

最新我的战疫日子演讲稿三分钟 我的梦想演讲稿三分钟(优秀5篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面小编为大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

我的战疫日子演讲稿三分钟篇一

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！我是来自二年级的刘x[]今天我演讲的题目是《我的梦想》。

有一天，老师问我们：你的梦想是什么？

同学们，我这么一说，你们是不是觉得梦想就像空气一样不可缺少呢？是的，梦想就在我们每个人的心中！

你别看我年纪小小，我也有属于我自己的梦想。

亲爱的朋友，你一定猜出我的梦想是什么了吧？对了，我的梦想就是当一名遨游太空的宇宙科学家。我要让梦想带着我飞向太空，为人类揭开更多更多宇宙的奥秘！

我的演讲完毕，谢谢大家！

我的战疫日子演讲稿三分钟篇二

敬爱的老师，亲爱的同学：

我的家乡在青阳县酉华镇宋冲村，位于青阳东面，是一个美丽而有着悠久历史的小山村。听外公说，宋冲村是个革命老区。

走进村口，你会看到一个高大古朴的门楼，上面有六个金色大字“革命老区宋冲”。两边还有一副对联，上联是“昔日游击根据地”，下联是“今朝最美新农村”。

门楼两旁还有一对石狮子，威风凛凛的样子，仿佛在守护着这个小山村。顺着水泥路往前走，你会发现家家户户的房屋很有特色，屋顶全是石片做瓦，青灰色的石片瓦和白色的墙壁搭配的十分自然，古色古香。

村子中间有三间平房，门口牌子上写着“宾山革命纪念馆”。馆内陈列着一些东西，有刀具、子弹、书籍等等。特别引人注目的是，还有一双草鞋，外公说，那是革命战争时期战士穿过的草鞋。

宋冲村四面环山，山上的毛竹郁郁葱葱，有的粗如碗口，有的细如毛笔，山脚下是一片片碧绿的茶园，到了采茶季节，这里的家家户户都忙着采茶、做茶，整个村庄都被浓郁的茶香包围着。

我爱我的家乡，我相信宋冲的明天会更美丽！

我的战疫日子演讲稿三分钟篇三

亲爱的老师，同学们：

大家好，今天我要演讲的题目是《我的爸爸》。

人们常说：“父爱如山，母爱似海。”被裹在这甜甜的爱里的小孩，永远是最幸福的。

我们一家四口，妈妈为我们做家务，爸爸在外工作，我和弟弟在学校学习。在六点时，是我们全家人数到齐拭目以的时候。是我们休闲、娱乐、开家庭聚会的时候。我们聚会的主人翁是“开心果”。

“开心果”最拿手的节目是跳绳。“开心果”跳绳时，喜欢变跳，他一会儿脚跳，一会儿双脚跳，一会正着跳，一会儿反着跳。这样可爱的动作，再加上他那顶小丑帽，直接给人一种发笑感。每次“开心果”跳绳时，我们都哈哈大笑，学习和工作上烦恼早就忘到了九霄云外了。喔！忘了向你们介绍，我们家的开心果是——爸爸。

这个暑假，爸爸说帮我买一辆自行车。我们在自行车专卖店中左挑右选，最后，我看中了一辆红色的车，但我瞄一眼价格，不仅吃了一惊。500元，太贵了。我无奈地望望爸爸，爸爸似乎明白了我的意思。便硬着头皮帮我买下了这500元的车。

喔！我亲爱的爸爸呀！你让我们的生活变得丰富多彩。虽然有时候你也会打雷、下雨。但我们都不会生气。

我的爸爸，你爱着我，也爱着我们全家。

我的战疫日子演讲稿三分钟篇四

我的三分钟演讲稿

作者：谭师傅

题记：单位要搞演讲 我搜肠刮肚也没理出思路 正烦恼 不想昨晚梦回 金点子从天而降 于是有下文 谨记之！

我今天站上讲台，跟大家推销一下我的几个观点。

为什么叫推销而不是交流呢?因为我是来演讲的。今天，我就跟大家讲讲“演讲”这个话题。目的，就是让我的观点去统一大家的思想。讲得好，大家扔点西红柿，讲的不好，大家体谅一下，扔点西瓜就好，我最喜欢吃了.....好，下面讲第一个观点。

一、演讲是什么?

