

2023年上班第一个月的工作总结(优秀10篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

上班第一个月的工作总结篇一

忙忙碌碌地度过了开学第一个月，在这一个月中，孩子们在逐渐适应小学生活；而我，也在适应这些孩子，适应和低段孩子每天在一起学习、工作的日子。在忙碌的九月，有苦楚，有快乐，也有收获。下面具体谈谈我在这一个月中所做的的班主任工作。

开学伊始，面对这些刚刚踏进小学校门的孩子，我把班级工作的重心定位在培养孩子良好的习惯上。众所周知，小学阶段是人成长的起步阶段，也是人的基础素质形成的开始阶段，而低年级更是良好习惯养成的关键期。抓习惯的养成，必须要抓住其关键期。如果孩子的习惯不好，势必会影响他的学习成绩，成为将来孩子成长道路上的绊脚石。因此，良好习惯的培养，对于刚进校门的一年级学生来说尤为重要。

在这一个月中，我从培养学生良好的学习习惯开始，从坐姿、写字的姿势、课堂发言举手姿势等看似细碎的小习惯抓起，做的不到位的让孩子反复练习。

在班级卫生方面，由于孩子太小，大多数是我每天晚上自己打扫。但是，我也不能放过每一个锻炼孩子的机会。中午吃完饭后，我会让每个孩子自己收拾自己座位周围的地面，把垃圾捡一捡，扔到垃圾桶。在这一个月中，每个孩子都进步

很大。已经知道要如何做值日，班级卫生也越来越好了。

在日常管理上，我采用了奖励分值奖券的方法激励孩子。依据表现换取大拇指，十个大拇指则能换取小星星上榜，5个小星星换一个小愿望。试行了一个月后，发现效果还不错。对于培养孩子的好习惯，有一定的成效。

1、课间上厕所还是有个别学生跑着去，在班内还有大声喧哗、追跑打闹的现象。从十月起，准备安排每日班长，采取轮换制度协同纪律委员监督并制止不文明行为。此办法预计实习一个月，以观后效。

2、行课中孩子注意力不够集中，说话、坐姿等小问题还没有完全做好。习惯的培养对于一年级孩子来说，需要一个不断反复、不断强调、不断监督、巩固、提升的过程，但我却在这需要反复、强调、巩固的过程中做得不是很到位，因此，在这一方面，还要加大力度，严格要求，监督、检查到位。

3、收拾卫生不够仔细认真。相对于开始卫生状况已经有很大进步，但还不够好，很多地方打扫不到位保持也不持久。下个月开始着重抓个人卫生的保持，从个人着手，让每个人互相监督，以推荐班级卫生状况。

4、班干部培养不足。太多事情老师一手包办，老师在的时候孩子表现还不错，老师一走就完全另一幅天地。本月会多培养一些班干部，多选一些典型，以优秀个人来带动整个班级的进步。

对于极个别尤其活泼好动的同学偶尔会感觉手足无措，为此上网查了很多资料，软硬兼施也未见成效，近期买了几本班主任管理的书，希望学习之后能有合适的方法去管理这类同学。

上班第一个月的工作总结篇二

转眼来公司工作一个月了，回顾工作，总结经验，以启迪以后的工作。

初来公司，曾经很担心不知如何做好工作，但公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，使我在较短的时间里适应了公司的工作环境，也系统的熟悉了整个操作流程，在此十分感谢公司的领导和同事对我的关照。这一个月的工作总结如下：

来到xx□等于完全接触了一个全新的行业，一切从零开始。通过公司行政人事部的培训，以及一个月的工作经验，使我对公司和部门的产品和企业文化有了比较全面的认识。首先，公司主要从事工业重防腐涂料的技术、生产、工程服务为一体的多学科、全产业链的企业。20年的行业经验，在同行里有了深厚的技术基础和强大的实力。

我的工作部门是xx□主要涉及xx这一领域。自主研发的xx□开启了国内这一领域的先河。

这一个月，我学到了很多，也对自己的工作和操作流程有了比较熟悉的认识。我的本职工作是xx□我的工作随着订单来开展工作，需要面对相应的供应商和公司内部的各职能部门，同时起到介于销售人员和项目进程的纽带作用。其工作质量的好坏直接影响公司的服务品质和企业形象，是一项非常综合性和边缘性的工作。

