

最新合作签约仪式发言稿 合作签约仪式领导的发言稿(汇总5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

合作签约仪式发言稿篇一

尊敬的各位领导、各位老师、同学们：

大家好！

今天，石家庄__学院与河北省__有限公司“校企合作”签字仪式和“实习培训基地”揭牌仪式在这里隆重举行。我谨代表河北省__有限公司全体员工，对此表示热烈的祝贺！向为本次校企合作做了大量工作的石家庄__学院的领导和工作人员表示衷心的感谢！

为进一步加强公司人才队伍建设，不断优化人才队伍结构、大力提高员工素质，满足公司日益增长的施工任务需要，我公司与石家庄__学院经过沟通协商，决定在优势互补的基础上实施“校企合作”战略，在人才培养、工程设计施工与研发、信息服务等方面达成了合作意向。今天我们正式签订合作协议，这标志着双方的合作迈出了实质性的一步，必将成为双方发展史上的重要里程碑。

河北省__有限公司是一家以高新技术服务为主、可在境内外从事建设的国家一级资质施工企业。现有员工 余人，20__年施工收入达到__亿元。多年来，在各方的大力支持下，全体员工团结奋进、开拓创新，业务范围、施工能力、技术层次、服务质量都达到了较高的水平，实现了跻身全国__行

业10强的阶段性目标，连续荣获了20__-20__、20__-20__年度“河北省省级文明单位”的荣誉。公司正以稳定、持续、跨越式发展的良好势头，不断向更高的目标奋力迈进。

全心全意为客户服务，不断满足客户的各种需求，是公司坚持的一贯准则。公司以做精品工程、优质服务、高度的敬业精神和良好的职业道德，在河北 施工市场上树立了自己的品牌，赢得了客户的认可和信赖。公司积极拓展市场，先后进入了北京、上海、天津、贵州、内蒙等十几个省市 施工市场。加强与厂商的沟通合作，与 等国内外主要设备厂家进行了广泛的. 合作与交流，500多名软件工程师作为设备厂家的督导进行工作。

公司大力弘扬“自强、自律、学习、创新”的企业精神，坚持“最好的技术、最好的质量、最好的服务”的“三最”服务理念，以“实事求是、尊重个性、尊重知识、集体奋斗”为行为准则，以“全力打造精品工程”为目标创企业品牌，企业文化得到了广大员工的认同。

校企合作是一个全新的办学模式，通过校企合作和实习培训基地的建设，能够很好地发挥企业优势，为学院和广大同学提供一个非常良好的学习和实践平台。大力推进校企合作战略，也将进一步促进我公司产业基础的升级、加快人力资源结构的调整。我公司对校企合作这种新型的教学模式将给予大力支持，今后将采取各种措施，不断提高合作的层次、扩大合作的范围、挖掘合作潜力，为合作的日益加深和巩固提供力所能及的支持。

希望广大 专业的学生珍惜本次校企合作的难得机遇，理论和实践相结合，不断提高自身专业技术水平，主动适应 产业的发展需要，努力成为 产业发展所急需的专业人才。希望院方领导及负责人大力推荐，把更多的品学兼优的毕业生推荐到我公司工作。

我坚信，通过我们双方的共同努力，在协议的框架内，优势互补、工学结合，充分展开各种合作，一定能够共同把合作推向新的高度，达到双方互利共赢，为我国事业的发展培养出更多、更好的优秀人才。

衷心祝愿石家庄__学院与河北省__有限公司“校企合作”越办越好！

谢谢大家！

合作签约仪式发言稿篇二

尊敬的各位领导、老师：

大家上午好！今天，我们很隆重的迎来了__集团与职教中心校企合作的大好日子。校企合作可以重复发挥学校与企业的双方优势，实现教育为社会、为企业培养高素质、高技能的应用型人才。同时企业也能为广大的学生实习、实训、就业提供更多的空间，进一步增强学生素质，提高学生的社会竞争能力。可以说校企合作是一件利企利校的好事。

我集团成立于1985年，经过三十年的发展已成为集建筑施工、地产开发、建材生产、文化旅游等多种业态于一体的综合性建筑企业。注册资金4.5亿元，下设6个控股子公司，14个分公司，拥有房屋建筑施工总承包壹级、园林古建专业承包壹级、钢结构工程专业承包壹级、建筑装饰装修工程承包壹级、土石方工程专业承包壹级，起重设备安装、幕墙、园林绿化、市政公用工程、文物保护、机电安装、公路工程等多项国家级资质，市场覆盖京、津、晋、鲁、甘、川、蒙等十多个省、市、自治区，并在安哥拉、沙特阿拉伯、卡塔尔设有国际分支机构。20__年我集团全年总产值达79亿元，上缴国家税金2.4亿元，其中上缴涿州6400万元，外埠1.76亿。

校企合作是学校发展的需要，更是企业发展的需要。同时，

也是我集团反哺于涿州社会、推动涿州学校教育事业发展的责任。通过合作，学校和企业可以优势互补，资源共享，学校可以更好地发挥自身的科研优势和人才优势，而企业则能更好地发挥资源优势和市场优势，只要我们真诚合作，必定能达到相互促进、共同发展的目的。

最后让我们为“推进校企合作，践行工学结合，造就应用人才”的目标共同努力，希望本次签约仪式圆满成功，预祝我集团与职教中心合作愉快！

谢谢大家！

合作签约仪式发言稿篇三

各位领导、各位来宾、女士们先生们，大家中午好！

首先，我谨代表华美集团董事长和全体员工，向百忙之中前来参加华美集团和中国建筑第二工程局战略合作协议暨华美新天地项目合作协议签署仪式的各位嘉宾、媒体友人表示衷心的感谢！