演讲是什么?你有没有试过在开会的时候使出浑身解数向他人宣传你的观点，或是在和别人吹牛扯淡的时候就某一个问题的观点极力去证明自己的观点是正确的?如果你这样做过，那么恭喜你，你早就对别人做过演讲。为什么?在我看来，演讲，就是向他人推销自己的观点。这好像做买卖一样。就像我手中拿的两张纸，我可以跟你吹嘘，这是两张废纸，收不收?十块钱一斤!或者这是我师傅的爷爷传下来的宝贝，极其珍贵，一百块一张，要不要?考虑一下。啊，问我师傅的爷爷是谁?猪八戒!又或者这是独一无二的藏宝图，价值不可估量，我眼下正缺钱花，你要的话，贱卖给你，一百万一张，两张一起买，打八折，共计一百六十万。都透底了，兄弟，还考虑啊?你不要别人就抢走了，到时候你后悔都来不及!要的话赶快决定，我赶时间!好，到现在为止，我还是在推销我的观点，也就是演讲;但如果你真的傻乎乎的去交钱提货，这就成了买卖行为，那我也就麻烦了。为什么?经济诈骗啊!会“咔”“咔”坐牢的!这就是演讲和做买卖的异同。演讲其实就在我们身边，和每个人都息息相关。我们和演讲不陌生的。同时，我还要指出，演讲不是吹牛，也不等同于沟通和做思想工作，你是在向别人推销你的观点，要想得到别人的认同，你说的话必须要有理有据，大家心理能够接受得了。

二、演讲的作用和重要性。

我的第二个观点。演讲是十分重要的。现在是市场经济，和买卖有关的都很重要，所以演讲也十分重要。通过上面的例子，大家明白了演讲的巨大作用——如果你能用你的观点统

一他人的思想，你就会变得很厉害，至少很有钱。说远点，先秦诸子，百家齐放；春秋战国，合纵连横，那个周游列国壮士的不是凭一张嘴就官至宰相，一言而救人，一策灭他国的？说近点，前期某地一个副局长豪言：你们记者是给党说话的，还是给老百姓说话的？这样的观点很雷人吧，就是没法统一别人的思想。这哥们据说还是在部队混了十几年的，怎么会这么扯淡呢？大家说？这是前车之鉴啊，同志们要记牢了！

三、怎样提高演讲能力

下面说到大家最关心的问题：怎么提高演讲能力。大家可能要问了：既然演讲这么重要，又和我们息息相关，天天都要用，那为什么我不觉得自己有什么演讲能力呢？实际情况是：我站到人前说话，两条腿都要打几回摆子，走路都不会了。那我的意见是——提高演讲能力要一步一步来。你要有知识的积累，要有观点的提炼，还要能通过简明扼要的话，或者形象生动的语言把你的观点说出来。当然，三分钟时间我讲不了那么多，所以挑最容易上手的讲。我的观点是，你必须要有心里有这个演讲的观念。怎么才叫做有？我总结了几个“经常”给大家分享。

我的战疫日子演讲稿三分钟篇五

理想是一个人奋斗的目标，是一个人成功的前提，只要我们每个人都有自己的理想，有自己奋斗的目标，我相信，我们就一定会实现我们的理想，一定会成功。

在我人生中的每时每刻，音乐无时不在，因为，只有音乐才能激发我，才能让我努力，音乐对我来说，就是我人生的一部分。如果没有音乐，我会沮丧，我会失望。所以，我不但要时刻让音乐陪伴我，我还要让音乐从我的心里面唱出来。现在，我就想把我的理想从音乐里唱出来，唱给大家听。

在同一个舞台上，每个人都会饰演不同的角色，而我饰演的这个角色就是一个普普通通的音乐家。我并不想像好多明星那么受众人瞩目，也不想像有些人那么贫拥，我只想大家可以看到我，可以因我的歌声而快乐，哪怕我只可以在这个镜头里面一闪而过我也毫无怨言。

想当一个音乐家听起来容易，做起来难。我坚定地认为，要当音乐家首先就必须学会去用心感受别人的音乐，必须能让别人用心感受你的音乐，这两点是当然就是无庸质疑的，但你的歌声可以给他人带来快乐么？可以让他人微笑么？我相信，只要努力，一定可以。