

最新实用工作自我鉴定 实用的工作个人 自我鉴定(大全5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

实用工作自我鉴定篇一

在县卫生局、防疫站和我院的正确领导下，在各级医务人员的积极配合下，特别是全体乡医的努力下，我院防保站20__年的各项工作圆满顺利完成。

20__年我防保站不断加强乡医队伍建设，不断提高医务人员的政治素质、业务素质，落实好各项规章制度，认真执行了疫情报告制度，为预防各种传染病的发生于流行发挥了重要的作用鉴定如下：

一、搞好计划免疫，做好宣传工作

我们镇面积大、人口众多，流动性强，疫情复杂，随着人流、物流的加快，防疫形式愈加严峻，为此做好宣传工作是计划免疫工作的重要组成部分。以“4、25”计划免疫宣传日为契机，让广大的人民群众(特别是流动人口)充分认识计划免疫工作的重要性和必要性，做到家喻户晓、人人明白。一年来我们在计划免疫宣传的过程中，张贴宣传标语1000余张，板报4期，致全镇儿童家长的公开信1000余张，让所有的儿童家长(包括流动儿童家长)知道计免的重要性和接种门诊的时间、地点。

这样一来使广大儿童家长的思想意识不断加强，计划免疫接种率不断提高，从而提高了人群的免疫水平，为计划免疫工

作的巩固提高奠定了良好的基础。

二、巩固和完善接种门诊工作，使计划免疫更上一层楼

为了搞好计划免疫工作和加强流动人口的管理，确保我镇的适龄儿童(包括流动人口)获得免疫机会。我们继续加强完善接种门诊工作，每月实行旬接种，使每个儿童得到及时有效得接种，特别是给流动人口带来了极大的方便，得到了流动儿童家长的好评。

全镇儿童月接种率96%，一个月内建卡、建证率已达98%，全年基础免疫：卡介苗应种721名，实种721名，接种率达100%；脊髓灰质炎疫苗三次共计应种2680人次，实种2635人次，接种率达98%；百白破疫苗三次共计应种2530人次，实种2490人次，接种率达98%；麻疹疫苗应种1270名，实种1262名，接种率达99%；乙脑减毒活疫苗应种905人，实种905人，接种率达100%；a群流脑疫苗应种1195人，应种1195人，接种率达100%；乙肝疫苗三次共计应种2172人次，实种2172人次，接种率达100%，其中乙肝疫苗及时接种率达100%。

为了安全有效的接种我们在运输、储存、现场使用均按照有关规定和制度严格执行和管理，冷链设备完好无损，利用率100%。冰箱、冰柜有标准的温度记录，并且有详细的冷链设备档案。今年以来从未发生过一次接种事故。

为了充分体现计划免疫以及对各种传染病监测的科学性、准确性、及时性，所以对各种表格的填写、汇总、存档均按照上级的指示和要求加以实施，及时上报，为上级及时掌握一切数据制定相应预防措施提供了可靠的依据。

根据上级指示精神我们于13年12月5~6日对全镇0—3岁儿童(包括流动儿童)开展了20__/20__年度第一次脊灰疫苗强化活动，强化免疫应种20__名，实种20__名，接种率达99%；于14年1月5~6日对全镇0—3岁儿童(包括流动儿童)开展

了20__/20__年度第二次脊灰疫苗强化活动，强化免疫应服儿童2166人，实服2162人，强化免疫率达99%。全镇通过精心组织、周密安排、落实人员培训，调查摸底、宣传发动等措施，确保了我镇所有的适龄儿童(包括流动人口)免疫水平得到了大幅度的提高，为消灭脊灰奠定了基础。

为了提高我镇儿童的免疫力，我们还开展了水痘[hib]流感等疫苗，还为8个月-14周岁儿童查漏补种了麻疹，通过以上各种免疫活动和措施，切实提高了我镇人群免疫水平，为消灭和杜绝相应传染病在我镇的发生与流行起到了决定性的作用。全年来我们在各项工作中取得了一定的成绩，是和县卫生局、县防疫站、卫生院的正确领导下和关怀是分不开的。医院领导对防保站的工作给予大力的支持，从人力、物力、财力方面给予了强大的倾斜，使防保站不断发展壮大，在今后的的工作中不断的找出我们的差距，使各项工作更上一层楼。

