

# 2023年稻盛和夫读后感(大全5篇)

很多人在看完电影或者活动之后都喜欢写一些读后感，这样能够让我们对这些电影和活动有着更加深刻的内容感悟。读后感书写有哪些格式要求呢？怎样才能写一篇优秀的读后感呢？以下是小编为大家搜集的读后感范文，仅供参考，一起来看看吧

## 稻盛和夫读后感篇一

向创立两家世界500强公司的稻盛和夫学习创业必备的品质。

稻盛和夫，这个名字对于很多人来说是非常熟悉的，对于他传奇的人生更是大家所乐道的。他创立了两家世界五百强的公司，在年近80高龄时出山挽救了日航，让日航转亏为赢；他的经营哲学受到全世界企业界的追捧，出版了《干法》、《活法》、《阿米巴经营》等书；创办了盛和塾帮助年轻创业者，被称为日本的“经营之圣”。然而，可能很多人并不知道稻盛和夫身上究竟具备哪些优秀的品质才使得他有了今天的成就？有哪些是我们可以学习的呢？在《稻盛和夫自传》一书中，稻盛和夫先生详细的讲述了自己的人生经历，从中让我了解到他身上具备众多优秀的品质，对创业者会有很多的启示。

在稻盛和夫先生的自传中，我们可以看到，他无论做什么事情都会做到极致，他所付出的比任何人都要多，不成功绝不罢休，一定要坚持到底，这是创业者必须具备的素质。在创业的过程中，会遇到各种各样的困难，需要创业者付出不亚于任何人的努力，只有这样才有成功的可能性！付出不亚于任何人的努力并不是创业成功的充分条件，却是基础必备条件。稻盛和夫先生在大学毕业后进入了面临倒闭的松风工业，与他一起去的五个人都先后离职了，只有他坚持下来了，他没有抱怨选择全力以赴的去研发产品，最终他研发出了精密

陶瓷，这也为他离开公司创业打下了坚实的基础。

当取得一定成绩的时候要能够做到不骄傲，只有谦虚、不骄傲才有更进一步的可能，否则将会止步不前，甚至会最终走向失败。稻盛和夫先生首先创办了京瓷，之后又创办了第二电电，这两家公司都成为了世界五百强企业，这是非常罕见的，一个人能创办一家世界五百强的企业就足以骄傲终身了，能够取得这样的成就和稻盛和夫先生为人谦虚是离不开的。稻盛和夫的谦虚也为他赢得了很好的人脉关系，与很多企业家包括员工都保持着很好的关系。

每天反省是让自己加速成功的非常好的方法，孔子曾说：“吾日三省吾身”，曾国藩每天坚持写反省日记，可见每天反省是多么的重要。每天反省对于创业者尤其重要，今天哪些事情做的还不够，需要怎么改善，有什么具体的办法，把错误的通过反思去除掉，这样就可以有效的规避掉创业路上可能遇见的问题。因为每天反省，在做事情的时候就更容易成功！

无论是父母，还是亲人，还是朋友、员工等，甚至是商业竞争对手，我们都要感谢！对父母、亲人我们还比较容易生起感恩心，然而对于竞争对手我们就很难做到了。对于创业者来说，需要有非凡的心胸格局，能够容纳更多的人和事，这是事业能够做大、做的长久的重要因素。感谢我们遇到的、相识的每一个人，你会发现事业会蒸蒸日上，而且心情格外的舒畅！

稻盛和夫先生一生奉行帮助他人就是帮助自己，他也是一位虔诚的佛教徒，积德行善是他人生的信条。对于创业者来说，这一条内容也非常关键，如果你的眼中只有钱、只有自己的利益，那就决定了你事业很难成功，或者说最多只能赚点小钱！创业是和人打交道，只有你想着别人，让别人赚钱了，你才有可能赚到钱，利益别人就是利益自己，这方面是必须要考虑清楚的。

