

最新中小学社会实践报告(通用5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

中小学社会实践报告篇一

劳动是中华民族优良传统美德，我们作为21世纪中学生，有着较高的文化素养，应当积极参与劳动。于是，在初中生生活的最终一个寒假，我们九（2）班的集体团员们进展了社会实践活动。

我们在社区里清扫垃圾，发送宣传单，盼望这些微缺乏道的举动能增加人们的一点环保意识。天早早的，我们几个团员就集合到了一起。一切预备就绪后，我们分组进展实践活动。我们一边捡街道上的垃圾，一边给路人发自己印的宣传单，虽然有些行人接过宣传单之后就丢在了地上，但是我们毫不气馁，把它们一张张的捡起来，然后追上丢弃它的行人，告知他们说：“这是有关环保的宣传单，盼望您能仔细地看一下，为爱护环境献一份力，感谢！”听了我们的话后，他们都欣然承受了。这是我们倍感信念，更加努力的进展社会实践活动。我们的举动迎来了很多行人们的赞扬。就比方说，我们在街道上捡垃圾时，道路的清洁工人观察我们在帮他们的忙，就微笑的直夸我们懂事，说我们是学校里的典范。（投资。只有少数家庭的孩子可能每天的生活都是由父母来安排，所以也不需要什么零花钱了。但是对父母来说，高中生各方面的开支较多，学习上的花费明显多于初中生。对于在学习上的正常开销，家长们的出手毫不迟疑的同时，同学们的生活花费和日零用钱，也随之“水涨船高”。因此中学生的消费行为反映了以下的几种消费心理特点：

1、求新性。中学生处于求新求异、富有奇怪心的年龄阶段对外界新事物的.承受力量特殊强。于是在社会很多新奇玩意的吸引下，“试一试”的想法成了这种心理的源泉。

2、兴趣性。据了解，由于有的学生是“追星族”便将每月开支中的大局部用在购置自己偶像的磁带或cd上等等，总的来说，主要消费对象自己的兴趣爱好有关，换言之，兴趣爱好越广泛，所花费的款项也就可能同比例增长，更何况现在的学生，兴趣广泛是普遍的事。

3、从众性。身在四周都是同龄人的环境中，加之有不少学生的家境不错，特殊简单消失攀比的风气。这便使很多人产生“别人有什么，我也要有有什么”的想法，加上时下的某些时尚主题，促进了这种心理的形成，跟进了流行大军。

4、盲目性。这种心理特点的形成是基于前几种心理的，且从众性心理起了主导作用。

古人曰，“俭，德之共也；侈，恶之大也”。中国传统文化强调“俭以养德”。养成刻苦节省习惯，可以避浪费，取道义，去邪心，有利培育高尚品德和坚韧意志。有道是“历览前贤国与家，成由勤俭败由奢”。纵观历史，大到邦国，小到家庭和个人，无不是兴于勤俭，败于奢侈。青少年的财政来源主要来自家长，家长应负起管教指导责任。家长要让子女了解家庭的收入和开支，依据家庭的经济状况，制定合理的消费规划，并从中学习担当家庭经济责任。学校应当进展消费观念教育，灌输“量入为出”的用钱方法，通过学习理财学问，了解借贷责任，力戒享乐奢侈陋俗，帮忙我们青少年树立正确的消费观。

