

最新党校学员自我鉴定表(优质9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

党校学员自我鉴定表篇一

时间一晃而过，弹指之间□20xx年已接近尾声，过去的一段时间里在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。回顾过去的工作，对本人鉴定鉴定如下：

坚持中国共产党的，坚持四项基本原则，关心班组成员的思想生活，增强对改革的信心，增强集体荣誉感，树立班组成员的主人翁精神，严格要求自己，团结同事，建立良好的竞争氛围。

当然，不足之处还是有很多的，在新的一年里，我要在已有成绩的基础上认真鉴定经验，取长补短，更上一层楼。

党校学员自我鉴定表篇二

“玉不琢，不成器。”大学培养的仅仅是一种思维方式和学习方法，过惯了在学校慵懒散慢的生活，虽说自身个性得到了充分地展现，但当我真正走上工作岗位上时，才发觉这一切都是那么地行不通。艺术学校毕业的我是活泼有余严肃不足，如何尽快退掉学生时代身上的散漫天真，尽快融入到全新的工作环境中，如何将在校所学的书本知识更好地发挥到工作实践中，如何将自己个人的发展与企业的发展相统一，如何顺利完成这一蜕变是我这一时期的主要课题，也三新员工必备基本条件。

刚来公司报到时，主任的一席话，让我深思。好高骛远、缺乏定性是80后的通病，现实的残酷很快让我的梦想破灭了。“纸上谈兵终觉浅，绝知此事要躬行”，好高骛远、心态漂浮，结果终究是一事无成。痛定思痛，端正心态，下定决心，本想用最快的速度融入中石化这个大家庭，却发现摆在我面前的不都阳光坦途，也有些或大或小的坎。

初到市片区45站觉得一切都很新鲜，大家很热情。站长给我进行了岗前培训，同事们为我细心讲解，在短期内对加油站工作有了较全面的了解，并且能够胜任基本业务操作。在加油、发卡、记账等业务的学习过程中，大家都给与我很大的支持和帮助。

从无所是从到代岗主办，我不断地学习和成长着，但不知为什么心里却总是酸酸的。刚到加油站就逢圣诞、元旦两个节，虽然加油站也有聚餐庆祝，可总觉得自己格格不入。原来工作就是这个样子啊，在学校的时候多热闹，虽说明白加油站的工作性质，但内心还是不能释怀，突然觉得自己很孤单，很悲哀，也很失败。不久，我的手指冒出一些小红点，有时还痒，过了没几天手指就肿起来了，站上的同事告诉我这是冻疮，当时我第一反应是我的手完了，心里委屈极了。后来，我发现站上的同事都有冻疮，大家想办法预防、治疗，还将有效方法介绍给我……在不知不觉中，我已融入45站这个大家庭并真真切切的体会到，为中石化奉献热血与青春的一线员工，无悔的付出与执着的追求。

石化人的热情、认真和专业，这是每个从业者都向往的一种职场氛围。在这段实习期间我了解公司的基本现状和发展方向，并由部门的业务范畴来规划自身的发展计划。同时，我也发觉有些工作环节可以进行更为有效的改善：

第一，员工素质参差不齐亟待解决。加油站是公司销售的前沿阵地，隶属于服务行业，加油员的素养直接影响着加油站的业绩。而加油站的员工素质参差不齐，文化程度高低悬殊。

大中专生与中小学文化程度的人并存，高级职称的人与无职称的人并存，高级技工与初学工并存。受当前的体制局限，不可能将低素质的员工全部辞退而去大量招聘高档次的人才，只能在现有的制度和条件下，尽量改善这种普遍现象。着重岗前培训，将差的员工和新进入的员工送到培训基地去进行系统的培训，加强员工手册的学习，包括技术业务，规章制度，职业礼仪道德等。员工应要有文化、勤学习、精业务、职责强、品德好、遵章纪、乐助人、团队心强，培训合格后上岗。健全培训基地，多开展技术知识竞赛、岗位练兵。通过竞赛，促使员工争当岗位能手、业务尖子，以提高技术业务水平，提升公司整体形象。

