

最新大学生寒假打工计划 大学生假期兼职打工心得体会(优质5篇)

当我们有一个明确的目标时，我们可以更好地了解自己想要达到的结果，并为之制定相应的计划。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大学生寒假打工计划篇一

大学生假期兼职打工不仅是挣钱的一种方式，更多是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。下文是大学生假期兼职心得体会感想，欢迎阅读。

将近俩个月的暑期兼职生活就结束了。感触很深，不管是在生活上，还是在精神上都得到了全身心的磨练。虽然这个暑假又苦又累，但是我认为未免是坏事，这乃我高中生活之后的宝贵财富，更是我一生中重要的一课！

回忆一下这些天在厂里的各种生活，工作情况吧！这时一天上8小时班，4小时的加班。一个月都没有休息的。有货就得上班，没有货了就放假。我们每天8点一直到晚上的10：30下班，中午一个半小时的吃饭时间，下午一个小时。一天整整上12个小时的班。还有次连着上了俩个白天一个晚上，第二天晚上还上到8：30，这段时间都没有上过床睡觉。怎样形容这样的生活呢？简直就是把时间高度压缩成上班时间，白天除了上班时间就吃饭时间！用我的观点来描述“老板就是从我们员工身上最大限度地榨取劳动剩余价值，真是现代社会以的奴隶生活。

点式的生活与学校生活大相径庭，上班——吃饭——睡觉，跟本没有什么闲暇时间。一天下来只能用个字来形容“累”，

在床上一趟下就是天亮!!

提到了吃饭就说一说工厂里的伙食，这里员工不到一百人，吃的是大锅饭，这里的伙食特别差，天天是素菜，而且量也不少，真够吓人的。天天弄的我吃不下饭。

来说说这里的员工吧，我刚来到厂就感觉到了很明显。在学校里没有什么烦恼，这是相对来说，校园的每一处都充满了欢声笑语。而厂里的员工呢或许是面相社会等一系列压力，看起来充满了仇恨与杀气。跟他们交往起来更是畏惧三分。而且素质都是特别低，我刚到十天不知道东西被人翻了多少次，钱偷了就算了，就当给你买药的钱吧。居然我放在箱子里面的内衣也有人偷，我郁闷的要死。

一个世界两个国度，一种是天上人间的安乐舒服生活，另一种是为了生活为了几个钱不得不干的痛苦生活。这样的打工生活是非常的苦，不是我想要的那种生活。真的得好好想想，我要加油读书。一辈子打工不行，打工是发不了财的。一辈子当员工，就是一辈子的平凡，一辈子的卖力。人要有头脑，有思想的去想适合自己的出路。钱不是万能的，一点也不假，没有钱万万不能!!

与学校生活还有一个不一样的：时间观念。工厂的时间观念特别的强一分一秒就是一分一秒，涉及到时间就与钱挂勾。你迟到或者早退都是要扣工资的，不像在学校拖拖拉拉的没有一点紧迫感，无非就是被老师批评几句，不痛也不痒。

想想以前自己在学校的种种最对不起的人就是爸妈，这次我明白了打工的苦，打工的累。我也可以深刻地体会到钱的来之不易。它的背后可能会有多少的汗水与辛酸。在学校的时候想着工作是多么的容易找，钱也是很容易挣得。可是等我出来之后，原来梦想和现实真的是有很大区别的。工作找不到，每天顶着太阳从早到晚的在外面找工作，一俩天便被晒黑了，每天都吃不好，睡不安，想着工作还没有着落，哎整

晚整晚的都想着，明天又是新的一天了，改怎么办去哪里额真的好无奈、彷徨、迷茫。有时真的很想很想哭呀，于是便想着家里的好了，在学校的日子是多么的幸福。也有想过回家，可是自己又觉得不甘心，怎么能就那样回去了呢自己有那么脆弱吗想想灰太狼：灰太狼被红太狼的平底锅砸过9544次，被喜洋洋捉弄过2347次，被食人鱼追过769次，被电过1755次，捉羊想过2788个办法，奔波过19658次，足迹绕地球954圈，却一只羊没吃到，但他至今没有放弃！感叹：想想灰太狼，我们这点困难又算什么呢？！坚持……再坚持。我相信坚持就是胜利，黑暗过后肯定会是黎明。

