

酒店周年庆活动主持开场白 十周年庆典 发言稿(通用6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

酒店周年庆活动主持开场白篇一

尊敬的各位领导，同志们，朋友们：

大家上午好。

书城今天的十周年店庆正值国庆xx周年，可谓喜上加喜，双喜临门。受市文化广电新闻出版局史国华书记、孙献光局长的委托，我谨代表市文广新局向新华书店有限公司表示热烈祝贺！向十年来辛勤耕耘在书城的广大工作者，向所有关心和支持我市新闻出版事业的各界朋友，表示崇高的敬意和衷心的感谢！

1937年4月24日，新华书店的前身——新华书局在延安创立，随后，第一家新华书店也在延安的清凉山万佛洞开张。1939年9月、1948年12月，毛泽东同志两次亲笔题写了“新华书店”四个苍劲有力的大字。书籍是人类进步的阶梯。70多年来，新华书店培养了一代又一代人。我们小时候爱看各种“小人书”，上中学的时候，我们要读不少“教课书”，上大学的时候，我们要读许多“专业书”，现在我们爱读一些“电子书”、“网络书”和各类新版的图书。可以说，我们的学习、工作和生活一刻都离不开新华书店。

从刚才陶经理的讲话中，我们高兴地看到，书城十年风雨，

十年创业，十年辉煌，经营面积、经营品种和年销售额翻了三倍。书城已经成为全市图书发行行业龙头，全市精神文明建设一块重要阵地，全市城市文化建设一张精美名片。特别是通过努力，在出版物发行方面，我们积累了一些宝贵的经验，造就了一支很有战斗力的发行队伍，涌现了一大批“爱党、爱国、爱店、敬业”的先进模范人物，这一切都为新华书店做大做强打下了坚实的基础。前不久，我在书城一楼大厅转了一转，发现目前仅涉及“文化产业”方面的图书就有十多个品种，选题很有思想性、前瞻性和可操作性，深受读者喜爱，我也感到非常欣慰，这其中反映了我们新华人超前谋划，积极作为的一种精神状态。成绩可喜可贺，成绩值得肯定，成绩令人满意。

我这个人不会炒股，但我发现，最近几天传媒类的股票行情不错，皖新传媒的行情更好。我们的皖新传媒斥资1800多万元参股新华网，正在成为新华网的战略投资者。借此机会，祝愿我们的皖新传媒越来越好。虽然谈股票，但不是题外话。我想说的是，当前，新华书店面临前所未有的发展机遇，十七届六中全会的召开，更为新华书店的发展提供了强大的动力和广阔的空间。发行事业是一种荣誉，更是一种担当。希望书城再接再厉，以10周年店庆为新的起点，继续担负起新的政治使命，解放思想，改革创新，面向市场，做强主业，为推进新华又好又快发展，为落实科学发展观、构建社会主义和谐社会，为文化大发展、大繁荣做出新的更大的贡献。

祝书城十周年店庆圆满成功！

祝各位领导，各位朋友身体健康，全家幸福，工作顺利，假日愉快！

谢谢大家。

酒店周年庆活动主持开场白篇二

各位领导、各位来宾、各位同事，同志们，朋友们：

大家下午好

在这个阳春三月，草长莺飞的季节，我们齐聚在这里，参加社区卫生服务站周年庆祝活动。首先我代表办事处向社区卫生服务站表示热烈的祝贺。

社区卫生服务站在市卫生主管部门和街道办事处的领导下，立足社区，服务居民，成立x年来，取得了令人满意的成果。作为一所基层医疗卫生服务站，该站依靠优势，立足长远，经过x年的努力建设成为一所门类基本齐全，设施基本完善，临床经验丰富，具有一定特色，在社区及周边社区有一定影响的综合性医疗卫生服务站。该站全体医护人员融汇“心系社区，服务居民”的理念，在服务上，全面推行“一对一护士全程导诊服务”，“一站式微笑服务”等绿色、温馨、人性化服务；在诊疗上，该站始终将老百姓的疾苦放在第一位，针对不同的疾病进行深入分析，科学分类，为患者提供最佳而不是最贵方案，通过实际行动解决了老百姓看病难，看病贵的困难，赢得了百姓们的口碑。

x年来社区服务站取得的成果令人瞩目，但与其他优秀社区卫生服务站相比仍有差距。因此全体医护人员仍要坚持卓越的医疗技术和优质服务质量，以更加积极的心态、更加热情的工作，将社区卫生服务站建设的更加辉煌！

谢谢大家！

酒店周年庆活动主持开场白篇三

尊敬的各位领导，各位来宾，各位同事：

首先我想大喊一声，十周年生日快乐！祝你的明天更加灿烂辉煌！

时光荏苒，转眼已经过去了十年。在这十年里，为此努力拼搏的所有同事领导们，你们是多么伟大的存在！远力健每一个成就都饱含了你们务实的汗水和崇高的智慧，从而创造了中国一流的健康企业。