第二，信息交流、汇总工作亟待加强。在这个信息化的时代，对于信息的掌握速度和程度对企业发展产生着深远的影响。促进公司内、外部信息交流与沟通，加强信息的汇总、日常管理与维护。天下大事必作于细，古今事业必成于实。做好每天的每一件小事，加强交流与学习，大处着眼，细处着力，加强时间观念，提高办事效率。

第三，员工的工作、生活环境亟待改善。企业是一个团结战斗的集体，这个集体靠什么来维系、来支撑呢？那就是精神和理念，而精神理念的体现是以每一位员工为依托的。真正的深入基层、关心基层设施建设，改善和提高员工的工作、生活环境是重中之重、当务之急且应长期坚持的基本性工作。

短短两月时间，谈不上什么深刻见解，对于工作各个环节只是初步了解和认识。因此，在今后的实践中会继续虚心的学习，不断钻研，积累工作经验，不断提高工作能力。

在加油站实习期间，我经历了一个从学生到职业人的转变，感受到了一个人的成长。那些让我获得成功和认可的事，那些让我至今想起来依然遗憾和尴尬的一线实习生活，都给了我最大的馈赠——性情的修炼，让我真正学会了独立和勇敢、隐忍和坚持。在实践中对我从事的这份工作的理解得以不断

深入，站长、同事以及许多朋友，给了我数不清的帮助、指点和教诲，这一切使我心存感激。

器必试而后之其利钝，马必骑而后之其良弩。尽管我所学的知识 and 公司的要求还有一定差距，但我相信通过虚心努力和锐意进取，能够迅速弥补自身的不足，并发挥自己的特长。

党校学员自我鉴定表篇三

20xx年就快过去，在处领导班子的正确领导下，在各科室的大力支持下，在xxx收费站全体职工的积极努力下，到目前为止xxx收费站收缴车辆通行费 元，与去年同期相比增长了百分之 ，实际增长了 万元，到年末有望突破 万大关。但距局下达局下达的我站 万任务，还有一定的差距。回顾一年：

一 收费工作方面

没有完成局制定的通行费收缴任务原因是鲜活农产品的免费原因造成的。到目前为止我站共做免费绿色通道车辆共9461台次，共免费金额1,055,590元。如果加上这部份的金额，我们站的通行费收缴任务就基本完成了。积极有效的配合好超限整治工作，由按车型收费改为计重收费，使站内收费，超限工作秩序井然。为了避免高峰时间段和节假日的堵车状况，确保收费站畅通，收费站制定了突发事件应急预案，坚决杜绝堵口现象的发生。由于丹东市是海滨旅游城市收费站自己制定了各景点示意路线图，好为下道的游客做好解释指路工作。

二 在超限工作方面

截止到时，我站入口因超长、超宽、超高劝返的车辆为 台次，出口超限移交路政的车辆为 台次，罚款约 元。在检测过程中能过做到规范检测，文明服务。

三 在收费站的安全保卫工作方面

协勤员护送收费员上岗、下岗，保证了收费人员的人生安全和财产安全。每月在站安全小组组长纪宇航的牵头下，带领值班站长、协勤员配合电工对收费站的内外环境进行安全大检查，如发现安全隐患立即解决，如我们自己解决不了的，便形成书面形式上报相关部门帮助解决。现在已经形成制度，每次检查做好记录。另外，要求协勤员必须做到每半小时巡视一次，禁止外来车辆和人员在收费站广场和周围逗留，广场秩序井然。现在司机已养成习惯，主动将车停到黑色路面，保证了收费站广场的安全和畅通。

四 在监控工作方面

监控室使收费站的“心脏”，站内的监控员都能够具有高度的责任心和一丝不苟的工作态度，做好每一台车的特殊情况审查和批注工作。一年来，监控员对监控设备进行妥善的管理和及时的上报维修工作，保证了监控设备正常运转，各种记录完整细致，成为了管理处和收费站之间信息的输送纽带。

