

最新营销实训心得体会 市场营销实习心得体会(优质6篇)

在平日里，心中难免会有一些新的想法，往往会写一篇心得体会，从而不断地丰富我们的思想。心得体会对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写心得体会呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

营销实训心得体会篇一

这次的实习，让我了解到了商场的规模水平、销售流程以及一些常规产品的销售和一些方案的设计。实习对我的实践能力有了进一步提高，在以后的业务操作中相信会有较大的帮助。

我们的实习地点是柳北苏宁店，店中销售的是各种电器，店中的销售人员素质很高，店的规模也是挺大，这对我们的实习很有好处，他们的优秀的管理，销售经验值得我们学习。我们学到了一些实用的知识。我们一组七人分工协作，在苏宁店了解一些价格，销售，促销之类的情况，也以调查问卷的形式调查了消费者的意愿。我们经过两天的调查，运用大量的一手材料，信息。以元旦为时间，为苏宁店设计了一套促销方案。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过几次的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是的！紧张的实习生活结束了，在这次实习中我还是有不少的收获。实习结束后有必要好好总结一下。

实习给了我深深的体会，明白了打好基础非常重要，因为基础知识是工作的前提。实际工作与书本知识是有一定距离的，需要在工作不断地学习。即使毕业后所从事的工作与所学的专业对应，仍会在工作中碰到许多专业知识中没有的新知识，所以要想胜任工作，必须边工作边学习，通过不断的学习获取更多新的知识。通过实习我们知道了我们除了基础知识外，其他的能力太缺乏了。我们要不断的学习，实践，要有拼搏的精神，人生的道路有起有伏，犹如运动比赛，要经得起考验，需要不断的拼搏。而学校要加大教学改革力度。以社会需求为导向，调整课程设置。实习中了解到，目前社会需要大量的市场营销人才，可是，我们的学生却难以找到合适的岗位。客观表现为企业一般招聘有几年工作经验的人。其实企业的真正需要的是人才，这里折射出来的是：应届毕业生不算是人才。我们不能改变招聘条件，只能使自己成为人才。学生怎样才能成为人才，是我们教育面临的迫切问题。我觉得我们欠缺实践能力，这在实习中有所反映。我认为对我们市场营销专业的学生，要懂得营销人才的内涵，然后以此来努力使自己变强。

在实习的过程中我还认识到：实习是每个人能力的检验。要想胜任这些工作除了课本上的理论知识功底深厚外，还需有一定的实践动手能力，操作能力，应付突发故障的能力，还要对常用习题都能熟练操作。而这些正是我们所欠缺的，我们缺乏实践，以后需要不断加。在我们的实习过程中，团队的紧密合作发挥了巨大作用，工作往往不是一个人的事情，是一个团队在完成一个项目，在工作的过程中，如何去保持和团队中其他同事的交流和沟通也是相当重要的。一位资深人力资源专家曾对团队精神的能力要求有这样的观点：要有与别人沟通、交流的能力以及与人合作的能力。合理的分工可以使大家在工作中各尽所长，团结合作，配合默契，共赴成功。个人要想成功及获得好的业绩，我牢记一个规则：我永远不能将个人利益凌驾于团队利益之上，在团队工作中，会出现在自己的协助下同时也从中受益的情况，反过来看，自己本身受益其中，这是保证自己成功的最重要的因素之。

此次实习，感触颇多，以后要抓住每次实习的机会，从中多加锻炼，不断的提高，为以后的工作打好基础。

营销实训心得体会篇二

本学期我们重点学习了广联达图形算量软件和钢筋抽样软件。通过对广联达软件的培训学习，不仅提高了我的识图能力，还提升了我对有关工程软件操作的热爱。

在学习广联达软件之前，我们重点学习了autocad制图软件，并简单地学习了解了pkpm计价软件。通过对三种软件的学习和比较，我觉得在绘图速度方面，广联达图形算量软件和pkpm计价软件更为优秀。因为这两种软件可以直接建立轴网，在画门窗时也不需要创建块慢慢插入，只要定义好构件直接画就好了。但是，两种软件毕竟不是专门的制图软件，对比autocad制图软件来说，它们在绘图上做不到足够的精确细致。

