

为人民服务演讲稿(实用6篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么你知道演讲稿如何写吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

为人民服务演讲稿篇一

刚步入初中时，下定决心以自己崭新的面貌去冲刺，无论是在学习上，还是在生活中。

一周下来，除了同位，没有再对其他人说过一句话。早上来到学校，向大家问好的话总是卡在嗓子中说不出口。

日落。我单独走在回家的路上，余辉撒在我泛红的双眼上。今日又没有说话，一次次的失败，如针扎般刺痛了我的心，一次次的告诫自己：失败是胜利之母。但总换不来胜利。走在繁华的街上，风吹在脸上冷冷的。

初中的味道，犹如咖啡般苦涩，却又能在那涩涩的苦中品出一丝甘甜。生活或许就是这样，只有尝过那千般的苦，才能换回万般甜。

还记得那天，是雨天，心也好像蒙了层雾。我独自一人闲逛在校园中，突然，一张绚烂的笑脸映入我的眼帘：“给，咖啡奶茶，甜的哦！缓解心情。”她见我并没有答复，又上前来，说道：“看你总是闷闷不乐的呢，甜甜的奶茶可以使心情好起来哦！尝一下吧，嘿嘿！”看着女孩那如阳光般绚烂的笑脸，我不禁一怔，我当时是想以这样绚烂的笑容来迎接新学校的吧！我苦笑地接过了奶茶，喝了一口，虽然很苦，却是越品越甜，我对这个阳光女孩示以感谢的微笑，“你笑起来很好看的，我是说真的，不要成天愁眉苦脸的了，

呐！”“嗯，我们做朋友吧！”这句始终珍藏在我内心深处
的话最终说了出来，我快乐的笑了起来。

我发觉，友情那淡淡的甜美，它悄然无声的融入了我的生活，
那甜，那友情，如咖啡般芳香、芳醇。

我发觉，就像鱼儿不能离开水，大自然不能失去阳光一般，
人们不能没有友情，而最真正的友情，正像大自然中的美景，
清爽而透亮。

为人民服务演讲稿篇二

在银行工作，一定要把“敬业、爱岗、务实、奉献”的精神
为动力，不断进取。下面本站小编告诉为你带来银行爱岗敬
业演讲稿，欢迎大家参考！

时间飞逝，转眼我进入农商行已经是第三个年头。当我还是
一个初入社会的新人的时候，我怀着满腔的热情和美好的憧
憬走进农商行的情形油然在目。我在一线柜面工作，在领导
和同事的帮助下，我始终严格要求自己努力学习专业知识，
提高专业技能，完善业务素质，在不同的工作岗位上兢兢业
业，经验日益丰富，越来越自信的为客户提供满意的服务，
逐渐成长为一名合格的前台柜员。在农商行的大家庭里，我
已经从懵懂走向成熟，勤奋自律，爱岗如家，步伐将更加坚
定，更加充满信心。

一、勤学苦练 爱岗敬业

进入农商行伊始，我被安排在综合柜员岗位。常常听别人
说：“综合柜员是一个烦琐枯燥的岗位，有着忙不完的事”。
刚刚接触，我被吓到过，但是不服输的性格决定了我不会认
输。当时的我，可以说是从零开始，业务不熟、技能薄弱，在处
理业务时时常遇到困难，强烈的挫折感让我在心里默默地跟