五 在出纳、票证工作方面

虽然我站的出纳票证工作由一人承担，但工作仍做的细致、明确，权责分明。特别在改为计重收费以后，我站的通行行为和车流量有了明显的增加，出纳票证员能够很好的调配空满卡箱和备用金(零钱)的使用情况，我站从未出现措手不及的情况。并且，账目记录仔细完整，票据日清月结。

六 站容站貌方面

xxx收费站采取了内外环境齐抓，内要质量，外要标准的工作方法，要求必须为用路人提供好的卫生环境，做到车道广场无杂物，收费亭窗明几净。并把“军事化管理，规范化服务”体现到实处，做到列队有军姿，内务有军范。

七 在团支部工作方面

团支部是收费站工作的骨干，在收费站起到先锋带头作用。团支部先后组织了叠内务比赛、拔河比赛，庆祝建站三周年小型运动会等文体活动，丰富了收费站职工的业余文化生活也使收费站有了凝聚力、向心力，更推动了收费站的各项工作更好的前进。

八 在加强职工队伍建设方面

xxx收费站坚持每周召开一次值班站长碰头会，制定本周工作重点，值班站长汇报各班的工作情况，找差距，找不足。每半月召开一次全站职工大会，全站前段工作，表扬先进，指出不足。明确今后一段时间的工作任务和要求，传达和贯彻局处两级组织和领导的指示和要求，和讨论出现的问题，布置站里的工作要求和工作重点。各只人员按岗位进行专业知识考试，考试不合格者不能够上岗。

九 不足之处

一年的工作，还存在这太多的问题和不足。收费站的工作还有许多地方没有规范化、制度化、程序化，距沈阳站的标准更是有很大的差距，特别是在工作中还存在太多细节上的薄弱环节。在收费工作方面，我们的服务还应该向亲情服务靠拢，是用路人来到收费站犹如到家的感觉。在外树形象方面，应该加强军事化、规范化用于岗位服务形象的体现，应让用路人来到我们收费站口，无论是外部设施环境还是人员都有一种整齐划一，训练有素的感觉。在内练素质方面，应该多进行爱岗敬业教育，增强收费员的集体主人翁精神，能把收费站当做自己的家，树立较高的服务理念，来满足形形色色的用路人。

党校学员自我鉴定表篇四

尊敬的书城领导：

我于20xx年*月*日成为书城的(适用)试用员工，不知不觉中，已经在这个大家庭里工作3个月了。这是我的第一份工作，我自己非常珍惜。下面简单谈谈自己在这段时间工作的感悟和收获。

初来书城时，自己曾经很担心：作为一个既不知该怎么与人共处，也不知该如何做好这份工作的没有经验的应届毕业生，能否胜任这份工作。事实证明，我的担心是多余的。书城宽松融洽的工作氛围、团结向上的精神，让我很快完成了从学生到职员的思想转变。这三个月的学习与工作，虽然很短暂，却给我的人生增添了弥足珍贵的经历，留下了精彩而美好的回忆。

回想这段经历，我从最开始的陌生到此时的熟悉；从不知怎样与人相处，到结识了许多的朋友；从不敢面对陌生人，到能够自然和同事、客户沟通；从什么都不懂，到得到同事的认可和表扬，..... 我的点滴成长，都凝聚了领导和同事们的关怀和指导，也凝聚了自己的努力。这些美好的回忆，让自己对这个集体充满了感激和依恋之情。

2、自己的团队精神得到加强，知道同事间的协作，对完成工作的重要性；

3、自己与人沟通的能力得到锻炼和提高。

过去的三个月，在领导和同事们的关怀和帮助下，通过不断地学习和进步，自己各方面的能力都得到锻炼和提高，但我知道，对于一个新人，要做到胜任工作要求，要学的东西还有很多。我很喜爱这份工作，喜欢这里的工作氛围，愿意通过自己的努力，谋求与企业的共同发展。现在我的试用期已

满，根据公司的相关规定，申请转为书城正式员工。请领导审查批准为盼。

在六个月的试用期生活中，可以说是喜也有忧。喜的是和同事们工作相处中，自己从学生完全转变为一个社会人，自身实践经验、工作能力得到提高；忧的是自己还有许多方面有待于提高。

