

2023年大学生摆摊创业的目的 大学生创新创业心得(模板6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大学生摆摊创业的目的篇一

成功，不相信眼泪；成功，不相信逃避；成功，不相信颓废；成功，不相信幻影。是的，只要我们做事像爱迪生持之以恒，像阿基米德寻找地球支点一样，那么，我们的人生定会有辉煌腾达之时。21世纪，是我们当代大学生大展宏图，树立远大抱负的时刻，当然，21世纪更是我们脚踏实地、持之以恒、不轻易言败的时刻。古人云：“无规矩，不成方圆。”对于我们来说，就是在此时此刻，规划自己的人生。可是有许多人不能或者是不敢给自己规划自己的人生，若没有人生的规划，我们在前进时，就会非常茫然，不知今天做了什么，明天又要做什么。因此，为自己制定一个人生规划，是非常必要的。

21世纪，是一个人才市场竞争非常激烈的时期。各行各业的兴起和发展，需要多样化的人才。然，想成为一名社会主义中国合格的建设者，这个人必须要有自己远大的理想。对于企业而言，职员综合素质是绝对重要的。这里的综合素质，其中一个非常重要的一点，即是职业人生规划。在这个人才辈出的时代，我们个人的人生不能茫然，必须制定自己的目标，才有前进的动力和成功的可能。

我是一名即将毕业的大学生，在自己的大学生活中，从刚步入大学校园时，自己心中便有了一个初步的大学人生规划，

后来，制定了自己的大学人生规划和初步的职业人生规划。

在大学期间，学好本专业知识，通过课堂、图书馆、互联网，多多了解和掌握专业知识，平时通过多跑跑，到一些公司做兼职，了解公司的动态，锻炼自己的社会实践能力。后期，精心设计自己的毕业论文。

以马克思主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想作为自己的行动指南，树立正确人生观，价值观、世界观、职业观、就业观。平时，多与老师、同学交往，学习与探讨人生理念，吸取经验和教训。

在校中，我获得了军训“内务标兵”、优秀团干、优秀学生干部、校园文明建设积极分子、学生会优秀干部等荣誉称号，通过自己后来的表现，在大学生“自立自强、励志成才、报效祖国”演讲比赛中，荣获优秀奖。在校期间，我组织了管理系第一届“挑战者杯”篮球赛、09国际商务专业辩论赛，管理系部分班级羽毛球团体赛和篮球赛。参与策划和组织了院西南干旱募捐、玉树地震募捐、管理系元旦联欢晚会等活动。2015年8月16日-22日期间，我参加了大学生暑期三下乡志愿团。通过这些锻炼，我认为自己的能力比以前有了相对提升，敢于承担责任和任务，有勇气去做事。我相信，通过在校的锻炼，为自己以后的就业创业打下了初步的基础。

戴高乐曾经说过：“眼睛所看到的地方就是你会到达的地方。伟人之所以伟大，是因为他们决心要做出伟大的事。”只有制定自己的人生目标，然后脚踏实地的去完成自己的目标，这样才能成就自己的人生。当然，计划固然重要，但是不能夸夸其谈，只说不做。

有人问了，说有很多不是短期内能重复消费的生意，为什么还是有一些一无所有的人，从零做起，到后来都做得很好呢？在这里，我举一个事例。

曾在《读者》杂志中，看到这样一篇文章。有两个小伙子，琢磨着创业，都打算进军餐饮业。

师傅当学徒打工，一年不到就学到了做烧饼的技术，辞职后也开始了自己的创业生涯：开店卖烧饼。

几年后，第一位兄弟在原有的基础上兼并了旁边的一间小店，由于他烧菜的手艺的确不错，餐厅的生意好得不得了，天天人满为患，那小伙子整天忙得不亦乐乎，脸上始终洋溢着幸福的笑脸。心中感慨到，创业者之悲莫过于此。

至于另一位兄弟嘛，人家可就不简单了。在当地直营店啊加盟店的就有几十家了。原来，这家伙雄心万丈，技术学成辞职后，手上不到一万元钱，只能租了个小店，自己卖烧饼。起点可比第一位兄弟低多啦。

