

最新大学生创业专题报告讲话稿(汇总5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

大学生创业专题报告讲话稿篇一

大家好，我是，来自09级中小企业创业与管理班。

今天我不像是来演讲的，我貌似来作思惟陈述请示的。因为我在任何一个方面并不比在座列位强！

首先跟巨匠分享一个成功的例子吧。一个关于中国阿里巴巴集团董事局主席兼雅虎中国！董事长，中国it界教父级人物马云师长教师的事迹。在95年偶然的一次机缘马云去到了美国，然后发现了互联网。所以回来往后叫了24个他的伴侣抵家里，巨匠坐在一路，说他筹备从年夜学里告退，要做一个互联网。两个小时往后巨匠投票表决，二十三小我否决，一小我撑持，因为巨匠感受这个工具必定不靠谱。别去做阿谁，说他电脑也不懂，而且根柢不存在这么个收集。可是经由一个晚上的思虑，第二天早上他抉择，仍是告退，去实现我自己的胡想。在创业之初，巨匠都不相信马云，甚至说他是骗子。那时不太有人相信互联网，也不感受有这么个互联网会对人类有这么年夜的进献。可是马云坚信互联网将改变人类糊口的方方面面。因为那时根柢没人会相信马云说的话。于是，他就说，比尔盖兹说互联网将改变人类糊口的方方面面。经由五六年的打拼，马云终于创作发现出了复杂的阿里帝国并成为了无数创业者的偶像和楷模。听过这个故事往后我认为作为一名创业者，首先要给自己一个胡想。良多的年青人是晚上

想想走这路，早上起来走原路，晚上睡觉之前声名天我将干这个事，第二天早上模拟仍是走自己原本的路线。若是你不去采纳步履，不给胡想一个实践的机缘，那么，我确定你连机缘都没有，成功就别提了。有了一个理想之后，最重若是给自己一个承诺，承诺要把这件事做好。

良多创业者都害怕这个前提不够，阿谁前提也没有，该怎么办。依我说创业者最主要的是缔造前提。只有自己缔造出来的前提才是属于你的。若是是机缘都成熟的话，必然轮不到我们。所以呢，一般巨匠都感受这是个好机缘，巨匠感受机缘成熟的时辰，我认为往往不是我们的机缘。

你要坚信这工作能够做起来的时辰，给自己一个承诺说，我筹备干5年，干，20年把它干出来。我相信你这条路会走得良久。

此外，创业者的激情很主要，可是短暂的激情是没有用的，长久的激情才是有用的。在创业几年后你要问自己，你的创业激情是不是仍是跟第一天一样，跟跟初恋一样富有激情。一小我的激情也没有用，良多人的激情很是有用。若是你自己很激情，可是你的团队没有激情，那一点用都没有，怎么让你的团队跟你一样布满激人情临未来面临挑战，是极其关头的工作。

最后，当没有前提的时辰缔造前提，只要你有胡想，有精采的团队，判定的执行，你是能够走到成功的彼岸。

马云师长教师说过这么一句话，今天很残酷，明天更残酷，后天很夸姣，但年夜年夜都人死在明天晚上，看不到后天的太阳。

所以呢，我们必需要全力去面对，去经营好我们的今天。

大学生创业专题报告讲话稿篇二

大家上午好，今天我演讲的题目是——走创业之路，办百姓食堂

我是xx区xx119社区一名普通居民，现在是“xx食堂”的总经理。当年一名普通的下岗女工，今天能与大家一同来分享创业路上的经验、教训，能与大家一起来再学习、再提高，我深感荣幸。

许多人都梦想拥有自己的企业，自己当老板，享受无限赢利的奖赏。可是大多数人都犹豫不决，他们担心没有资金、经验或者项目。而我成功的经验就是——“走创业之路、办百姓食堂”。

下岗初的半年时间，我的心情总是难以平静，由于一时找不到工作，遭遇了生活给我的第一次难题。当时，爱人也下岗在家，且单位的效益也很差，每月只能拿150元生活费，女儿正在上初中，正是长身体的时候，需要加强营养，但我却拿不出更多的钱来改善伙食。面对困顿的生活，我对自己说：“我再也不能这样过，再也不能这样活！我要做一个称职的母亲，能肩负家庭责任的妻子，我要走出去，靠自己，闯出一片新天地”。