广联达图形算量软件gcl8.0操作起来比较简单，基本上只要按照图纸设定好各个构件的信息属性就行。但是，在操作过程中若不小心弄错层就不好处理了，而这一点是它不如gcl20xx之处。很遗憾，因为没有对gcl20xx软件的集中学习，对于它在处理错层方面还是不大了解。

在我看来，广联达软件中的三维显示功能是非常实用的。三维显示使我们所绘制的图形立体画，能从不同的角度观察图形从而清晰地了解建筑物的一部分构造，这对提高我们的空间想象能力是大有帮助的。而识图最大的障碍就是空间想象能力不佳。

画图过程中，我觉得在设置“工程信息”方面有必要认真、严谨。一定要把各个信息(如基础形式、檐高、结构标高等)确定好，以免影响后续的作业。对于主体结构，应该注意是否需要偏移。确定好了，再做梁、柱、钢筋等工程时才不会

出现算量错误。

我觉得广联达的钢筋抽样软件是广联达公司最有特色的软件。它最大限度开放了各类钢筋的计算方法并能自动考虑构件之间的关联和扣减，因此我们只需完成绘图即可实现钢筋量计算。

在钢筋编辑中设置的计算规则可以修改，而计算结果能直观显示每根钢筋的形状、计算过程、搭接形式、计算公式，这样便于查看和控制钢筋绘制以便满足多种算量需求。

在软件学习中，资源共享应该是个比较值得提倡的问题。广联达钢筋抽样软件与图形算量软件gcl8.0实现统一平台，并且不用安装cad就能直接将cad图导入，很好地节省了算量时间。

在使用软件过程中，我觉得应该注意的问题：

在工程设置时，结构类型、设防烈度、檐高、抗震等级的输入不正确，会影响计算结果。绘制板时，单边标注板负筋长度不含支座宽时，即使在计算设置里设了“单边标注负筋长度到支座内边线”，除负筋在墙处能计算正确外(墙不是板的支座)，在有梁(梁为板支座)处的板负筋，软件在计算时会扣除1/2支座宽，计算有误。为避免此类问题发生，需在有墙的地方布置。单边标注板负筋时应选择“按墙布置”，同理有梁时选“按梁布置”，在有连梁的地方选“按板边布置”或“画线布置”。

在绘制柱时，框架柱在画完构件后，顶层柱应自动判断边角柱，顶层柱不可在“全部纵筋”处输入钢筋信息，应分别在“角筋□h一边纵筋□b一边纵筋”处分别输入，否则，即使边角柱判断成功，软件也不会正确计算。

感谢老师带领我们学习各种工程软件，让我们熟悉操作流程，

为我们以后的就业创造更有利的竞争条件。虽然各种软件能为我们以后的工程制图、算量、计价提高效率，但我觉得对软件我们不能过分的依赖，不要希望它能解决所有的问题，算出所有的量，我们一定要运用自己的智慧，把软件的很多功能结合起来，找出最快最好的方法和技巧。真正的要软件为我们所用，而不是软件来主导我们！

营销实训心得体会篇三

20____年6月底，根据新疆财经大学制定的学年实习，我学院组织我们新闻学专业的大三学生进行了专业实习。此次实习采用小组协作分散实习的方式，将班里的学生按5—7人分为一个小组，每组设定一名组长，由学生自己拟稿、策划、拍摄、编辑、制作，最终完成小组的实习作品。