以后这兄弟在发展中就只做2件事：1，到处去租合适的门面房。2，找一帮学徒，传授他们做烧饼的技术。然后和他们合作，让他们去自己租好的店去做烧饼卖。自己帮他们统一提供技术支持和指导、统一提供设备的配备、统一提供原材料的供给。然后巡店监督，利润分成。

我们对比尔·盖茨、马云等人并不陌生，他们都是商业界白手起家的典型。我认为想要成功创业，应该注意以下几点。

其次，尽可能获取目标行业、目标职业、目标企业的相关信息，结合自己的专业情况、职业选择、家庭环境、社会需求等因素，理性对待职业就业机会，以此作为自己职业就业选择的基础。

再次，了解和关注国家相关政策与法律。无论就业创业，都应遵守国家法律。最后，自己要下定决心，有勇气的去做，制定目标后，要脚踏实地，不能“三天打渔，两天晒网”。有了目标，就要付诸实际行动。想要成功，必须付出真正的

努力。

一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心中都有着一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；每个人心中都有着一片森林承载着收获、芬芳、挫折、汗水。

想要成功，我们不相信眼泪，不相信堕落，不相信镜中花、水中月。我们要相信自己眼睛所看到的那一点，勇敢的将那一点架的更高、更稳。在前进的道路中，我们要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。

创新是以新思维、新发明和新描述为特征的一种概念化过程。起源于拉丁语，它原意有三层含义，第一，更新；第二，创造新的东西；第三，改变。创新是人类特有的认识能力和实践能力，是人类主观能动性的高级表现形式，是推动民族进步和社会发展的不竭动力。一个民族要想走在时代前列，就一刻也不能没有理论思维，一刻也不能停止理论创新。创新在经济，商业，技术，社会学以及建筑学这些领域的研究中有着举足轻重的分量。关于创新有很多的定义，我认为，创新就是根据人们的需求，然后你去做了去完成了，那就是一种创新。在这过程中无形的就锻炼了个人的动手能力、思维能力、探索精神、团队协作等方面能力，拓展了视野，为以后创业、就业创造坚实基础。

通过半年的大学生科技创新的学习，我认为在21世纪高科技信息竞争的社会里，是我们当代大学生大展宏图，树立远大抱负的时刻。因为我觉得在大学这个时段里，有属于自己充分分配的空间和时间，有更广的知识交流圈，还有以及社会

实践机会。在中学的义务教育里，我们学习的目的就是为了考取更好的大学而学习，为读书而读书。换句话说就是受应试教育的传统模式而让我们的思维能力受到了约束。创新，往往就是通过抛开传统的思维而是用独特的思维去创造新的事物，或者是突破旧的思维定势，旧的常规戒律，不断突破常规，发现或产生某种新颖、独特的有社会价值或个人价值的新事物、新思想。

趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我

们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

在这一年中，项目组成员不仅通过调研，编制了商业计划书、开展了可行性研究，进行了模拟企业运行和参加企业实践。

在创业训练项目实施的这一年多的过程中，有痛苦有快乐，有付出也有成长。这一年，让我学会了承担，让我从一个对市场一无所知的菜鸟一步步摸索，通过分析与调研，带领队员探知未来再制造行业的巨大发展前景；这一年，让我学会了坚持，让我知道面对困难除了克服别无出路；这一年，让我知道了什么叫执行力，从闲散到充实，从做事拖拉到雷厉风行，我看到了自己在一步步成长；这一年，让我体会到了什么叫团队，一起工作，一起熬夜，相互慰藉，相互鼓励，我感受到了一个团队真正的战斗力；这一年，让我知道了什么叫创新，创新不是天马星空的想象，创新是创造是改变，是为了满足社会需求获得一定有益效果而不断探索的精神。下面我将简要介绍下我的收获：

1、分析、解决问题的能力得到提高

项目确定之后，一系列的问题就出现在我们面前，如对市场营销、再制造核心技术、商业计划书、工程经济等内容都了解较少，我们必须通过自学相关知识，集体讨论分享资源、交流信息，寻求解决问题的方法。在项目实施过程中，我们由被动学习转为积极主动的自主求学，心态发生了变化，学习效率也明显提高，掌握新知识的速度明显加快。随着项目的逐步推进，我们查找文献、获取重要信息的能力，以及分析、归纳、解决问题的能力逐步提高，得到所需信息的时间明显缩短。