自己“较劲”，要做就要做得最好。平日积极认真地学习新业务、新知识，遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。我知道为客户提供优质的服务必须拥有一身过硬的金融专业知识与操作基本功。俗话说“业精于勤，荒于嬉”。为此，我为自己规定了“四个一点”，即：早起一点，晚睡一点，中午少休息一点，平时少玩一点。班前班后，工作之余我都与传票、键盘、点钞纸相伴。每天像海绵吸水那样分秒必争地学习业务和练习基本功。相对其它技能，点钞是我的弱项，为了尽快提高点钞的速度和准确率，我虚心向行里点钞能手请教点钞的技巧和经验，改正自己的不规范动作。一遍遍地练习，虽然一天工作下来已经很累了，但凭着对农商行工作的热爱和永不服输的拼劲，常常练习到深夜。为了尽快适应工作岗位的要求，只有不断的学习工作，功夫不负有心人，经过长期刻苦地练习，我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终保持着饱满的工作热情和良好的工作态度。农商行是一家年轻的银行，每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅要求我们具有熟练的业务技能，更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求，为他们提供快捷优质的服务。在日常工作中，我都以“点点滴滴打造品牌”的服务理念来鞭策自己，从每件小事做起。记得有一次我正准备下班时，一位客户一脸焦急地冲进来，说自己的卡和身份证被偷了，要求挂失。按照规定挂失要提供有效证件的，但是面对焦急的客户，我一面安抚这位客户，让他不要着急；一面重新开机，按照客户提供的身份证号码进行查询，查出他的卡号，协助客户通过我们966866客服电话进行口挂，避免可能发生的损失。这样的小事在我们身边时常发生，虽然是点点滴滴的小事，这些小事，却折射出员工的素质、企业的文化。我的岗位是一个小小的窗口，它是银行和客户的纽带，我的一言一行都代表了农商行的形象，为此我常常提醒自己要坚持做好“三声服务”、“站立服务”，用好“十字用语”，耐心细致的解答客户的问题，面对个别客户的无礼，巧妙应对，不伤和气；而对客户的称赞，则谦虚谨慎，戒骄戒躁。从不对客户轻易言“不”，在不违反原则的情况下尽量满足他们的业务

需要。我始终坚持“客户第一”的思想,把客户的事情当成自己的事来办,换位思考问题,急客户之所急,想客户之所想。针对不同客户采取不同的工作方式,努力为客户提供最优质满意的服务。经过不断的努力学习,在实际工作中的持续磨练,现在已经熟练掌握了相关业务以及规章制度,逐渐成长为一名业务熟手,这时我渐渐明白综合柜员是具有挑战的工作,重要的是如何将它做的好,做的更好。

随着业务的发展,业务量的不断增大,业务笔数节节攀升,为了工作加班加点我积极的参与,每当节日大家和亲人团聚的时候,这时的我还忙碌地工作着,总觉得愧对父母,难以照顾他们。但是看着客户满意而归的时候,心里又会觉得安慰;自己的辛苦换来的大家的幸福值得。业务增加了,效率就必须提高,这就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真,谨慎谨慎再谨慎,严格按照行里制定的各项规章制度操作流程来办理各项业务。将储蓄工作做细、做好、做精。

二、相互鞭策 共同进步

银行新进人员渐渐增多,在帮助他们同时,我也看到他们的优点,时时让我有危机感,我时常告诫自己不能满足现状,要甘于平淡,但不能流于平庸,既要心无旁骛、脚踏实地将手中的工作完成,也要不断吸收新的知识以迎接未来的挑战。时代是在不断发展的,银行工作的竞争也日趋激烈。农商行也在不断开发新的业务,我深切地体会到作为一名合格的前台柜员应该具备更高的业务水平,只有不断地增强自身的综合素质,不断地扩大自己的知识面才能将工作干得更好。于是在紧张工作之余,我还积极参加各种学习,利用业余时间报考会计本科为在今后的工作能取得更大的成绩打下坚实的基础。

三、业务全面 进取向上

在市场竞争日趋激烈的今天,在具有热情的服务态度,娴熟的业务能力的同时,必须要不断的提高自己,才能更好的向

客户提供高效、快捷的服务。支行举办的各类培训和技能考核为我尽快提高业务技能提供了有力的保障。我始终积极参加各类培训，坚持认真听课，结合平时学习的规章制度和法律、法规，努力提高着自己的业务理论水平。

在保证日常业务顺利进行的同时，我们起早贪黑，将整个身心都投入到了工作中，加班加点，无怨无悔。从制定自查计划到具体的实施、从各种登记簿的建立健全、从所有传票的重新审核到开销户资料的再整理……大家对存在的问题提出了改进的办法并加以实施。

今年因为工作的需要，我被安排到乐兴分理处会计岗，开始在新的工作环境下的新的挑战。以前的工作经验让我对新的挑战从容不迫，我虚心向其他的会计柜面人员请教，认真学习会计操作规程。在较短的时间里，顺利完成了角色转换。

