

2023年保险的力量分钟演讲稿(实用5篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

保险的力量分钟演讲稿篇一

今天我们借教师节东风，应时应景的为我们部的六位优秀的兼职讲师，举办一次小型聘任仪式，表彰及感谢他们为我们的团队做出的贡献。大红的聘书是总公司正式颁发的，两本用意深刻的书籍，是分公司今年最清新脱俗的聘礼，让我们再一次给xxx xxx xxx xxx六位同仁以热烈祝贺。

我们一直说培训是公司最大的福利，是一种高附加值、高投入产出的精神福利。如何让这项最大的福利发挥最大的效用，涉及到我们对于培训师资来源的考虑——有种说法是外来的和尚好念经。就我的理解，培训这项重要工作，需要内外兼修，内外不可偏废，但我的理解，更重要的是需要靠我们自己的自力更生。内部讲师队伍与从外请讲师相比，具有很多方面的优势，内部讲师往往是骨灰级的老把式或者极具潜质的骨干来担任，一方面内部讲师更加熟悉团队发展和运作流程，更了解实际存在的问题，以及能根据这些问题进行开发相应课程，另一个方面，内部讲师熟悉团队成员，能有效帮助他人发现问题、解决问题，更能胜任一个教练的角色。而且，从长远来看，团队培训工作，主要还是得依靠内部力量来完成，再辅以外脑，由此才能产生最大的效果。

所以我们说，建立及完善我们这支优秀的渠道兼讲队伍，是我们续期条线自身发展的要求。随着续期新模式的转型、续期大盘的快速增长、客户服务需求的不断增加，需要我们每

一位专员，要以一种更加积极的态度、更加创新的认识、更加高效的服务，投入工作，带给客户更优质体验。为了适应这种变化，除了我们自身在工作中的自我积累自我修炼和沉淀之外，参加与组织有效的培训，是我们进行“充电”的最好方式。

参加续期兼讲队伍的建设，也是我们兼职讲师本人，快速提升自己的一种有效渠道，通过续期兼讲的实践，不断积累经验，教学相长，获得精湛的专业技能、良好的沟通意识、出众的授课技巧，这些综合素质的提升，对自己的职业生涯发展，对与自己的个人服务品牌的建设，都是非常重要的一个推动。第一批兼讲，早已经在太保的续期江湖扬名立万，第二批兼讲也苦练童子功正崭露头角。

针对我们保费部的续期兼讲队伍建设工作，我提以下的期望：

2、针对兼职讲师本身，我希望六位优秀兼讲，在完成续收主职责的同时，进一步发挥积极性与创造性，持续提高高质量课程开发与授课能力，多为总分公司的续期条线多做贡献。

3、希望有更多的专员，积极参加到续期兼讲队伍的建设活动中。人人都是培训师，人人争当兼职讲师。我们应该积极利用这个兼职讲师队伍建设契机，哪怕总公司有兼职讲师的名额限制，没有给我们发证书，我们也应该努力提升自己，努力奉献自己，成为我们续期条线的无冕之师。

保险的力量分钟演讲稿篇二

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家下午好！我是来自xx中心的xx[]今天，我演讲的题目是“平凡岗位，铸就辉煌明天”。

先和大家一起分享个小故事：一小伙儿想练盖世武功，师傅

让他天天拍水缸，拍了一周特无聊，师傅说继续；他又拍了一个月要崩溃，师傅说继续；他又拍了半年心想这个老王八蛋骗我，老子我不练了，拂袖而去。回家，拍门，一掌，门碎。弟子哭回山中长跪。什么叫相信，它是未看见任何未来时，你仍旧坚持，而平凡中的坚持又蕴藏着多么巨大的力量。

正如我们xx中心的工作，没有什么惊天动地，也没有什么夺目耀眼，就是如此普通，如此平凡，重复性技术操作，甚至还有些枯燥，日复一日，全年无休，一如故事中拍水缸的小伙儿，但正是这份持之以恒的坚持，为一线业务顺利开展，提供强劲助力，完善风险管控体系建设，夯实承保环节风险管控基础，确保了公司有效益发展。