2、知识系统性增强

参与创业训练项目之前，我们学到的都只是一些理论知识，

与企业实际的需求匹配度不高，所学知识离散、小系统。在项目实施过程中，我们以实际需求为导向，需综合学习创业方面的各课程知识，活学活用，以解决具体问题，专业与非专业知识有机结合，所学知识更系统，学习效果明显增强。

3、协作精神、团队意识有所增强

项目的每一个环节都需要学生的通力协作与配合。项目确定初

期，我们先分头查阅资料，再进行集体交流讨论，在较短的时间内获取了大量信息，了解了再制造相关方面的知识，制订了项目的实施方案，项目申报书，顺利通过了申报评审环节。完成项目需要投入大量的时间与精力，这不一个人单枪匹马就可以做到的，需要大家相互配合。每个人都要努力贡献自己的力量，尽可能多承担一些工作。同时，团队当中的合作需要我们不断的磨合，学会倾听大家的意见和分享你的看法，做到尊重每一个你的组员，成员之间应互相帮助，高效快速的完成本项工作，以便尽快进行下一项工作。参与此次创业训练项目让我学会了合理安排时间，更加理解协作精神与团队意识的真谛，这对我的团结意识、协作意识、个人能力的培养提供了一个宝贵的平台。

4、对自主创业有了系统的认识

我认为大学生创业就是要改变传统的思想、观念，利用自己的知识、能力和技术创办新的就业岗位。创业需要投进，需要知识、更需要能力。对于想要自主创业大学生来说，在大学期间就应该正确的培养自己的创业意识、创业精神，为未来的创业打基础。创业的路很艰难，对于刚刚步入社会的的大学生来说，具备更多的只是创业的热情，创业的意识，对于创业途中可能碰到的困难以及风险，缺乏思想预备，尤其缺乏创业的资金、经验及基本思路。其实，创业意识是一种个性倾向，包括创业需要、创业动机、创业爱好、创业理想、

创业信念和创业世界观等心理成分。目前就业题目是一个全球性的题目，在就业的压力下，大学生因生存、尊严需要以及个性特点产生创业意识很普遍。

当今的社会，是科学技术突飞猛进的时代，人们生活方式也发生着翻天覆地的变化，机会与挑战共存，风险与利益同在，大学生在选择自主创业的同时，也要审时度势。一方面要客观的对自己的能力进行评价，看自己是否具备创业者的基本素质。这些素质不仅包括创业意识、创业心理品质，还包括创业能力以及创业知识等。另一方面，也要了解社会，了解市场，了解投资的环境等，同时要熟悉创业过程中可能存在的题目与风险。

策法规的了解；未来企业生存的资本、条件、根基；自己抗挫折的能力、思辨能力、组织协调能力；未来创业的理念、经营方针、经营策略；自己的合作精神、专业能力、自身的综合素质等。创业不是儿戏，创业需要思想，还需要奋斗的精神，坚韧的信念，最重要的是自己的行动、坚实的脚步。

通过这次的创业训练项目，让我对创新创业有了更深刻的认识，也让我看到了自己的不足以及与队友之间的差距。在以后的学习生活过程中，我也将不断修正提升自己。衷心希望学校能够多举办创新创业一类的赛事，培养更多具有创新创业素质的人才，提高大家的创业水平，鼓励大家“创新，创业，创未来”。

大学生摆摊创业的目的篇二

随着时代的发展，大学生创业已成为当前特别关注的话题之一。青海大学生也不例外，在课余时间积极探索并尝试创业，不少创业者们都取得了成功。本文将分享几位青海大学生创业者的心得体会，以期能够为更多有想法的大学生提供参考和启示。

第二段：心得与经验

李晗（化学系本科生）：我想要创业，就选择了科技领域。在大一的时候，我就开始做科研项目。我想把科研成果转化为商业价值。在这个过程中，我不断地学习市场知识和商业技能。最后，我成功地把自己的创新成果转化为了一项可行的商业模式。我的建议是大家一定要选自己擅长的领域，学会学习，不断地吸收新知识和经验。