对于已经毕业两年的我，奋斗过，失败过，也彷徨过。在迷茫之际，我没有迷失方向，我清楚自己想要什么，慢慢根据自己对社会的理解和领悟自己的不足，制定了一个职业发展规划，因此我来到了xx[]经过了四个月的工作学习，让我明白了，人只要思路对了，用客观事实去理解这个行业、这个公司、这个职位，慢慢的之前的困惑都会迎刃而解。

公司好像一本书，而我就是一位读者，被她优美文雅的扉页深深地吸引进去。在我迈进xx的那一天开始，每读一页就对她了解地更深一些，而这些东西却又能吸引着我不停地读下去。很荣幸我能够加入到xx这个大家庭。我非常感谢各位领导，感谢你们给了我一个发展的机会；感谢各位同事的热心帮助、细心指导，这也使我更快的适应了新环境，并且融入到了这团队里面。于是，从平凡的工作岗位开始，脚踏实地、勤勤恳恳，一切都是那么的安静，平稳，匆忙。如今的我主要从事药物制剂的研究工作，并协助同事完成一些试验。现在也有了些体会，像这样的工作岗位看似艰难却也简单，只需要你尽心尽职，和同事并肩协作，把那恒久的责任心体现在自己的日常生活和事务之中，秉承着为医药行业的将来献出一份力的理念，这就能把xx的企业精神“责任、激情、团结、服务”完美的展现出来。正如一滴水，只有融入大海，才会有波涛澎湃的壮美。一粒砂，只有化入山脉，才会有穿空裂云的宏伟。一个人只有把自己的全身心献给自己的事业，他的生命才会在奉献中发出耀眼的光辉！

有一种感情，是互勉互励共进退；有一种动力，是唇齿相须

齐奋进。十年征程，十年收获，在公司成立十周年之际，我代表全体员工衷心祝福公司：繁华似锦，蒸蒸日上！十年风雨坎坷，十年传承跨越，十年的并肩携手成就了xx的今天。过去的十年将于此时刻划上一个逗号，“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，我相信，只要我们立足优势，创新理念，整合资源，打造精品，形成人才和产品优势，就一定能开拓出一个更为广阔的新天地！明天会更美好！谢谢！

酒店周年庆活动主持开场白篇四

各位领导、各位来宾、同志们：

大家晚上好！今天，我们大家欢聚一堂，共同为xx商厦开业十周年举行庆典。

借此机会，我代表中共xx市商务局委员会□xx市商务局向xx商厦十周年店庆表示热烈的祝贺！向与xx商厦风雨同舟十周年的全体职工表示诚挚的问候！向支持、关心xxxx商厦成长的各位领导、各有关部门和社会各界朋友表示衷心感谢！十年来□xx商厦在商务局历任领导的尽心竭力运作和精心呵护以及xx商厦全体职工的共同努力下，并得到了各有关方面和部门的关心支持及广大消费者的青睐，一路走来，步伐矫健；年年有进步，年年上台阶。

不懈努力，艰苦拼搏，一步一个脚印使xx由小到大，由弱到强，由年销售4800万元的单体百货零售商场成长为如今年销售突破3亿元大关、年利税突破1000万元，拥有连锁、加盟店及涉外公司63个规模初具的现代商业企业，力冠全市商业企业之首，令人欣慰，可喜可贺。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”□xx的今天，靠得是诚信为本、童叟无欺的儒商精髓传承，铸就了“xx无假货、件件都放心”的xxxx品牌，赢得了广大消费者的信赖，占有了丰富而充裕的市场资源；靠得是商品质量优良、价格公道的坦诚与公平竞争的经营理念，历

经市场激烈竞争而不衰，植根于市场，树形象于消费者之心目中；靠得是视顾客如上帝、服务至上的新形商业风范，任凭市场风云变幻，xx对顾客对消费者的推崇矢志不移、初衷不改；靠得是坚持“顾客满意是xx永恒追求”的质量宗旨和经营宗旨，从社会大市场着眼，不断融入新的现代商业理念，始终如一地做到了“xx无假货、件件都放心”，真正让广大消费者产生“我的xx就是我的家”的深刻体验；靠得是不断更新质量管理价值观和质量规划，不断加强对质量和社会效益的密切关注，注重加大对提高职工素质的投入，强化全员创新意识，构建了令广大消费者认可的质量体系。靠得是改革为动力，以物质文明、政治文明、精神文明的齐抓共建为抓手，以企业利益、职工利益和社会效益三管齐下为驱动，使xx继成为省级文明企业、中组部命名的“全国先进基层党组织”之后，又荣获省质量管理奖和中国商业信用企业等荣誉称号，更进一步赢得了消费者的无尚信赖。因此，巩固和发展了广泛的对xx情有独衷的'消费群体。由此，使xx成为我市同类业态当之无愧的商业“旗舰”。

值此xx十周年店庆的美好时刻，我也希望我们的xx更加珍视难得的发展机遇，着力于企业资产整合、股权调整，通过引进来和走出去寻求强势企业，强强联合，实现企业规模的快速扩张和综合实力的提升。

