# 最新茶楼总结和下月工作计划啊 总结下月工作计划(优秀9篇)

计划是指为了实现特定目标而制定的一系列有条理的行动步骤。计划为我们提供了一个清晰的方向,帮助我们更好地组织和管理时间、资源和任务。下面是小编整理的个人今后的计划范文,欢迎阅读分享,希望对大家有所帮助。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇一

- 1、检验电缆成品并入库585批次,其中出现的不合格为30批次,一次入库合格率为94.87%。
- 2、共验收铜16批次,塑料粒子及辅助材料60批次,但塑料部分当前的检测手段比较简单,缺乏有效的跟踪,对潜在的问题不能很好的反馈。
- 3、共验收外购电缆38盘,其中8月2日自顺达特种电缆购进的ycw1x16内端绝缘偏心严重,8月13日自上海强富购进的通讯电缆hya100x2x0.5实测为101对。均与供应部门进行了沟通,并通过其与供应商进行协商处理。
- 4、对外出具检测报告478份,大小合格证9003张。
- 5、加强了质量分析,本月总共出现各类生产不良批次,通过对各工序出现的不良情况与各工序的抽检情况的比值,本月的生产不良率为8.29%,比上月又减少了2.66个百分点,生产不良率仍维持在8%以上,说明,我们从生产不良的改善上来降低生产经营成本,还有很大的空间,希望尽快通过共同的努力,严抓质量关,发掘生产动力使其减少的5%以下。

下表是1-8月产品一次交检合格率及生产不良率情况

从下表中可以看出: 1)、成品主要出现以下8类问题,主要问题表现在成品护套鼓包、粗糙等外观问题50%。其中鼓包问题本月出现7次,占外观问题类的50%左右,从8月份质量例会决议的实施跟踪情况来看,鼓包问题有明显减低,但外观质量问题仍还是月度当中的主要问题点,从生产现场的具体质量改进措施实施情况来看,执行情况很差,类似的问题仍在重复发生,尤其提到的是高压导体的缺丝问题,缺丝长度大约在5-10m左右,从95平方的最外层,到150平方的里层,绞线的生产控制将尤为重要。

- 2)、半成品主要出现以下9类质量问题,其中主要还是击穿43%,与上个月相比,击穿率有一定的降低,但由于本月中控制、计算机电缆相对来说很少,这个击穿率又有点高了;导体氧化占16%,本月相比前面几个月尤为突出,所以在采用库存线进行配线时,尽量做好自检,同时相应的车间主任应做好氧化丝识别的培训工作;尤为提到的是两端导体规格不一致的情况,典型是后续接丝时,未自检,看差不多就接上去,而后面专检在检测时马虎大意,造成此低等问题的发生,在生产、品质人员的要求、管理上都存在一定的可遵循空间。
- 3)、工序中的问题比较多,从上月的生产不良率情况来 看,8.29%的生产不良率,虽然相比上个月有了较大的提高, 但重点的问题还是没有太大的改善和提高。

#### 1、绝缘

- 1)、规范挤塑的操作,明确一些必须的要求和操作步骤及需要达到的效果;
- 2)、点检、维护好设备,对一些问题点要一次性解决,不能将就着,能用就行;
- 3)请公司尽快安排挤塑方面,从理论到操作方面的培训规划和具体实施细则。

#### 2、配线

从下图的情况可以看出,主要的问题是,配完后的单线,偏心造成外径超差14%;导体氧化28%;国标分色绝缘两端色差明显12%,厚度不达标21%,应该来说配线是上下道工序的一个衔接点,能有效的控制好配线的质量,就能有效的解决好最终产品质量的提高。

#### 3、内(外)护

从上图来看,内(外)护的情况就比较单一,主要问题,还是要从如何提高挤塑外观质量的问题,这方面每月基本上都在提,但最终的解决与否及其改进情况,及其最终的效果缺有待商榷。

本月应该来说对我们的生产、品质的控制管理可以说上了很好的一课,如何做好相应的安排和必要的监督,使其能有效的、保质的完成规定的任务,是当前我们应该去思考、去主力抓的事情。