心情平静了，心态平和了，再不怨天尤人，再不沉浸在迷茫之中。下岗半年后，我开始了自己的打工之路。

一九九九年六月的一天，我从电视中看到一则报道：“北京某制笔厂推出一项新业务——胎毛纪念笔，在北京十分流行。”当时，这则消息给下岗创业无门的我带来了一线希望。凭着一种创业的激情，凭着一股永不服输的韧劲。于是，我第一次创业就从做胎毛笔打开了帷幕。为了接到胎毛笔的制作生意，我一个人跑到几家医院妇产科联系业务，向每一位新母亲介绍产品的做法及纪念意义，争取她们的理解、支持，

我的真心与诚心感动了一部分婴儿家长，三个月的时间里，我做成了60余笔生意，有了一点小小的收获，这点小小的收获更加坚定不移了我创业的信心；同时我边做生意边琢磨：“胎毛笔生意的发展，潜力有限，我需要学习，需要掌握最先进营销管理模式，为今后的创业打基础”。

该放弃时就放弃。1999年底，我应聘到了“海尔”集团武汉分公司，一切从“零”做起，一切从头干起，做了一名普通的促销员，推销海尔洗衣机。为了尽快进入角色，提高销售业绩，我每天起早贪黑，从家里到商场、从商场到公司培训班，促销、学习连轴转。每天在商场要站10小时，下班后仍然咬紧牙关赶往公司培训班，继续学习产品的性能、特点、营销技巧等等，回到家里常常已是深夜11、12点。在我的记忆中，在海尔的日子里，每天只能睡4、5个小时。有时，也觉得坚持不下去了，“为什么我这一弱女子要经历这样的苦难，为什么世道对我这样不公平”？想到伤心处，我也只能背着丈夫、女儿躲在卫生间偷偷落泪。但我更知道：“天上不会掉馅饼，只有努力才会有回报。”第二天，我又精神焕发地穿梭在商场、公司、家里，三点一线，乐此不疲。

凭着比别人更多的付出和汗水，我也一步一步做到了营销经理助理的职位，当时的月薪也达到了2000多元。在“海尔”的工作经历，开阔了我的视野，学到了先进的营销模式，领略了海尔的企业文化精神。海尔总裁张瑞敏的名言“一个好的经营者，不仅要满足市场，更是要去创造市场”这给了我很大的启示，这一切，使我不顾亲朋好友的百般劝说，做出了人生最重要的一个选择：“放弃海尔高薪职位，不断超越自己，创建自己的事业。”

给别人打工，不如自己的创业，通过一个多月的实地考察，我把创业目标锁定在普通大众。20xx年，我卖掉了懒以蜗居的小屋，筹得资金8万元，我告诉自己：没有退路，只有破釜沉舟。于是带领下岗的弟妹，办起了“xx食堂”，打出了“xx食堂——xx人的食堂”的口号。为了使口号变为现实，使这家前身

为濒临倒闭的餐厅成为xx居民的大食堂，让市民都能享受低价、美味、营养、健康的菜肴。创业初期，我既是老板又是员工，每天一大清早到菜场选购最新鲜、最优质的原材料，在制作工艺上严格要求，在卫生上严格把关，让xx居民真正感受做到了我们所承诺的“放心米、放心油、放心菜、放心价”。

“xx食堂”地处生活小区，居民以武钢普通职工为主，怎么做才能得到顾客的认可，吸引更多消费者，通过细致的市场调查和自身现状分析，认定只有走干净、卫生、物美价廉、方便快捷、诚信经营的道路，而且我们“xx食堂”始终贯彻“为人诚信、讲究信用”这一理念。并把员工工作快乐才是企业最重要的东西，企业才能有旺盛的生命力。

群众的口碑才是最好的广告，三个月后，营业额稳步上升，每天营业时间座无虚席，上座率达150%以上，可以说是创造了中小餐厅的奇迹。现在□xx人见面常常说的一句话就是：“走，到食堂吃饭，我请客”。