雨果说过：“花的事业是尊贵的，果实的事​​业是甜美的，让我们做叶的事业吧，因为叶的事业是平凡而谦逊的。”我们xx这个岗位，正如这绿叶一般，他映衬了鲜花的美丽，孕育了果实的成熟，却甘愿在鲜花与果实之间享受平凡。20xx年我来到省xx中心，在这一年多的时间里，身边的同事让我切身感受到了这份平凡中的坚持。为三代系统顺利上线加班到深夜的时候；孩子生病无法照看给爱人打电话充满歉意的时候；节假日加班无法陪伴年迈的父母的时候；我能深深地体会到xx工作中的那份苦，可当看到赔付率下降的时候，当听到公司效益提高的时候，核保人更会珍惜这份来之不易的甜，对职业的热爱，对岗位的责任，让我们这些平台普通员工打心眼里觉得这份平淡中的坚守与付出是值得的。

如何在平凡的岗位上，保持坚持的动力？（微笑与台下眼神交流，沉默3——5秒钟）谢谢大家重新把目光集中到我这里，刚才的停顿并不是我忘了词或是演讲结束了，刚才的不足300秒演讲中，一部分同事已经慢慢地低下头，注意力也不再集中了，但是，就刚才那几秒的停顿，让所有人的注意力又回到了我这里。我想说的是，在忙碌的工作中，也是如此，时间久了，我们会慢慢因工资的高低，职位的升迁，房子，票

子，车子……好多现实的问题所纠缠，我们会彷徨，也会迷茫，我们会迷失方向，失去坚持的动力，正需要像刚才那样几秒的停顿，重新找回我们工作的目标。让我们在脚踏实地的辛勤工作中，休息下，停顿下，抬头“仰望星空”。

“自古不谋万世者，不足谋一时；不谋全局者，不足谋一域”，作为企业员工要心系企业发展，要把本职工作与企业发展战略有意识地结合起来，多学习，多研究，多实践，在工作一线培养自身的大局观，尽自己所能为企业发展献计献策。“仰望星空”，会让一个人的视野不再局限在自身一时利益的得失，而是企业“万世”“全局”的发展；“仰望星空”，会让平凡的我们精神变得不再平凡；仰望星空，会让我们把工作岗位当做事业来追求；仰望星空，忠诚信念、坚韧不拔，“一滴露珠也能折射出太阳的光辉”。平凡的岗位，对于每个平台人来说都是一个不平凡的大舞台，让我们立足本职岗位，心系企业发展，面对肩负的职责，我们兢兢业业；面对工作的平凡，我们从容不迫；面对企业发展的召唤，我们不断自我完善，全力以赴。

坚持于脚踏实地，飞跃自仰望星空，让我们在平凡的岗位上，挥洒激情，铸就辉煌。

保险的力量分钟演讲稿篇三

尊敬的领导，亲爱的伙伴：

大家上午好！

我叫xxx是xxx处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人和各位分享我的心路历程。

我是20xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作

条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件：

- 1、时间一定由我自己掌控；
- 2、要能不断地接触人，建立新的人际关系，和一些成功的人交朋友锻炼自己；
- 3、必须能够有不断的学习成长机会；
- 4、收入可以由自己的努力获得；
- 5、这份工作对社会有贡献；
- 6、它可以让我环游各地。冲着这样似乎不切实际的目标，我开始寻找适合的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美好和希望，我来到了xx区部，对我来说一切都是那么新鲜好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多基础知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助，使我备感亲切，在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢！同时也感谢所有帮助过我的朋友们！

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xxxx条款险种后，得到的是无情的拒绝，我非常失望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的办法，多次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地激励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人。xx区部的氛围无时无刻都在

激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真积极，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有涵养，又年轻了，这都是在xx区部取得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩！进入20xx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部！其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xxxx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来！再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获！谢谢大家！

保险的力量分钟演讲稿篇四

通过近一段时间我局“转变工作作风、促进工作落实”的开展，使我对我们的工作性质有了更多的理解。前几天，我们受理了一位灵活就业人员在三院的住院手续，她的名字叫郭

欣。她没有工作，不幸的是她得了肾功能衰竭。一个月五六千块钱的透析费用使她无力承受，本可以在门诊透析的治疗，使她不得不通过住院的渠道进行部分解决。类似的情况还有，一个月前，我到中医院查看，也是一位灵活就业人员，也是一位肾透析病人，即使医疗保险正常报销后，她们家还要负担近两千块钱的医疗费。对这样下一个没有工作的家庭来说，确实是一个不小的负担。郊区的一位农民，也在中医院进行肾透析，当地新农合还没有展开，市医疗保险也不能参加，对下一个农民家庭来说，他们多么渴望有一份医疗保险能够参加。我在工作中，会时不时地碰到这样的情况。