一、实习目的

首先，我们大三的学习已经结束，即将踏上社会，离开了书本，我们对社会知之甚少，通过实习可以增强我们的时间操作能力，为我们投身社会进入工作岗位提供有力的保障。

其次，是让我们能够较熟练地掌握摄像机的使用方法，学习拍摄技巧，对大洋d3非线性编软件的使用有所了解，并且能够熟练的运用，让我们能更好地将在书本上学习到的知识理论运用到实际操作之中，达到学以致用，理论和时间的完美结合。

再次，通过实习可以培养我们的团队精神，通过小组写作，同学之间相处将会更加和谐融洽。

最后，能够培养我们的创新精神，发现生活中他人未发现的亮点信息，找寻前人没有运用的角度去审视身边的生活。在实践中开拓思维，展现当代大学生的精神面貌和风采。

二、实习过程

(一) 策划与构思本小组由7名成员组成，有组长王杨，组员杨奕、张颖颖、张洁玉、万玉来、马明、涂宇鹏。大家协作以完成实习作品的各个环节，无论是谁负责的工作，大家都会尽量赶到现场，以便能够详细地了解每个步骤的操作。为了能够更好地展现我们的思想，我们决定拍摄一些别人常常忽视的题材。就选题问题我们小组的成员在一起商讨了很久，分歧一直存在，很难最后敲定。最后组长王杨提议拍摄我们校园里的拾荒者(那些在校园里捡拾空瓶子和收集可回收垃圾的人)，同时拍摄一些我们学生的日常生活，以产生对比，反映他们与我们大学生生活的不同。

这项提议得到我们小组的一直赞成。给我们所制作的dv短片命名成为一项重要工作，我们最初定的题目为《关注》，可是我们觉得这个名字不能表达我们所制作的dv短片的真正内涵，不能反映我们的真正想法，一次次的商讨，一遍遍的更改，我们决定使用《一样的校园不一样的生活》作为我们此次作品的名字。在同一所学校，在同一个校园，我们大学生与那些拾荒者却有着不同的角色，有着不同的生活命运。

(二) 采访与拍摄选题一经敲定，我们就开始着手拍摄事务，我们于20__年6月29日就从学院实验室借来摄像机装好电池，准备进行素材的拍摄。我们经商议决定将在校8号公寓楼后存放捡拾来的可再回收垃圾的那位老奶奶作为主要的采访对象，另外在对校园中其他拾荒者进行补充拍摄。

由于我每年假期都会去家乡的电视台实习，对摄像机的运用、常规的拍摄技巧和后期制作比较了解，并且也有了一定的经验，于是小组决定由我主要负责拍摄任务，组里其他成员帮助我完成拍摄工作。可是，计划归计划，现实总是会超越计划之外。我们在第一天拍摄时就遇到了困难，我们没有找到预定的拍摄对象。

起初，我们以为她已经在校园里开始了她一天的工作，但是我们转遍校园也没有找到她的踪影；后来，我们决定“蹲点”，就在她存放东西的地点等待她的出现。等待是漫长的，也是很考验耐性的，我们在等待时看到了在清扫7号公寓楼下垃圾箱的一位老大爷。我们临时决定先对他进行一个短时间的采访和拍摄，我们在学习《新闻采访学》时老师曾讲过，在采访一位陌生的对象前，首先要博得他的认同和好感。我们就先与他打招呼、交谈，并且介绍了我们的情况。很幸运，我们想将他记录入我们dv短片的请求得到了他的许可。

之后，我们便顺利的问得了他的实际情况并且如愿得拍摄到了我们想要的真实的画面。后来，我们又在校园里四处寻觅对象，先后拍摄到很多的拾荒者翻找垃圾桶和背着装有捡拾来东西的编织袋行走的宝贵画面。经过一番寻找，我们最终找到了我们要找的那位老奶奶，她佝偻的背影让我们很难开口说出我们的意图。经过一番思想斗争和商讨，我们鼓足勇气说出了我们的来意并且也得到了许可，可是，意外又一次发生了，我们的摄像机电池没有电了，计划再一次被打乱，虽然我们也与她进行了交谈并且了解了她的情况，可遗憾的是我们最终只记录下了她佝偻的背影和一些零碎的片段。

