

# 2023年茶会活动策划方案(汇总5篇)

方案是从目的、要求、方式、方法、进度等都部署具体、周密，并有很强可操作性的计划。通过制定方案，我们可以有计划地推进工作，逐步实现目标，提高工作效率和质量。以下是小编给大家介绍的方案范文的相关内容，希望对大家有所帮助。

## 茶会活动策划方案篇一

在女生众多的外国语学院，怎样行为处事才能更好的在这个几乎可以称为“女儿国”的领域里生活学习?专四专八要来了，紧张的情绪怎么舒缓……这些问题几乎是我们每个外国语学院的同学都会遇到的。通过开展本次茶话会，在轻松自由的环境下，我们可以和同学们，学长学姐们一起讨论类似于这样的有关生活和学习的的问题。

活动意义：通过茶话会，以互相交流或沟通的形式，在轻松愉快的状态下探讨出问题的答案。通过游戏和活动，让同学们在轻松的环境下解决困惑已久的问题，更切身的感受在外国语学院比较合适与人相处之道，学会更好的调节自己的情绪。

活动内容：

### 一、 参加人员的自我介绍。

本环节旨在让参与的同学可以尽快熟悉周围同学，消除陌生感和距离感。本环节以游戏“滚雪球”的形式展开。全体人员围城一个圈，第一位同学先介绍自己，包括班级，姓名，爱好;第二位同学接着介绍自己，并且要复述前一个同学的介绍信息;以此类推。

### 二、 暖场游戏。

暖场游戏的目的是让现场的气氛活跃起来，让参与者进入状态。

本环节的游戏为“大风吹”。所有参与者围城一个圈，选出一名同学在圈中心，喊出口号：“大风吹！”；这是圈外同学回应：“吹什么？”这是圈中同学可说出一个少部分参与者的特征比如“吹戴眼镜的人！”这时戴眼镜的同学都要马上找到一个座位坐下，中间的参与者也要参与抢座。

三、 本次茶话会的核心内容，问题讨论。

四、 心理活动游戏。

本环节是通过一些游戏让参与者感受心理，学会更好的与别人相处的方式。 游戏一：传声筒(锻炼参与者的表达能力以及与人沟通的能力)。 参与人员排成一排，由第一个同学开始，以动作的形式将他所看到的英文句子传递下去，活动过程中不能说话，只能用肢体动作传递。最后一个同学讲他所接受到的信息说出来，看看谁否与第一个同学相差甚远。 游戏二：你来比划我来猜(默契大考验，锻炼表达能力)。

语，而且题板上的词语不能再描述者口中出现。

人员配置：

现场主持人：陈汇汇，符倩倩

活动道具准备：张蓓

现场辅助人员：潘曼，邵佳等

前期准备：

1. 海报宣传。在学院门口或大厅会有显眼海报宣传。、

2. 班级心理委员在班里宣传。
3. 各种道具以及奖品的准备。

工作内容：

心理委员要在班级里积极传达好本次活动；

主持人要熟悉好活动流程，写好主持稿。

现场辅助人员要注意维护现场秩序，辅助主持人展开活动。

活动地点：东区文科楼102

活动目的：

希望通过这次茶话会，可以帮助同学们解决好一些关于更好的与人相处的方式，以及学会调节自己情绪的方法。让同学们在外国语学院这个大家庭可以更好的生活学习成长下去！

经费预算：

1. 宣传展板和海报：160元。

2. 活动道具及奖品：

水、饮料、糖果：250元

活动奖品：100元 总计510元

## 茶会活动策划方案篇二

一、活动宗旨：玩的开心，说的出来！

二、活动时间：2月6日晚7:00

三、活动地点：三楼会议室

四、活动流程：

1. 主持人开场白

一. 小游戏开始：

1. 抢椅子

主持人介绍游戏规则，台上置六张椅子，邀请七个人上来，放音乐，七个人伴着音乐围着椅子转，当音乐骤停时抢坐椅子，未坐到者淘汰；减一椅子，最后两人抢坐一张椅子，坐到者为胜。（奖励剩下最后一人）

2、人数：两人为一组，每轮四人，共三轮（最后胜利的2组奖励）

规则：每个人的脚上绑上五个气球，哨音响后，每个人一方面必需去踩破敌队的气球，同时必需保持自己的气球不被踩爆。时间两分钟。

3. 五毛一块

规则如下：在游戏中，男生就是一块钱，女生则是五毛钱。游戏开始前，大家全站在一起，裁判站边上。裁判宣布游戏开始，并喊出一个钱数（比如3块5、6块或8快5这样的），裁判一旦喊出钱数，游戏中的人就要在最短的时间内组成那个数的小团队，打比方说喊出的是3块5，那就需要三男一女或七女或一男五女之类的小团队。请记住动作要快，因为资源是有限的，人员也很少有机会能平均分配，所以动作慢的同志可能会因为少几块或几毛钱而惨败，所以该出手时就出手，看见五毛(mm)先下手为强；当然动作快的人员不要一味的拉人，有可能裁判叫的是3块5，但你们团队里已经变成5块了，