- 1、持续加强过程质量的控制,做好质量监督、督促车间完成质量考核和改进工作。
- 2、通过监督考核、部门例会等形式加强对检验员的管理,对工作中出现的问题及时进行分析、处理。
- 3、整合、分析部门内部管理效果,出台一些具体的措施,促进管理上台阶。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇二

1、防冻工作还有死角。

主要表现在南上清液管的上冻上,虽然工段在防冻工作上做

了大量的工作,但是仍有死角,说明我们在这方面的想的还不够细致,查的还不够仔细,虽然在后来为了化管做了许多的补救措施,但是给分厂带来的负面效益是无法补救的,为此我们很内疚,也很无奈。只能把往后的工作再往细想,弥补这次的不足。

2、民工管理仍是一个老大难。

主要表现在一个无名烟头上,尽管我们为此也开除过一个民工,处罚过多次,但是收效并不是很明显,在每次的安全工作会议上也进行了反复的教育,但从目前看来,并不完全如愿,说明这一块的工作还需寻找新的突破口。

3、设备管理严重滞后,汇报程序扭曲怪异。

这一块,本人真的是很无奈,有口难言。有问题不汇报是事, 汇报了也是事。本人对于设备的隐患得不到及时的消缺深恶 痛绝,如北破碎机、北大渣泵,4#发生器搅拌、一次水回收 泵、搅龙电机的滚键等问题是反复地提出却得不到解决。在 会上提出来,反倒召来指责,实在让人无奈的很。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇三

又接到了一个新的任务:由于我们的某一个新产品在某连锁销量一直不理想,面临着退场的尴尬。这个连锁在广州,以平价卖场为主,因为我的卖场都做得不错,经理要求我做出一个样板店来,避免退场。我这只有一家门店。之前由于他们的配送一直不稳定,老是无原因断货,我一直没有把它当作重点来做。这家连锁是出了名的不合作,广州同事做不好的原因也无非就是因为费用分配不合理,要么全给了采购,货都压在门店买不出去,要么全给了店员,却因为老是断货而影响了销量。既然接到了任务,那我也没有任何借口,我把费用合理地安排了一下,以2:3的比例分给了采购和店员,既保证了我的药品不断货,又让店员有了帮我推荐的动力。

然后我再额外申请了促销活动(经理既然让我做样板店来避免退场,自然也要答应),这样,三管齐下的情况下,我这家难缠的店也被我摆平了。

成绩:该卖场该产品的销量增加了100%,连带着其它产品的销量也有所增加。总体成绩还没做最后的统计。

总结:入行的第一年,以学习和积累经验为主,有幸跟在一个好主管和好经理下面学习,主管很无私地把他懂的都教我,而经理也很信任我,有很多事情都愿意放手让我去干。所以也取得了较为可喜的成绩:如果没什么意外将会是公司年度销售冠军。

展望:接下来将是以带新人为主了,因为又有一批我们的师弟进来公司实习了,他们也将是接下来的培养对象。另外06年我的岗位也将发生调整,将调回广州专门负责平价大卖场,我将向重点客户管理的方向努力了!

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇四

优秀作文推荐!我有幸成为xx公司营销部一员,回顾和总结过去,在领导、师父和同事的支持、帮助下,我较好地履行了工作职责。使我不论在思想上还是在工作能力上都取得了长足进步。现将半年来的工作情况,作一简要汇报和总结:

## (一)努力学习,全面提高自身综合素质

在工作中我也非常重视学习作为一名业务员的业务知识(专业技术知识、心理学),坚持一边工作一边学习。用正确的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习,结合自己在工作实践中学习到的如何处理和解决事物的能力,不断提高自己。首先是向领导学。半年来,虽与我领导办事的时间不多,但我亲身感受到了领导风范,使我受益匪浅,收获甚丰。

其次是向师父学,作为一名业务人员,师父走过了太多太多的路。崎岖蜿蜒地走过来的,他们会利用自己所积攒下来的丰富经验传授于我,让我在今后的路途中少走弯路。再次是向同事学习成功的业务员,他不仅有着跟人很好的沟通能力,同时他必须要学习产品技术知识,如不虚心学习,积极求教,实践经验的缺乏必将成为制约个人工作能力发展的瓶颈。

因此,单位里的每位同事都是我的老师,坚持向领导、师父和同事学习,取人之长,补己之短,努力丰富自己、充实自己、提高自己,基本适应了本职工作的需要。只有不断地虚心学习求教,自身的素质和能力才能得以不断提高。