我的工作同时也是非常严谨的。从确认订单开始，到合同评审，到与相应供应商进行采买和生产的追踪，到与中试厂生产状态的确认，到追踪项目的到货情况，到相关的费用结算等，环环相扣，都需要有认真负责的工作态度来开展。这一个月的工作我了解了整个流程什么时候该干什么该跟那些人沟通，也了解了哪些环节比较困难，需要特别注意。

当然，工作中难免出现一些差错还需要领导指正，但前事之鉴，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑的更全面，杜绝类似失误的发生。

这一个月面临了很多困难，最大的困难是面对一个全新的行业和工作模式，需要从新熟悉产品和新的工作制度。遇到工作流程和产品方面的难点和问题，我经常需要请教公司领导和其他有经验的同事。通过不断的学习产品知识，现在我逐渐对部门和公司的产品有了比较全面的认识，对我工作的开展起到了很大的作用。

作为20xx年加入公司的新员工，在以后的工作中，我会更加努力的像其他同事学习，迎接来自工作的挑战，争取尽快具备独立工作的能力，为xx的辉煌贡献自己的力量。

汇报人：

日期：

上班第一个月的工作总结篇三

我自2014年7月23日正式上岗至今已过去了一个月左右的时间，这段时间是我人生旅途中的重要一程。期间在领导的培养帮助和同事们的关心支持下，我正在逐步使自己的工作和生活步入正轨。在过去的一个月里，我不断学习，不断成长，现在我将自己的感受、想法以及对于今后工作的打算做下简要总结。

作为一个刚刚参加工作的毕业生，我所面临的最大挑战是如何尽快的适应环境和角色的双重转变。即适应从学校到建筑单位这种环境的转换，以及适应从大学生到项目技术员这种身份角色的转变。我觉得完成这种转变需要迅速适应目前的环境，调整自己的心态，合理安排生活，尽快进入角色。

首先，适应身份的转变。在大学中，每一位同学都可以有自己的个性，而大学的环境氛围容忍甚至鼓励这种现象。但是工作之后，首先要适应自己身份的转变，时刻的提醒自己不再是学生，要按照单位的规章和领导的要求办事，要对自己的行为负责，不能再率性而为。这不仅仅是单位的要求，更是工作的需要。因此，在日常的工作中，我更加注意自己的言行举止，努力使自己的一举一动、一言一行都符合目前的身份。

其次，调整自己的心态。可能你在大学是众人之中的佼佼者，是老师眼中的好学生，是同学心中的榜样。这样的角儿会让你觉得自己很厉害，会产生自满。但是，刚步入职场，与周围的同事相比，自己在工作能力、人际交往能力等许多方面还有太多的不如，太多太多的东西需要我虚心学习。因此，必须及时调整好心态，怀着“空杯”的心理，积极地向领导和同事学习请教，认真学习专业知识和调查技能，坚决杜绝了骄傲自满情绪，踏踏实实工作、学习。

最后，合理安排自己生活。不会生活的人，也不会工作。只有将自己的生活安排好，才能全身心的投入到工作中。一旦生活没有理顺，搞得一团糟，势必也会影响到工作。对于我来说更是如此，原来的大学缤纷多彩的生活节奏已过去，全新的生活环境需要迅速适应。幸运的是，我参加工作以来，在生活上，单位领导和同事们给予了我太多的关心和照顾，为我的生活提供了很多的帮助，使我很快的适应了新生活。在此我表示衷心的感谢！

目前，我正处在环境和角色的双重转变的关键时期，我要学会改变学生时代单纯幼稚的眼光，从成熟的职场人的角度来观察社会、对待工作，努力学习项目工程的技术知识，培养自身与人沟通能力，尽快地适应当前的工作生活环境。

经过这一个月以来，我对我的工作也有了一个大体的了解。我现在在项目技术部，帮助项目总工做些技术上的事情。一

个多月里面，我学习了施工组织设计和各种专项方案，熟练了auto cad和office办公软件的运用。技术上的资料，自己先确认无误后，给生产部门解释说明。遇到重要的难度大的问题，先向师傅询问，然后自己在做，做完东西后，要拿给师傅确认，得到许可才付诸实施。要及时跟业主、总包、监理沟通交流，保证技术上面不出错，让现场有条不紊的进行。在帮助师傅编写新疆乌鲁木齐的宝能公寓标书期间，我学到了很多投标方面的东西，这对我今后的工作很有帮助。然而光在办公室学习还不够，我跟着生产质量前辈去施工现场检查施工进度，学习现场需要注意的方方面面。和劳务人员沟通交流，确保施工进度和施工质量安全。