我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。时间飞逝，告别了短暂的暑假打工生…

大学生的第一个暑假，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。于是我毅然踏上了社会实践的道路。想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性；想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的，虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你好或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是难受的，但是也要明确表示你是真心在接受他们的批评。这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从哪里跌倒就从哪里爬起来，这才是我们所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往色待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值，人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交得到很多朋友。对待朋

友,切不可斤斤计较,不可强求对方付出与你对等的真情,要知道了给予比获得更令人开心。不论做什么事情,都有主动性和积极性,对成功要有信心,要学会和周围的人沟通,关心别人,支持别人。

打工的日子,有喜有忧,有欢乐,也有苦累,也许这就是打工生活的全部吧!暑假虽然只有短短的两个月,但是在这段时间里,我们却可以体会一下工作的辛苦,锻炼一下意志力,同时积累一些社会经验和工作经验.这些经验无非就是我们所拥有的“无形资产”,真正到了关键时刻,它们的作用就显现出来.我们除了学习书本知识,还需要参加社会实践.通过参加一些实践性活动巩固所学的理论,增长一些书本上学不到的知识产.知识转化成真正的能力要依靠实践的经验的和锻炼.

在这次暑假的工作中,我懂得了理论与实践相结合的重要性.或益良多,这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发.这次的打工是一个终点,也是一个起点.我相信这个起点将会促使我逐步走向社会,慢慢走向成熟.

近俩个月的暑期打工生活就结束了,感触很深。不管是在生活上,还是在精神上都得到了全身心的磨练。虽然这个暑假又苦又累,但是我认为未免是坏事。

败就是一种成本,有了成本的投入,就预示着的人生的收获即将开始。打工的日子,有喜有忧,有欢乐,也有苦累,也许这就是打工生活的全部吧!暑假虽然只有短短的两个月,但是在这段时间里,我们却可以体会一下工作的辛苦,锻炼一下意志力.....

学生打工由来已久,从前叫勤工俭学,且以大学生为主,近年来才波及到中学生。今年的暑假,参加打工的学生人数之多,社会涉及面广,都是前几年所不能比拟的。从明星热到打工潮,标志着当代中学生在走向成熟。打工打的是什么?打工是一种新文化,它可以打出一条成才之路,它可以打出一

个新的境界，它也以最有力的方式撞击着世纪之门。

打工的方式有很多，根据网上调查，今年有30%的高中生参加了各种形式的暑假打工。在打工的中学生里，从事的职业也是五花八门。有的在校办工厂进行有偿劳动，有的在商店站柜台当售货员，有的在剧场或娱乐场所当服务员和管理人员，有的在个体摊主那里做小学徒，有的在麦当劳或肯德基当服务员和营业员，也有的在街头摆摊卖报或杂志，有卖花姑娘，也有卖花先生，还有的俨然当起了小学生的家庭老师，甚至钟点工也干劲。身材高大的男中学生，有些则成了企业的安全巡逻员或小区的临时保安。而那些有专业特长的学生，如学会计的在外资企业或国营企业或银行，商店当会计；而那些学职业外语的，给外资企业当翻译或整理外文资料。这些打工方式在前几年是少见的而近几年却极为地流行，这说明大多数中学生都在努力地开拓属于自己的市场。

当然，钱，也是大多数中学生打工所追求的目标之一。“金钱不是万能的，但没钱是万万不能的”这句话，已经被越来越多的中学生心悦诚服地接受。在充斥着商品意识和竞争的观念的杭州，中学生对钱的认识显得特别深刻。一般来说，中学生打工挣钱不多，平均八九使元，钱是少的，但毕竟是自己劳动所得，正如许多同学说：“放在口袋了有一种自豪感。”有一个同学在某游艺厅打工，工资收入颇乐观，他乐滋滋地对我们说，一个暑假下来，他就可以买一辆向往已久的跑车了。夙愿得偿，而且靠的是自己，这岂不是人生一大幸福吗？也有打工不拿工资的。一名中学生在一家私人美发厅当学徒，不仅不取工资，连午饭也得自理。他却神秘一笑：“拿钱是小事，学会手艺是大事，将来自己开店，还怕没钱？原来他的眼光更长远！”