我们很容易被烦恼左右，很容易情绪化，这对于创业者来说是非常致命的！烦恼太多，头脑是没办法保持清醒的，在做决策的时候很容易犯错，对事业的影响是非常大的。所以，所有的创业者都要努力让自己不被烦恼左右的人。

创业成功一定是有方法的，稻盛和夫先生用亲身经历告诉我们，创业过程中我们需要注意的，做好这六条对于创业会有非常大的帮助！如果你想更多的了解稻盛和夫，推荐大家看一下《稻盛和夫自传》，希望对您有帮助。

## 稻盛和夫读后感篇二

一直以来我对人物传记都特别有兴趣，今天我读了一本《稻盛和夫自传》，读完这本书我有很多感受想要分享。

稻盛和夫是一个非常了不起的人物，我们知道他把濒临倒闭日本航空救活，并实现了盈利。我之前看过稻盛和夫的《活法》和《干法》，从中我感受最深的就是利他之心。这个可是了不起的一个方法。“利他”并不代表损害自己的利益，是在自己有能力的时候，适当去帮助别人。

稻盛和夫出生在鹿儿岛市，少年时代的他也曾是个“孩子王”，可在之后的人生中，他经历了考试失利、身患结核病、遭遇空袭，就连就业也不尽如人意。有段时间他也曾苦恼不已，抱怨自己简直是倒霉透顶。用他自己的话说，如果走错一步或许就会侮辱歧途。

稻盛和夫家里有六个孩子，生活非常清贫，战争又让他失去了一切，他必须尽快地步入社会，挣钱养家。大学毕业后，他成为了一名小技术员，负责当时还是全新领域的新型陶瓷的研发工作。他相信，总是抱怨社会也是于事无补，不如胸怀希望，坚信有更美好的未来。所以他将自己的全部身心投入到工作中，最终他成功将研究成果市场化，并凭借重任的支持，创立了新公司。45年过去了，京瓷已经发展成为销售

额超过1兆日元的大型企业。

我们每一个人都会经历各种不如意，不论是感情还是工作，甚至是学习，都会有不如意的。遇到困难的时候我们常常选择泄气，或者是逃避，抱怨社会。而强大的人他们会选择自强，他们会及时调整心态，迎接挑战。

日本经济曾经有过一段时间的辉煌，但是后一蹶不振。经济增长缓慢，让当时日本人感到特别焦虑。然而，日本却挺过来了，日本今天仍然是世界第三大经济体。也是人口发展指数极高的国家。在日本一个普通人可以做一份工作做一辈子。从《活法》和《干法》中我体会到稻盛和夫的智慧。

读完《稻盛和夫自传》后我明白，如果一个人的一生总是风平浪静，他很难取得成功，只有直面困难，心怀利他之心，我们就可以创造更好的明天。

### 稻盛和夫读后感篇三

是稻盛和夫的新著，是一书的姐妹篇，该书在日本一经出版就成为新的超级畅销书，一年内再版19次。作者稻盛和夫先生在日本被人誉为“经营之圣、人生之师”，是唯一一位同时创建和经营京瓷和kddi两家“世界500强”企业的传奇式人物。

用的，这也是我读本书最大的收获。

看完本书，联系到自身的工作实际，我对自己提出以下几点建议：

- 1、通过认真踏实的工作，培养自己求真务实的工作态度；
- 2、抓紧时间学习专业知识，提高专业技能；

3、给自己树立清晰具体的目标，争取做到每天进步一点点；

5、用更为积极的思维方式去审视自己在人生和工作中面临的困难，将之看成是磨砺心性，提升能力的机会。

## 稻盛和夫读后感篇四

这个月读《心法：稻盛和夫的哲学》。

在这本书中，稻盛先生对存在、意识和意识体、宇宙、造物主、科学、欲望、自由、善恶、因果、宗教、死亡等人生、社会和宇宙的重大命题，从哲学、科学、宗教三个角度交叉分析，耐人寻味。