比以前有较大进步的方面：

- 1、从一个生活懒散的学生转为一个行之有束的社会人。
- 2、在新能源待的期间，对质检那方面有所了解，对提拉单晶硅工艺也有所感性认识。
- 3、调入到多晶硅筹备组，对个人交际能力有所提高，对多晶硅行业也有所了解。
- 4、对dcs系统有了粗略认识，对合同、协议有所认识。
- 5、在参与其它工作中，也学习、认识了解一些其它业务知识。

不足方面与改进办法：

- 1、个人交际能力有待提高(往后在交际中多想、多思)。
- 2、对一些办公软件使用有待提高(抽时间加强学习)。
- 3、对多晶硅工艺的学习还要加强(跟同事、专家学习、请教)。
- 4、主动与主管领导就其工作方面沟通少(加强这方面工作)。
- 5、要提高自己的学习能力，不懂的地方决不装着自己懂，认

真向主管、同事们请教、学习。

总之，由于这个工作岗位的重要性，相信在今后工作时间内会倍加努力，不断学习、虚心学习，严格要求自己，较全面地提高自己。

党校学员自我鉴定表篇五

转眼间，我已告别了__年，进入了新的一年，回顾自我在这12个月的工作中，有失败，也有成功，失败的是我的销售业绩没有到达我预期的成绩，成功的是；自身业务知识和本事有了很大的提高。这首先得感激公司给我供给了好的工作条件和生活环境，还有我的各级领导和同事对我的指导和帮忙。在此我将这一年的工作情景作一下鉴定，目的在于吸取教训，提高自我，同时列出新一年的工作计划，我有信心和决心，在新的一年里把工作做得更好。

截止____年__月__日我负责的药店共有__家，其中__家为单店。

__年我的具体工作情景：负责药店的销售及进货和回款

并按照拜访计划每一天拜访药店与店员沟通，对于目标店员，经常坚持联系，在有时间有条件的情景下，送一些小礼物或宴请目标店员，好稳定与目标店员的关系，增加销量。并在拥有固定的药店的同时，尽量去开发新的药店。同时将市场情景及时反映给公司，并尽自我最大的努力去做好本职工作。

以上就是我__年的具体工作资料，看似简单但对于我这个才刚刚工作一年半的新手来说也有必须的困难，自从__年1__月接下__药店以后，我才感觉到我正式成为了一名otc业务员，但可惜的是药店的销量平平，对此我对公司及各位领导深表歉意，因为我一向坚信没有做不好的业务，仅有做不好业务的人，没有卖不出去的药，仅有卖不出去药的人。可是虽然我的业绩

不突出，但我一向在努力学习如何成为一名优秀的业务员，经过这一年多的磨练，我已经逐步成熟起来学会了如何克服困难，并将这些困难转变成我成功的动力。我有信心在接下来的时间里运用我所学到的一切为公司做出贡献！

- 1、进取努力的提高自我的销量，
- 2、制定更完善的拜访计划，严格按照拜访计划拜访药店。
- 3、在维护好现有药店的基础上，在公司的支持下尽力开发新的药店。
- 4、加强业务学习，开拓视野，丰富知识，并向其他优秀的业务员学习。
- 5、对__年工作的细节要求：
 - 1：一周一鉴定，每月一大结，鉴定工作上的失误并及时改正
 - 2：去药店之前要多做准备工作充分研究到店员的状态和需求，这样才能更好的与店员沟通增进我们之间的关系。
 - 3：与店员沟通要诚恳，答应好的事就要做到。我在外面代表的不单单是自我跟代表了公司，如果在言行上轻浮不讲信用，会影响到店员对我甚至是对公司的不信任，以至于店员对推销我们的产品失去兴趣。
 - 4：要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。