当然，中学生打工的原因还可列出几条，但绝大多数中学生谈到的是以上四点。由此，我们可以看到，改革开放以来成长起来的中学生是极富开拓精神的一代。他们有着开放思想和丰富的创造力，他们渴望投入到社会的潮流中去，渴望

在商品经济的竞争中体现自己的价值。

这个暑假的开始我就想好了要打工挣点钱，当我去了第一个地方被拒绝的时候，那份积极的心一下子就冷了下来，俗话说，万事开头难，这句话一点不假，当你在刚开始的时候就遇到了挫折这不亚于在你事业最顶峰的时候跌落谷底，但是我的这种失意很快就过去了，因为我又和去年的老板联系上了，和他说了我的情况以后，他说可以到我这儿来，我给你点事做做，我听了以后十分开心，当然要把老板交代的事情做好，我认为要么不做，要做的话就要认真发去做，不然当你没有做好，还要再来一次的话，不但浪费了自己的时间，更重要的是得不到老板的重用了，经过我一个多月的努力做事，认真的态度，我想这样既得到了别人的肯定，又对的起自己的努力，我想我这个暑假的工没有白打，使我体会了不少东西。

我觉得并不存在大学生应不应该打工的问题，这要看客观需要，你没有钱就会想到打工，至于有钱人，少有想到去打工的，即使有，远不如穷人那般迫切，那般能忍辱负重，他们的目的是赚钱，攒钱，或者属于追随潮流的一族。而我们去打工纯粹为了生活的压力。如果考虑到打工的好处或坏处，我倒是很赞成打工，挣了一份钱固然是很重要的，但更重要的是挣钱的过程。比如说受骗，这没什么不好，我反对骗人，却不反对年轻时在这些小处被人骗，这可以让我对社会更多观察更多思考，我的损失也不大。这个社会上究竟哪儿有一个坑哪里有一道坎，大人给你说是说不明白的，因为你会不以为然。我说小心，前面路当中有一个陷阱。你想有个陷阱难道我看不见，就算有我也不会碰上。“轰隆”一声终于掉到坑里，摔了一跤，你这才相信了路上有个坑，而且下一次会很谨慎。你摔一跤不要紧，这种坑都很小，只要你不被摔到缺胳膊少腿、鼻青脸肿倒是好事，今后有了大坑你就不那么容易再掉进去了。

人是天生的劳动者，人生来就是要做光荣的劳动者，所以劳

动本身也是一种快乐，大学生打工，对整个大学生生活来说就像在一潭平静或喧闹的水中放一尾鱼儿。它可以给平静的水面带来水花的激情，它可以使喧闹的污水慢慢趋于澄清。因为学分制的灵活性，给打工提供了一个很好的作为校园生活的补充的机会。

所以经历打工和想象打工是不一样的，这世界上有很多金玉良言的道理你都看似明白、理解，其实还差得远，你只有真正经历过了，这心坎上才有一道记号。如今我瘫软在床，回顾着我这几年来的历程，虽然没有惊心动魄的情景，却也是曲折迂回，给了我人生不少的启发和动力，在社会这样的染缸里，我知道还有层出不穷的来自五湖四海的打工者有着辛酸的血泪过程，我深刻的体会到一个很简单的道理，那就是梅花香自苦寒来！

大学生寒假打工计划篇二

首先简单地介绍下该厂。这家名为宝利时的制衣厂是由一位香港商人开办的，其规模和占地面积都很小，只有两栋厂房和一栋员工宿舍，拥有员工不超过百来号人，工厂环境也比较一般。而该厂生产的服装主要是面向意大利、法国等欧洲国家出口，利润较高，职工的待遇和福利较好，做事的积极性也较高。故虽是小厂，许多员工在这里一待却是好几年。

经过一段时间的了解，我初步掌握到了该厂工作的主要分工和分配。该厂主要拥有大烫部、印染部、手工部、包装部等八个部门，每个部门大概拥有员工十来人。各部门的分工比较明确，各部门的人员各司其职，提高了生产的效率。一个品种衣服的生产流程大致是：设计样本、初步裁剪、洗水、缝合和修改、包装、总检。在最后的检查中，如若发现衣服有质量问题或包装问题，该款衣服就需要返工。只有经过认真检查合格了的衣服，才可以发货。这一系列的流程，都需要工人们熟练的技艺、默契和耐心才能够顺利完成。而以计