社会在进步，企业要发展，有了一定的基础后，我没有固步自封，停下来享受安逸的小日子，而是选择了再发展、在创业之路。根据多年来的探索和积累的经验，截至目前□“xx食堂”104店、106店及加盟店相继开张营业□“xx食堂”从孤军奋战发展为已有4家连锁店的中型餐饮企业，员工从开始的5-6人到现在的100多人，第5家“xx食堂”正在积极谋划筹办之中，近几年通过自身努力及各级政府的支持□“xx食堂”已走上了良性发展的道路。随着加盟店的扩大，我们也更加注重团队精神打造，创业需要的是激情，更需要的是百折不挠的韧劲。

尽管创业之路崎岖坎坷，我依然百折不挠，坚持做大做强，创业路上爱心使我们积善成德，得道多助；诚心使我们取信于民；耐心使我们契而不舍□xx食堂被区工会，区劳动局命名为

再就业基地。

“惟有奋斗多丰碑，惟有劳动最光荣。”从自己的亲身经历，我深深地体会到，下岗并不可怕，可怕的是丧失斗志。

创业改变命运，励志照亮人生！创业，是我们每一个人的梦想。姐妹们，让我们赶快行动吧，创业离我们并不遥远，只要我们有决心，有毅力，有智慧，我们一定会迎来一个灿烂美好的明天！我的演讲结束了，谢谢大家！

大学生创业专题报告讲话稿篇三

尊敬的各位导师，各位嘉宾：

首先跟大家分享一个成功的例子吧。一个关于中国阿里巴巴集团董事局主席兼雅虎中国。

董事长，中国it界教父级人物马云先生的事迹。在95年偶然的一次机会马云去到了美国，然后发现了互联网。所以回来以后叫了24个他的朋友到家里，大家坐在一起，说他准备从大学里辞职，要做一个互联网。两个小时以后大家投票表决，二十三个人反对，一个人支持，因为大家觉得这个东西肯定不靠谱。别去做那个，说他电脑也不懂，而且根本不存在这么个网络。但是经过一个晚上的思考，第二天早上他决定，还是辞职，去实现我自己的梦想。在创业之初，大家都不相信马云，甚至说他是骗子。当时不太有人相信互联网，也不觉得有这么个互联网会对人类有这么大的贡献。但是马云坚信互联网将改变人类生活的方方面面。因为当时根本没人会相信马云说的话。于是，他就说，比尔盖兹说互联网将改变人类生活的方方面面。经过五六年的打拼，马云终于缔造出了庞大的阿里帝国并成为了无数创业者的偶像和模范。

听过这个故事以后我认为作为一名创业者，首先要给自己一个梦想。很多的年轻人是晚上想想走这路，早上起来走原路，

晚上睡觉之前说明天我将干这个事，第二天早上仍旧走自己原来的路线。如果你不去采取行动，不给梦想一个实践的机会，那么，我确定你连机会都没有，成功就别提了。有了一个理想之后，最重要是给自己一个承诺，承诺要把这件事做好。

很多创业者都害怕这个条件不够，那个条件也没有，该怎么办。依我说创业者最重要的是创造条件。只有自己创造出来的条件才是属于你的。如果是机会都成熟的话，一定轮不到我们。所以呢，一般大家都觉得这是个好机会，大家觉得机会成熟的时候，我认为往往不是我们的机会。

你要坚信这事情能够做起来的时候，给自己一个承诺说，我准备干5年，干，20年把它干出来。我相信你这条路会走得很久。

另外，创业者的激情很重要，但是短暂的激情是没有用的，长久的激情才是有用的。在创业几年后你要问自己，你的创业激情是不是还是跟第一天一样，跟跟初恋一样富有激情。一个人的激情也没有用，很多人的激情非常有用。如果你自己很激情，但是你的团队没有激情，那一点用都没有，怎么让你的团队跟你一样充满激情面对未来面对挑战，是极其关键的事情。

最后，当没有条件的时候创造条件，只要你有梦想，有良好的团队，坚定的执行，你是能够走到成功的彼岸。

马云先生说过这么一句话，今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到后天的太阳。

大学生创业专题报告讲话稿篇四

尊敬的领导、老师，亲爱的同学：

大家好！

很高兴今天我们能欢聚一堂，在这里隆重举行20xx年安徽林业职业技术学院职业技能大赛开幕仪式即动员大会。我是来自xx班的xx□在此，请允许我代表参赛选手对精心筹备大赛各项工作的学校领导老师表示衷心的感谢。

