

2023年公司实践心得体会(精选7篇)

我们得到了一些心得体会以后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样能够给人努力向前的动力。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，了解自己的优点和不足，从而不断提升自己。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得体会范文，我们一起来了解一下吧。

公司实践心得体会篇一

时间过的真快□20xx年就到年终了，每年的自我总结是少不了的。先回顾一下今年的工作情况，然后制定一下明年的工作计划。

今年公司发生了很多重大的变故。领导层的频繁变化，公司未来的发展目标是那么的遥遥无期。大家的付出来回报不成正比，在加薪方面达不成一致。为此我也就这一问题没有继续与公司续签合同。就加薪这一事件，我们开发组的同事就走了6个，只剩一名开发人员还在继续留守。

在离开了工作2年的中企后，经同事介绍进了一家主做政府项目的软件公司，名字叫旭感和诚。我有两个愿望，一个是有机会能参与做一个像电信一样大型软件系统，还有一个就是能接触一下政府项目，现在终于有机会了，心里其实也还是挺高兴的。一来在中企待的时间久了，日常工作中使用的都是公司自己开发组件，我们就像一条产业链上的工人，虽说提高了工作效率，但最后离开公司后，自己还剩下什么，找工作可不是谈你如何能熟练运用以前公司的组件。现在终于有机会自己掌握主动权。第二，新公司也是做软硬件相结合的，并且还打算在固废监管这块做大，现在在深圳这边已经有成功案例，争取把产品推广到全国去。加上今年政府低碳资金投入加大，应当是个很有前途的公司。

进了新公司才发现公司的近况明显被我高估了，让我怎么也想不通的是一家在深圳开了七八年的公司，到现在为止在软件这块没有自己一点积累，技术，框架，文档，平台都没有。有的只有几个人和代码。果然是家小公司，什么事都得你自己全包。公司从政府拿过来的项目，除了在价格方面与其它投标公司相差甚远之外，开发的时间也很短，基本上竞标优势就是价格少，时间短上。一个项目基本上也就是2，3个人左右的人工作3个月搞定。测试也是靠自己。公司拿了项目后，剩下来的就全是那2，3个人的事了。就连需求都是自己拍脑袋想出来的，这还有个名词叫“发掘客户需求”。公司的现金流也是显示不支，除了交项目保证金之外，工资基本发不出来。估计今年回家的可能性不大了，跟着领导回家过年吧。本来是拿月薪的，现在都成拿年薪了。希望公司年底能把拖欠的工资发下来。

新公司有一个好处，就是你可以随便使用你会的技术，呵呵，因为公司什么都没有。近公司半年，做了一个不成熟的报表工具，时间一个月。还好买方单方面解约了，不然真不知道怎么做下去。接着出差二个半月，去广州客户那边开发，那边已经有一个兄弟在那边了。后面家里出事，奶奶病了，就回老家，回来后就没去过广州了。再接着就是维护深圳这边的一个环卫项目，再加上整理深圳与广州的环卫项目，弄一个公司自己的平台。一个人三个月的平台，心里真没底。

今年下半年，熟悉了ibatis+struts 2+学习了jax-ws2并应用到项目中，学习了google code中的jpt框架。学习了江南白衣的spring side 3+现在还在研究中。学会使用了网上一大把的开源web组件。

公司实践心得体会篇二

在公司工作了不少的年岁了，还是没有固定的岗位，就像补锅匠一样，那边有困难，我就到哪边去工作，这是长处，也

是短处。长处是我在不断的换工作地点的同时，认识了更多的同事和朋友，短处就是我没有在公司感受到一种家的感觉，一直在换，弄的我感觉自己不像公司的职工了。？怎么一年的时间过的这么快呢？我突然冒出了这样的一句话，回想一年的时间，这一年也许是我人生经历中真的很重要的一年，骄傲如故，执着如故□20xx年，好不平凡的20xx年啊！

记得年初的时候我还是虹桥店的库管，肩负着整个虹桥店库房的责任，却也在为自己平淡的工作而感到烦闷，而短短一年的时间里，我几经周折，现在是鞍海物流彩电库管，回想一年的种种经历，体会到的是一种成长，一种转变，一种年龄和身心的改变，也许是成熟，也许是经历，也许是挫折。总之，一年的时间带给我的，是不同的经历，是感同身受的体会。