酒店周年庆活动主持开场白篇五

各位领导、各位员工、各位同仁、各位来宾、女士们、先生们：

大家好！

首先，我代表公司对这次大会的隆重召开表示热烈的祝贺！

公司创办一年来，我们得到了上级领导、各界商家和众多朋

友的大力支持与帮助。在此，公司对各位的到来表示热烈的欢迎，并致以衷心的感谢！

今年，是公司在激烈的市场竞争中迅猛发展的一年。所谓的激烈，是又有一些与我们相类似的企业在崛起、在壮大，参与了市场竞争。说到发展，是指我们的产品市场由原来的3个省市，扩大覆盖到了10几个省市和地区我们的代理商和专卖店发展到了100余家。我们的销售额增加到了800万元。我们的品牌和质量得到了市场的验证，得到了广大消费者的认同。

略进取的胜利。

做出杰出贡献的员工、向受到表彰的部门和个人，表示崇高的敬意！根据往年的惯例，公司要给这些员工颁发奖金。让我们以热烈的掌声，再一次地向他们表示祝贺！

思想的转变是要和许多陈旧的观念反复冲突、需要不断地佐证才能够真正确立下来的。譬如说，多挣钱是企业发展所必须的，那么怎样才能多赚钱，却有着思想观念更新的课题。从前有多挣一分一厘都是好的，认为机不可失、时不再来，不管前因后果，挣一把再说的做法。岂不知，要是杀鸡取卵式地透支市场、要是让不成熟的产品搞坏了市场，那么，到了明年或者后年，我们还能够在市场上立足吗？许多刚刚进入我国投资的外国企业，在他们的规划当中，都有头三年不挣钱的详细计划和考虑。为什么呢？因为他们要培养市场、要熟悉市场、要见风使舵，随时准备应对市场的变化和真正的、长期的市场需求。只有这样，才能驶得万年船，才能经得住市场变换的风浪。

日子，直至倒闭算完

有的人认为，做大了就是做强了，其实不然。大和强应该是一个和谐的统一体，所谓的大，不是泡沫的膨胀，是实实在在的大，这样才能够强。市场增大了，不等于销售量就会相

应地加大，市场扩大，不等于利润就可以相应地增多。因为，如果是管理滞后，如果不能细化市场，那么这个大就只能是一个空架子，就像应该亩产10以)公斤的良田，却由于操作和管理的落后，只能够打300公斤粮食，这样的话，即便是种了1000亩也不划算，而且，种的越多，亏空越大。其中，资源和人力物力的浪费，资源向利润转化的流失，以及性价比的失衡，都是显而易见的。与其这样，还不如种的少而精，保证稳产高产，甚至来他个亩产1500公斤，只有这样，才能逐渐实现真正意义上的做大做强。

道。最后，只能是销量不保、勉强维持、惨淡经营、难以翻身，根本无法进行资金的周转。这样，哪里还能产生1+1大于2的成果呢！

时度势的思考。加价，首先要顾及消费者认知和接受的程度，要考虑到单个产品和整体产品的平衡关系，考虑到整体利润和单个产品利润的比例关系。进而科学地制定出统一的加价率，甚至有的品种还要维持原有的价位。为什么要这样呢？因为整体利润不仅仅和单个的产品价格成正比，同时，它也和总体的销售量互成正比。如果给某一单个产品盲目地加价，产生过高的利润，势必会影响到整体的销量，给消费者造成所有的产品都是虚高价格的恶劣印象，进而把许多消费者拒之门外。这样，整体利润当然就要下滑。相反的，如果首先注重总体销量，科学合理地制订和分布整体的价格群落，那么，这样一种薄利多销的模式就足以应对产品同质化的市场竞争，取得较大的利润空间。

酒店周年庆活动主持开场白篇六

大家下午好！

我是财务部的，我叫__。今天是20__年4月29日，是我们宝冶房地产分公司一岁的生日，在这个特别的日子，我能站在这里讲话，感到非常的荣幸。这首先要感谢领导给了我这次机

会，也感谢大家对我的帮助和支持。在过去的一年里，对我而言，是快速成长的一年，而这一年对房地产分公司而言，是走向成熟的一年，在这一年里我深刻的感受到了公司的.企业文化，公司的发展速度!而我也能为在这样一个充满朝气、融洽的团队贡献自己的一份力量而感到骄傲、自豪。下面将我个人的成长和大家一起分享。

同时，公司还经常举办一些业余文化生活，极大的丰富了我们的业余文化生活，增强了企业的吸引力和凝聚力，公司还经常关心我们职工的生活，努力为我们员工创造安全、舒适、文明、和谐的工作和生活环境。

我想，作为公司中的一员，爱公司最好的体现，应该就是认真做好自己的岗位工作，将自己的梦想与公司的目标共同联结起来，并为实现之而不懈的持续奋斗!

最后，衷心地祝愿各位领导和同事们身体健康、工作顺利、万事如意!谢谢大家!