中小学社会实践报告篇二

每天看着爸爸辛辛苦苦挣的钱来为我交学费我很心酸，所以使我产生了一个想法：假期去打工。这样能使爸爸减轻些负

担，更是我知道挣钱的不易。我打工的地点是黄柏寺的一个农家院，那里平常不怎么忙，要求并不是许多，由于我打工的老板就是我爸爸的同学，他也没有像饭店似的那样要求我。

每天早晨8：30起床，晚上不确定，由于这里不像是大的饭店有定时定点的工作时间，晚上有客人就接待。每天早晨起来我就用最快的速度洗漱，在这里可不像是在家里了，要快速的洗。然后扫地、擦地、擦桌子。再预备今日一天要用的东西，比方说餐具、筷子、茶壶、暖壶和餐巾纸。然后就开头吃早饭了，吃完了以后我要洗碗还要蒸米饭。假如有客人了我负责拿餐具和筷子还有给客人沏茶水(通过这段时间我了解到一般的年轻人不喜爱喝茶水)点菜(点菜的时候要了解客人喜爱吃什么口味比方说辣的、口味重的，不爱吃姜、葱香菜的，这都是渐渐学到的)。然后撕下一联给厨房，才做好了以后我还要负责端菜，客人走了以后要立刻整理餐桌的餐具，迎接下一个客人。

由于这是我爸爸的`同学开的农家院，所以没有要求我什么，由于天气的缘由所以我每天穿拖鞋，下雨天的时候很滑，现在才知道，所以以后要改良。为了美丽我每天散着头发所以始终与那天端菜的时候掉进去一根头发，幸好我发觉的准时，要不然会造成严峻的后果。由于那里偏僻所以才的价格有点贵，我建议老板应当减一点钱，以免没有回头客。

通过这22天的打工时间，我觉得我自己体会到了父母挣钱的不简单，我以后要体谅父母。还有在效劳行业不能穿拖鞋应当穿适当的衣服，头发应当梳起来免得掉进去头发或者梳起来可以和客人更好地沟通，使客人能观察我们的眼睛，由于眼睛是心灵的窗口。打工已经完毕了，但社会打工给我带来的巨大影响却远没有完毕。它使我们走出校园，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，到社会的大课堂上去见识世面、施展才华、增长才能、磨练意志，在实践中检验自己。半个月的社会实践虽然比拟辛苦，但是也布满着欢声和笑语。是庆幸？还是依恋？回想起来，才觉察，原来乏

味中布满着盼望，苦涩中流露出甘甜。

中小学社会实践报告篇三

寒假的社会实践活动已经完毕了，但社会实践给我带来的巨大影响却远没有完毕。它使我走出校园，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，到社会的大课堂上去见识世面、施展才华、增长才能、磨练意志，在实践中检验自己。半个月的社会实践虽然比拟辛苦。是庆些只是依恋回想起来，才觉察，原来乏味中布满着盼望，苦涩中流露出甘甜。

通过本次社会实践活动，一方面，我锻炼了自己的力量，在实践中成长；另一方面，我为社会做出了自己的奉献；但在实践过程中，我也表现出了阅历缺乏，处理问题不够成熟、书本学问与实际结合不够严密等问题。我回到学校后会更加要珍惜在校学习的时间，努力把握更多的知识，并不断深入到实践中，检验自己的学问，锻炼自己的力量，为今后更好地效劳于社会打下坚实的根底。

机遇只偏爱有赘的头脑”，我只有通过自身的不断努力，拿出百尺竿头的干劲，胸怀会当凌绝顶的壮志，不断提高自身的综合素养，在与社会的接触过程中，削减磨合期的碰撞，加快融入社会的步伐，才能在人才高地上站稳脚跟，才能扬起抱负的风帆，驶向胜利的此岸。

社会在向前进展，时代也在不断进步，各行各业的人们都以新的形象呈现在新的时代。作为中学生的我们同样也要与时俱进，要以新的形象去面对新的时代，以新的特点去适应新的时代，这对每个中学生是非常重要的。我认为中学生应具备这样的新形象：敢于创新，重于实践，还要学会为人民效劳。

创新对一个国家来说显得极其重要。创新贯穿于人类进展的任何时期、任何角落，它是民族进展的灵魂、社会进展的枢

纽、国家兴盛兴旺的不竭动力。创新加速了社会的进步，丰富了社会的财宝。一个国家只有不断提高创新力量，才能立于不败之地。不创新就要被淘汰，就要被毁灭。国家之间的竞争实际上是综合国力的竞争。而综合国力的竞争实质上是创新力量的竞争。在新时代中，各行各业都在飞速进展，假如没有创新精神，是难以适映现代社会的。所以说，勇于创新是中学生应具备的新形象。