虹桥店库管，总体评价敬业负责，却也不失灵活，偶有偷懒，但是也能认真的对自己提出工作要求，一年来的库管工作也算是小有心得。期间因立山库管出差，曾到立山店支援库房工作二十天。并针对立山库房存在的不足加以改进，同时也吸取了不少立山库房的优点为后期回到虹桥的工作开展提供了一定的有力因素。

根据工作需要，调整为人民路店库管，在物流没有正式成立之前，人民路店库房不单单肩负着人民路店库房的工作，同时也肩负着鞍山三家门店配送库房的所有工作，工作量之艰巨可想而知，同时正值物流搬迁的前期准备，其中包括人员的招聘和培训，库房的系统分库，商品安全，人员心理的稳定，新库物资的准备，以及新库区规划，在上级领导的指示下，协助物流主管积极做好前期的准备工作，这期间的工作对于一个曾经是小门店库管的我，压力很大，但是动力也很大。我积极且努力，因为我喜欢压力，我喜欢为自己寻找一个可以发展的平台，对于自己并不很熟知的领域，我喜欢去发掘自己的潜力，因为我觉得自己还行，也许是大言不惭吧！

这应该算是这一年来最不平凡的一个月了，七月开始，物流库的搬迁工作正式开始，由于前期的积极准备，整体的搬迁工作在有惊无险中度过，取得圆满成功。搬迁期间，受领导指派，我负责发货组关于库房的整体安排，一处处隐患的排查，一个一个细节的安排，保证的是库房商品的安全，实现的是工作圆满的目标，我嗓子哑了，发烧了，家里孩子生病了，我心中焦急，但是工作是放不下的，我肩负的是一种责任，是领导对我的信任，我自己知道，孩子有人照顾，也知道自己的身体还抗得住，坚持着，在我最脆弱的一个月，我总觉得是一种做人的信念在支持着我不断前进。搬迁工作后，我被调整鞍海物流的彩电库管，我在得知此消息的时候也清楚的知道，这是又一次的压力来了。任何人都知道，彩电库，型号很乱，商品最贵，品牌也是最多的，库存也是相对最大的。而物流对于我来说，是个陌生的环境，库房的整体体制和我以前所接触的门店库流程，统统不一样了，而我也许要从零起点开始自己的新工作，今天回想起来那时的心态，可以用一个词概括“跃跃欲试”。因为“我不懂配送”这句话是领导对我说的，我也对自己说，我一定会懂的。

进货提前4个小时预约，调拨要规定调拨日，商品的暂存出入库，商品收发货的流程，全变了，我想我是不排斥的，对于全新的事物我始终强迫自己去接受，只有不断的接受才能不断的完善，我认为这就是一个人成长的关键。

八月份，岫岩店开业，经领导安排，我去支援岫岩店配送库的开业工作，初期的安全隐患排查，库房表格制定，卫生清扫，商品收货以及开业期间发货安排，在当时岫岩店没有配送库管的情况下，我带领两名库工积极的履行着自己的职责，保证了岫岩店开业期间库房的商品安全，在支援工作结束的头一天晚上，配合岫岩店库管给配送的库工集体开了一个会，交代了库房今后的工作重点以及注意事项。

在从岫岩回来之后，全身心突入彩电库管理，带领着我的两名库工，坚持着每天对所有商品全部盘点的习惯，坚持着每

天坚持在自己工作岗位的习惯，坚持着灵活并严格的落实库房流程的工作方法，记得一开始的流程变了，我不适应，送货的物流公司不适应，厂家的市场业务不适应，提货的力工不适应，我认为作为库管需要做的就是让这些所有的不适应，一点点的使其变成合理。我更觉得一名库管要做的不单是管理好商品，而应该在保证商品安全的基础上，如何在不引起投诉的情况下，合理的控制好库房的一系列收发货流程，这很重要，也至关重要，因为合理的流程控制才是保证好商品安全必备的条件。鞍海物流彩电库，一步一步的走到了今天，所有的努力换来了一张张的笑脸，我认为这就是成绩。

20xx年已过，未来的日子依然会很漫长，接下来的20xx年会如何发展没人能预料，我总觉得所要做的是努力和坚持着，看似容易的一句话，做起来却是相当的不易，不断的吸取，不断的总结，吸取别人的优点，总结自己的缺点，学习别人的优点通过自己的方式表达出来，这就是我做人的观点，未来的一段时间内，我会按照这个想法努力做下去。曾经的一位经理对我说过一句话“不断的努力和坚持是一种真正的等待，等来的也许就是属于自己的一个机会”。是啊！我相信这句话，等待，等待的背后是需要不断的努力，始终认为，只要努力了，不用自己去宣扬，自然会有人去说，也自然会有人来认可，努力着的20xx年会是怎样的呢？期待吧！