在反洗钱工作形势日益严峻的今天，我对每笔大额资金的流向都非常注意，每日对涉及大额资金的业务都逐笔进行登记，分析其发生频率和真实性，按规定上报人民银行，保证了客户资金的安全性，防范了银行资金风险。经过几个月的学习，我更加体会到银行是一个高风险的行业，会计工作作为银行最基础的工作，必须要严格按操作规程办事，认真细致，扎实投入，一步一个脚印。

进入农商行这三年来，每当从银行晚归，带着行里的温馨，一路也不觉得那么孤单。在这里我全心追寻我的理想，我用心学习每一点知识，用心理解我的每一样工作，用诚心和热情去对待我的工作。在农商行的大家庭里，我取得今天的成绩与集体是息息相关的，我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的集体中工作，是这样的一个集体给了我学习提高的机会，我也珍惜这样的机会。在今后的工作中，我将以更加周到热情的服务去赢得客户、留住客户，牢固树立“服务是立行之本，创新是发展之路”的思想。以“敬业、爱岗、务实、奉献”的精神为动力，不断进取，扎实工作，同农商行共同成长，去创

造一个更加美好的明天。

尊敬的各位领导、各位同事，各位评委：

大家好！首先要感谢大家的信任和支持，给了我这次演讲的机会。我演讲的题目就是：“用心服务，用爱经营，撑起诚信的蓝天”。

作为一名在前台工作的员工，我深深的知道，服务就是一切，服务就是企业的生命，我也深深的知道只有用心了才能做好服务，营业前台是建行服务的窗口，而我们将最直接的展示中国建设银行的形象，但是，我们的工作不可能总是风和日丽。不可避免的，经常有客户因为不满意建行的服务而责骂、刁难我们。我想，这也是因为我们的工作做得不到位吧。

那么，我们怎样才能做到真正

“用心服务”呢？任何一个错误，都会给客户和各个环节的工作带来不必要的麻烦。“用心”服务的过程中，如果你很热心，有耐心，却不够细心，很可能结果事与愿违，好心办错事；如果你细心，却不热心，也没有耐心，纵使你能够解决问题，但一副冷冰冰的面孔又怎么能够得到用户的肯定呢？打个比方，如果说热心和耐心是点亮笑容的烛光，那么细心就是那个默默支撑的烛台。我们要设身处地地为客户着想，尽可能去帮助他们，用自己的真心付出，证明着“用心服务”就是永远从心底里去关爱他人，帮助他人。

随着金融业的不断发展，各家商业银行的竞争也越来越激烈，银行的服务质量和水平逐渐成为各商业银行竞争的焦点，而服务也就成了银行的生命线。而我们企业要的是市场，客户要的是服务，而连接客户与企业的命脉就是诚信。诚信是服务的基本要求，只有用心服务，才能得到客户的信赖；只有用心服务，才能使客户在享受建行服务中体验到温馨；也只有用心服务，才能使服务行业在激烈的竞争中立于不败之地。

我们常说，顾客是上帝。但“上帝”也需要真真切切的感觉，而这感觉就来自我们所提供的实实在在的服务，我们对客户的一句亲切问候，一次周到的服务，远不及客户对我们的信任和支持。“用心服务，用爱经营”看似简单的八个字，其实包含了多少内容、多少艰辛、多少付出。我们建行员工正是用自己的心血、汗水和智慧实践着这简单的八个字。秉承“以市场为导向，以客户为中心”的宗旨，使诚信融入我们建行服务的每一个环节。

为了提升服务质量，在工作中，我们严格要求自己，每天准时上班。在服务过程中我们坚持使用十字文明用语，实行站立服务和微笑服务，积极、主动、热情的接待每一位客户，用自己热忱的心，展示着“以客户为中心”就永远向客户报以浓郁的亲情。最近我们分理处实行了手工排号，使排长龙的现象消失了，营业大厅里因站着排队而心生不满的客户也减少了很多，这大大减轻了我们前台的工作压力，使我们能够更好地“用心服务，用爱经营”，正是这种情感，使我们的精神凝为一体，使我们的境界不断升华；督促我们积极进取，不断开拓，为建行事业的发展而不懈努力。