这时候你就需要踢人了，该狠心时就狠心，一般被无情踹出去的都是可怜的一块。游戏要领：反应要快，裁判一说出来钱数，就要立刻知道分别由几男几女的团队可以达到要求；动作也要快，抢五毛和踢一块都要又快又狠。

## 二. 趣味问答

3: 什么门永远关不上?[答案] 足球门 3. 踩气球比赛

人数：两人为一组，每轮四人，共三轮(最后胜利的2组奖励)

规则：每个人的脚上绑上五个气球，哨音响后，每个人一方面必需去踩破敌队的气球，同时必需保持自己的气球不被踩爆。时间两分钟。

4: 为什么大雁秋天要飞到南方去?[答案] 如果走, 那太慢了

5: 打什么东西毫不费力?[答案] 打瞌睡

6: 什么地方开口说话要付钱?[答案] 打电话(可寻找类似脑筋急转弯做问题)

7: 一只狼钻进羊圈，想吃羊，可是它为啥没吃又没吃羊?答案：因为：羊圈里没有羊!

8: 超人和蝙蝠侠有什么不同?答案：一个\_穿里面，一个穿外面

9: 小王走路从来脚不沾地，这是为什么?[答案] 因为穿着鞋子

## 7. 猜歌名、唱歌词

规则如下：

裁判随机播放歌曲，可以抢答。猜出歌名得1分，唱出歌词

得1分(必需用唱的), 如果有两人抢答都抢答正确, 能唱出歌词者加2分, 唱不出者只加1分, 得分前三名者有奖励。

## 8. 主持人做结束语

[茶话会活动方案]

# 茶会活动策划方案篇三

## 花草茶养生会馆计划书

### 一、计划摘要 1公司概述

主要经营各种美容功效的花草饮品及中高档包装成品。店面主要以零售和饮品的形式存在, 目标成为中高层阶级家庭客厅的延伸、价廉物美的社交场所、工作和家庭之外的第三个最佳的去处。

随着经济的发展, 人们越来越重视健康, 花草茶自然淳朴、健康天然, 泡制讲究, 外观清新淡雅, 具有美容, 瘦身, 保健等多种功效, 多受大中城市的年轻人和白领女性的追捧, 以上原由, 本店预计成立在公司、人流较多的商业区。

### 2、公司类型: 股份有限公司

3、公司名称: 纳微(法语生活的意思)(广告语: 品茶、品花、品人生。) 4、公司的经营模式: 贸易型、服务型 5、开店优势:

(1) 目前竞争者很少。就拿成都来说, 目前除了大型商场超市有售之外, 几乎在没有看到其他地方有专业的和有形象而品种较多的花草茶专卖店。

(2) 利润较高。因其商品五花八门而少有类同, 价格也就可

随市场需求情况而定了。(3) 商品损耗极小。此类一般不会像服装、食品等商品因过季而变质,几乎没有损耗的成本,这本身就又进一步提高了赢利。

(4) 有长期经营和发展的潜力。若有一定的资金实力和相应的经营管理能力,只要成功开设两家以上专卖店后,就可以用自己注册的商标(因注册商标从申请到批准的时间一般要一年多,需提前申请注册)进行贴牌,即与相应产品的生产厂家合作,让他们根据自己的要求设计,研发和生产,再贴上属于自己的商标,然后通过自己的专卖店和花草屋或其他销售渠道进行销售。当时机成熟,便可以以自己的品牌发展连锁经营(如客户的加盟店等),其前景非常广阔。

## 二、公司简介 1、公司简介

随着经济的发展,人们越来越重视健康,花草茶自然淳朴、健康天然,泡制讲究,外观清新淡雅,具有美容,瘦身,保健等多种功效,多受大中城市的年轻人追捧,本店主要经营各种美容功效的花草饮品及中高档包装成品。店面主要以零售和饮品的形式存在,目标成为中高层阶级家庭客厅的延伸、价廉物美的社交场所、工作和家庭之外的第三个最佳的去处。