件为主的工资结算方式，更加提高了工人们做事效率和热情。因此，总的来说，这个厂的效益是不错的。

我所在的部门是包装部，主要工作是给做好的成衣打包装。这份工作看似简单，其实也不易。例如，每种不同款式的衣服和裤子，都有不同的叠法和包装要求。针对有些客户提出的要求，都要做出相应的改变，甚至是同一款式的不同颜色，都有不同的包装要求。此外，包装部还得给衣服打挂牌、包装钮扣等，这些都是看似简单实际上麻烦的工作。由于产品面向国外出口，外国人对衣服尺码的要求比较高，各个尺码都涉及到，这就增大的了包装时的难度，要求我们在打包装时必须把每个尺码都分得很清楚，不能出任何的差错。记得刚进包装部的头几天，我就被不同的叠法和尺码搞糊涂了，而每天十一二个小时的工作时间让初来乍到的我感到异常劳累，不仅厌烦了这份工作，甚至萌生了退意。是旁边的阿姨帮助了我，她不仅耐着性子教我衣服各式各样的叠法，也鼓舞我不要退缩，要勇敢地坚持下去。阿姨的乐观精神和鼓舞的话语感染了我，我决定要“善始善终”，坚持下去。

因为是接近年底，厂里接到的订单较多；而放假在即，于是要求员工在这一时段把所有的订单任务都要完成——临时工也是在这样的情况下被招进来的。在这样每天进度赶得很紧的情况下，每位员工都必须绷紧神经，处于不停的工作状态中，一刻也不能消停。在这一时段，员工们每天的工作时间都保持在11—小时左右，有的甚至更久。如此强的劳动量和长的劳动时间，让大伙在一天的工作过后都倍感劳累。如此，“坚持”二字对大家来说都异常重要。而在整天的劳累工作中仍能保持平常心、快乐工作的人，实属不易了。记得前一段时间，我被这一纷繁的工作任务搞得心烦意乱，觉得这样的生活了无趣味，看不到一丝阳光，成板着个脸，没有一点笑容。而旁边的徐阿姨却每天笑呵呵的，哼着小曲，与大家开着无伤大雅的玩笑，一副乐天派的样子。她看到我闷闷不乐的样子，便过来开导我：“—小妹，何必这样闷闷不乐的呢？既然到这里来工作了，就总有你学得到的东西。况且，你

开心也是这样过一天，难过也要这样过。与其郁闷，为什么不保持好的心情来度过呢？”听了阿姨的话，我有种豁然的感觉。是啊，既然选择了战场，为何不轻装上阵呢？在此后的日子里，我努力地把快乐溢于工作之中，竟感觉时间过得如此之快。这样艰苦的打工生活，对我来说是一种磨砺与考验；而这样的生活阅历，对我来说又何尝不是一笔宝贵的财富呢？作为一家小型制衣厂，在经济不景气的情况下，仍能保持良好的运营和发展趋势，并且员工的普遍工资都在两千以上，不能不说，它的某些经营运作和管理方式，是值得让人借鉴和学习的。且不说它的分工精细、职责明确，办事效率高。它的强烈的节约意识，也给我留下了深刻的印象。在车间，我很难看到废弃的布和线，清洁工人会定时打扫并拿回去回收利用；厂房和职工宿舍的厕所里都没有冲水装置，而是备放了桶接水冲，为的就是节约用水；工人们上岗时发放的工作用具，走时必须退还，否则就会从员工的工资里扣钱。这些，尽管只是点滴的小事，我却从中读懂了“节约”二字的深层含义。

尽管工厂生活很苦、时间也不长，但我感觉自己确实从中学到了很多的东西。而这些，都是我们在学校里、课堂上感受不到的。这样的生活，也让我学会了吃苦、学会了坚持，最终收获的是一份坚强、一份成功！

大学生寒假打工计划篇三

2019年大学生假期打工实践报告范文

题记：两个月的假期就这样匆匆结束了，还有我这第一次的社会实践。整日呆在象牙塔中的我，第一次的尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获。

