理地统筹安排生活中的事务。

学习上，成绩一直很优秀，也获得过奖学金。

我注重实际操作能力，除了理论学习之外，我的实践能力也得到非常大的提高。

在这段时间里，我更与老师建立了浓厚的师生情谊。

老师们的谆谆教导，使我体会了学习的乐趣。

我与身边许多同学，也建立了良好的学习关系，互帮互助，克服难关。

生活上，也非常勤俭节约。

我利用课余时间和假期时间在外面找兼职、做家教，也锻炼了我的社会交往能力。

离开父母的怀抱让我更加的坚强，让我学会了合理的自理生活。

作为一名20xx年大学应届毕业生，我明白我的缺点与优势，我所拥有的是年轻和知识。

年轻也许意味着欠缺经验，但是年轻也意味着热情和活力，我自信能凭自己的能力和学识在毕业以后的工作和生活中克服各种困难，不断实现自我的人生价值和追求的目标。

我相信我一定可以的。

药店毕业生的自我鉴定篇五

一向以来认为学校让同学们去实习是多此一举，可此刻我却认为，顶岗实习的意义真的很重大。他不是想象中的那么简单，或者说做做样貌就能够，他是为了让同学们把知识和实践二合一，从而提高和锻炼我们自身的实践技能的一个很好的途径。在单位里，不会有教师帮忙你解决困难，不会有同学和你心心相映无话不谈，不再是刻板的书本，而是真刀真枪的应对顾客，应对同事，应对领导，一切都不在简单，我们只能经过自我的摸索来处理问题、解决问题，一切只能靠自我。所以，种种经历我们只能把其作为是考验，然后努力克服，最终征服它。这个过程难道不是更为可贵吗能体会到这其中的酸与甜，才是最重要的吧。经过实习，一方面，我锻炼了自我的本事，在实践中成长；另一方面，我也为社会做出了自我的贡献；更重要的是我交了很多朋友，认识到生活的不容易。尽管在实习过程中，我也表现出了经验不足，处理问题不够成熟、书本知识与实际结合不够紧密等问题，但我相信，我会不断充实、鼓励自我让自我更加努力的去掌握更多的知识，并不断深入到实践中，检验自我的知识，锻炼自我的本事，为今后更好地服务于社会打下坚实的基础。

实习期已经结束，它给我带来的巨大影响也将继续下去，它使我们走出学校，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，到社会的大课堂上去见识世面、施展才华、增长才干、磨练意志，在实践中检验自我。尽管实习比较辛苦，可是却为我以后人生的道路做好了铺垫，我明白一切都是不容易的。我也最终明白，乏味中总会有期望，苦涩中总会有甘甜。

我期望大家能像我一样珍惜这离校前仅剩的半年实习，我想如果我们认真做了，必须会有很大的收获。我也期望在七月毕业时，自我能对此次实习无愧于心！

药店毕业生的自我鉴定篇六

首先在药房其间我遵守药房的各项规章制度。做到上班不迟到，不早退，热爱自己的工作，关心病人，和同事相处得很好，他们也教会我很多知识。

一、学会了药物的摆放：同类药物放在一起，做到先进先出。

二、学会了看处方：首先看病号，再看年龄，最后看用法用量。

三、学会了拾处方，拾处方要认真、细心，要检查有没有药物配伍禁忌。

四、学会了处方的计价收费。

经过本次三个多月的实习，使我们增长很多知识。我运用在学校老师教我的知识加上实际见习学会很多药学上的知识进行融会贯通！为走进社会，为人们作出贡献打牢了基础。

药店毕业生的自我鉴定篇七

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了药学院的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点心得，由于我的主动积极，勤快认真以及良好的`医

患沟通能力，各科室给予的好评。

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。

顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。

“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于老师继续学习下去因为实习即将结束，但是于老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。

药店毕业生的自我鉴定篇八

营业员是药店的核心之一，一个药店的好与不好，一大半就是看这个药店的营业员如何，药店大多数是做回头客的生意，而药店营业员又要做到小病做医生大病做参谋，要给病人以安全感..等等，药店的营业员可不是闹着玩的.要治好病的同时又要赚到钱，这个才是艺术营业员的岗位看似很普通，但要把这份工作做好，却并不简单还有就是多记药品名，药品

摆放位置，药店药很多很杂，。营业员以微笑服务为主题。

每一位顾客都是抱着某种需求才走进药店的，所以药店营业员要尽快了解顾客的真正购买动机，才能向他推荐最适宜的药品。

每一位顾客都是抱着某种需求才走进药店的，所以药店营业员要尽快了解顾客的真正购买动机，才能向他推荐最适宜的药品。那么，怎样才能了解到顾客的购买需求呢？察颜观色经过仔细观察顾客的动作和表情来洞察他们的需求，找到顾客购买意愿产生的线索。

1、观察动作。顾客是匆匆忙忙，快步走进药店寻找一件药品，还是漫不经心地闲逛；是三番五次拿起一件药品打量，还是多次折回观看。药店营业员注意观察顾客的这些举动，就能够从中透视出他们的心理了。

2、观察表情。当接过药店营业员递过去的药品时，顾客是否显示出兴趣，面带微笑，还是表现出失望和沮丧；当药店营业员向其介绍药品时，他是认真倾听，还是心不在焉，如果两种情形下都是前者的话，说明顾客对药品基本满意，如都是后者的话，说明药品根本不对顾客的胃口。店员进行观察时，切忌以貌取人。衣着简朴的人可能会花大价钱购买名贵药品；衣着考究的人可能去买最便宜的感冒药。所以，药店营业员不能凭主观感觉去对待顾客，要尊重顾客的愿望。

药店毕业生的自我鉴定篇九

在西药房里的几个月里使我学会了很多东西，增加好多医学上的知识。

现在我来说说我在西药房实习的情况吧！首先在药房其间我遵守药房的各项规章制度。做到上班不迟到，不早退，热爱自己的工作，关心病人，和同事相处得很好，他们也教会我

很多知识。

其次我在西药房学习的知识：

一、学会了药物的摆放：同类药物放在一起，做到先进先出。

二、学会了看处方：首先看病号，再看年龄，最后看用法用量。

三、学会了拾处方，拾处方要认真、细心，要检查有没有药物配伍禁忌。

四、学会了处方的计价收费。

最后是我在西药房实习的感想：在这三个月真的`学会了很多知识，老师有时会考一下我们，使我们增长很多知识，我运用在学校老师教我的知识加上实际见习学会很多药学上的知识！