后面的拍摄我们将场所改到了新城公园，里面有很多学生在学习，同时也有一些拾荒者，我们对这些画面进行了记录。后来遇到了一位拾荒的阿姨，他对我们的拍摄很感兴趣，欣然的接受了采访，同时也滔滔不绝的讲述着她的家庭都和生活，其中我们想要信息很少，出于礼貌我们耐心的听完了她的讲述。经过两天的辛苦拍摄，我们终于拍摄到了我们想要的素材，时长达1小时40分钟。

(三)剪辑与合成拍摄结束后，我们就开始着手采集，新闻与传媒实验室的非编软件是大洋科技公司的，和我以前实习所使用的软件不同，开始我并不会操作，在万凤银老师的指导下，我学会了使用1394采集法，简单而方便。通过一个多小时的采集我们终于将拍摄的素材导入了实验室的编辑机素材

库中。将素材采集完毕后，我们首先浏览了一遍，之后我对素材进行了初剪，将拍摄的画面中的一些过度曝光的、抖动厉害的还有一些由于外界干扰所造成的无法使用的画面剪掉，留下的有41分钟。组长王杨又对这41分钟的素材进行了又一次剪辑，留下了10分钟左右的素材。

这一阶段，我们主要按我们最初的想法将所需的画面进行排序，重复或者是相似画面取其精华去其糟粕。这是一项需要耐心和细心的工作，在剪辑完的画面中，每一个画面都需要我们进行衔接，精细到一帧一帧的剪，一遍一遍的反复的看、剪、接，将我们想给人以冲击的画面添加特技，快放或者是慢放，有的画面我们还运用了静帧的效果，以期得到观众的关注。最后我们配上了精心挑选的背景音乐。

三、实习结果

通过一周多的努力，通过我们小组的精诚协作，我们独立的完成了我们人生的第一部dv短片《一样的校园不一样的生活》。

四、实习总结和体会

(一)实习后的收获在上小学时，老师为了让我们能够很好的记忆生词和背诵课文，曾告诉我们“好记性不如烂笔头”，当然还有些抵触情绪，现在方知其中的重要含义，没有实践的理论永远都属于纸上谈兵。实践，自古就被认为是人成长的必修之路。在我们没有实践经验之前就不能说自己是有能力的，否则那将只是夸夸其谈。古人经验可以证明，三国时期马谡失街亭的故事就可以证实实践的重要性。此次学年实习不仅给我们提供了一个理论和实践相结合的机会，同时也让我们更好的历练了自己，提高了自身的实践能力，为日后更快的适应工作岗位奠定了一定的基础。

在这次学年实习中，我学到了很多。首先，培养了我们的创

新意识，关注他人未关注之现象，讲述他人未讲述之事实。极大的扩展了我们的思维空间。其次，要学会与人相处、与人沟通，我们小组是由7个人组成的，如果大家相互间不理解，不沟通，都秉持自己的意见不放松，那么，我们小组的工作将无法顺利完成。再次，要学会相互配合、精诚合作。小组中的每个人都有自己的特长，有的人善于策划，有的人善于写作，有的人善于拍摄，有的人善于制作，有的人的想法能让小组在遇到困难时顺利过关，要是学不会合作，各个环节之间没有连接，那么，工作也是不能很好的完成的。最后，对待工作要认真，实习中的每一项工作都是细致的，来不得半点马虎，否则就会出错，一点小小的错误都会导致工作的延误，给团队带来损失。

(二)心灵感悟在这短暂的实习过程中，我体会到了团队的力量和完成工作后的喜悦。同时，我也感受到了校园中那些拾荒者的艰辛和不易，体会到生活中是会遇到诸多苦难和不如意，使我更加珍惜我现有的生活条件，更使我深深爱上了新闻工作，坚定了我将来要致力于新闻工作，反映社会现实的信念。此次学年实习经历将会成为我人生中宝贵的一页，为日后就业增添信心，奠定基础。