七月六号下午，我们的期末考试全部结束了，令人兴奋的寒期终于开始了。第二天匆忙去排队买票，在商店买了点零食，打理好行囊。

七月八号，我便踏上了通往温州的旅程。一个背包，里面是几件替换的衣服，两个塑料袋，一点零食，几本书。这就是我要到一个陌生城市将要度过两个月的全部家当。天气热得一塌糊涂，刚没走两步能感觉到汗在肚子上往下流，流到肚脐眼小肚子的‘皱肉’就顺着那条‘肉槽’向着两侧流啊流的。就这样挤上了公交，闻着别人和自己的臭汗味，到了火车站。上了火车很快我便和几个温州同学搭讪上了，我知道我是有求于人的。从上车的那一时刻起，我就知道我已经走出了象牙塔进入社会了。

通过其中一位温州同学的热情帮忙，我很顺利地抵达了我的目的地——瑞安。

七月九日到瑞安，次日休息一天。

七月11日，真正开始了我的寒期社会实践之旅。

我从南昌到瑞安，就好比我从一个蒸笼跑到另一个蒸笼，也是一个酷寒难耐的地方。来之前我的表姐就已经帮我找好了工作，所以对此我并不担心。我没体会过找工作的艰辛。这是我此次之行还未开始就已经是一个遗憾，但这样我心里也着实踏实了不少。就在这一天，我经历了两件我表姐所谓‘一百次也难碰到一次’的事情。于是我便在一天之内做了两百件事，经历到是很丰富，可对我确是个不小的打击。我做的是酒店的服务员，那是一家规模相对来说是还很大的有点皇家气派的酒家。一上班我就穿上了有点唐装味道的制服，一切都来得那么快，也迫使我要很快进入角色。主管叫一个年轻小伙子带带我，也吩咐我要好好跟着学，这我想就是所谓的培训吧。真的不敢相信就怎么一个做起事来游刃有余，从容不迫的年轻人比我还小。这是我后来聊天的时候所了解到的。他看来人缘很好，跟其他服务员有说有笑的，我很不知所措，他一直宽慰我说，没什么的，事情很简单等等诸如此类的话。我很是感激，想我一出来便遇上了一个好人。那么以后在这里的日子也就好过了。然而接连发生的事情却

让我放弃了这份工作。他是看包厢的，两个。没客人我们就站着包厢外面聊天，终于来了客人，两男两女，好像年轻夫妇，带着一个五、六岁大的小男孩。他告诉我做服务员很简单就是把跑菜的送来的菜往桌上一摆，然后就站到包厢外等客人看有什么需要。事实也确实是这样的，可是意想不到的事情发生了。刚上了几个菜，便听到包厢里嚷嚷，急忙进去才知道是冷盘西瓜上有一只蚊子，酒店是最忌讳菜里面有杂物的。带我的那个小伙子又是道歉又是微笑，点头哈腰的陪不是了好一阵子，最后换一盘西瓜才算了结这事。我们出包厢他苦笑着对我说：倒霉。我说：这样的事情经常发生吗？他说：不会，而且这样刁难的客人也很少见。我如释重负地说：哦。就在这个时候，里面又动静了。这次很严重。事情的起因却是一根很轻的头发掉在了面条里。小伙子使出了浑身解数，还是不能解决问题，而我只能在一旁瞎着急。然后就把主管叫了近来，主管也不管用，又把经理叫来过来，我们都出来了。他们在里面谈了好久，偶尔上菜时进去看到经理躬着背在那里说着好话，陪着笑脸。最终经理决定打八折，才勉强把事情给平息了。他摇头晃脑地给我说：见鬼，碰到这样没有素质的客人。我也好不委屈地说：都是我带给不好的运气。他忙笑着说：那里，那里，要怪就怪那客人。我开始怀疑表姐说过的话，她说过这样的事情一百次也难碰到一次。然而更加不可思议的事情又发生了：其中的一位男客人在买单的时候竟把钱丢在地上。这真是对一个人的奇耻大辱，这样的镜头我是真的在电视上才见到过，现在却就在眼前。就发生在我的眼皮底下。带我的小伙子愤怒地捡起钱，甩门而出。后来的事情是他还有其他的服务员告诉我的，说是那几个客人很无耻地到经理那里投诉了他，还他怎么没有礼貌，说他怎么服务态度不好，说他甩门而出的时候把小孩碰到了，还告诉经理早点辞退了这样的员工为好，仿佛这酒店是他开的。这真是胡言乱语。这件事情给我留下了阴影，中午一点钟下班回家把事情告诉表姐，她说我也真是倒霉，头一天就碰到这样的事。她说你要坚持，我说好。因为这是我的第一份工作，我不想轻易放弃，还因为那里有我刚认识的朋友，也许到别的地方就没有了这样的人了。