人得了病是不幸的，人因得了病而变得倾家荡产更是雪上加霜。难道他们就应该因得了病倾家荡产吗，难道他们就应该处于我们的医疗保险的大门之外吗？不是，绝对不是！

《中国共产党第十六届六中全会》于20xx年10月8日至11日在北京召开，大会提出要构建社会主义和谐社会，并提出八大任务。任务之二是“城乡、区域发展差距扩大的趋势逐步扭转，合理有序的收入分配格局基本形成，家庭财产普遍增加，人民过上更加富足的生活。”任务之三是“社会就业比较充分，覆盖城乡居民的社会保障体系基本建立。”

大会的精神是很明确的，要让我们和人民过上更加富足的生活，要建立覆盖城乡居民的社会保障体系。

构建社会主义和谐社会，社会保障体系是基石，医疗保险保险是社会保障体系中的下一个重要组成部分。

我市目前城镇居民已达60万人，有28万人参加医疗保险，尚有32万人处于医疗保险的保护伞之外。他们之中有很大一部分是私营企业、无工作群众、老年人、儿童和学生。没有受到医疗保险保护的群体还很大，我们的工作还很重，我们要通过我们的艰辛努力，争取使我们的群众都处于医疗保险的保护之下，使我们的群众都能够病有所治，不再因病返贫！

因此，我们要非凡关注困难群体、老人、学生和儿童，非凡关注重大疾病患者，确保他们不再因病返贫，确保他们的生活水平不至于明显降低。这也是社会和谐的一部分。

现在参保人群是比以前大多了，但是仍有很大一部分人群尚没有参加医疗保险。他们对医疗保险政策还知之不多。即使已经参加保险的人们也有很大一部分对我们的政策不明确。我们的工作是不仅要让老百姓参加医疗保险，也要让老百姓懂得医疗保险的基本知识，这就需要我们加强政策的宣传。通过宣传，可以缩小广大职工和我们工作人员之间的距离，从而使我们的工作更加得心应手。

医疗保险进行到现在已经整整7个年头了，期间我们对一些基础情况的调查做得不多，包括对参保人群、未参保人群、定点医疗机构、定点药店的调查做得都不够。如何根据基础调查，为领导提供材料，适时调整我们的政策，使更多的群众享受到更优质的医疗保险服务，使老百姓更多地体会到政策的优越性，这也是我们工作的一部分。

医疗保险进行到现在，我们工作不仅是体现在如何扩大覆盖面，更重要的是体现在如何提高服务质量方面。在我们的工作中讲究文明礼仪，笑脸迎接来办事的职工，说“请”字，小说粗话、大话等一些不文明的语言，使老百姓来到我们单位如同到家一样，使老百姓来到我们单位即便没有办成事，也感到心里热乎乎的，我们的工作就做得很好了。

以后，在工作中，我会在以上方面进行注重，多下功夫，争取把工作做得更好。唐朝诗人杜甫曾感慨“安得广厦千万间”，假如通过我们的工作，能够使我们的医疗保险工作更进一步，使更多的老百姓处于“广厦”的保护伞之下，促进我市的和谐与发展，将是我最大的幸福。

保险的力量分钟演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

谢谢大家给我这个机会，让我代表盱眙县机关事业单位保险处、荣幸地站在这个讲台上为大家演讲。我演讲的题目是《规范操作，稳步推进，努力开创机关事业单位保险新局面》。

随着机关、的不断深入，社会各界对机关事业单位养老保险制度改革关心程度和要求也越来越高。如何在新形势下快速提高社保经办能力，确实做好养老金的征缴与发放，以及基金的保值增值等工作，是摆在我们机关事业单位保险处每位工作人员面前的现实问题。

近年连来，我们机关事业单位养老保险处在市中心和县局领导的关心支持、正确领导下，全处工作人员大力发扬“创新、创新、创先”的精神，团结奋进、开拓进取、外树形象、内抓管理，使得我处各项工作都有了突破性进展。下面就把我处的具体做法向大家做个汇报，不足之处敬请大家批评指正，谢谢！