尽管书中的许多故事在稻盛先生其他书中已然见过，但是常读常新，每次都有更深刻的体会。

关于稻盛和夫的书，一直以来都有一种复杂的情怀，应该是纠结的喜欢。

说喜欢，是因为他向我们讲述的是作为人应该有的最基本的品质，每每能够触碰到我们的心灵。

纠结则是由于其与当今社会上的一些现象所反映出的思想大相径庭，非努力修炼和践行不得觉悟，给人以“乌托邦”似的感觉。

言归正传，谈谈自己的一点体会吧！

提升人性，磨练灵魂，这样的道理应该在少年时代就灌输给孩子，可惜在现在的学校里，没有任何人传授这样的道理，取而代之的除了考试还是考试。

“努力学习，考进好学校，成为有出息的人。”这是我们从

小听到的最多的话，我们很努力的沿着这条道路努力奋进，小学、中学、大学，甚至研究生，我们踏着考卷一路走来，历经大大小小无数次考试。

但是当我们毕业的时候却发现，事情根本不是这样子，理想终究被现实打败。

于是在一个个应试体系下培养出来的满脑子功利的“产品”面前，在超现实的社会大背景下，再来传授这些最基本的品质，珍贵但却有些无力。

学校，一个传道授业、培养高尚、为人性发展和社会进步服务的地方，应该是纯洁无暇的。

可如今，社会上的一些不良风气侵入其中，本应教育“教育”社会，现在却变成了社会“教育”教育，想来令人痛心。

烦恼产生于欲望，而发展又放大了欲望。

在久远的奴隶社会，很多人尚且没有自由，“吃”是他们最大的欲望。

现在，随着社会的发展，人们获得了极大的自由，可贵的自由却因为使用的方向不对而造成了罪恶。

经济富裕了，人们渐渐忘记了大自然教予的真理。

似乎不用拼命工作也能过上很好的生活，于是，与其正式就职，受到约束，不如当自由职业者，想工作时工作，其余时间用来休息玩乐。

精进、持戒、忍辱与我无关。

投机、贪腐滋生蔓延，看看十八大以来，打掉的腐`官员，职务之高，人数之多，令人震惊。

而且，这很可能只是冰山一角。

金钱和权力带来了快乐，但带来更多的是欲望的膨胀和无尽的烦恼与罪恶。

稻盛先生的书总是向上而充满正能量。

在身处逆境挫折时，在心情沉闷压抑时，翻一翻，读一读，能够帮助我们调整心态，走出阴霾！

## 稻盛和夫读后感篇五

稻盛哲学读后感，这是一本充满着智慧的书籍，下面是小编带来的稻盛哲学读后感，欢迎阅读！

这个月读《心法：稻盛和夫的哲学》。

在这本书中，稻盛先生对存在、意识和意识体、宇宙、造物主、科学、欲望、自由、善恶、因果、宗教、死亡等人生、社会和宇宙的重大命题，从哲学、科学、宗教三个角度交叉分析，耐人寻味。

尽管书中的许多故事在稻盛先生其他书中已然见过，但是常读常新，每次都有更深刻的体会。

关于稻盛和夫的书，一直以来都有一种复杂的情怀，应该是纠结的喜欢。

说喜欢，是因为他向我们讲述的是作为人应该有的最基本的品质，每每能够触碰到我们的心灵。

纠结则是由于其与当今社会上的一些现象所反映出的思想大相径庭，非努力修炼和践行不得觉悟，给人以“乌托邦”似的感觉。

言归正传，谈谈自己的一点体会吧！

提升人性，磨练灵魂，这样的道理应该在少年时代就灌输给孩子，可惜在现在的学校里，没有任何人传授这样的道理，取而代之的除了考试还是考试。

“努力学习，考进好学校，成为有出息的人。”这是我们从小听到的最多的话，我们很努力的沿着这条道路努力奋进，小学、中学、大学，甚至研究生，我们踏着考卷一路走来，历经大大小小无数次考试。