## 2、公司的宗旨和目标

品中华传统之物,塑健康没好之人生

3、公司的业务:目前仅仅是销售花茶,花茶饮品,自营花草茶屋。4、产品优势

花草茶不仅好看、好闻、好喝,还可解决女性的各种生理不适,属纯天然饮品。在欧洲流行已久,目前在台湾、香港、日本、韩国、新加坡等地,花草茶正在炽热地流行,以香港为例,在咖啡、传统茶、花草茶三大产品类别中,花草茶已经占据最大的市场份额,跃然登上令人瞩目的宝座。

花草茶市场在大陆是全新的市场。具有回归自然、健康养生美容的特性，是一种浪漫休闲的功效饮品。其不含咖啡因，所以就有效地避免了普通茶叶使人难以入睡等问题，可食性天然花草中含有各种植物精华和生物活性物质，具有营养、保健和药用功效。

花草、果粒茶冲泡后，色彩斑斓，香气四溢，比传统饮品更有新新意，这样更能吸引更多爱美女性的追求。花草茶具有药茶的功效，但馨香口感远不如花草茶，年轻人选择后者的自然居多。

本店花茶的价格实惠，统一明码标价，大部分花茶的价格都控制在元/克；花茶店有各种花茶功效说明书，产品介绍较详细；产品货源较稳定。

## 5、核心管理团队

面的发展，将增加人员数量，以及另行安排管理团队。三、市场分析 1、市场介绍

## 茶会活动策划方案篇四

201x年6月28日，唐山市丰润区文学艺术联合会成立暨第一届理事会在区政府礼堂隆重举行，工作计划及活动安排。会后，曲艺家协会(简称“曲协”)乘唐山市丰润区文学艺术联合会成立的春风，当日在天宇轩宾馆举行了成立大会暨第一次理事会。会上就曲协今后的工作进行了安排，理事们纷纷献计献策，为曲协开展活动安排的科学性、可行性进行讨论，最后达成一致，形成决议。

### 一、工作计划

(一)发展会员。在全区范围内注意发现曲艺人才，条件成熟者吸纳为曲协会员。



(二)培养人才。曲协无论是创作还是表演人才都存在青黄不接的现实，今后工作的重点要放在培养人才上，因为没有人才，一切将成为空谈，培养人才刻不容缓。

(三)作品研讨。“剧本剧本一剧之本”，曲艺也不例外，没有好的作品，演员也无计可施，工作计划《工作计划及活动安排》。定期、不定期召开作品研讨会，将会对推动曲艺创作、培养新人有积极的推动作用。因此，每年至少召开两次作品研讨会。

(四)定期反馈。曲协秘书长负责定期向区文联反馈曲协活动动态，向顾问、主席、副主席、理事用文字或电子文档等形式通报活动情况和区文联的文件、决定等有关信息，以促进更好地开展工作，提升工作内涵，增强信息含量，使曲协工作不断迈上新台阶。

## 二、活动安排

(一)从七月开始，广泛征集作品，为迎庆建党九十周年文艺活动做准备。

(三)7、8两个月，为区计生局迎接省、市计生领导验收“婚育新风进万家”活动现场会创作、辅导节目两个。目前已完成创作，即将开始排练。

## 茶会活动策划方案篇五

### 一、活动概况

#### (一) 活动背景

所为茶会，意在联络老朋友，结交新朋友，是具有对外联络和招待性质的社交性集会。在大学学里，各种激情碰撞，活力四射的青少年们有时候也需要静静地坐下来，捧一杯香茗，

畅谈心中所想。本活动最主要的作用是提供一个安静的场所，让参与活动的主体都能够倾心交流，增加彼此的了解。

## （二）活动目的及意义

参与活动的主体人员都能在活动中交流经验的同时，增进彼此之间的感情。

## （三）活动主体

主办方：国际贸易学院分团委学生会 承办方：国际贸易学院分团委学生会外联部

参加者：国际贸易学院分团委学生会外联部、实践部全体成员及金融学院分团委学生会外联部、实践部全体成员。

## （四）活动时间及地点

2012年3月大学生活动中心舞厅（具体时间依据受邀者课表定）

## 二、活动执行

### （一）活动前期准备

1. 提前通知宣传部画第一季“茶花解语”会宣传题板，内容包括活动时间和活动项目，同时注明，此次活动仅对外宣传，不外招参加者。2. 采购茶具，花茶，点心，装扮彩带等。3. 申请场地，准备桌子。

4. 向参加方发出邀请，并说明需要准备的ppt□小礼物等。

### （二）活动执行方案 1. 现场执行

（一）外联部干事提前2小时到场，摆好桌椅，茶具，装扮现场。

(二) 与会者入席，