### (二)扎实工作,全力培养敬业爱岗精神

在实际工作的半个月时间里,我个人无论是在思想境界、工作能力上都有了长足的进步。我不但学到了以前没有学到的东西,而且没有理由不珍视这份工作,没有理由不干好本职工作。在努力钻研本职工作的同时,加强对其它工作的了解和掌握,尽快适应本职工作的需要。

"干一行,爱一行,专一行,精一行"在努力向合格靠近的同时,把珍惜自己的岗位,珍惜每一次工作学习的机会,作为提高自己的热爱本职工作岗位的关键环节,无论负责什么工作都能够竭尽全力的完成每一项具体工作。从而在实际工作中体现热爱本职、珍惜岗位的工作心态。在今后的工作中我会尽最大努力,以饱满的热情和良好的状态,积极投入到销售工作中,同时以最大努力完成好领导交给的工作任务。

#### (三)严谨细致,全心做好服务保障工作

作为业务员,我们走在第一线上,我们有责任维护咱们企业 的良好形象,讲团结讲协调,我们在外不是孤立的,从海南 电网公司的投标情况让我深知团结的力量,我因到这个集体 而感到自豪,因此我非常珍视在这个岗位上工作。在工作中 用认真,积极主动的态度融入到这个集体当中。

### (四)存在问题

一个人有缺点并不可怕,但是如果不能发现自己的缺点就可怕了。因此,发现自己的问题,正视自己的问题,敢于纠正自己的问题,才能在不断的总结中成长进步。

在工作中,我也看到自己还存在许多不足之处。主要表现: 主观性不够强,技术知识了解甚少,我一定在今后的工作中 努力学习加以提高。

# 茶楼总结和下月工作计划啊篇五

- 1、调解因s214省道引起的水利、道路、田边角矛盾纠纷2次。
- 2、土地确权第二轮公示已完成29个村民组进组公示核对工作,目前农户签字按指模工作已完成96%。
- 3、完成蒋家自然村塘坝扩容3个。
- 4、调解土地确权农户纠纷13起,目前已调处8起。
- 5、扎实开展xx月村清洁工程自查工作。
- 6、完成廉政文化进农村迎市查工作。
- 7、完成上报危房改造资料22户,抗震加固5户。
- 8、完成县老龄委对我村老年协会建设检查工作。
- 9、完成为民服务中心政务办件量2795件,邮政办件量7件。
- 10、完成66户,99人扶贫户调查录入工作。

- 11、完成我村团员信息统计700人上报工作。
- 12、完成村干部参加城镇职工养老保险6人资料上报工作。
- 13、对我村辖区安全检查,希望桥护栏已腐蚀,存在安全隐患,街道新建桥因坡道陡,对行人存在严重的安全隐患。
- 14、完成"群众满意度"四类对象119人,已入户见本人65人,电话联系本人51人,尚未联系3人,已宣传116人,政策完全知晓116人,满意人数116人。
- 15、配合镇美好办进行垃圾中转站选址工作,目前中转站已在建设中。
- 16、完成上报"两节"慰问困难党员名单工作。
- 17、完成发布宣城农商平台特色产业信息2条。
- 18、完成我村侨情上报工作。
- 19、完成年度会计年报工作。
- 20、做好"元旦"小长假工作安排。
- 21、完成镇计生办对我村计生检查工作。
- 22、我村根据目标管理考核细则,逐一自查,目前党建、综治、普法、人社、水利、为民服务中心等各项工作按照要求已基本落实到位,准备迎检。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇六

后来自己想了想,能教我的,他都已经教了,剩下的,也都该由我自己去领悟了。而且,只有离开了他的光芒,我的光

芒才能显露出来。那么这个月开始,就是我发挥的时候了。

成绩: 主打产品基本保住了第一,但其它产品由于费用兑付 不及时等原因销量普遍下滑。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇七

我村在镇党委、政府的统一领导下,本月主要工作总结如下:

一、很抓\_\_\_\_\_工作,认真开展了夏季\_\_\_\_\_集中服务月活动,实行分片包干,责任到人,有奖有罚使每个人(村两委成员)有担子,紧紧围绕镇政府的夏季\_\_\_\_\_集中服务月活动的会议精神,集思广议、开动脑筋想办法,到目前完为止,基本上完成了镇政府下达的各项任务。