同天下午，三点半我便从家里出发，上班从四点开始，四点之前能赶到酒店吃饭就可以了。我应该是随意而安的人。并没有发觉饭菜的不好。吃完饭，整理好桌子，打扫好卫生，主管就召集我们开员工说的每天都是些老掉牙的事的会。而我，做为新员工的我却很期待这样的会议。会议开始齐唱店歌：真心英雄。然后主管讲话，要我们注意，天气热，但没客人的时候不要开空调，客人不在的时候打打蚊子和苍蝇，还有蟑螂，上班时间不能聊天，见到客人和上司要说你好，上菜的时候要对菜单等等。然后就叫了一个女服务员背酒店的服务宗旨，我已记不太清楚，好象是我们是最棒的，我们是最重要的诸如此类的话。

下午发生了事后想来真是很难发生的事情恰好发生我身上。

我还对服务员做什么还不是很清楚，比如客人刚来我要做什么，怎么招待客人，我甚至什么都不知道。我还有很多东西要向小伙子学习，他在我眼里真的是无所不能。但主管让我远离他，要我独立去看一个包厢。没有跟我说原因，也没有给我机会说不。我就稀里糊涂地被带到了另一个包厢，离小伙子很远，走的时候我还以为能再见到他，没有跟他说再见，而我就再也没有机会跟他说再见了。我很寂寞地站在包厢外，生怕有客人来。我祈祷没有用，客人终究还是来了，但老天对我也算不薄，我包厢旁的女服务员她微笑地对我说，不要怕，我会来帮你的。这出乎我的意料，真的是好人多。她确实在帮我，其实应该说是我帮她，几乎全部的事情都被她给包揽了。我只是把菜放到包厢里的搁桌上。我看着她那么熟练地倒茶，很得体地回答客人的话很是羡慕。她对我对我说看你这个包厢的人今天生病了。她还对我说，你也能做到的。我说我很木讷的。她说，我也刚来不久啊，不是都会了吗？我说我怕那些客人。她说你现在看着我做什么就好了，看多了就会了，会了就不怕了。我说真的吗？她狠狠地点了一下头说当然是真的，我干嘛骗你。我说哦，谢谢。她就笑着去招待客人了。我站在包厢外正沉浸在快乐的遐想之中，事情发生了：包厢里的空调坏了。我对这里的环境不熟悉，找不

到电风扇。有好几个服务员帮我找，最后把电风扇搬到包厢里，却发现没有插头。我不知所措地站在包厢里，看着那一伙年轻人有说有笑，有吃有喝。然后一个光头的青年光着膀子说怎么没有风啊？这时帮我的那为女孩正在还古碟。我照时说这里没有插座。光头又说了一句话，让我和女孩无地自容。让我重复这句话都觉得可耻，但是光头旁边一女的竟说真是经典。还哈哈大笑了几声，然后其他的人都随着笑了起来。我当时就懵了，出于本能我也想到了一句恶毒，以牙还牙的话，我知道这句话说出去也会成为经典。但我没说。我不是忍，更不是为了酒店，而是不敢，他们人多而且杂，我单身一个而且人生地不熟。我安慰自己说是识物者为俊杰。

八点钟下班，我拖着疲惫的身体，一个委屈的心，一双眯朦的眼睛，透过五颜六色的光圈看着头顶泛黄的路灯。心里真不是滋味。

晚上躺在床上翻来覆去睡不着。我想着那个光头是如何能说出那样的话，那女的又是怎么无耻地附和。我想着我是否还能坚持。我想着我是否还有坚持下去的必要。我想着老天怎么对我这样的不公平。然后想不出一个所以然来，我不知怎的便沉沉睡去。