营销实训心得体会篇四

在我即将步入职场的时刻，我参加了公司的电梯实习计划。在这段时间里，我通过亲身实践，学习了电梯相关知识，也深刻体会到了工作的重要性和自己的不足之处。

首先，实习期间，我掌握了电梯的基本构造和维修方法，了解了电梯运行时可能发生的问题和相应的解决方法。在学习的过程中，我深深地感受到，技能的掌握需要坚实而扎实的基础，需要耐心和细心的观察和实践。同时，我也认识到，技能的掌握需要一定的理论知识作为支撑，深化对电梯工作原理的学习，能够帮助我更好地理解电梯的制造、安装和维护等环节。

其次，在实习期间，我也深刻体会到了工作的重要性和自己的不足之处。作为电梯实习生，我不仅要对电梯的安装、维护和修理等方面进行操作，还要与用户进行沟通和交流，及时解决他们的问题。这要求我在工作中不光有理论知识的支持，更需要良好的沟通和协调能力。在实践过程中，我也发现自己在这方面存在一些不足，例如不能及时发现用户的需求，不能快速做出决策等等。这一点让我深刻认识到，只有不断学习和提高自身综合素质，才能在职场中有更多的机会。

总之，在这次电梯实习中，我不仅学到了电梯工作的实际知识，更深入了解了职场工作的重要性和自己的不足之处。我相信，这次实习对我今后的学习和就业都会有很大的帮助。

营销实训心得体会篇五

在物业管理的专业课程中，实习是一个重要的环节，旨在让学生能够真实地感受和了解物业管理的工作内容和工作环境。实习前的准备包括对行业的初步了解、阅读相关文献和课程教材、学习相关业务知识和技能，以及制定实习目标等。期望通过实习，能够更好地了解物业管理行业，提升自己的专业素养，并为毕业后的就业做好准备。

第二段：实习过程中的工作经历

在物业公司实习的期间，我参与了小区的日常管理工作，包括接待业主、办理业务手续、处理投诉、维护和管理小区设施等。在这个过程中，我学到了很多实际操作的经验 and 技巧。例如，在接待业主的时候，要学会耐心倾听他们的问题和意见，及时解答疑惑，并且掌握一些基本的礼仪常识，以保持良好的沟通和合作关系。另外，处理投诉时，要学会冷静处理问题，尽量寻求双方的平衡，解决矛盾。通过这些实践，我更加明白了物业管理的重要性和复杂性。

第三段：实习收获和体会

通过实习，我感受到物业管理工作的艰辛和责任重大。物业管理需要与各方沟通协调，解决各种问题，同时要保持良好的服务意识和职业操守。同时，我也更加意识到自己的不足之处，比如沟通表达能力还有待提升、解决问题的能力还需加强等。我认识到物业管理不仅仅是技术性的工作，更涉及到人情世故和团队合作。这对我来说是一种挑战，但也是一种机遇，我会继续努力学习和提升。

第四段：实习中遇到的困难和挑战

在实习中，我遇到了一些困难和挑战。一方面，由于没有实际工作经验，刚开始时很多操作不熟悉，经常需要请教师兄师姐或领导。另一方面，小区业主的个性和利益多样化，他们的投诉和要求各异，需要耐心和智慧去处理。有时候遇到纠纷和矛盾，需要能够做到客观公正，同时避免双方摩擦。这些困难和挑战让我更加明白了我自己的不足，也提醒我在今后的工作中要不断学习和提升。

第五段：实习的收获和对未来的展望

通过实习，我深刻地认识到了物业管理行业的重要性和复杂性。我从实习中学到了很多专业知识和技能，也发现了自身的不足和需要改进之处。我会将这段实习经历作为今后学习和发展的基础，进一步完善自己的能力，争取在这个行业中有所作为。未来，我将继续深入研究和学习物业管理领域的知识，通过实践和经验的积累，不断提高自己的专业素养和实践能力，为建设更美好的社区做出自己的贡献。