但是当我们毕业的时候却发现，事情根本不是这样子，理想终究被现实打败。

于是在一个个应试体系下培养出来的满脑子功利的“产品”面前，在超现实的社会大背景下，再来传授这些最基本的品质，珍贵但却有些无力。

学校，一个传道授业、培养高尚、为人性发展和社会进步服务的地方，应该是纯洁无暇的。

可如今，社会上的一些不良风气侵入其中，本应教育“教育”社会，现在却变成了社会“教育”教育，想来令人痛心。

烦恼产生于欲望，而发展又放大了欲望。

在久远的奴隶社会，很多人尚且没有自由，“吃”是他们最大的欲望。

现在，随着社会的发展，人们获得了极大的自由，可贵的自由却因为使用的方向不对而造成了罪恶。

经济富裕了，人们渐渐忘记了大自然教予的真理。

似乎不用拼命工作也能过上很好的生活，于是，与其正式就

职，受到约束，不如当自由职业者，想工作时工作，其余时间用来休息玩乐。

精进、持戒、忍辱与我无关。

投机、贪腐滋生蔓延，看看十八大以来，打掉的腐`官员，职务之高，人数之多，令人震惊。

而且，这很可能只是冰山一角。

金钱和权力带来了快乐，但带来更多的是欲望的膨胀和无尽的烦恼与罪恶。

稻盛先生的书总是向上而充满正能量。

在身处逆境挫折时，在心情沉闷压抑时，翻一翻，读一读，能够帮助我们调整心态，走出阴霾！

读书就像是在跟一位饱经岁月沧桑，拥有无数人生阅历的长者交谈。

读稻盛和夫的书就是个鲜明的例子，稻盛先生的言语质朴，娓娓动听，饱含深意，扣人心弦又发人深省。

稻盛先生在开篇的自序中就强调，现代人最需要的是：直面“人为什么而活着”这一根本性的问题，确立做人的最基本的哲学，确立正确的人生观。

诚然，秉持哪种思维方式度过人生属于个人的自由，人生观不同，思维方式不同，人生的结果也会大相径庭。

到稻盛先生认为，想要度过一个幸福美满的人生，就需要有与之相适应的思维方式，这是我们必须知晓的。

于是，稻盛先生对关于人的存在和生命的价值，关于宇宙、

意识、造物主、欲望、意识体和灵魂、科学、人的本性、自由等等命题给出了自己的论述和思考。

关于人性。

“性善说”和“性恶说”各持己见，但稻盛先生却认为：人的本性“既不是善也不是恶”。

他说，想要提升心性——抑制欲望、积极为众人服务，人就会变善。

如果能够清晰地意识到这一点，努力持戒、努力利他、努力提升心性，就会不断朝善的方向发展。

关于自由。

稻盛先生认为青少年恶性犯罪的真正原因是现在的多数青少年吧认真投入工作、吃苦耐劳、忍耐忍受、奉献他人这些思想行为抛在脑后，让自由无限泛滥。

所以当务之急是教育孩子懂得抑制欲望的重要性以及如何抑制的方法，这才是当务之急。

第一是教会孩子帮助他人，就是“布施”，第二是明确不允许做的事，就是“持戒”。

还有两条是必须让孩子在生活实践中自己掌握的，第一条是努力奋斗，就是“精进”，第二条是忍耐忍受，就是“忍辱”。

当然，所谓的“禅定”，让自己的心沉静下来，也是很重要的。

关于逆境。

我们需要承认一点，人是生而不平等的，有些人出生富贵之家，有的人出生寒门可能连门都没有，但这并不以为这一个人的一生就由他的出生决定了。

古往今来，只有克服了难以想象的艰难困苦的人才能创造伟业，富贵子弟有之，寒门子弟也有之，而且寒门出生的人占的比例会更多。

如果出生名门，从小到大不知劳苦何物而能成就伟业的人少之又少，甚至没有。

古语言：“艰难困苦，玉汝于成”，还有“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨...”。

诚然，好逸恶劳是人之常情，但从长远目光来看，比起从小就养尊处优的人，年轻时经历困苦的人，在尔后的人生中，往往更能取得硕果。

还有还有，稻盛先生这位慈祥的老者孜孜不倦的教导我们这样去直面“人为什么而活着”这一人生命题，引导我们形成自己的思维方式，过更加积极向上的人生。

谈到企业经营，哲学不可或缺，为此经营者必须提升自己的心性。

一般，人们并不认为哲学以及人生观有多么重要，但正是哲学决定了经营和事业的成败。

想把公司搞好，让员工幸福，先决条件是最高经营者必须提高自己的思维方法和精神境界，稻盛和夫把迄今为止在京瓷和kddi的经营实践中切身体悟到的经营的原理原则归纳为十二条，称之为“经营十二条”。