实用工作自我鉴定篇二

进入__从事导购工作已经有两年多了，在这两年时刻里，透过公司的培养及自己发奋的学习，使自己的销售潜质有了较高的提升。此刻就我自身的销售经验及销售心得与大家做个分享。

我们每一天都在应对面的与消费者沟通，我们的一言一行在消费者的眼中都代表着企业的形象，因此我们首先就应给自己的定位要高，我们是__品牌的代言人，只有充分地了解我们所销售的产品特点、使用方法、性能等，以此为基础，适当的为顾客带给良好的服务、推荐和帮忙，以优质的服务来服务顾客，才能压制竞争对手。

潜在的顾客在我们的热情与微笑中诞生。同时，我们又是企业与消费者的桥梁与纽带，我们一方面要把产品信息传达给消费者，另一方面要把消费者对产品的推荐和期望反馈给企业，以便更好的服务于消费者。产品固然重要，但我们肩负

的职责更重要，正因产品自身是不能与消费者沟通的，只有我们才能够和消费者之间建立良好的沟通关联，把企业的信息完整、准确的传达出去，把“好房子，要配好厨电”的理念透过我们一线的销售人员更好地诠释给消费者！

就经验方面来说，我个人的鉴定有以下几点：

1、对产品和自己要有高度的自信心。对产品及自己强大的自信心，将我与顾客之间的关联建立得更加完美。用自信及热情去感染顾客，热情、执着是我能在导购这个岗位取得一些成绩的内因。更重要的是我能依托__这个平台来发挥自己的专长，让自己的工作成为自己的事业，是我最骄傲的地方。同时要用充满激情的心态对待每一位顾客。

2、了解顾客的需求，熟记产品知识。我个人觉得了解顾客的需求是导购的关键，针对不一样的客户，为他们带给适合的__产品是我一向坚持的。我觉得做导购是有技巧的，首先你要观察消费者的需求是什么，然后找机会向顾客推荐自己的产品，突出自己产品的特点，在此过程中要细心，耐心，不好急于求成，从心理上赢得顾客信任，让顾客理解并信赖我们的产品。正因作为导购员就是要引导消费者进行消费，我们务必对我们的产品的外观、功能、技术参数烂熟于心，让顾客在比较不一样款式，不一样功能的产品中选取我们的产品。作为一名导购，除了要有较强的专业知识外，还要把顾客当朋友，跟他们谈心，在融洽的氛围中完成每一笔销售。

3、良好的心态是做好导购的基础。作为导购员，持续好心态，永远用最真诚的态度去应对工作和顾客，抓住每一次机会，全力付出，发奋过了，就不会后悔，同时快乐地营销！心态决定成败，时刻持续一种用心向上的心态，设定阶段性目标，并为达成目标发奋。

4、具备良好的学习潜质。我们要具备良好的学习潜质，只有不断坚持学习熟悉产品知识、不断创新，并能够掌握现代营

销技能，才能树立品牌形象，提升品牌服务价值，我们要珍惜每一次公司带来的培训机会。家电行业里竞争激烈，我所在的衢州普农家电卖场里，厨电品牌多达十多种，两年多的一线导购工作让我受益匪浅。我比较喜爱学习和反思，我觉得必须要多学习，多了解__品牌理念和企业文化，对产品知识掌握的越多就能让顾客更信任你，也能使自己的工作干得更好。对于学习，我们不仅仅要学习自己品牌的产品知识、特性，同时，还需要了解行业内的所有产品，进行详细的市场分析，对核心的竞争对手做出策略性的应对方式，这样在导购过程中就能够知己知彼，开展工作。

我坚信只有多点付出，才能多点收获。只有从事自己喜爱的工作才会有热情，而做导购就是我所喜爱的一份事业，我从导购工作中获得了乐趣。当我每卖出一件__的产品时，都会有一份成就感。我会一向从事这份我热爱的工作，透过自己的发奋，使____年的销售业绩得到更好的提升，并做到“以此为乐，以此为业，以此为生”!愿与__同成长!