又是新的一天的开始，但我还是不能忘记第一天工作所发生的一切。在11点之前我得做出决定：还去不去上那个酒店上班。可是在11点之前又让我感觉到这个世界真的是公平的，不要我做任何决定，问题便迎刃而解。不知是谁说过不要做逼择是最大的幸福，这话我那个想起，并深信不疑。老乡打电话说：快，你快来这店里上班。一句话我便屁颠屁颠去另一家酒店上班去咯。

可以说，真正的工作才开始。

大学生寒假打工计划篇四

社会实践是我们迈向社会的第一堂课。校园与社会环境的不同，接触的人与事也不大相同，通过社会实践活动，我们可以从社会实践中学到许多在校园里学不到的知识。这就形成了从实践中学习，从学习中实践的良性循环。作为一名大学生，应当时刻铭记前辈们的教诲：为中华之崛起而读书。但是要服务社会、服务人民，首先要了解和认识社会。20几岁的年纪，正是朝气蓬勃、充满好奇、乐于探索的时候，我应将自己的一腔热情挥洒在社会实践中，用自己的眼睛发现、了解生活，并努力为他人的幸福，整个社会的繁荣安定而奋斗，我想这就是我参加社会实践的动力。

在实践调查的过程中，我发现大学生假期打工是出于多种原因与目的，其中主要集中于以下几个方面：

一、对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的，假期中大学生不免会与同学们聚会享乐，已经成年的大学生们不希望只依赖于父母，而打工就成了赚钱最简单可行的途径。打工赚来的钱是靠自己的努力所得，所以大学生们也会花钱来的心安理得。

二、淡然有的大学生却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会，为自己以后的学业更好地定位提供一些依据，也为自己毕业时的求职简历增加“厚度”，作好更多的心理准备。

三、许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。虽然促使大学生们打工的原因很多，但是不论是哪一种因素，无疑都激发了大学生们的打工热情。在这次实践调查中发现，暑期大学生兼职主要集中在家教、商品促销、传单发放等。做家教相对而言花费精力较小，报酬不错，最受学生的青睐，

尤其对于师范生而言，家教更是对他们有几大的优势，另外，近几年，大学生到各个企事业单位实习交流的例子也数见不鲜，而自己有点本钱又比较能力又可以吃苦的同学则选择了自己进小商品在旅游景点贩卖，同样也取得了不少利润。在这些不同的兼职中，又以促销所占比例最大，达50%。有52%的同学认为如果要参加社会实践，最理想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占40%；而56%的'同学有做过兼职，20%打过暑期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占10%。在打工的过程中不少大学生所学专业与与工作类型相差甚远，76%学生认为所实习或兼职的工作与自己专业不全相符或完全不符，仅24%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自己的课外实践能力；12%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选择实习或打工目的是什么的时候，有32人选择“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选择“赚取生活费”，占了20%。

大学生打工不仅仅对他们自身有很大影响，同时更加改变了整个社会的面貌。对于大学生本身来说暑期打工，多数大学生认为很有必要，但是也有人觉得社会对大学生不够宽容。“劳动力太多，供大于求，大学生在劳资双方的关系中处于很明显的劣势”，很多在校大学生都想在暑假里打工，却难以找到合适岗位，其原因有以下几点：

一、岗位缺少，目前在校大学生中，想打“暑期工”的人很多，而“暑期工”的招工信息却很少。

二、信息不畅，从某一方面来说，大学生“暑期工”岗位还是大量存在的，只是这些岗位大多分散在各中小型的用人单位，要把这些岗位信息收集起来有相当大的难度。

三、经验不足，据了解，目前一些用人单位不愿选择在校大学生的原因，主要是大学生缺乏社会实践经验适合的工作种类有限。而有些用人单位只想培养能长期工作的员工，不愿

招聘临时工。

大学生寒假打工计划篇五

寒假就快过去，新的学年就要开始。在这个寒假里，我尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获。寒假期间，我利用此次难得的机会，展开了自己人生第一次的打工经历。我唯一庆幸的是我还是一名在校学生，我只有真正的把本领学好，才能在未来真正进入社会时不至于这样不知所措。这一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向人民群众，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，半个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。