携起手来，让我们肩并肩，用青春的热血铸造建设银行不老的魂！再次感谢大家给我的这次机会，我的演讲完了！谢谢！

尊敬的各位领导、各位同事，各位评委：

大家好！首先要感谢大家的信任和支持，给了我这次演讲的机会。我演讲的题目就是：“用心服务，用爱经营，撑起诚信的蓝天”。

作为一名在前台工作的员工，我深深的知道，服务就是一切，服务就是企业的生命，我也深深的知道只有用心了才能做好服务，营业前台是建行服务的窗口，而我们将最直接的展示中国建设银行的形象，但是，我们的工作不可能总是风和日丽。不可避免的，经常有客户因为不满意建行的服务而责骂、刁

难我们。我想，这也是因为我们的工作做得不到位吧。

那么，我们怎样才能做到真正“用心服务”呢？任何一个错误，都会给客户和各个环节的工作带来不必要的麻烦。“用心”服务的过程中，如果你很热心，有耐心，却不够细心，很可能结果事与愿违，好心办错事；如果你细心，却不热心，也没有耐心，纵使你能解决问题，但一副冷冰冰的面孔又怎么能够得到用户的肯定呢？打个比方，如果说热心和耐心是点亮笑容的烛光，那么细心就是那个默默支撑的烛台。我们要设身处地地为客户着想，尽可能去帮助他们，用自己的真心付出，证明着“用心服务”就是永远从心底里去关爱他人，帮助他人。

随着金融业的不断发展，各家商业银行的竞争也越来越激烈，银行的服务质量和水平逐渐成为各商业银行竞争的焦点，而服务也就成了银行的生命线。而我们企业要的是市场，客户要的是服务，而连接客户与企业的命脉就是诚信。诚信是服务的基本要求，只有用心服务，才能得到客户的信赖；只有用心服务，才能使客户在享受建行服务中体验到温馨；也只有用心服务，才能使服务行业在激烈的竞争中立于不败之地。

我们常说，顾客是上帝。但“上帝”也需要真真切切的感觉，而这感觉就来自我们所提供的实实在在的服务，我们对客户的一句亲切问候，一次周到的服务，远不及客户对我们的信任和支持。“用心服务，用爱经营”看似简单的八个字，其实包含了多少内容、多少艰辛、多少付出。我们建行员工正是用自己的心血、汗水和智慧实践着这简单的八个字。秉承“以市场为导向，以客户为中心”的宗旨，使诚信融入我们建行服务的每一个环节。

为了提升服务质量，在工作中，我们严格要求自己，每天准时上班。在服务过程中我们坚持使用十字文明用语，实行站立服务和微笑服务，积极、主动、热情的接待每一位客户，用自己热忱的心，展示着“以客户为中心”就永远向客户报

以浓郁的亲情。最近我们分理处实行了手工排号，使排长龙的现象消失了，营业大厅里因站着排队而心生不满的客户也减少了很多，这大大减轻了我们前台的工作压力，使我们能够更好地“用心服务，用爱经营”，正是这种情感，使我们的精神凝为一体，使我们的境界不断升华；督促我们积极进取，不断开拓，为建行事业的发展而不懈努力。

我的演讲完毕，谢谢大家！

为人民服务演讲稿篇三

时间飞逝，转眼我进入农商行已经是第三个年头。当我还是一个初入社会的新人的时候，我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进农商行的情形油然在目。我在一线柜面工作，在领导和同事的帮助下，我始终严格要求自己努力学习专业知识，提高专业技能，完善业务素质，在不同的工作岗位上兢兢业业，经验日益丰富，越来越自信的为客户提供满意的服务，逐渐成长为一名合格的前台柜员。在农商行的大家庭里，我已经从懵懂走向成熟，勤奋自律，爱岗如家，步伐将更加坚定，更加充满信心。

一、勤学苦练 爱岗敬业

进入农商行伊始，我被安排在综合柜员岗位。常常听别人说：“综合柜员是一个烦琐枯燥的岗位，有着忙不完的事”。刚刚接触，我被吓到过，但是不服输的性格决定了我不会认输。当时的我，可以说是从零开始，业务不熟、技能薄弱，在处理业务时时常遇到困难，强烈的挫折感让我在心里默默地跟自己“较劲”，要做就要做得最好。平日积极认真地学习新业务、新知识，遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。我知道为客户提供优质的服务必须拥有一身过硬的金融专业知识与操作基本功。俗话说“业精于勤，荒于嬉”。为此，我为自己规定了“四个一点”，即：早起一点，晚睡一点，中午少