二、认真抓征兵工作,我村通过对适龄青年各个摸排,对每个适龄青年的具体家庭情况,本人的学习、工作及社会关系逐个进行筛选,挨个做工作,和他们的父母电话联系,宣传当前征兵工作的相关政策,动员和发动他们放心的让孩子到部队去进行锻炼,通过努力,我村现有七名优秀青年报名参检,这其中有四名大学生(被高校录取的应届高中生),一名在读应届大学生。按质按量的完成了征兵任务。

三、土地确权工作已近尾声,这项工作十分繁琐,且现大多数人外出务工,我村本着村不漏户、户不漏地的原则,逐村逐户逐地的进行多次核实,力争做到无一差错的完成这项工作。

五、在做好以上各项工作的同时,重点开展了党建工作,组织广大在家党员集中学习党课,各支部积极和外出党员保持联系,了解他们的学习、工作和生活情况,用电话对他们进行党性教育,让他们始终保持党员的先进性。

我村下月工作计划安排为:

- 1[ 继续开展。
- 2、武装兵进站体检。
- 3、殡仪馆后续征地工作。 安置点工程周边环境协调治理工作。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇八

1、组织三、四班进行了两次事故应急演练,并得到分厂领导的认可。

本月份,我工段在分厂领导的关怀下,组织了两次应急救援 演练活动,第一次演练的题目是《4#发生器软连接爆破着火 并导致上贮斗防爆膜爆破的应急演练》,班长郭顶指挥若定, 思路清晰,班员配合紧密,分工明确,处理步骤科学合理, 得到了潘厂长的认可;第二次组织了四班,以现场抽签的形 式进行,以同样的题目,展开演练。两次演练结束后分厂领 导进行了讲评,总结经验,肯定成绩,并指出应该改进的地 方,达到了演练的目的。

2[xx月9日召开了乙炔工段班长常务会议暨10月份工段级的经济活动分析会。

会上各班长首先对自己的班组10月份的总体情况进行了一个总结,并布置了下一个月的工作计划。充分讨论了自己班组存在的不足,和兄弟班组比较中暴露出来的问题,并提出的一些整改措施,尤其是二班班长王磊能够有自己的一套想法,根据自己班组的班情制定了一系列的考评制度,很有见地,很值的推广,得到了工段的认可。同时我们也看到了公司在推进班组建设的时候,涌现出来的成果,是值的欣喜的一件事情。同时,工段也把这段时间,各班组存在的具有共性的东西进行了一个剖析,如交接班中存在的问题,交班前不仔

细、不检查,接班后不确认,不落实,导致许多大大小小的问题暴露出来,为此工段也进行了一系列的处罚,努力推进班组在交接班时要认真细致,避免纠纷与扯皮现象的发生。

3、努力做好雨雪等恶劣天气下的电石卸车与破碎工作。

本月份,陕北迎来了入冬以来的第一场大雪,给我工段电石 卸车与破碎带来很大的挑战,为此我工段高度重视,指派专 人细查入库电石车辆,严禁遇湿电石卸车入库,对车辆底部 的积雪与冰块进行了细致的敲击,确保安全。与此同时,也 进行了一定灰份的扣除,为公司挽回了一定的损失。

4、发挥主观能动性,对电石粉尘回收装置进行了小改造,并安全运行。

本月份,电石粉尘回收相继出现问题后,我工段与专工动脑筋、想办法,努力寻求解决之道。首先对其进行铁丝导静电的方法,并更换了滤袋,把除尘风机的滤袋更换上去进行试验,取得了良好的效果。发挥主观能动性,把电石粉尘回收装置又开了起来,并且把本月上灰量大大增加,在天气的影响下,与上一个月相同,来之不易。

## 茶楼总结和下月工作计划啊篇九

- 2、筹备县委、县政府专题办公会,修改完善会议材料;
- 3、协助相关股室,启动建议提案的办理:
- 4、启动二级单位的档案标准化建设,协助指导做好二级单位档案省二级达标工作:
- 5、做好20xx年《远安年鉴》水利篇编纂工作。