一年的工作结束的很快，这我知道，不过在过程中是缓慢的，只有在一年过完后，回过头来才会感觉到时光的快速，才会感觉到时间的流逝。在20xx年的工作中，我没有什么特别的要求，我只要求生活平凡的度过，工作也是能够稳定下来，能够做好自己！

公司实践心得体会篇三

转眼间20xx年已经已经过去半年有余，这半年既紧张又充实。半年以来，在项目、公司领导强有力的领导以及关心支持下，在同事们的帮助下，我个人取得了不小的进步，同时也意识

到很多不足，现将上半年工作情况及下半年工作计划做以下简述。

20xx上半年主要工作内容为xx尾留追加变更及xx前期变更、开工报告工作。

项目方面

xx年6月份正式接xx项目工程变更工作以来，由于接手较晚，无交接手续，所以xx年下半进展比较慢。20xx年初回到项目部以后，xx的0#变更及开工报告即将展开，xx后期变更工作必须尽快完成已经迫在眉睫。马上对xx年上半年的变更处理情况进行细致地梳理，还有哪些变更未上报，已经上报的还有哪些未批复，未批复的在哪个部门，因为什么原因未批复，确定了以上这些便确定了工作重点，有了明确的工作方向后，便是资料的上报及上报审核情况跟踪，通过半年的努力及项目领导的支持帮助下，截至目前，xx路变更处理已经接近尾声，总计86份变更已经批复83份，设计变更已经全部批复，a、b类变更除个别因单价存在争议外，其他已经全部批复。

项目方面

年初首先进行总体施工计划及进度计划报表的编制，在一周内通过驻地办的审核并报到总监处通过初审。然后进行分部分项工程划分，各分项工程已经陆续开工，随即开始做各分项工程开工报告，由于驻地办监理审核程序复杂且要求严格，常常一份报告要修改数次，为保证报告能够，查阅各种施工技术规范及招标文件，做出合理的施工方案，目前各分项工程开工报告已全部批复，保证了各分项工程的及时开工。

3月份开始进行0#核实工作，业主限定5月初为最后上报期限，时间及其紧迫，由于设计图纸工程量计算错误及遗漏情况极多，且设计方一直未给予答疑，给核实工作带来极大的困难，

为能够如期完成0#核实工作，与科室同事分量复核，加班2个月，最后终于按期完成上报工作。

现场全面施工以后，各施工段落因设计原因陆续出现设计与实际不符情况，做为变更负责人，积极联系业主、设计代表、总监处及驻地办各方共同到现场踏勘，目前已完成现场会签单11份，相应设计变更建议书也已完成上报工作。

xx方面，首先短期内尽快完成xx变更清理工作，然后确定计量红线并进行结算工作。

xx方面，目前现场已经大面积施工作业，各作业面陆续出现变更情况，在今后的工作中，经常深入到施工现场做调查研究，发现有需要变更的部位及时和驻地办、总监处，设计代表，业主沟通，合理利用现场条件，提出有利于优化施工条件并有利于提高项目经济效益的变更方案。同时对已上报的变更文件进行追踪签认，尽快完成审核批复，保证变更工程计量工作顺利进行。

公司实践心得体会篇四

20xx年已经过去了，迎来了暂新的20xx年！回顾过去的这一年，来到铁塔公司仅仅不到三个月，用最准确的两个字来总结就是“充实”！

在过去的三个月里，从最初的报账、整理资料到后面的从系统中走合同、奔赴施工现场监督施工质量再到现在的督促动环监控日交维量。一步一步深入，自己也从最初的什么都不明白、什么都不理解、什么都不敢做到现在的敢问、敢想、敢做这个过程转变，对我自己而言这是很大的一个突破；即使现在我仍有太多的问题不能很好地解决，但是我不怕，我相信工作的思维方式是提高工作效率的核心，而思维方式的形成环境就是我之前以及未来所遇到的种种困难，后面的路虽坎坷但也充满期待。