实用工作自我鉴定篇三

本人于12月经12月广东交通工程技术工程师资格评审委员会评审经过，具备路桥工程师资格以来，任省路桥建设发展有限公司控股的汕揭高速公路有限公司项目工程部副经理兼交通工程部副经理，负责汕揭高速公路项目的建设管理工作，个人技术工作鉴定。以下对任现职以来的专业技术工作进行简要鉴定。

1工程招标方面的体会

汕梅高速公路汕头至揭阳段建设长度为55.446km□其中潮汕段为k0+000□k26+700□揭阳段为k26+700□k54+446□由于客观原因，施工招标范围为揭阳段路基桥梁施工承包招标(7~11标)，监理招标范围为全线监理招标。招标前后，全面参与工程量清单的编制、招标控制价的编制、资格预审、评审工

作，对招标工作深有体会，对招投标法有了更深的认识。

1.1 招投标工作的严肃性

随着建设方面法律法规的健全，招投标法规定工程到达必须规模就必须进行招标，有效的防止内定施工单位等xxx现象的产生，提高了施工单位选择的透明性和经过市场的自由竞争加强了工程造价的可控性。施工队伍选择好了就能够促进工程质量。在招投标过程中，一切都必须严格遵照法律规定的程序开展，招标必须公正、公平、公开，公证部门参与开标工程等等都体现了招投标工作的严肃性。

1.2 招标文件编制的重要性

招标文件一方面是招标人供给给投标人编制投标文件的基本依据；另一方面是招标人拟订的合同文件的重要组成部分，一旦以招标文件的形式发出去，该部分属于合同条款的主要资料，是不允许做实质性的重大修改的。

无论是招标条款还是工程量清单，都必须认真核对，慎重制定。

工程建设过程中，利用空闲时间，在国内期刊上发表了“浅谈在汕揭高速公路工程招标中的认识”论文，鉴定了招投标工作的体会。

2 征地拆迁工作鉴定

俗话说：巧妇难为无米之炊。能否给工程的建设供给一个良好的环境影响到一个工程能否顺利按期建成的关键，尤其在此刻以人为本、征地拆迁成本大大增加的社会，征地拆迁工作异显其重要性。由于公司人事调动等机遇的问题，本人有幸得以在汕揭高速公路项目担任征地拆迁工作小组的组长，主持全线征地拆迁工作以及征拆协调工作。在潮汕地区地少人

多、社会矛盾尖锐、潮汕人精明会算的背景下，征地拆迁工作比其他地方难度更大，周期更长，在征地拆迁工作方面，有几点较深的体会。

(1) 征地拆迁的补偿标准是关键，征拆合同条款是征拆协调的依据，决定了整个工程征地拆迁成本的高低。

(2) 二次征地比第一次征地花费的时间更长、难度更大、成本更高，所以在第一次征地前要认真核对好施工征地图，保证不少征地，避免二次征地。

(3) 与地方谈判要分清形势，避免赔偿因点扩展到面。

(4) 做好现场考证工作，对现场情景要多熟悉，明白症结才能更好的化解。

(5) 工程具有线路长，点多面广，征拆时要分清轻重缓急，逐个突破。

(6) 协调工作周期长，一件事情可能会半年一年才能解决得了，所以在做地方工作时要有耐心，通晓有关政策、地方法律法规，坚持原则的基础上加以灵活处理，同时要做好原始资料的保存工作。

3 工程管理方面的鉴定

3.1 质量

公路建设质量是项目的核心，要做好质量管理工作，我认为有几点是必须要做到的：(1) 在招标中选择资质强、信誉好的施工单位和监理单位是关键。

(2) 施工项目经理以及项目管理人员、项目监理的考核十分重要，他们能否用到工程项目中，必须要进行严格的考核，一

发现不对，就要尽早下决心尽快换掉，虽然每更换一次项目经理或项目管理人员对工程进度、工程代价都是十分巨大的，但更换越晚，对工程的顺利开展越不利，造成的过程损失更大，工作鉴定《个人技术工作鉴定》。选择好的项目经理或项目管理人员、责任心强与业务能力强的监理也能够大大的缓解业主的管理压力和工程成本，所以在项目经理或项目管理人员、监理人员的考核必须要慎重、精心考核。