同时我们必须感谢市、区两级党委和政府对于华美新天地项目的鼎力支持，感谢各行政审批部门的热情指导，感谢各合作伙伴公司为项目前期做出的不懈努力！

我们华美集团是一家地方性企业，下属业务涵盖：商业市场管理与运营、房地产开发、金融业、物业管理等六大行业十家子公司，迄今已有二十多年发展历程。

出台后，建设soho写字楼，将开发重点转向商业地产，华美集团的每一步发展，都渗透着董事长不同凡响的战略眼光和敢为天下先的创新精神。

目前作为集团商业代表的华美科技大厦已发展成为东北东部

地区14城市中最大规模的it商品与软件服务市场，这里经营的手机、电脑、电话pad和电子耗材几乎囊括了国内外所有品牌，是覆盖丹东周边地区及朝鲜民族主义共和国的it产品集散地，与华美科技大厦浑然一体的高层建筑是华美集团开发的soho写字楼，这幢矗立于丹东商业核心区，被称为“丹东商务第一楼”的建筑，已经初步形成总部经济雏形。20xx年，华美洞悉金融领域存在的商业机会，董事长果断决定进军金融业。

华美战略眼光还不仅表现在政策和市场的把握上，同样也表现在合作伙伴的甄选上：华美新天地项目是华美集团商业地产发展的里程碑，项目建筑面积15万平，为了精准定位、充分发挥黄金地段的优势，做优项目，我们选择新加坡鼎世集团专业策划、哈工大设计院专业设计、丹东建设监理公司的专业监理、英国雅约酒店公司专业管理、还有新联纬讯orgen等公司的专业顾问等等。现在到了关键的建设阶段，施工企业的选择更需要战略眼光。“工作质量决定产品质量”，建筑工程尤其如此，一个地产项目决策和市场定位好坏看开发企业，建筑产品质量好坏一定要看施工单位，华美集团特别重视施工质量，在数十家参与竞标的施工企业中，甄选出了优质施工企业——“中国建筑第二工程局”为项目施工单位。

今天，我们在这里与中建二局共同签署战略合作协议，启动华美新天地项目建设，同时也是开启了华美商业地产开发的“新天地”、“新篇章”、“新纪元”。这是一件应记入华美企业发展史册的值得庆贺的大喜事！

十年磨一剑。伴随着合作协议的签署，历经数年酝酿，丹东老城区西部商圈上一个靓丽节点-华美新天地项目，从此将由蓝图快速转变为现实。

最后，让我们共同庆贺华美集团与中建二局战略合作正式启

动！再一次感谢各位嘉宾的到来，谢谢大家！

合作签约仪式发言稿篇四

尊敬的各位嘉宾：大家好！

在今天，**矿务局和**设备有限公司在和谐、友好的气氛下，本着平等、互利、双赢的原则，相互沟通、全面交流，顺利举行了企业合作洽谈会。

值此，我谨代表集团公司为这次企业合作洽谈会的顺利进行表示热烈的祝贺！也借此机会对前来参加合作洽谈会的**×矿务局领导、朋友们表示衷心的感谢！

在今年，由于经济危机，**行业的市场竞争更加激烈。因此，我们认清了当前发展的有利形势和机遇，加强了我们的战胜危机的信心。以开拓创新、共促发展、相互合作、实现共赢的同一个目标，高扬加快发展的主旋律，强强联合。

经过这次洽谈会，双方企业之间架起了一座新的桥梁，找到了一个最佳的合作途径，搭建了一个长效的沟通平台，达到了一个共同目标，结成了友好的合作伙伴。

我相信，今后你们将立足新起点，满怀新斗志，履行新使命，树立新形象，力争实现“产值总量、精细管理、市场开拓、产品升级”的新突破，以发展的新思路和新业绩，走向新的辉煌。最后预祝签约仪式圆满成功！祝各位嘉宾，身体健康、万事如意！

谢谢大家！

合作签约仪式发言稿篇五

尊敬的，尊敬的各位领导、各位同事：

大家晚上好！

初夏五月，万山耸翠，生机勃勃。我们又一次相聚年度指标签约酒会，又一次畅饮昨天、拥抱明天。，积极响应集团公司“管理创新”、“客户导向战略”、“学习与健康”、“干部6s管理”等号召，喊响“赢在执行”的拼搏精神，以团队建设为根基，以市场导向添措施，完善管理，创新营销，改进服务，超额完成了集团公司下达的各项目标任务。今天站在这里，首先，我真诚感谢集团领导给予我的信任和帮助，把我调到这个优秀的团队，团队的精神让我深深吸引和感动，真诚感谢福州永达全体员工，真诚感谢所有帮助和支持福州永达的领导和朋友！

“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”。“天长地久是朋友，朋友多了路好走”。真诚地希望在福州永达发展的道路上，继续得到各位领导和朋友的厚爱、帮助与支持，真诚地希望我们永远携手同行！

销售经理甲：思路决定出路，创新走出大路。我们将严格执行集团公司各项管理规定，不断改进营销策略，不断开拓营销市场，不断规范营销流程，不断降低营销成本，奋力完成各项营销任务！

售后经理甲：售后服务已成为吸引客户、评判产品的重要指标。我们将想客户所想，急客户所急，持续改进售后服务的效率和态度，力争将“客户至上、诚信不渝”的服务观和“福州永达”的品牌建设落实到每项服务的环节中。

销售经理乙：细节决定成败，营销赢在执行。我们争做执行标兵，从小事做起，从我做起，不折不扣完成签约任务！

售后经理乙：服务质量是企业制胜的法宝。我们将以服务赢得客户，以服务赢得满意！

总经理助理：莫找借口失败，只找理由成功。我们将勤学奋进，苦干实干，排难创新，不胜不休！