由于我工作的时间还比较短，对于工作的认识非常的浅显。相信随着工作的进行，我会对此有更加深入透彻地了解。刚刚开始工作，虽然有几分忐忑，但我相信勤能补拙，只要自己坚持尽职尽责的态度，保持积极向上的心态，就肯定能把工作做好。对于今后的工作，我将认真地做好以下几点：

我将每天以一个好心态来面对我的工作。将生活情绪撤离工作，不能让私人情绪影响工作。在学习生活中，不骄傲不自满，随时学习，随时充实自己。以一个谦逊的自己面对以后的工作学习。与同事和谐相处，团结合作，低调处事，多向老同事学习经验，尽快的提升自己各方面的能力，在合作学习中与人形成更好的合作默契，追求更高的效率。

所要学习的不仅仅是工作范围内的业务，还包括其他方面的学习。比如对为人处世方式的学习，对语言文字驾驭能力的学习及对实地调查技巧和能力的学习等。对于我个人而言，因为要与业主、总包和监理打交道，沟通便成为了摆在面前不可忽视的问题。因此，我也会加强与沟通方面的学习，以使自己能够尽快的融入工作环境。

对平时一些阶段性的、有规律性的工作要主动提前进行着手，提前准备。对于临时交办的工作，要有灵活应变的能力，做

到忙而不乱。把工作做到前头并且保证工作的质量。只有这样才能尽快的适应工作，而且有能力应对工作中出现的突发状况。

。工作之中不计个人得失，乐于奉献，要有强烈的事业心和责任感，始终以饱满的热情投入到工作中去。在今后的工作中我要对工作认认真真，勤勤恳恳；加强责任意识，始终将工作放到第一位，做到尽心尽力，尽职尽责。

在这个月里，我对自己的工作越来越熟悉，与项目同事们也是越来越亲近。另外对技术工作当中的各个环节有了整体的认识，在了解的同时，也在逐步的提高自身对工程技术的认识和学习，在工作的这段时间内我的个人工作能力有了一定的提高，这和领导的关心以及身边同事的帮助是分不开的，在今后的的工作中我会继续努力，再接再厉，严格要求自己，不断求实创新，不断磨练自己，尽我所能把工作做好，争取取得更大的成绩。

上班第一个月的工作总结篇四

尊敬的刘总：

您好！转眼间来绿之舟公司已经有一个多月了，我一直深信自己是幸运的，所以很庆幸能够加入公司的团队。虽然入职的时间不长，但是在刘总您和同事们的帮助下我还是在慢慢的成长，对于工作中所遇到的问题好在有大家及时的指导，对此，我深表感谢！

初入公司，的确会对公司周围的环境感到既好奇又陌生，但可能是工作的地点在自己的家乡，所以心理上还是会有那么一丝丝归属感。这段时间以来，虽然担任着涉外文秘一职，但内心清楚的知道，要想真正的胜任这份工作，自己还相差甚远！对此我一定会不断地努力学习和提高，也希望刘总给我更多可以锻炼的机会。

经过对公司发展历程了解，偶尔也让我思考许多。相信这个世界上任何一个人或是一个公司都不可能随随便便就能成功，这需要领导人和无数员工的不懈努力和永不放弃的精神！事实正是如此，自己的人生如若自己不去把握又岂容他人指点江山？始终相信乐观的精神加积极的行动一定会等于成功。

值得一提的是，通过这段时间的工作和学习，也让我认识到，想要出色的完成任务，必须有认真、负责的态度不可！这需要我们把这种态度变成是一种习惯。因为工作中任何一个环节出现问题都可能对个人或是公司造成无法弥补的损失，正如“不积跬步无以至千里，不积细流无以成江河”，所以，最好的工作态度是，要把不会的弄会，会的变得更加熟练，这样熟能生巧，把每一项工作都当做是一种学习，学到的不仅越来越多，更为将来的工作打下良好的基础。踏踏实实，认认真真，只有不断地给自己做加法才能有资格为日后不断地去减去除做准备！人生便要是如此，只有达到一定的储备，才会更好的去挥洒自如——“人生的每一种经历都是一种收获”，每到一处都会用这句话来提醒自己，不管是对公司负责也好，对自己负责也罢！毕竟人从出生的那一刻便注定了要试着去承担责任。