除了创新，实践也很重要。有了新方法，不去实践，也只是夸夸其谈，毫无实际意义。学校之所以重视我们中学生参与实践活动，就是想让我们在实践中得到锻炼，将新的创意运用到实践中去，这样有利于我们良好素养的培育，同时，我们创新力量也得到更好的发挥。而且，我们能在实践中得到真正的学问，只有你亲自做了，体验了，才会有新的感受，“绝知此事要躬行”也就是这个道理。所以说，重于实践也是中学生应具备的新形象。

创新和实践，我认为它们最根本在于为人民效劳。全心全意为人民效劳是我们中学生必需做到的。一个不喜爱国家和人民的人，又怎能谈得上具备新时代的新形象呢假如不为人民效劳，他心中只有自我，是难以有所作为的。有些中学生认为要为人民效劳就得大有作为，其实不然，只要能补一块砖，添一片瓦，都是可以的。所以说，为人民效劳是中学生应具备的新形象。

在新的时代里，我们中学生要具有新的形象。我坚信，只要我们具备敢于创新、重于实践、乐于为人民效劳的新形象。我们中学生是社会实践活动给生活在象牙塔中的大学生们供应了广泛接触基层、了解基层的时机。深入基层，深入农村，能从中学到了许多书本上学不到的东西。也真实的理解了“从群众中来，到群众中去”的真正涵义。确实，感性熟悉到只右到实践中去、到基层中去检验才知道其正确与否，同样，只有在实践中把个人的命运同社会、同国家的命运联系起来，才是青年成长成才的正确之路。

“艰辛知人生，实践长才能”。通过开展丰耕多彩的社会实践活动，使我逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才能，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发觉了自己的缺乏，对自身价值能够进展客观评价。这在无形中使我对自已有一个正确的定位，增加了我努力学习的信念和毅力。

“千里之行，始于足下”，这次短暂而又充实的实践，将对我走向社会起到了一个桥梁作用、过渡作用，将是我人生的一段重要的经受、一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮忙。社会实践告知我，在新经济时代大学生应当具备创新观念和把握成熟技术有的力量，擅长经营和开拓市场，富有团队精神等素养。要在严密的思辩力量和理性的思索力量，致力于探究理性、情操、才智、体质之完善，只有做到全面进展才能适应社会的需求，并立于不败之地。我们要时刻与外界社会保持同步进展，做到与时俱进，不与社会脱节；我们应当珍惜现在的学习时机，珍惜生命的分分秒秒，学习好学问、运用学问，时刻牢记，虚度年华就是作践自己。与此同时，多多与社会接触是很必要的。假如我们想承受时代的挑战受到社会的欢送，就抓紧时间好好地充实自我。不仅要学好专业课，还要广泛的吸取各领域的学问，努力提高综合素养。

“天将降大任于斯人也。必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤……”。在短短十几天的实践活动中，汗水淋湿了我们的衣裤，泪水模糊了我们的眼睛。但我们选择了坚持。我们把河师大人永争第一的精神带去了社区，把师大学子的优秀品质和良好的精神风貌表达得淋漓尽致。在社区人民的心底留下了漂亮的印象。七月，我们走进炽热社会，用汗和泪谱写一曲壮美的青春之歌。这是爱的奉献，这是我们的无悔选择。七月，我们撒播盼望，同时拥抱丰收，就如新世纪的第一缕曙光，我们暑期社会实践的感悟与收获必将在我们成长的人生道路上写下光芒绚烂的一笔。