(3) 工程管理贯穿整个建设过程，在工程管理中，要认真做好事前控制，过程控制和事后的跟踪。首先必须熟悉施工图纸和技术要求、规范标准，它们是工程建设的依据，也是质量检查的准则，在进行质量检查前必须摸透设计意图才能做好质量管理工作。在施工过程中，要把监理拉到一齐，对发现的工程质量问题要充分发挥监理的作用，加强现场检查，加强对监理工作的监督，处理质量问题要解决果断，要安排专人跟踪负责，不能马虎走过场，发现问题不处理、处理不彻底都是质量管理的弊病，必须要让施工单位对质量问题付出代价，这样才能令施工单位不敢再犯、重犯。

3.2 进度

进度计划应当在保证工程质量的前提下，以上级主管部门提出的宏观任务目标为依据，科学的分析并制定合理的总体工程计划，提出关键部位的控制工期及各施工段的奋斗目标，结合工程任务的具体情景，制定阶段性的工程控制计划，然后再制定每一阶段、每一季度、每一月份、每一天的具体的工程进度计划。在计划实际执行过程中，往往需要对计划实行动态控制，动态调整，计划不能按时完成是要进行分析，采取补救措施，或者调整计划，或者要求施工单位围绕计划安排增加机械设备、人员等资源的投入，并及时跟踪计划的完成进展，对影响工程进度的要尽快解决，确保工程的正常进行。另外，在审核施工进度计划时，对旱季和雨季不一样的施工季节的计划和施工投入要完全分开，有可能雨季前后半年时间的进度还不如旱季一个月干得快，所以要根据季节，

实事求是的安排不一样生产任务，否则，实现不了的计划会失去其严肃性和可行性。

3.3 专业知识的提升

任工程师职称以来，主要工作在汕揭高速公路建设，汕揭高速公路的重点工程在高边坡防护、高填方、软基处理、连续箱梁施工。

在这几方面有以下认识

3.3.1 高边坡防护

k53+760~k54+022段属于路堑高边坡，该边坡最高达9级，80多米高，由于岩土体强度较低，边坡整体存在深层滑动的可能，所以在三、四、六级边坡分别设计了三排锚索框架防护。在建设管理期间，我熟悉和掌握了预应力锚索框架成孔、锚索的编制与安装、注浆、框架梁施工、锚索张拉、封锚等施工技术的知识，并在国内刊物发表了“预应力锚索框架防护施工”论文。

3.3.2 高填方

位于该高边坡的两侧分别是约250m和350m长的路段为填方路段，都是16m以上的填方段，高边坡的挖方为填方段填料，由于今年该地区雨季长、雨水十分充沛，使得填土施工进度十分缓慢，与计划的进度要求相差太远，合同工期难以保证，形势很是紧张；且高边坡含孤石比例较多，石方很难利用。为了加快高填方路基的施工进度，减少施工时间，提高路基的强度和压实度，减少工后路基的自然沉降，增强路基的整体均匀性，同时加快高边坡卸土速度，及时为高边坡防护施工供给工作面，利用掉部分石方，由于工期要求十分紧张，施工方研究将该段高填方路段由传统碾压施工工艺换成冲击压实施工，在此期间，我掌握了冲击压实的施工工艺，并在国

内专业刊物《公路交通技术》上发表了“冲击压实在汕揭高速公路高填方路基的试验”论文。

3.3.3 软基处理

揭阳段7、8标属于软基路段，软基处理长度约8.6km，采用袋装砂井和cfg桩预压处理，在建设管理过程中，我掌握了软土路基的施工工艺，并先后在国内刊物《中外公路》上发表了“软土地基路堤填筑施工监控实例”论文和《科技资讯》上发表了“袋装砂井软土路基处理技术”、“排水固结法在软土地基的应用”、“桥台cfg桩荷载分析试验”等论文。

3.3.4 桥梁施工

学习了连续箱梁的施工工艺要点，先后在国内期刊发表了“后张法现浇连续箱梁施工控制”、“后张法20mt梁试验实例”论文。

4 专业理论知识的学习鉴定

丰富的专业知识是从事专业技术工作的前提，自任工程师职称以来，我不断鉴定经验，不断充实自我专业理论水平和实践施工能力，加强专业理论知识的学习，利用业余时间在和经过考试分别取得了全国一级公路工程建造师和一级市政工程造价师执业资格证书。同时在12月经过全国考试考入了华南理工大学研究生，在职攻读桥梁与隧道专业研究生。