报账使我明白报账系统中的严谨性、科学性、唯一性；报账要关联合同，所关联的合同又来自于合同管理系统，合同管理系统中的合同编号都是唯一的，合同编号是否唯一能够反应出工作中的三个问题：重签、未签、错签；除此之外，所谓严谨性和科学性更不用多言，作为铁塔公司出入账的‘一个关键性平台，严谨性和科学性亦是它本身必不可少的属性。走系统合同不仅使我学会了操作步骤，更重要的是使我明白了“倒签合同”的弊端，是否倒签合同直接可以看出一个人对工程建设工作是否做了充分考虑和准备，开工之前倘若做好周密安排，坚持“无合同不开工”的原则（特殊情况除外），倒签合同的情况或许就不会存在。除此之外，倒签合同在工程建设中所产生的实际效益也是不完整的，合同效益的不完整或许就会成为未来对方打官司钻空子的借口，所以拒绝倒签合同也是以后工作中我必须要注意的地方。

监督现场工程施工使我知道了一个工程众多环节中的关键环节，关键环节也是施工队最容易出问题的地方，抓好关键环节（特别是隐蔽工程）是整个工程保质保量完工的关键；比如基础回填，回填后很多施工队都是用水浸泡回填土的方式作为防止基础沉降的方法，但是这一方法在很多情况下是根本不适用的，因为这一方法受到土质、地形等众多因素的约束；往往在某些情况下，施工队为了省时省力直接用水夯法进行施工，这个时候我们和监理必须要到现场旁站，严格要求回填时每三十公分压实一次。把握关键环节是保证施工顺利进展的一个关键点。

督促动环监控安装的工作，此项工作有三个特点，第一、工期紧张，加上动环日报时时更新，给领导也增加了不少压力；第二、冬季施工，施工难度偏大（特别是室外一体化机房），第三，调测技术人员缺乏（部分技术人员技术不全面）。工作强度的确大，就是在这种高强度高压下更能得到锻炼，虽然现在动环日交维数量相比以前略有提升，但是相对于其他部分地州还是差的很远，这边的施工人员也都在不断增加，策略也都在不断地更新，后面动环日交维数量会越来越的，

如今我们也都参与到此项工作中，共同发现问题解决问题，工作仍在进行，问题和方法交替出现，但是复杂问题的解决总是要经历这些过程的，这是一个很好地学习平台，通过这次参与我能学到很多东西。

在这短短的两个多月中，学到了很多知识，我很高兴加入到这个大家庭中，能够一起吃苦一起努力一起学习，即使再辛苦也不觉得累。

公司实践心得体会篇五

1. 人性化管理

首先我会对公司的资源进行前期的整合，继续公司原来的销售方向及策略，并坚持完成既定目标。管理的核心是人，我会努力提升自己的能力和部门的凝聚力，保持一个优良并且轻松的工作环境，坚持创新营销的理念，做到管理与尊重的统一。

2. 打造一支有战斗力的销售队伍

以公司的企业文化作为基础，加强业务学习和培训，做好跟踪服务和客户管理，制定销售目标，保证公平公正，这样才有利于队伍的长期发展(凝聚团队，形成合力，共同前进)。

3. 做好预算及成本管理

预算需要积累大量的管理数据才能进行科学的分析和控制，我会加强公司各部门间的团结和真诚合作;对业务人员的管理，我会从制度，指标，控制和考核等几个关键点入手，做好销售前，销售中和销售后的跟踪服务;即销售前要学习企业的规章制度和企业理念，让业务人员明白什么该做，什么不该做及为什么做，有效的培训，让业务人员明白该怎么做，保证业务人员在实际工作中做到有针对性，提高效率，为公司尽

可能地节省人力、物力和财力;销售中加强监督和指导,做到结果管理和过程控制有效结合;事后做好考核和奖惩。除了物质手段还要有相应的精神奖励,形成一种健康的、主动向上的工作氛围。业务人员的收支,报销,工作汇报都要按照制度、程序有序进行。

4. 销售

销售即是把企业的产品及服务卖出去,并使客户满意。销售的本质是靠产品,技术和服务来很好的满足客户的需要从而实现利润,最终形成品牌和信誉,我会与部门全体职工一起努力,摸索出一套独特的销售策略和销售技巧。