作为大学生，我们要了解社会，深入基层，深刻地学习党和

国家的方针政策，学习“三个代表”重要思想，实践“三个代表”重要思想，为促进我国国民经济的进展和中华民族的伟大复兴作出应有的奉献。此次实践之行，是学校、学院给我们的难得的学习实践时机，是给了我们的极大的支持和信任，我们作为国家的后继力气，只有懂得全面的进展自己，把理论与实际相结合，才能更好地投入到祖国的建立中去，才能真正做一个奋勉有为的现代青年能够与时俱进！

中小学社会实践报告篇四

为一名刚刚步入初中的学生，能参与社会实习，是一次难得的机遇。社会实践可以让我们在把握根本理论学问后，快速的加以到社会应用。同时，在以后的学习中，能对所学学问有了更进一步的深化理解，便于更好的学习。这是学业上的优势。更为珍贵的是，我们在实习似乎一下子长大了，从在家的小皇帝和小公主，摇身一变，变成了一个“实习工”。由于我们一贯生活在校园中，时刻有教师、家长和同学关爱，生活可以说用无忧无虑来形容，很少接触社会，也很少吃苦，所以社会实践是必要的。这个暑假，我将进入小区里的一家超市，来进展社会实践。

我站在柜台旁，一脸稚嫩、迷茫地站在那，不断地提示自己要大胆地接近顾客，拉拢顾客，可是，嘴就像被胶水糊上了一样，想说话，却说不出。店主一下就看出了我的难题，在顾客少的时候教我该干什么。我也渐渐地放开胆去尝试，其实这种工作比想象的简单多了。就比方整理货物，问前来购物的人的需要，帮忙收银员来扫条形码，虽然累，但我很欢乐。可怕就是这样被克制的。关键在于大胆地迈出第一步。在超市实习不能干坐着，也不能在超市任凭逛来荡去，得时刻留意效劳顾客。在这里，不想在学校有课程表干什么，完全就是靠你自己的思想，觉得应当干什么，就立即去干，容不得半点迟钝。我本以为超市是最简单实习的地方，可是，短短过了半个小时，我就意识到自己错了。不仅要时刻留意顾客需要什么，还要把被顾客放乱的东西摆整齐。1个小时后，

我就感到腰酸背痛。

在超市工作会遇到很多样子顾客，我都可以说我已经见过了“人间百态”。从许多顾客的衣着、气质、态度等方面也可以感受到这是种什么样的人，可我还是不敢乱下结论，正应了那句古话：不能以貌取人。超市里人来人往，也避开不了会有一两个小偷，虽然有“天眼”在工作，可也不能大意，要抓住证据，给他们一个有力的打击，这，又是对视力的一个极大考验。可见在任何工作中都必需具有敏锐的观看力。也有时候会遇到蛮不讲理、讨价还价的顾客，但是作为一个营业员必需时刻谨记“顾客是上帝”，必需什么时候都保持良好的态度，不管是做人还是工作，都必需具有宽阔的胸襟，而且在适当的时候要能够忍耐。体会到了营业员的辛苦和难处，我想以后我逛超市的时候也应当要留意这些。不然，就会出大错。

在社会中要克制自己害怕的心态。自己觉得困难挺多的，自己的社会阅历缺乏等种种缘由使自己觉得很渺小，自己软弱就这样表露出来。几次的尝试就是为克制自己内心的恐惊。如世人所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的’态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就可怕，当你克制心理的障碍，那一切都变得简单解决了。战胜自我，只有制服自己才能制服世界。有士气面对是关键，如名人所说：“士气通往天堂，怯懦通往地狱。”

虽然，时间只有短短的两个小时，但是通过3个小时的实践使我增长了见识，也懂得了很多做人的道理，更明白了爸妈上班的辛苦，还有熟悉到自己很多的缺乏和缺点，所以我要在今后的学习和生活中严于律己，提高自己的文化水平和素养，努力学好自己的专业技能，将来回报父母、回报社会、回报一切关怀我的人。

中小学社会实践报告篇五

通过做社会实践，可以培育我们的动手力量，让我们从实践中发觉许多的小问题。学校让我们做这个活动就是为了培育我们的力量，还有从微小的生活琐事中去发觉一些问题。没有实践就不会得到真理，许多的真理都是通过实践的来的。