李娜（医学院本科生）：我从小就对美容很感兴趣，并在大学期间加入了美容行业的创业团队。我做了很多市场调查，了解消费者的需求，然后针对市场需求创新性地推出了新的产品。最后，我成功地打造了一个美容品牌，拥有了自己的一批顾客。这个经验让我意识到，成功的关键在于不断地了解市场，创新出符合市场需求的产品才能获得成功。

第三段：面对困难与挑战

王刚（经济学院本科生）：我跟同学一起创业，但进展并不顺利，第一次创业项目失败了。我们的财务规划不够周全，在快速扩张时遇到了巨大的困难。我们一度陷入资金短缺的窘境。后来，我们经历了一次向导师请教的学习实践活动，认真总结经验，重新制订了财务计划。最终，我们成功地恢复了困难，并得到了一些投资人的资助。我意识到，创业困难是不可避免的，但我们必须保持信心，在面对困难时学习经验教训，找出解决的办法。

第四段：培养自我能力与品质

王星（文史学院本科生）：我是一个创业初学者，我认为创新和自我能力是创业成功的关键。我不断地探索自己的潜能，学着如何利用自己的时间和资源。因为我相信只有不断地发掘自己的潜能，并培养自己的创新能力，才能在创业时达到成功。此外，一个人的品质同样很重要。当遇到挫折和失败

时，只有坚定、勤奋、诚实的品质，才能够让我们坚持前进。

第五段：结语

作为一名大学生，创业是我们在学校里最重要的一部分。通过创业，我们可以获取实战经验，可以学到经营知识和市场运作。同时，我们还可以培养自我能力和品质。成功的企业家往往有良好的创新能力、自我能力和品质。

虽然创业的道路是困难曲折的，但我们坚信只要勇敢地去尝试、去探索，就一定可以实现梦想，获得成功。让我们为梦想点燃激情，为未来奋斗拼搏。

大学生摆摊创业的目的篇三

随着社会发展的日新月异，越来越多的大学生选择了“创业”作为人生的一个重要选择。创业是一段艰辛而充满挑战的旅程，不仅需要大学生具备一定的专业技能，还需要积累实际的经验和心得。在我多年的创业实践中，我深深体会到了创业的艰辛和收获，在日常的创业过程中，我获得了一些宝贵的心得与体会。

首先，要坚定自己的创业信心。创业是一项非常具有挑战性的事业，很可能会遇到各种各样的问题和困难。而且，在大学生创业初期，由于经验和资源的不足，很容易面临失败的压力。但是，在这种困难面前，大学生应该坚定自己的创业信心，相信自己是可以做到的。只有信心满满地面对一切困难，才能找到解决问题的最佳方式。

其次，要保持积极的心态。创业过程中不可避免地会遭遇到各种困难和挫折，但要保持积极的心态。困难是每个创业者必须面对的，它们是成长的机会。无论是资金的不充足，竞争的激烈还是技术的不足，都需要时刻保持平常心。面对困境，要懂得及时调整自己的心态，积极面对问题，勇敢地去

解决问题。

此外，要不断学习和成长。创业是一个不断进步的过程，创业者需要不断学习和积累。大学生要不断提高自己的知识和技能，通过各种途径获取行业的最新动态和发展趋势。同时，要关注与自己创业相关的领域，积极参加各种创业讲座和交流活动，与成功创业者进行交流和学学习，不断修炼自己的能力。

另外，要注重团队合作。创业的道路上，一个人很难做到全面，需要依靠团队。建立一个合适的团队对于大学生创业非常重要，团队中的成员应当相互信任，互相支持，共同努力。团队合作能够充分发挥每个人的优势，减少错误和资源的浪费，使企业更加高效地运营。同时，良好的团队合作也能够增加工作的乐趣，减轻创业的压力。

最后，要保持持续的创新和适应能力。创业的最大挑战就是市场和竞争的变化。大学生创业者要时刻保持敏锐的触觉，不断进行市场调研和分析，及时调整自己的创业策略。同时，要不断创新，积极寻找新的机会和商业模式。只有保持持续的创新和适应能力，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。