休息一点，平时少玩一点。班前班后，工作之余我都与传票、键盘、点钞纸相伴。每天像海绵吸水那样分秒必争地学习业务和练习基本功。相对其它技能，点钞是我的弱项，为了尽快提高点钞的速度和准确率，我虚心向行里点钞能手请教点钞的技巧和经验，改正自己的不规范动作。一遍遍地练习，虽然一天工作下来已经很累了，但凭着对农商行工作的热爱和永不服输的拼劲，常常练习到深夜。为了尽快适应工作岗位的要求，只有不断的学习工作，功夫不负有心人，经过长期刻苦地练习，我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终保持着饱满的工作热情和良好的工作态度。农商行是一家年轻的银行，每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅要求我们具有熟练的业务技能，更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求，为他们提供快捷优质的服务。在日常工作中，我都以“点点滴滴打造品牌”的服务理念来鞭策自己，从每件小事做起。记得有一次我正准备下班时，一位客户一脸焦急地冲进来，说自己的卡和身份证被偷了，要求挂失。按照规定挂失要提供有效证件的，但是面对焦急的客户，我一面安抚这位客户，让他不要着急；一面重新开机，按照客户提供的身份证号码进行查询，查出他的卡号，协助客户通过我们966866客服电话进行口挂，避免可能发生的损失。这样的小事在我们身边时常发生，虽然是点点滴滴的小事，这些小事，却折射出员工的素质、企业的文化。我的岗位是一个小小的窗口，它是银行和客户的纽带，我的一言一行都代表了农商行的形象，为此我常常提醒自己要坚持做好“三声服务”、“站立服务”，用好“十字用语”，耐心细致的解答客户的问题，面对个别客户的无礼，巧妙应对，不伤和气；而对客户的称赞，则谦虚谨慎，戒骄戒躁。从不对客户轻易言“不”，在不违反原则的情况下尽量满足他们的业务需要。我始终坚持“客户第一”的思想，把客户的事情当成自己的事来办，换位思考问题，急客户之所急，想客户之所想。针对不同客户采取不同的工作方式，努力为客户提供最优质满意的服务。经过不断的努力学习，在实际工作中的持续磨练，现在已经熟练掌握了相关业务以及规章制度，逐渐成长为一

名业务熟手，这时我渐渐明白综合柜员是具有挑战的工作，重要的是如何将它做的好，做的更好。

随着业务的发展,业务量的不断增大,业务笔数节节攀升,为了工作加班加点我积极的参与,每当节日大家和亲人团聚的时候,这时的我还忙碌地工作着,总觉得愧对父母,难以照顾他们。但是看着客户满意而归的时候,心里又会觉得安慰;自己的辛苦换来的大家的幸福值得。业务增加了,效率就必须提高,这就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真,谨慎谨慎再谨慎,严格按照行里制定的各项规章制度操作流程来办理各项业务。将储蓄工作做细、做好、做精。

二、相互鞭策 共同进步

银行新进人员渐渐增多,在帮助他们同时,我也看到他们的优点,时时让我有危机感,我时常告诫自己不能满足现状,要甘于平淡,但不能流于平庸,既要心无旁骛、脚踏实地将手中的工作完成,也要不断吸收新的知识以迎接未来的挑战。时代是在不断发展的,银行工作的竞争也日趋激烈。农商行也在不断开发新的业务,我深切地体会到作为一名合格的前台柜员应该具备更高的业务水平,只有不断地增强自身的综合素质,不断地扩大自己的知识面才能将工作干得更好。于是在紧张工作之余,我还积极参加各种学习,利用业余时间报考会计本科为在今后的工作中能取得更大的成绩打下坚实的基础。

三、业务全面 进取向上

在市场竞争日趋激烈的今天,在具有热情的服务态度,娴熟的业务能力的同时,必须要不断的提高自己,才能更好的向客户提供高效、快捷的服务。支行举办的各类培训和技能考核为我尽快提高业务技能提供了有力的保障。我始终积极参加各类培训,坚持认真听课,结合平时学习的规章制度和法律、法规,努力提高着自己的业务理论水平。