“大赛点亮人生，技能改变命运”。职业技能大赛是一个展示平台，通过竞赛可以展示我们熟练的专业技能、积极向上的青春风采，展示各系专业教学成果；职业技能大赛也是一个交流平台，在竞赛中，我们与来自各系各专业选手同台竞技、切磋交流，能够得到来自专业评委老师的精彩点评，能够更进一步了解职业技能大赛的意义所在。通过本次技能竞赛，我们可以审视自身差距，鞭策我们更加努力地学习知识、掌握技能，同时我们也将与参赛选手、专家评委、竞赛标准、竞赛设备等形成多层次、多角度的“互动场”，这对于我们养成良好的职业规范、锻炼专业技能都是难得的机会，它是我们一段重要的学习经历，更是我们人生中一页精彩的篇章。

能够参加技能大赛是我们每个参赛选手的荣耀，“谁英雄，谁好汉，大赛场上比比看”。我深信，只要我们努力了，我们就一定能赛出水平、赛出我们信艺系的风采。

我仅代表信息与艺术系全体师生预祝20xx年安徽xx学院职业技能大赛圆满成功！ 谢谢大家！

大学生创业专题报告讲话稿篇五

矫健的苍鹰扇动着双翅，无畏的目光点亮前行的道路。呼吸一口新鲜的空气，让久储的梦想复活，让我们一起飞翔！

职专三年得到的不仅是一张文凭，更多的是应该是知识和能力的增长。作为一名职专毕业生，毕业也不仅仅是一条“谋职”“路可走，同时还有考研、留学、但是你有没有想过创业呢？

别以为自己两手空空，白手起家，其实资本就在你的脑袋里！
职专毕业生，白手亦可起家！

创业是每一个职专毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；创业又是对每一位职专毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我们走向工作岗位的第一步。

考虑创业已经很久了，看了关于这方面的资料已很多。对自己的将来已经有了很充分的打算。在中国，创业，有很多好的项目，可以说，任何一个小的在小的再不起眼的东西，如果真的干好了都会成功的。中国就是这样，地大物博，什么都充满着商机。我们看看，北京这么繁华的城市，做那些那买卖的都是外地人，比如擦皮鞋、买冰棍什么的，在北京本地人看，都是让人瞧不起的，都是让别人看做是有点的东西，的买卖，但在他们眼里这确实自己崇高的事业，毕竟他们要某生，既然要生存就得拉下脸强忍着劲干。不排除机遇和运气，单就是他们自己的毅力和信念，都是他们以后成功最大的法宝了。然而后来，他们真的有成功的，这就是福，这就是当初他们不干人后，做出的抉择。这也就是中国市场之所大的最好的表现。蒙牛集团的老总牛根生，当初有什么，当初是如何起家的，非常的辛苦，穷孩子呀，50块钱被卖到城里，后来一步一步的开始了自己的人生打算。看每一个例子，无不体现着各个商机的存在。

中国人说：[塞翁失马，焉知非福]在每一个失败中都含有成功的因子，我相信从失败中学到的东西，要比成功中学到的东西多。

会计本来就是烦琐的工作。在学习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加

霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

作为自身而言，处在这个与时俱进的经济大潮时代，作为一名财会专业的学员，在校学习期间应更好的学好财会专业里的专业知识，打好理论基础；在财务实习的时候按要求认真参与每一个实习的机会，总结实际操作中的经验和积累学习中自身的不足，密切关注和了解会计工作发展的最新动向，为以后即将从事的会计工作打下坚实的基础，当自己走出校园，成为一名名副其实的财会专业人才，在大浪淘沙中让自己能够找到自己屹立之地，让自己的所学为社会经济作出自己应有的贡献。

罗马并非一日建成，成功更非一蹴而就。为了自己，为了在毕业以后找到好的工作。我们是时候该充实自己，完善自己了。一起努力吧！只有全心奋斗，才有满心收获。

唯愿青年朋友们能学业有成，创业有备。成功永远属于敢于创新，不懈奋斗得创业者！