其实，真正的走上工作岗位的时候，才发现，工作其实就是在一个岗位上不断地完善和精益求精，重要的是要不断地去尝试和实践。因为一味的等待就是浪费生命！所以这段时间，我迷茫过、失望过、自信过、高兴过！我迷茫和失望的是我似乎还没有真正的为公司创造价值，开始怀疑自己；我自信、开心是因为每一次我小小的帮助都使工作变得更加和谐，知道自己是在进步，如此而已！

好在所有的一切都没有影响的我要努力的决心！要做就要做的漂亮，即使失败也不怕！一次的失败可能就是下一次的成 功，只是希望在以后的工作和学习中，刘总能够多给自己提供学习，实践的机会，相信这样，才能够在工作中不断的摸索、学习、以便更好的改正！

我已初步的给自己拟定了一份计划，文秘的工作和人力资源管理是密不可分的，我庆幸的原因便在于此，我认真听取领导和前辈们的意见，深知在这些方面自己可能存在着潜力，所以，我要通过不断地努力和学习在这条道路上走出一条适合自己的道路，真心希望能够得到刘总和公司各位前辈帮助和支持！

最后，再次向公司各位领导和前辈表示感谢！

上班第一个月的工作总结篇五

岁月流转，时光飞逝□202x年的日历已悄然翻过，伴随着时代前进的步伐，回首自己一个月来的工作经历，我作出如下个人工作总结：

“认认真真工作、踏踏实实做人”，一直是我的座右铭。尽管我们在工作中兢兢业业，但完美离我们总有一步之遥，经过六个月来的努力，工作没大的起色，平庸的业绩使我更清醒地看到了自身存在的问题：

一是对施工规范还不是特别熟悉。二是没有现场工作经验。

虽然我刚出校门进入xxx公司x个月了，但我的感受颇深：“只有学才知道”我刚来到项目上的时候，马哥让我计算工程量，对于我来说是第一次，我感觉有点紧张也有点惊喜。通过我不断的请教终于完成了我第一份答卷，此后在钢筋施工过程中我分别计算了钢筋的根数，混凝土用量，涂刷墙面面积及屋面压型钢板面积等。通过计算这些工程量大大提高我对图纸的阅读能力，也加强了我对建筑规范的理解。

“不经历风雨，怎么见彩虹”。锻造自我是每个人必经的路，通过反思问题，我深刻意识到一个人最难战胜的其实就是自己，我们的行动有时就在闪念之间，向左向右就在于心态，选择积极上进还是选择散漫停滞都在于自己。选择前者，必

将朝气蓬勃、意气风发;选择后者,势必死气沉沉、意志薄弱。工作中缺乏热情,就会丧失斗志,人就没有动力前进,甚至与机遇擦肩而过,因为机遇只会留给有准备的人。

总结过去是为了更好地面对未来。对今后的工作,我给自己提出如下打算:

一是由于工作经验缺乏,我平时注意自我加压,利用好时间多看建筑行业知识书籍,多向有经验的同事请教。我相信“世上无难事,只怕有心人”。只有付出了,才会有收获。

二是今天能做完的事,绝不拖到明天。正如姚总说的:“日事日毕,日清日高”。

三是调整心态,创新求变。心态决定工作的好坏,所以在工作中要不断自我调适,时刻以饱满的热情迎接每天的工作和挑战。只有不断在思维上求创新,工作才能出亮点。

岁月无声,步履永恒。只要认认真真踏踏实实的工作,我想我的明天定将更美好。

上班第一个月的工作总结篇六

至今入职已一个月了,对于我来说,与其说是月度工作总结,还不如说是月度工作心得。关于这份总结,我不想用太多过于华丽的语言来书写,那样的写法让人觉得过于虚浮,不切实际,我只想用最质朴的语句来表达,我这一个半月以来的所感、所想。刚来到公司,对于一切都是那么未知,观察一个个生疏的面孔,心里真的有点忐忑,不知道大家都是什么性情,容不简单相处,但是这种感觉,很快就消逝了,大家相仿的年纪,热忱开朗的性格,和谐工作的氛围,很快就感染了我,让我开心的投入了工作之中。换了新的环境,就意味着和以前工作的模式不一样了,工作的内容也是千差万别,我认为作为一个好的员工,最应当做的就是抛弃固有的工作