总结起来，大学生在日常创业中获得的心得体会非常宝贵。坚定的创业信心、积极的心态、不断学习和成长、团队合作以及持续的创新和适应能力，这些都是大学生创业者必备的品质。只有具备了这些品质，大学生才能在创业的道路上坚持不懈，努力奋斗，最终实现自己的创业梦想。在今后的创业中，我将不断总结经验，持续提高自己的创业能力，并与更多的创业者一起努力，共同创造美好的未来。

大学生摆摊创业的目的篇四

青海省作为中国西部内陆省份之一，自然资源丰富，但是经济相对较为落后。为了推动青海省经济的发展，许多青年学

生开始投身到创业的道路上。青海大学作为该省重点大学，也积极鼓励学生参与创业。在这篇文章中，我们将分享一些青海大学生在创业路上的心得和体会。

第二段：创业初试者

在青海大学，许多学生想通过自己的创意和努力实现自我价值，开始了自己的创业之旅。然而，初试者在创业过程中往往会跌跌撞撞。一位曾经的初试者分享了他的经验：先要确定自己所创业的方向和目标，仔细研究市场和竞争环境，并根据市场需求来制定合适的市场策略。此外，初试者要注意资金的管理，小资金要灵活使用，并且还要学会寻找投资人和有效的运营方式。

第三段：创业路上的困境

创业路上充满了困境，许多创业者在遭遇瓶颈时放弃了自己的创业梦想。一位青海大学生说：“在创业的过程中，遇到挑战是很正常的，甚至有时比成功更多。但是，重要的是要坚持自己的信仰和目标，努力寻找解决问题的方法。”此外，许多初试者在创业的过程中容易迷失方向，这时候就要懂得及时调整自己的方向和目标，并且与他人多沟通交流。

第四段：成功的关键

在创业路上，成功的关键在于持之以恒的毅力和创意能力。一位青海大学生表示：“毅力是创业路上的最重要的品质之一。不断地探索和坚持自己的目标，以及不怕失败的心态都是必不可少的。同时，创新也是创业者不可或缺的能力，要善于发现市场上的新机会和创新点。”

第五段：总结

总之，青海大学生的创业之路有成功和失败，但是每一份经

验都值得大家学习。在创业的过程中，确立目标、寻找机会、创新和毅力都是成功的重要因素。无论在哪个行业中，希望大家都能够树立必胜的信念和不懈的奋斗精神，实现自己的创业梦想。

大学生摆摊创业的目的篇五

5月29日—6月2日，我参加了阜阳市大学生村官创业培训，在这短短5天时间里，我不仅认真聆听了讲师们富有激情、生动风趣而贴切实际的讲课，还着手完成了我的创业计划书，更加深了与村官朋友们之间的友谊。对我来说，这是一次富有深刻意义的培训！

培训内容以“大学生村官立足农村创业”为主题，涉及农村土地规模经营与管理、农产品市场营销、创业意识与理念、创业项目选择及创意风险防范等。老师的讲课严谨认真、内容丰富，从什么是创业至创业的实质意义，讲解细致而透彻，形容恰到好处。

让我记忆深刻的是，王成老师在课堂上通过趣味游戏，带领大家互动起来，让我感受到创业充满着风险与挑战，需要创业者满怀智慧与冒险精神；课堂的气氛非常活跃，笑声连连，掌声不断。尤其是在创业游戏结束之后获胜者的总结发言，更让我受益匪浅。

考察颖泉与太和农业示范基地后，我认为成功创业的关键在于：1. 创新意识，在每一个发展阶段，始终坚持与时俱进，不拘泥于陈规旧习。2. 市场导向，尊重市场经济规律，研究市场的空白点、薄弱点、切入点，不断调整产业结构。3. 共同富裕理念，一人富不是富，大家富才是富；一村兴不是兴，村村兴才是兴，共同富裕的理念应深深扎根于每一个人心中，带给创业者活力与动力。

通过这次的培训，我看到了每位村官身上的闪光点，也积极

学习了他们的优秀之处;逐渐改变了原来那种创业就是赚钱的错误理解和想法，端正了思想态度，并找到了创业激情和创业精神。我坚信，在不懈的努力下，我们每一位大学生村官都会打拼出真正属于自己的一片新天地。

大学生创新创业心得篇3

大学生摆摊创业的目的篇六

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过x老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考验你们的默契，往下蹲的游戏就是考验你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为

一名出色的应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应该遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。