现在我们的学习科目——物理、化学、生物，都要通过许多的试验来得出最终的果，可以得到我们原先不知道的一些东西。只有做了实践才能得到这些道理，不是吗？1978年，中国共产党说出了“实践是检验真理的唯一标准”。这些都证明，只有真真正正的去实践过，才能的`出真道理。

我们现在已经是高中生了，我们应当知道实践的重要性了，在许多时候都需要去实践。盼望学校以后多做一些实践活动，以便增加我们的力量。

暑假的社会实践，我在一家工厂的检分小组里进展为期15天的社会实践！虽然这份工作与我的专业根本不对口，可是我从中学到了许多东西。

检分小组，顾名思义它所做的工作是对一个产品进展分选、检验和包装。由于我是短期工，检分主任只安排我做一些简洁的小产品。在前三天，我先跟着一位师傅学习的分选、检验和包装。那为师傅先教我产品的分选，告知我哪些要挑出来当废品，哪些是正品，废品分为了晶粒，老掉角，新掉角，分裂，氧化。凹凸角及其他一些明显的疵处。这个工作中最重要的一个程序，由于产品在这个程序后，就要进展装板。在我对产品分选有一个也许了解后，师傅又教我产品的检验，就是对装板的产品进展检验，看看有没有在分选中的“漏网之雨”，这步也是特别关键的程序。然后这些产品要让质检员进展再次检验，假如通过，就可以把产品拿去吸塑。封箱及入库；假如检验出来还是有质量问题的，要把自己当天所做的产品全部返工，直到质检员检验过关为止。

看看是挺简洁的事，做起来就不怎么好做了。

三天后，我就出师了，我开头自己做产品了。我总感觉无法抓好废品与正品之间的那个度，为了安全起见，我把一些可以用的产品全部当废品拣出来，而且进度很慢，还时常消失“漏网之鱼”。一天下来，我的废品盒子堆满了废品。师傅观察了，帮我把全部的废品进展返工，一边返一边告知我哪些产品是好的，可以用的，哪些才是不能用的。还告知我，假如检分组里的全部员工都像我这样的话，那厂里就要亏损了一大笔了，所以分选的时候肯定要仔细认真，决不行以马马虎乎，掉以轻心，还有像我这样学生出来社会实践的，很简单就对这枯燥无聊的工作就会马虎起来，进度也会减慢，像“做一天和尚撞一天钟”一样，因此做产品肯定要有恒心，要有毅力，做事要仔细认真，绝不行以掉以轻心。

第一天，我就做了一托产品，而师傅她们一天能做四托，这就是距离。看师傅那么娴熟的动作，真让我艳羡死了。师傅说：“熟能生巧，假如你在这里做上两三个月，你也灰跟我们一样快，一样好的。”虽然产品是一托做好了，可是在制检员检验的时候，发觉我的产品里有一个很大的掉角，我竟然没有把它挑出来，不用说了，返工呗。质检员好像看出我的心思，走过来对我说：“返工确实是一件既铺张时间又铺张精力的事。但这是对你工作不仔细的一个小小惩处。返工过了，你就会明白你工作时候该怎么做了。假如今日你的产品没有被检验出来，而把这批货入库并且发出去。那么，到时候的后果会更加严峻，那不是单单你扣工资我扣奖金的问题，而且厂里会因此而患病经济损失，产品还会被退货，甚至造成买方我们对产品质量的疑心，你认为这样值吗？”我低头不语。

在这短短的15天里，我学到了很多书本上无法学到的东西，让我明白了许多道理：做任何事情都要仔细认真，要有恒心与毅力，信任坚持究竟就是成功；做人要有责任心，要对自己所做的事情负责，想一想假如我这样做了，那事情的后果会

怎样，想清晰了认为值得去做了再做，不要不经过大脑思索，在那感情用事，盲目做事！