1. 尽快进入角色,开展工作;对公司,产品,客户及市场,还有既有销售模式进行充分了解。

2. 配合负责人初步制定老产品市场巩固和新产品市场拓展的计划并执行。

3. 搭建销售部框架,制定基本制度及流程。

4. 做好培训工作,组织好,协调好,达到理想效果培训。(这是初期计划,详细培训计划将根据实际情况适当调整)

a□培训目标。要让业务人员了解公司的产品,业绩,卖点,基本销售模式,行业情况,公司的管理制度,怎么开展业务等一些基本知识,组成为一个有战斗力的团队b培训内容。

b□产品(新老产品)原理,功能,性能特点,质量的情况等。(由技术支持负责讲解)

c□生产实践。(由车间负责,我来协调)

d□公司情况,发展远景,市场情况,业绩,客户情况,卖点,

销售技巧，案例等。（由负责人亲自讲，有鼓动性为佳。）

e□做业务的基本知识和公司规章及要求，财务请款及报销规定。（我负责，财务协助）

f□新老业务员的交流，实战模拟。（我负责）

g□培训考核。（我负责，并向负责人汇报结果）

h□培训进度：基本按照上面的顺序，也可以适当交叉。

i□培训时间：在一个月內完成。

j□培训地点及材料：需要准备一些培训资料及白板，笔，笔记本等；培训在公司内部进行，所以费用会相对较少。

k□做好业务员的工作分配，让他们清楚该干什么、怎么干与新老业务员沟通，熟悉并掌握他们的个人情况及工作情况。

公司实践心得体会篇六

又到了一年的末尾，在这一年的工作中自己是收获满满的，也感觉自己是有进步的，这也让我充满了信心去面对新的一年工作，我相信自己是能够有更好的成绩的。在今年的工作中自己也遇到了很多的困难，也有过很迷茫的时候，但好在及时的找到了自己的方向，也有很努力的去解决自己面对的困难，我相信在新一年工作中自己遇到更多的困难的时候，也不会再轻易的说放弃了。

自己这一年的表现是很符合领导对我的要求的，不管是从哪个方面来看自己做的都是很不错的，虽然中间也出现过不少的错误，但自己也都很好的去解决了，也没有对工作造成很大的影响。我想自己这一年的工作表现跟上一年相比是有了很大的进步的，但我也知道自己是还没有做到最好的，也

还是有着很大的空间让我去进步的。这一年自己也很好的完成了自己的工作，从总体上来说自己的表现是很不错的，我觉得是值得鼓励的，但也需要激励自己继续的进步，这样才能更好的去做好自己的工作。

我觉得作为一个员工不应该安于现状不思进取，而是要一直努力的让自己能够把工作做得更好，让自己能够进步的更多。我认为自己的工作态度是很好的，虽然我的能力还是有欠缺的，但是能够做到每天都认真的对待工作，能够用正确的态度去面对我每一天的工作。我觉得我这样是很好的，这样才能有工作的热情，才能够有努力和进步的动力，自己也才能够把工作完成得越好。作为员工在完成工作的同时也是要遵守纪律的，在这一方面我表现的也很不错。

新的一年自己要努力的去把没有做好的工作都做好，在遇到同样的问题的时候自己要知道应该怎么去解决，不管遇到什么样的问题都要尽自己的力去解决，这样才能够锻炼自己的工作能力，自己才能够在工作中有进步。若是一直没有遇到问题那就只能说明我还不够努力，如果自己是在进步的话是绝对不可能没有问题的。所以新的一年我是要继续加油的，多花一点时间去反思自己工作上存在的一些问题，努力的去改进自己的工作方式，让自己成为一个工作能力比较好的人，去提高我工作的质量。

新的一年是既有挑战也有机遇的，不管未来我会遇到怎样的困难，我都不会退缩的。我相信新的一年我是会有进步的。

公司实践心得体会篇七

一年的时间很快过去了，在一年里，我在xxx领导□xxx领导及同事们的关心与帮助下圆满的完成了各项工作，在思想觉悟方面有了更进一步的提高，本年度的工作总结主要有以下几项：

能够认真贯彻党的基本路线方针政策，通过报纸、杂志、书籍积极学习政治理论；遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

我担任xxx□负责xxx相关工作。为了搞好工作，我不怕麻烦，向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在很短的时间内便熟悉了学院的工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。在这一年，我本着“把工作做的更好”这样一个目标，开拓创新意识，积极圆满的完成了以下本职工作□xxx□

热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，出勤率高，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。

在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，为xxx做出了应有的贡献。总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。

在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为xxx的发展做出更大更多的贡献。