我去得不是什么特别的地方，只是我们那边小吃街得一家小的麻辣烫店，虽然只是一家小小的麻辣烫店，可是你别小瞧他，它也有他的生存之道，经营之道，以及发展之道，一句话“麻雀虽小，五脏俱全”。说起我倒这家店其实也有一点缘分的味道，当时是我的同学在这家店做的，而本来老板也是不缺人手的，可是也许老板人好吧，也许我够结实吧，又或许老板觉得我是个学生也不容易吧，最后，老板还是允了我，答应让我在店里帮忙。

虽然这只是一家小小的麻辣烫店，可是既然它能在这条街上生存，那它就有它的生存之道，别看每桌的数目小，一般消费只有几十块钱，可是它翻的很厉害，解释一下，在饭店，也许吃上一桌要花个一两个小时，可是麻辣烫，快则十来分钟，慢的也就半个小时而已，所以，饭店做一桌的时间我们可以做三四桌，并且，它又十分的便宜，所以，总是有很多

很多人愿意来享受这个很实惠的消费。一般来说，也有好几个上客的高峰期，比如吃晚饭的时间，五点到七点左右，然后就是十点，那就是一些百货商场的人下班了，最后，就到夜里一两点了，那时候的客人，大多就是从酒吧里喝的醉醺醺的人了，也许你会觉得这样的工作场所很乱，其实不然，这样的世界又是另一番光景，至少在我看来，这是我作为学生，作为在我的世界里一直认可的生存方式所背道而驰的方式，有时候我很矛盾，我很难想通也很难接受那些人的生活方式，他们在我们筋疲力尽准备就寝的时候却是生龙活虎的，他们在夜里尽情的咆哮，狂欢究竟是为了宣泄还是开心，我实在是不能理解。可是我知道，除了我以前所认为的生活方式，其实有很多人的世界是我们所不曾了解的，谁活着不是活着呢？怎样的活着不是活着呢？对于他们，我只能说，这一切都是无可厚非的，毕竟那是别人的生活，你无法影响。

其次，要说说店里的人了，这样一家麻辣烫店，店里的工人是以一群老奶奶为主，因为这个店，出了晚上上客的那一阵会忙一点，它大部分的时间都是花在备菜上面的，不难理解，也许你没试过，它的消费方式就是在菜架上摆上各式各样的串好的才，素菜，荤菜，都有，然后客人可以根据自己的喜好和需求自主的选择。那么这些才，就是这一群奶奶们的辛勤劳动成果了，他们的工时大概是十二个小时，也就是说基本上市从上午十点到晚上十点，那这里面大部分的时间又是花在备菜上的，十点到下午四点左右都是在串菜的，当然串菜的量一般取决于昨天的消费情况，如果生意好，客人吃的较多，那么他们准备的菜自然也就多了；反之，如果客人吃的少，生意不大好，那么他们备的菜也就比较少了。不过以我在店里不到一个月时间的经验看来，一般生意还是比较稳定的，对于这么一家开了近十年的店，它的生意还是可以的，客源相对也是比较稳定的，所以，这一切，在他们的工作里都已经习以为常了，对他们来说，这样的工作不比任何一份工作简单，也不比任何一份工作随便。所以在我看来店里的每一个人都是可爱的，她们也都把我当孩子看，对我很好。

最后，就要说说我的工作，我的工作很简单，就是客人来的时候上汤上餐具，客人走了收拾桌子，擦桌子，可是，请你别小看这个工作，因为轻视它后果可是很惨的，尤其是每天都要重复这样的工作，而且是十个小时，我不是十二个小时，我只是下午五点到夜里两点。

与其说是一次社会实践，其实更是一次生活的实践。忙碌了一天的人们，在夜间呼朋唤友，聚在一起。身体的疲累，在丰盛的酒菜中得以舒缓；遭遇不公的愤愤，在豪爽的酒令中得到发泄；生活赋予的辛酸，在朋友的慰藉中随风淡去。生活既是如此，即使是一杯苦酒，也要谈笑风生地品味。生命之坚韧，延续，即在这最平凡的每一个人中得以彰显。

大学生假期打工实践报告

大学生工厂打工社会实践报告

大学生酒店打工寒假社会实践报告

大学生寒假超市打工社会实践报告

暑期打工社会实践报告

大学生打工社会实践调查报告

2021大学生假期社会实践报告