在保证日常业务顺利进行的同时，我们起早贪黑，将整个身心都投入到了工作中，加班加点，无怨无悔。从制定自查计划到具体的实施、从各种登记簿的建立健全、从所有传票的重新审核到开销户资料的再整理……大家对存在的问题提出了改进的办法并加以实施。

今年因为工作的需要，我被安排到乐兴分理处会计岗，开始在新的工作环境下的新的挑战。以前的工作经验让我对新的挑战从容不迫，我虚心向其他的会计柜面人员请教，认真学习会计操作规程。在较短的时间里，顺利完成了角色转换。

在反洗钱工作形势日益严峻的今天，我对每笔大额资金的流向都非常注意，每日对涉及大额资金的业务都逐笔进行登记，分析其发生频率和真实性，按规定上报人民银行，保证了客户资金的安全性，防范了银行资金风险。经过几个月的学习，我更加体会到银行是一个高风险的行业，会计工作作为银行最基础的工作，必须要严格按操作规程办事，认真细致，扎实投入，一步一个脚印。

进入农商行这三年来，每当从银行晚归，带着行里的温馨，一路也不觉得那么孤单。在这里我全心追寻我的理想，我用心学习每一点知识，用心理解我的每一样工作，用诚心和热情去对待我的工作。在农商行的大家庭里，我取得今天的成绩与集体是息息相关的，我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的集体中工作，是这样的一个集体给了我学习提高的机会，我也珍惜这样的机会。在今后的工作中，我将以更加周到热情的服务去赢得客户、留住客户，牢固树立“服务是立行之本，创新是发展之路”的思想。以“敬业、爱岗、务实、奉献”的精神为动力，不断进取，扎实工作，同农商行共同成长，去创造一个更加美好的明天。

为人民服务演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位同事，各位评委：

大家好!首先要感谢大家的信任和支持,给了我这次演讲的机会。我演讲的题目就是:“用心服务,用爱经营,撑起诚信的蓝天”。

作为一名在前台工作的员工,我深深的知道,服务就是一切,服务就是企业的生命,我也深深的知道只有用心了才能做好服务,营业前台是建行服务的窗口,而我们将最直接的展示中国建设银行的形象,但是,我们的工作不可能总是风和日丽。不可避免的,经常有客户因为不满意建行的服务而责骂、刁难我们。我想,这也是因为我们的工作做得不到位吧。

那么,我们怎样才能做到真正“用心服务”呢?任何一个错误,都会给客户和各个环节的工作带来不必要的麻烦。“用心”服务的过程中,如果你很热心,有耐心,却不够细心,很可能结果事与愿违,好心办错事;如果你细心,却不热心,也没有耐心,纵使你能够解决问题,但一副冷冰冰的面孔又怎么能够得到用户的肯定呢?打个比方,如果说热心和耐心是点亮笑容的烛光,那么细心就是那个默默支撑的烛台。我们要设身处地地为客户着想,尽可能去帮助他们,用自己的真心付出,证明着“用心服务”就是永远从心底里去关爱他人,帮助他人。

随着金融业的不断发展,各家商业银行的竞争也越来越激烈,银行的服务质量和服务水平逐渐成为各商业银行竞争的焦点,而服务也就成了银行的生命线。而我们企业要的是市场,客户要的是服务,而连接客户与企业的命脉就是诚信。诚信是服务的基本要求,只有用心服务,才能得到客户的信赖;只有用心服务,才能使客户在享受建行服务中体验到温馨;也只有用心服务,才能使服务行业在激烈的竞争中立于不败之地。

我们常说,顾客是上帝。但“上帝”也需要真真切切的感觉,而这感觉就来自我们所提供的实实在在的服务,我们对客户的一句亲切问候,一次周到的服务,远不及客户对我们的信任和支持。“用心服务,用爱经营”看似简单的八个字,其

实包含了多少内容、多少艰辛、多少付出。我们建行员工正是用自己的心血、汗水和智慧实践着这简单的八个字。秉承“以市场为导向，以客户为中心”的宗旨，使诚信融入我们建行服务的每一个环节。