模式，以最快的姿势投入到新的工作中去。

我的'新工作，对于我来说真的是新，所做内容，也几乎是以前不曾接触的东西，不能说一窍不通，但也顶多是略知一二。由于建筑业是我从踏入校门到踏出校门都不曾接触过的行业，对于里面的运作也是闻所未闻，好多术语我也是来到这里之后才开头渐渐知晓，多亏同事和领导的细心指导，我才一点点的深化我的工作，否则真的感觉自己像个无头苍蝇一样，乱飞乱撞，必定会走许多弯路。

既然不懂的东西太多，就要比其他人还要用心、努力，俗话说好记性不如烂笔头，我把每一步需要做的工作，都写成笔记，这样相同的工作就不会消失错漏。日常的工作，我会事先做好统筹支配，这样工作就会有有条不紊的进行下去。

虽然工作才刚刚开头，但是我要做的却有许多，公司在进展中，这就需要我们全体员工共同努力，来丰富和完善公司的运营模式和管理机制。首先，我需要做的就是建立起公司的人员档案，构建起人员结构花名册，制定相关的制度，合理规避用人风险，将公司一些不太健全的规章制度逐步进行完善。其次，随着工作的深化，我会发挥我人力资源专业的专长，关心领导分担一些人员聘请方面的工作，包括发布聘请信息，预约人员面试等这些聘请的前序工作，让领导不在这些小事上费神。我会逐步拟定季度或年度的聘请方案，汇总各个部门所急需和待需的人才，利用现有的资源，发布聘请信息，进行聘请工作。再次，利用现有的资源，请各部门负责人协作，逐步建立起各个部门每个人员的岗位说明书，明确各自分工，把工作逐项分解，落实到人，逐步摆脱一个工作谁都干，但谁都不精的状况，让工作形成模块，每个人负责自己的模块，这样就不会消失工作杂而乱，过程遗漏，没人负责的局面。

以上就是我这一个半月以来的一点感想和领悟，在将来的工作中，我会更加乐观努力的完善自己的工作，使自己的自身

价值更完善的呈现。

上班第一个月的工作总结篇七

开学已经一个月了，在这一个月里，我针对初二107班的实际情况，认真的做了以下工作，事实证明，正是做好了这些细致而又行之有效的工作，在从开学到现在的这段时间里，107班的班级工作取得了长足进步。

从这学期开学起，我就确立了一个目标，必须把107班的学习成绩提上来，如果要想搞好学习成绩，首先必须做好两件事，一是提高学生的学习兴趣和自信心，二是治理好班级纪律，给学生创造一个良好和宽松的学习环境。为做好这两点，于是我决定从以下这些方面入手：

首先，我在班级中推行了“班级德育评分制”，把从班级学习、日常纪律到班级卫生的大小事务进行综合评分，在双周的最后一天进行评比，评出四位“班级之星”，并给予相应的奖励，同时评出若干相对而言表现稍差的同学，给予相应的教育和惩罚，自从实行这项评比后，班级的大小工作都处理得井井有条，在这一个月里，班级评分在学校的日常评分名列前茅，学生的纪律性也大大增强了，班上出现了人人敢为人先，事事抢着去干的好风尚，班级日常纪律也上了一个新台阶，在我班任教的任课教师普遍反映107班的课好上，学生听话，纪律性强。

光有纪律不行，纪律只是为更好的学习创造前提条件，所以我时刻提醒自己，必须要把学生的学习成绩提上来，初二上学期，由于我的工作失误，107班的学习成绩略有下滑，同时又由于我的过份急功近利，教育方法出现了严重偏差，致使学生的自信心大大受挫，所以这学期我决定从自我做起，下决心做学生的真心朋友，时刻提醒自己不要对学生随便发脾气，经常下班亲自了解、解决学生的各方面实际困难，时时刻刻、随时随地的鼓励学生搞好学习，提高自信，并利用放

学和班会时间经常强调学习的重要性，让学生明确学习目的，对于学习成绩和学习态度明显下滑的同学及时进行教育，帮助他们找原因，及时解决他们在日常学习中会遇到的困难。自信提上来了，还得提高他们的学习兴趣，所以我从开学就召集班干部开了一个会，制订了全期的活动计划，喻学于乐，让学生有充分的施展才华和表现的机会，同时在班级内开展互帮互助的活动，让学生真正投入到班级学习的洪流中来。