总结：通过这段物业实习，我感受到了管理与服务工作的挑战和乐趣，也意识到了自己在专业和能力方面的不足之处。通过这次实习，我对物业管理行业有了更全面和深入的了解，为未来的发展和就业做好了准备。我相信，只有不断学习和提升，才能在这个行业中取得更好的发展和成绩。对于即将进行物业实习的同学们，希望你们能够充分利用这次机会，

积极参与实习，不断总结和反思，在实践中提高自己的能力和素养。只有通过实践，才能更好地理解和把握物业管理的本质，为将来的工作奠定坚实的基础。

营销实训心得体会篇六

第一段：引入营销实习的重要性及其给我带来的启示（200字）

营销实习是我大学生涯中一次极为宝贵的经历。通过这次实习，我深刻认识到营销在现代商业社会中的重要性，并对自己在营销领域中的发展方向有了更明确的认识。在实习期间，我积极参与各项工作，并从中学到了很多以前未曾接触过的知识和技能，这对于我未来的职业发展产生了积极的影响。

第二段：实习过程中学到的专业知识和技能（300字）

在实习期间，我从实践中学到了很多与营销相关的专业知识和实用技能，这些知识和技能将对我未来的职业发展产生重要作用。首先，我学习了市场调研与分析的方法和技巧，了解了如何分析产品和市场，并根据市场需求制定相应的营销策略。其次，我还学习了如何运用市场营销的理论和工具，比如PPT展示、SEO优化和社交媒体推广等，以提高企业的品牌知名度和竞争力。通过实践的机会，我亲身体验了专业知识和技能在实际工作中的应用，对营销工作有了更深刻的理解和把握。

第三段：客户关系管理的重要性及与其相关的经验（300字）

在实习期间，我深刻认识到客户关系管理在营销中的重要性。通过与客户的不断沟通和维系，能够建立长期稳定的合作关系，并促进企业的持续发展。为了更好地管理客户关系，我学习了如何与客户进行有效的沟通和协商，以及如何通过提供优质的产品和服务来满足客户需求。同时，我也学到了处理客户投诉和问题的技巧，通过及时回应和解决问题，有效

维护了客户的信任和满意度。这些经验让我更加明白客户关系管理对于企业成功的重要性，并对建立良好的客户关系有了更深入思考。

第四段：团队合作的重要性及个人在团队中的作用（200字）

团队合作是实习期间我最重要的收获之一。在团队中，每个人的角色和责任不同，但只有合作才能取得最好的结果。通过与团队成员的密切合作，我学到了如何有效地与他人合作、协调和分工，以达到共同的目标。在实习期间，我积极参与团队讨论和决策，并努力展现自己的才华和能力。通过团队合作，我不仅学到了如何与他人相互合作，还提高了自己的组织协调能力和领导能力。

第五段：对未来职业发展的展望（200字）

通过这次营销实习，我对自己未来的职业发展有了更明确的认识和规划。我决定在营销领域深入学习和发展，并将专注于提升自己在市场调研和分析、产品策划和推广、客户关系管理等方面的能力。同时，我也要不断提升自己的领导与团队合作能力，以成为一个具有综合实力的营销人才。通过不断学习和实践，我相信我能够在未来的职业道路上取得更大的成就。

总结（100字）

这次营销实习对于我个人的成长和职业发展具有积极的意义。通过实践学习，我不仅掌握了营销相关的专业知识和实用技能，还培养了良好的沟通能力和团队合作精神。我对于营销的重要性的挑战有了更深刻的认识，并明确了自己未来的职业发展方向。我相信这次实习经历将对我未来的职业道路产生积极影响，让我能够更好地应对职业发展中的各种挑战。