为了提升服务质量，在工作中，我们严格要求自己，每天准时上班。在服务过程中我们坚持使用十字文明用语，实行站立服务和微笑服务，积极、主动、热情的接待每一位客户，用自己热忱的心，展示着“以客户为中心”就永远向客户报以浓郁的亲情。最近我们分理处实行了手工排号，使排长龙的现象消失了，营业大厅里因站着排队而心生不满的客户也减少了很多，这大大减轻了我们前台的工作压力，使我们能够更好地“用心服务，用爱经营”，正是这种情感，使我们的精神凝为一体，使我们的境界不断升华；督促我们积极进取，不断开拓，为建行事业的发展而不懈努力。

我的演讲完毕，谢谢大家！

为人民服务演讲稿篇五

当然我们也听到一些不和谐的声音：近些年来，一些不健康的、不文明的现象在医院滋生，诸如“收受红包”、“药品回扣”等现象引起了人民群众的不满，败坏了医疗行业的职业形象。听到这些，我们又会怎么想呢？也许他们是迫不得已。为了生存和发展他们要赚钱养活医院和家庭！可是这不是理由，医务工作者不能因为这而践踏法律与道德！如果我们不以此为耻，而随波逐流，我们将渐渐失去民心，我们的命脉也将会变的微弱！这不是危言耸听，在院外很多人都说医院是个无底洞，不到非来不可，是不会来的。在医疗水平上，人民对医院是比较信任的。可是病人为什么要外流呢？除了体制之外，我想就是那些败坏医疗行业职业形象的人做了对不起人民的事。医院要发展，医务人员就要树立荣辱观。知耻近乎勇。知耻就要勇于不为可耻之事！正所谓：宁可穷而有志，不可富而失节！“以服务人民为荣”，要求我们坚

持以民为本，让我们以技术精湛为荣，以束手无策为耻；以急病人所急为荣，以推诿病人为耻；以无私奉献、不计报酬为荣，以收受财物、工作讲条件为耻。时刻树立“以服务人民为荣”的思想，尽其所能为群众提供优质医疗服务，为树立行业新风做出自己最大的贡献。

为人民服务演讲稿篇六

仿佛轻轻一指，三年就在不经意间过去了。站在高中的大门口，我回头看了看自己走过的路，一条布满坎坷的路，那就是探究明天。一位名人说得好：在通往抱负巅峰的征途上，永久不会有一条芳草萋萋、百合盛开的道路，只有一条荆棘丛生的山路。

我的初中生就像一首组曲，踩着黑键的白键，一天一天不停的变化。他们穿插着洪亮的小号，大胆的'田园长笛，清楚的四音小提琴，大提琴急促而消沉的音符，以及一些欢乐的曼陀林或扬琴休息。而我用时间之手弹奏出清楚的钢琴主题，构成了我音乐的主题：奋斗与幻想。

我不记得有多少次了。我不记得有多少次面对写着“x”的试卷，在跑道上汗流浹背。我只记得这三年来，课本由新变旧，铅笔用短了，圆珠笔一次又一次地扔进废纸篓，我还记得有多少次我在灯下伏案抄着写着，面对一条路练习挠头。还记得新千年来的时候，我用的是钢笔。

在学书的海洋里困难行走的苦痛，也是取得好成绩后的喜悦。你尝过多少次失败的苦痛才能得到胜利的喜悦？但正是这种苦痛和欢乐，让每一步前进都坚决而有意义。布满涩味的日子很困难，但布满欢乐的一帆风顺很简单让人懈怠，正是学习的苦乐让我在初中三年里稳步前行。

举着花伞，走在苏堤模糊的细雨中，西湖翻开了宋朝的背景，河水蒙蒙细雨。

在马上到来的中考的日子里，生活更像一个布满张力的跑板。我屡次埋怨过放学后补课，厌倦了一大堆没完没了的习题，没完没了的书和笔记，还有我爸妈：“为什么还看电视，不怕考不上高中？”问题。在我毕业前突然想开放的那一刻，当我糊涂地意识到这些艰辛都是为了我明天的幻想时，我始终认为初中的生活只有苦，这让我失去了许多自由。但就在我马上告辞这稍纵即逝的三年时间的时候，在我马上步入高中校门之前，我越来越意识到，初中的生活应当是由苦与乐组成的，但我太怕吃苦，体会不到苦后的欢乐。等我静下心来，知道自己懂得吃苦之后，幸福还会连续来。

初中生活的苦乐，奇妙的组曲□20xx年我会连续演奏这首曲子，敲开北外神圣的大门！