除了以上两点外，我还时刻激励学生要自尊、自爱、自重，学会坚强和勇敢一点，在日常学习外，我还经常带学生活动、打篮球，锻炼身体，融洽和他们的关系，并经常鼓励他们参加学校的课外活动小组，并经常过问学习情况。

事实证明，我的工作已经取得了一定的工作成效，学生现在能经常和我开心交流，我和学生之间的隔阂已经在慢慢的消除，班级学习也开始有了起色，上个星期历史老师和物理老师就向我报喜，说学生的学习态度和学习成绩有了大的进步。

当然，班级管理是一项长期而又复杂的工作，不可能一朝一夕就有大的成效，关键在于坚持、坚持和再坚持，只有全身心投入才会有了一定的成果，我将在今后的工作中不断努力、虚心求教，争取能取得更大的工作成绩。

文档为doc格式

上班第一个月的工作总结篇八

20xx年2月13日我来到xx公司，今天是20xx年5月13日，在三个月的出纳工作中，对出纳的岗位认识、工作性质、业务技能以及思想提高都是对我的职业生涯的填充和必不可少的弥补。

回顾三个月来的出纳工作，先是失误、还是失误，最后才有了小的成绩和经验。

第一失误就是开具支票上的错误。

制度要求：开具支票必须字迹工整、无连笔、不能修改等。而我的正楷书xxx底实在是太弱了，笔画不连，字就不会写；终于把支票抬头单位名称写工整了，盖银行预留印鉴时也是一门技巧，印鉴重压、重影、现象都会被银行退票，耽误工作。

基于上述业务需求，根据自己在软件公司的软件实施经验和电脑知识，为自己的岗位需求开发了excel系统的交行票据套打系统，解决了在实际工作中出现的缺点问题，提高了工作效率。

由此可见，虚心的、积极的心态是干好一切工作的根本；学习和实践相互融合才能产出成果。在大学里，学习的知识不能用在具体解决问题上，空洞无味，就是因为没有问题摆在我们面前，成果都是面对一个一个具体问题而存在的。

在这期间，在财务和内勤上我作了如下具体工作。

- 1、严格按照财务制度的要求，办理费用报销，现金、支票的收付业务。
- 2、每月第八个工作日按时作好单位职工的薪金发放。
- 3、及时登记现金、银行存款日记帐。月末编制银行余额调节表。
- 4、起草财经公文、人事公文并及时发放、传阅、存档、保管。
- 5、监督人员考勤登记，办公饮用水的安排。
- 6、开具日常收款业务发票，并保管好空白发票和其它支票。

7、开发了excel平台票据套打系统。

8、填写地税申报表。

9、完成财务经理交待的工作。

出纳工作看似简单，做起来难，成绩的取得离不开单位领导的耐心教诲和无形的身教，三个月的岗位实战练兵，使我的财务工作水平又向前推进了一步。知道了要作好出纳工作绝不可以用“轻松”来形容，绝非“雕虫小技”，它是经济工作的第一线，财务收支的关口，占有重要的地位。

作为一个合格的出纳，必须具备以下的基本要求：一.学习、了解和掌握政策法规和公司制度，不断提高自己的业务水平和知识技能。二.学会制订本职岗位工作内部控制制度，发挥财务控制、监督的作用。三.出纳人员要恪守良好的职业道德。四.出纳人员要有较强的安全意识，现金、有价证券、票据、各种印鉴，既要有内部的保管分工，各负其责，并相互牵制。四.很好的沟通能力。特别是和...

上班第一个月的工作总结篇九

20xx年6月28日入职昆明xxxx以来，已经一个月了，一个月期间销售业绩方面虽然不明显，但是工作方面的收获很多，这与领导与同事们的`帮助是分不开的。

入职昆明xxxx的一个多月时间里，生活紧张，但又有秩序。刚进入公司，一切都是陌生而又崭新的，所有的事物都要重新去认识 and 了解;信心来自了解，要了解电工和照明这个行业，了解公司，了解产品;朗能产品柏睿系列的面世使到产品的优势也显而易见的，这样的平台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，也许在创业这条路上的艰难险阻使得我必须暂时考虑决定和谁在一起成长!很荣幸能加入公司，在领导和同事以及客户的帮助中能够成长;很感谢领导

无私的传授他们的经验给我，他们是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间；在这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事！