做好社会保险费的申报征缴工作，确保缴费单位按时足额申报，是保证基金正常运行的基础。近年来，我们始终把社会保险费的申报征缴工作作为我们工作的第一要务。特别是20xx年，我们紧紧围绕这个主题，采取了很多确实有效的积极措施，想办法、定责任、多管齐下，从而确保了养老金一个不漏，应收尽收，提前超额完成了全年征收任务。新年伊始，我处即召开了全处工作人员会议，会上把全年的工作目标进行合理分解，责任到人，明确分工，实现了人人肩上有担子，个个心中有指标的工作氛围，形成了科学、合理的工作责任体系。在此基础上，大家充分发挥主观能动性，争取兄弟单位的支持与配合，对不缴或拖欠保险金的单位，采

取一定的行政制约措施，有效改善了征收难的状况。在抓征收、促清欠的过程中，我处全体工作人员不畏艰难，知难而上，我们做到上门征收与在家征收相结合，电话催缴与发催办通知相结合，保险处征收与主管局协助征收相结合，通过这一系列行之有效的措施，为完成全年工作目标夯实了基础。为了保证基金结算的准确性，我们还及时下发通知督促参保单位申报人员工资变化情况，认真审核各单位填报变化情况。经过我们的不懈努力，全年共征收基本养老金2102万元，支付养老金1923万元，基金征缴率达99.8%，支付率达100%。全县机关事业单位养老金供养人员已经100%实现了社会化发放。

在认真做好养老保险金征缴的基础上，我处还着力加强基金管理，确保基金安全，实现保值增值。我们始终坚持“专户存储，专款专用”制度，严格执行省厅规定的“不炒股、不借贷、不担保的“三不”原则。在保证足够支付离退休人员养老金的基础上，我们及时会同财政部门将结余基金转存银行定期，形成基金的积累率、增值率和安全性的“三高”特点。在对基金的收缴、拨付、财务管理等方面，我们都有严格的内部审核制度，从而杜绝了人为因素造成的“跑冒滴漏”。针对虚报冒领养老金以及基金征收标准不足实的情况，我处严把稽核关，我们与人事局、民政局等单位紧密配合，对未缴齐养老金人员不予办理离退休手续，对机关事业单位已供养人员生存状况及时审核，使得上述现象得到有效遏制。全年实地稽核、日常稽核、离退休人员的生存稽核以及领取养老金稽核等工作，均在全市保持领先地位。

面对新问题，接受新挑战。在“差额缴拨”改为“全额缴拨”过程中，我处结合县情，制定了一整套工作方案，确保了该项工作得以顺利开展。改革之初，我处即在全处工作会议上统一思想，加强认识，并与部分参保单位负责人与经办人员、离退休人员座谈，让他们正确认识“差改全”的意义，取得了他们的支持，使得该项改革得以稳妥推进。近年来，我们对全县234家单位实施改革试点，试点率高达75%，超额完成了市局下达的考核目标。我处还抽调专人针对机关事业

保险工作特点和现状，就如何做实个人帐户进行认真调研，然后形成文字材料，为我们开展该项工作提供了科学的理论指导。同时，我们还借鉴企业保险的先进经验，结合自身实际，按照参保人员实际承担比例做实个人帐户，开辟了基金积累的新途径。

常言说的好：磨刀先要身子硬。这就告诉我们，要想做好本职工作，必须要有过硬的工作技能，否则，我们承诺的“让领导放心，让人民满意”就会成为笑谈。作为劳动保障部门的一支新军，我们深知只有通过自身的团结拼搏、负重爬坡、争先进位，才能树立机关事业单位经办机构的良好形象。为此，我处提出了“政治坚定、公道正派、廉洁勤奋、求实创新”的作风建设目标，引导干部职工树立“有为才有位”的思想，全力打造事保新形象，促进各项工作顺利开展。

为了更好地为参保单位和人员服务，我们始终以队伍建设为中心，以保险宣传为向导，以目标任务为主线，建机制，强管理，重征收，促发展。我们首先在打好基础、提升服务水平上下工夫。今年我处从业务操作上规范上入手，认真组织全处人员学习省、市的业务规程，较好地规范了业务人员的操作程序，有效杜绝了不必要的差错与漏洞。在档案管理方面，我处也严格按照上级要求，实行了微机化管理，推动保险工作上台阶，上规范。我们还结合本县实际情况，开展了“我是教员”、“我是主任”等系列活动，通过这些活动的开展，我处工作人员的业务能力得到了空前提升。

继往开来，再接再厉。在未来的日子里，我们将继续保持高效廉洁的工作作风，全处干群，团结一致，努力拼搏，为开创我县机关事业保险新局面做出新的贡献！