以上是我任工程师职称近四年来专业技术工作鉴定。任职以来，经过公司的培养教育、领导和同事同行的指导帮忙、个人不懈的努力和虚心学习，我的政治觉悟、思想品德、工作能力、业务水平和管理能力、管理水平等都得到了不断的提升，综合素质也取得了长足提高，在公路建设和管理领域取得了系列成绩，积累了丰富的公路技术、公路施工及公路建设管理的实践经验。我会一如既往地做好本职工作，不断加

强专业知识的学习和提高，提高自身的综合业务素质。

实用工作自我鉴定篇四

我在__市__区__中心小学进行了为期三个多月的教育实习工作。本次的教育实习工作的基本内容主要是包括三个部分：教育教学工作、班主任工作和课外活动。在专业指导老师关顺菊老师和班主任刘效婷老师的悉心指导与帮助下，我能较好地完成本次教育实习的工作。

在教育教学中，我学到了许多在大学的课堂上学不到的知识，实现了从“学”到“教”的角色转变。在实习的第一阶段，我用心地听课，学习老师们的授课方式、引课方式、提问方式、引导方式等技巧，认真鉴定每一位老师的教学特点及课堂上学生的反应。在实习的第二阶段，我深入分析教材、分析学生、征求关老师的意见认真备课、说课。

通过教学实践，我把自己的教学理论知识付诸实践，而且在课后认真听取关老师的意见以及与学生交流，对自己进行深刻的教学反思，认真鉴定自己的优缺点。

经过反复的练习，我的课堂教学能力和课堂组织能力得到了增强。但是，我也还存在一些不足，例如：板书不美观；知识点之间的过度不太连贯以及课堂的组织能力还有待加强。总的来说，我能做到认真备课，所设计的教案规范准确。课堂教学中，教学效果较好，学生能当堂消化、巩固所教内容，教学重难点突出、明确，能比较顺利地完成每节课的教学任务。在课外，我耐心地辅导学生，认真地批改作业。

在班主任工作中，我的班主任刘老师给予了我无微不至的指导，而且大力地支持与鼓励我参与到班级管理与各项工作中。在她的支持与指导下，我积极检查学生的早读与晚自习的纪律与班级的卫生情况，成功地开展了“呵护友谊之花，珍惜每份友情”的主题班会活动，并得到了老师和学生的肯定。

从班主任的工作中，我基本熟悉了各项工作的方式及流程，从中学到了许多管理班级和学生的经验。通过班主任工作的实践，我感受到了班主任工作的细致与辛苦。

在课外活动中，我积极地参加学校组织的各项活动：有师生朗诵比赛的，有接待美国与香港师生来访的，有筹备英语技能大赛的，有带队到广州进行采访的，有外出游玩和游园活动……在各种活动中，我得到了很多很好的锻炼，尽管工作很多，但是我也过得很充实。

在本次的教育实习工作中，不管是在课内还是课外的活动，我都持着认真负责的态度尽心尽力地做好每一件事。在各种实践活动中，自己的能力与经验都得到了极大的提升。实习尽管是充实、忙碌，但它又是对我有益无害的尝试和磨练，我觉得受益匪浅。这些珍贵的体验与收获，是一笔属于我自己的无价的财富。

最后，我要向指导和勉励我的关老师与刘老师以及__中心小学的老师，表示我衷心的感谢和崇高的敬意！

实用工作自我鉴定篇五

至今任公司行政文员已有半年了。行政文员工作任务比较琐碎繁杂，工作中，我深深学会了“分主次，有条理”的工作方法。

工作方面，我认真、积极主动、团队意识强；用我最大的能力完成任务。作为一名办公室文员，我热爱本职工作，本本分分，有不怕苦不怕累的精神，也有宽广的心胸。和同事关系融洽，团结友爱，互帮互助，互相尊重。由于自己工作经验不足，可能在工作中缺乏实践的经验，在某些工作上做得还不够细致，这是我以后努力的方向。

思想方面，我追求上进，思想觉悟有了很大的提高。

在以后的`工作与生活中，我会抱着谦虚谨慎的心态，无论工作大小都认真踏实的完成每一件事，走好每一步。