这一个多月，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，刚刚进公司的前几天，同事小郑带我去拜访客户，使我摸索和感悟了整个销售流程，现在的我基本上可以从寻找客户、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能尽可能地进行分析，几天过后，我就和小郑开始独立去拓展周边业务，自己本来就是耐不住寂寞的人，喜欢与人打交道，喜欢社交；看大家从不认识到认识，最后成为朋友；看着一个一个客户就被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程，很喜欢挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情！因为成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

在这一个多月工作中成绩还是有少许的，相继开发了xxx市场xxxx店，xxx建材城xx灯饰店等经销商，接下来昆明所有的县城有待于渠道开拓，以及完善和着手家装公司的合作，大商汇仍有待开发一两家分销，还有华洋家具广场等，接下来今后的工作任重而道远，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

(1) 必须养成学习的习惯；

销售的第一产品是销售员自我；成功的销售员总是能与客户有许多共识，这与自己本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

(2) 必须具有责任感和职业道德

业务员的诱惑有很多，刚进公司就犯了严重的错误，为了个人增收，利用公司给我的资源跑其他公司的产品，承蒙公司领导刘总的大度包容才既往不咎，给予我改过从新的机会，人要想在行业中有沉淀，就必须热爱自己所在的行业工作，必须诚实守信并奉行职业道德，所以在以后的工作中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！做到责任和职业道德。

(3) 善于总结与自我总结；

现在我工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信，小胜凭智，大胜靠德，认真做事，诚信做人。

其实业务工作就是一种态度。最大限度的维护双方的利益，有的时候必须站在零售商的角度去看待问题。只有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司共同成长！

我认为业务绝对不是“无业可务”而是：“业精于勤于实于务”。

上班第一个月的工作总结篇十

201x年12月我来到了贵州新征慧颖机电工程有限责任公司，这是我人生的第二份正式工作，也是经过我慎重考虑后的选择。

转眼间已经过去了一个多月，对自己的新工作和新公司也有了很深刻的认识，作为一名应届毕业生，我为自己能有这样的工作机会感到非常荣幸。我对自己这一个月来的工作总结如下。

从燃气公司热力设计院来到新征慧颖，工作内容方面并没有很大的变化，所以不需要很长的适应时间。不过来到新公司，工作更具体化也更专业化，也就是说我要更实际去接触现场，更深刻的了解暖通这个行业，从看现场、方案的确定、工程的预算、实际的安装到图纸的设计和现场的竣工，每一步我都可以参与其中，从而学到了许多课本上根本学不到的东西，同时也让自己认识到很多的不足，毕竟实际跟理论之间往往存在很大差距。理论和实际的结合才能让工作做的更好。对于新公司，我看到了一个团结向上、气氛和谐、努力拼搏的新集体，大家互帮互助，更快的融入暖通这个行业。

工作的一个多月也遇到了很多困难，看现场时与客户的沟通交流方面的不足，对地方方言理解的困难，还有实际操作能力的欠缺，对设备的认识不足，还有一些以前自己没有接触过的图纸方案，比如锅炉房的具体定位和设备间的具体管道走向等等这些以前上学时忽略不做的部分，这些困难在我工作时都难免会遇到，不过在同事和老总们的帮助下我也能更好的成长，去克服这些困难，去更深入的学习和了解，去实际动手操作。以前对各种型号的暖气片和风机盘管也是模糊了解，经历现场的锻炼使自己清楚的了解到各个方面。作为大学生，动手操作能力也很欠缺，跟着去安装了几次家装暖气，让我了解到各个阀门的不同，实际管道的走向，实际操作的工具，和客户实际的沟通交流，因为家装已经装修好的房子需要注意很多，不能破坏原有的整体美观。经过实际锻炼，我相信我们会在各个环节做的更好更让客户满意。

我籍贯是河南开封，来到贵州省也有半年多了，对这里的生活习惯也比较适应，贵阳对我来说是一个比较陌生的城市，第一次来到这里在这生活，感觉这里生活环境比较不错，城

市干净空气清新，工作环境也满意。对于我来说，能有这么一个锻炼自己、发展自己、为公司做贡献的机会是非常庆幸的。

工，以后我会以良好的精神面貌和热情的工作态度去投入工作的每一天，做到有行动方向、有工作目标、脚踏实地，成就人生美好的篇章。我将在未来不断的思索和拼搏，用青春和热血为公司的发展贡献自己的一份力量。