首先，是明确事业的目的和意义——“树立光明正大的、符

合大义名分的、崇高的事业目的。”为什么要办这个企业，这个企业存在的理由到底在哪里，当然有各种各样的情况，必须要明确地表明自己创办事业的目的及意义。

事业的目的、意义还是要尽可能以高层次、高水准为好，换句话说必须树立光明正大的经营目的。

要让全体员工拼命工作，大义名分是必不可少的。

第二，设立具体的目标——“所设目标随时与员工共有”。

用具体的数字明确地表述目标，不光是销售额，包括利润都要建立明确的目标，并用数字具体地表示出来，而且这种目标在空间和时间上都必须明确。

所谓空间上明确，即目标不是全公司的一个抽象数字，而是要分解到各个部门的详细资料。

每位员工努力完成任务，各个部门就能达成目标，公司整体目标也自然达成。

但是稻盛和夫并不主张建立长期目标，任何未来经营状况的不确定性，长期计划会影响公司的经营和员工的工作热情。

第三，胸中怀有强烈的愿望——“要怀有渗透到潜意识的强烈而持久的愿望”。

稻盛和夫相信境由心造，心中蓝图就必能实现，换句话说，无论如何也要达成目标这一愿望的强烈程度就是事情成败的关键所在。

第四，付出不亚于任何人的努力——“一步一步、扎扎实实、坚持不懈的做好具体工作。”稻盛和夫认为成功没有捷径，努力才是通往成功的光明大道。

迄今为止，大企业的成长发展史，他们都是从小事业开始的，点滴积累，不断创新，踏实努力，坚持不懈才有后来的辉煌。

一开始就想抓大商机，想靠偶然碰巧的生意发财都靠不住，长不了。

企业发展的要诀一点不难，认真做实事，一步一步踏踏实实，持续付出不亚于任何人的努力，精益求精，持之以恒，如此而已。

第五，销售最大化，经费最小化——“利润无须强求，量入为出，利润随之而来”。

销售额最大、经费额最小的经营原则，构筑让经营者可以看清经营实况的管理系统，并使该系统有效运用，才能实现高效益企业体制。

购买的最高价格。

真能看清看透这一价格点的，不是销售部长，也不是营业担当，而非经营者莫属，可以说是定价的普遍原则。

第七，经营取决于坚强的意志——“经营需要洞穿岩石般的坚强意志”。

所谓经营就是经营者意志的表达，一旦确定目标，无论发生什么情况，目标非实现不可，这种坚强意志在经营中必不可少。

经营者如果缺乏无论如何要达到目标、履行承诺的坚强意志，经营将难以为继。

一味地将经营凑合情况变化，其结果往往不妙。

第八，燃烧的斗魂——“经营需要强烈的斗志心，其程度不

亚于任何格斗。”格斗场上所需要的斗魂，经营者也必不可少。

脾气太好，架都没有吵过的人应该把社长的位置让给有斗志心的人。

经营者如果缺少斗魂，不能为保护员工而发挥昂扬的斗志，将必败无疑。

第九，临事有勇——“不能有卑怯的举止”。

真正的经营者，还必须具备胆识，所谓胆识是见识+胆力，或者说见识+勇气。

因为具有灵魂深处坚定不移的信念，所以才会顶天立地无所畏惧。

经营者只有具备这种胆识才敢于面对一切障碍，正确判断，坚决实施，摆正经营之舵，在经营中勇往直前。

第十，不断从事创造性的工作——“明天胜过今天，后天胜过明天，不断琢磨，不断改进，精益求精”。