以上就是我这一年的工作计划，工作中遇到各种各样的困难，我会向领导请示，与同事探讨，努力克服。为公司做出自我最大的贡献。

党校学员自我鉴定表篇六

我叫xx□是xx销售部的员工，以下是我对个人工作所做的个人工作自我鉴定。

工作以来，在公司领导的精心培育和教导下，通过自身不断努力，无论是思想上，学习上还是工作上都取得了长足的发展和巨大的收获，思想上积极参加学习，坚持售楼原则，维护公司的形象及声誉，做到热情接待，温情待看，亲情售楼，友情交流，主动向比自己有经验的同事学习交流，采盘观摩，在短短的时间内比较熟悉的掌握销售流程、平稳走过每一个熟悉阶段，做到了每一个客户接待到位，交流到位，记录到位，服务到位，初步掌握了客户的购房心理及意图和个人实力，并合理的推销公司的形象和房屋的结构，克服少数客户不友善的言语，对待老人服务做到细一点，讲解声音大一点，微笑多一点，主动帮扶老人。

本人除了以上比较健全的学识外，也存在一些工作上的不足、学习上态度欠认真，没有做好交流记录，住房供给及信贷方面严重欠缺，具体程序及流程所需的各项证明及步骤、经验望在以后的工作中各位领导及同事们多加指导批评及关心。

今后我将更努力，将本项目做好的同时，发掘其它的项目继往开来。

首先，就本年度市场的整体环境现状进行自我鉴定，诸如行业市场容量变化、品牌集中度及竞争态势、竞品市场份额排名变化、渠道模式变化及特点、终端形态变化及特点、消费者需求变化、区域市场特征等等，目的在于了解整体市场环境的现状与发展趋势，把握市场大环境的脉动。

知己，百战不殆。目的在于寻找标杆企业的优秀营销模式，挖掘自身与标杆企业的差距和不足。

最后，就是自身营销工作的自我鉴定分析，分别就销售数据、目标市场占有率、产品组合、价格体系、渠道建设、销售促进、品牌推广、营销组织建设、营销管理体系、薪酬与激励等方面进行剖析。有必要就关键项目进行swot分析，力求全面系统，目的在于提炼出存在的关键性问题并进行初步原因分析，然后才可能有针对性拟制出相应的解决思路。

党校学员自我鉴定表篇七

转眼，一年的时间又过去了，看着这充满希望的新年，作为一名销售部门的新人，我也感受到了公司中充满了欣欣向荣的氛围。我在去年的x月x日加入公司，现在差不多也有x个月的工作经历了，结束了年末的忙碌后，我在此将自己的工作情况进行了一些统合总结。希望自己能从自己的情况中发现自己的不足，并且在今后严格的改正自己，提升自己。

作为一名新员工，我知道自己还有很多的不足和缺点，但是我会努力的提升自己，希望自己能会有更大的提升。以下是我的自我鉴定：

思想方面：来到公司的这段时间，我感受到了很多，在努力工作的日子里，自己也有很多的体会。作为一名xxx公司的新人，我在这一年来从公司的培训，以及工作的体会中，大大的转变了我在思想上的定位。

过去，我是一名学生，一名求职者。但是在现在，我是一名员工，一名xxx公司的员工。我在工作中努力的发展我们xxx公司的服务理念，在工作中朝着自己的目标，朝着公司发展的方向努力的去做好自己的每一件事情。在工作了这么久之后，我现在更加的积极开朗，做事也有了方向和目标，知道该怎么管理自己，知道自己该在工作时做些什么！

工作方面：作为加入公司不过x月的新人，我在工作方面的经

验还是有很大的空缺，尤其是在对客户的挑选上。自己目前还是只能更着前辈的路子走，没法独自的分析哪些是潜在的客户，更别提在工作中提升自己的业绩。但是通过这段时间的努力，自己的收获还是非常的明显！并且通过实践，自己对销售这个行业也有了更加深刻的了解，目前，自己在基本的工作中已经能独立的完成了，但是想要优化自己，想要让自己做的更好，我还要努力的去学习，去提升自己。

人际方面：在成为销售之前，自己从没想过人际关系是这样的重要。通过培训和学习，自己更加的了解了人际的作用，了解了该怎么去建立关系，维护关系，努力的提升自己的交际圈。人际方面，对我来说是一个全新的收获，也是一次全新的改变。