不是以现有的能力决定将来能做什么，而现在就决定一个似乎无法达成的高目标，并决定在将来的某个时点达成它，盯住这个目标，通过不间断的顽强努力，提高自己现有的能力，提高到将来的某个时点能达成的既定的高目标，如果只以现有的能力判断今后能做什么不能做什么，就根本无法开拓新视野，现在做不成的事，今后无论如何都要把它做成，这种强烈的使命感才可能开辟一个新时代。

第十一，以关怀之心，诚实处事——“买卖是双方的，生意各方都得利，皆大欢喜”。

这里所说的关怀之心又可以称之为利他之心，不仅要考虑自己的利益，也要考虑对方的利益。

必要时即使要自我牺牲也要为对方付出，这是最重要的。

中国古代《诗经》里说“满招损，谦受益”，尊重对方，为对方着想，也就是利他行为，乍看会给自己带来损失，但从长远看，一定会给自己和别人带来良好的结果。

第十二条，保持乐观向上的态度，抱着梦想和希望，以坦诚之心处世。

不管处于何种逆境，经营者应该保持开朗和积极向上的态度，这也成为了我的信念，既然从事了经营，就不要害怕各种经营课题接踵而来，而且问题越是困难，越是不能失去梦想和希望。

感想

认真的看完稻盛和夫先生对于其一生经营经验的归纳总结，我受益匪浅，感触颇多。

经营一个企业如同经营一个大的家庭。

需要家庭中的大家长有足够的魄力和领导能力才能使一个大家庭的成员向着同一个目标奋斗，同时也需要各个家庭成员心甘情愿服从大家长的领导，同时为整个家庭的发展献计献策，共同努力。

在公司的经营中，经营者必须尽足够的努力和有足够坚强的毅力和魄力，必须对企业未来的发展战略和预期收益有一个充分的认识，也要对企业的员工充分的关爱，使员工对公司以及领导者有认同感，愿意与公司共患难共发展。

在遇到公司经营瓶颈时，在员工的支持下，努力的开拓创新也能够使企业渡过难关。

在和其他企业合作交易的时候，不要过分在意自己这方的利益而毫无顾忌的去损害对方的利益，否者是不会长久的。

在一个公司的发展壮大的过程中，只有广结善缘才能在困境的时候得到别人的信任和帮助，而不是坐视不理，落井下石。

“不经历风雨，怎么见彩虹，没有人能随随便便成功”，很有道理的。

成功其实很简单，一是每天都把想做的事做成，日积月累，你的成功就是辉煌的。

二是每天都比别人的努力更多。

中国有句话叫厚德载物，德很厚，就可以承载很大的企业。

做企业如果把对员工好作为一种手段，好让员工为企业多干活，这不是德。

德是追求员工物心两面的幸福。

我曾经说过企业的动力有两个，一是客户需求，二是员工努力。

所以做企业最终极的追求目标是把企业作为员工创造物心两面的幸福的平台，把企业真正变成为员工提供物心两面幸福的平台。

道德有四个层级：一是损人不利己，二是损人利己，三是在利己中利他，四是在利他中利己。

第一类人的人生最终是负数，第二类人偶然会得到好处，但

是做不大，不能长久。

第三类人做企业的目的是利己的，但客观上帮了别人；第四类是所有员工物质和心灵的利益都得到保障时，企业利益就来了。

无论是公司经营还是个人的自我经营，都应该认真去理解稻盛和夫先生的经营哲学中的深刻含义。

总的来说，经营需要的是领导者与被领导者坚定的意志，明确的目标，超人的胆识，独特的创新，以及极高的道德。

只有在万事具备的情况下，一个企业才能长久不衰的运营下去。

即使国情不同，企业体制不同，内在环境不同，但是企业发展所需要的内在动力都是一样的。