除了在工作经验和技巧方面的不足，自己还容易在工作的时候犯下丢三落四的错误！在工作和生活的作息上也没能科学的管理自己。导致自己在工作时没能有充足的精神去面对自己的任务。这些都非常的不应该，我要在下一年的工作中努力的改变自己。

总的来说，过去这一年是自己成长的一年，在全新的一年，我也会努力向上，打造一个更好的自己！

党校学员自我鉴定表篇八

我叫xx到xx工厂工作已经有三个月了，在过去的工作三个月里，有成功，有失败，有恢，也有苦恼。在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持助下，我的工作能力有了很大的提高，现将3个月来的工作做一个自身评定。

3、团结同事，共同努力，同事关系融洽，团结友爱，互互助，互相尊重；

4、由于自己工作经验不足，在工作中缺乏处理用户投诉的。

实践经验，服务工作做得不够细致，这是我以后努力的方向。

本人自进入本工厂工作以来，在各位同事的关怀助下，通过个人的努力和工作相关经验的积累，知识不断拓宽，业务工作能力取得了极进步。

回顾过去的3个月，我认真学习营业的培训，积极参加岗位培训，全心全意，以礼待人，热情服务，耐心解答问题，为客户提供优质服务，并在不断的实践中提高自身素质和业务水平，成长为一名合格的营业员，在以后的工作与生活中，我相信通过我的努力在以后的工作中我一定会成长为一名优秀员工，争取成为别人学习的对象，为xx单位作出贡献。

党校学员自我鉴定表篇九

我叫xx男，汉族。出生于xxxx年，于xxxx年参加工作，分配在洛玻集团新燃二锅炉房工作。刚进入工作首先进行安全学习，师傅把以前的事故案例，安全操作规程，需要注意事项等都详细的告诉了我，这些都是我在书本上学不到的，我认真听做笔记，然后用到实际当中去。通过自己的努力学习，经过洛阳市置业资格考试，我获得了锅炉二级技师资格证。转眼我做为一名锅炉运行人员，已经工作了20多年了，我一直以饱满的工作热情，努力学习专业技术知识，严格遵守各项运行规程，虚心求教，团结同事，不断提高工作能力，干好本职工作。为更好的完成以后的工作，现将以前的工作总结如下：

我一直从事锅炉运行的司炉工作，我平时工作认真，经过多年工作的积累，我自己总结出一些工作经验，发现问题及时排查安全隐患。保证了锅炉安全高效运行。至今未出现过人为事故。因为技术是死的，能力是活的。在各种突发事故中能够果断处理，将事故消灭在萌芽状态，使实发事件最小化。所以判断能力快速准确，活学活用，才能更好地干好工作。

在具体工作中，坚守岗位，集中思想，严格操作。当班时按规定巡视，检查各种设备、装置的运行情况。同时认真记录锅炉运行情况，在交接班时认真核对日报记录，清点工具。同时我还对锅炉及附属设备进行定期检查和维修保养工作，在发现锅炉有异常现象危机安全时，根据实际情况，采取有效的处理方法。

在安全生产工作中，协助本班人员干好本班组各项工作，保值、保量的完成上级领导交办的各项任务。加大巡检设备力度、提高设备可靠性，合理调整锅炉运行方式，确保完成厂里下达的各项生产指标。避免人身伤亡、设备损坏、火灾事故、人为责任造成重大事故。

我清楚自己还有很多不足之处，今后我将不断完善自我，努力做到以下几点：

- 1、自觉加强学习，向专业理论知识学习，向政治理论知识学习，向身边的同事学习。取长补短，逐步提高自己的理论水平和实际操作能力。继续钻研锅炉专业技术，提高事故处理能力，争取锅炉运行更平稳，使锅炉负荷在安全、稳定、经济的情况下再上新高。

- 2、充分发挥自己的优势，还应和班组其他员工一起提高操作技能，干好本职工作的同时，随着不断的学习及技能水平的提高，以后我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高更广。为此，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和工作技能，为余热发电的长期安全高效运行贡献自己的一份力量。