

最新大学生助学活动总结(大全5篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

大学生助学活动总结篇一

为了宣传学生会文化，提升学生会集体观念，根据活动，我部门于20xx年x月x日利用了下午的时间组织学习部全体干事团建□xx爬山。通过本次活动，干事们即娱乐了生活又亲近了大自然，同时也加深了相互间的了解，活动中即增进了感情，又增强了部门的凝聚力。

在活动开展前，我们做好了充分准备工作，每一个细节我们都经过认真思考和策划，在山上搞了很多节目，所以活动开展得还算比较成功。但因为时先我们都忘记了现在我们的国道正在修建，所以在落山回校时临时选择了从街道经过回学校，足足花了两个小才回到学校。

我们学习部的干事在星期五的爬山活动中表现都很出色。大家都不怕冷，积极参加活动，在爬山过程中也丝毫没有退缩的意思，并且都遵守秩序。各位干事都坚持爬到了终点！

通过这次团建，我们达到了预期的目的，不仅放松了心情，而且增长了见识，同时还增强了部门凝聚力和干事间的交流和沟通，爬山结束后，大家一起步行回到学校，本次活动在一种融洽和团结的气氛中结束。

我很感谢星期五参与活动的各位干部和干事，大家都很积极，那天天气这么冷，大家还能够准时参加活动，谢谢各位对本

次活动的支持。以后我们学习部还会开展更多更有趣更有意义的活动，希望以后的活动能够办的更好，也希望所有的干部干事能够参与到活动中来。

大学生助学活动总结篇二

20xx—20xx第二学期，我带了一门新课《保险营销》，所以系里安排我跟随王晓华老师一起听课学习交流。系里实行的“以老带新，一帮一”活动，使我们这些年轻老师获得有经验老师的帮助，使我们更快的成长。这次活动中，我的结伴老师是王晓华老师，王晓华老师在学生心目中是一位严格要求，课堂风趣的好老师，对我来说也是一位非常尊敬的老师，她能够在课堂中把握严肃与幽默，在工作中更是兢兢业业。古人云：“学问有先后，术业有专攻。”年轻老师虽然在知识上有了一定的积累，但缺少了丰富的教学经验，而实际证明，在课堂上，丰富的教学经验往往比知识更重要。如何备好课，如何上好一堂课，在课堂中如何正确的把握老师与学生之间的互动与交流。这些对我们新年轻老师来说都是非常头疼的事，通过这次传帮带活动，使我深深的体会到了，作为一位老师应该怎样去促进专业上的成长。

下面将本学期的“传帮带”工作总结如下

一、辅导教师以身作则、言传身教。王老师以自己严谨的教学态度和教学风格作为榜样，注重对我的工作和生活指导，注重师德指导和教学常规指导。由于我在教学实践中缺乏教学经验，只注重知识的传授，没有很好的引导学生自主学习，课堂氛围缺少活力，学生学习、主动回答问题的积极性不高，学生处于被动的接受式学习。尤其是在教学方法改革中，如何倡导学生积极参与、相互合作交流、主动探究知识，面对新的教学理念，针对基础不好的学生，如何去科学处理教与学的关系，这都是我面临的难题，徐老师和我通过相互听课、说课、评课，把她多年来积累的教学经验和课堂应变经验，提供给我，作为我的参考与借鉴。

二、在备课方面进行指导。王老师帮我分析教材、明确教学目标、确定教学重点和难点，查阅相关资料。分析不同学生的具体情况，设计相应的教学方法。

织学生，调动学生，把课堂气氛活跃起来。

四、通过课后的教学反思、学生反馈的信息，指导分析上课过程中存在的不足以及如何改进。在听过徐老师的课后我都会做听课记录、体会、总结。同时相互对比，我们之间存在什么不同的地方，成功的方面在哪里，对教学知识是不是有更好办法解决。教研上，我们相互探讨、相互学习、共同促进。

在王老师的指导下，我积极阅读学习，积累平时理论知识和教学心得。我的教育教学水平有了较大提高，教育教学方法更为科学，教学深受学生欢迎，在此我衷心感谢王老师。

大学生助学活动总结篇三

20xx届xx励志协会送老晚会在全体成员的共同努力下，在学长学姐们的笑声中，在柔和的音乐陪衬下拉下了帷幕，晚会被宣布圆满成功。然而，在这次活动中，虽然有它的优点的地方，但也有不足的地方，现在对此次活动进行一番总结，希望从这次总结中我们都能得到更多的经验并对以后的工作有所帮助。现总结如下：

- 1、活动有些流程的人员安排情况有明显的不足。
- 2、会场布置不完美、所购买的物品不齐全。
- 3、成员之间缺少沟通，耽误了活动的正常进行。
- 4、活动中有些成员不积极参与相关活动的安排。

1、结合协会情况，大范围、大幅度的提高活动的活性，让我们的活动在人员最放松、最娱乐的氛围下进行。

2、对各部门的工作安排要到位。

3、做好监督的工作。

4、活动前与协会全体成员进行一次简单的会议，相告知一些环节的安排情况，让同学们对活动做到心中有数。

1、协会成员在工作中做到和谐相处、互相帮助。

2、活动前的工作准备较完善。

3、各成员都尽心尽力的做事，以至于活动可以更顺利的进行。

这次活动使我们明白了一个活动的成功举办，不能单靠个人的力量，要靠大家的齐心协力，只有大家相互团结、互相帮助共同完成各项工作才能使活动顺利的进行下去。虽然，晚会已经结束了，但我们还应总结自己的不足与优点，并不断的完善，使协会在下次会议中举办得更加完美。

大学生助学活动总结篇四

通过旅行社实习销售一职了解旅行社的订单详情及线路运作，同时把所学的专业知识加以运用，从而加深对自身专业的理解，达到学以致用效果。

二、实习内容：

1) 实习时间□20xx年

2) 实习地点：

3) 实习单位：

三、实习单位介绍

x有限公司成立于19xx年。是一家长期从事组织、接待海外华侨、港澳同胞归国观光、旅游探亲的专业国际旅行社，也是经国家旅游局批准组织中国公民自费出国游和港澳游的组团社之一。公司现为中国旅行社协会[xx省、xx市旅行社协会理事单位。公司主要经营入境游、出境游、国内游三大旅游业务。在全市各区(含增城市、从化市)设有营业网点。本公司将坚持“服务至上、诚信经营”的理念，秉承“以您为本”的宗旨服务于社会。

四、实习过程

经历了初期的不知所措，到现在，真的是百般滋味在心头。现在，我已懂得了对待客户要用到心理学，要懂得客户的需求，从而细腻地介绍产品。也要懂得和客户进行沟通，用心推介适合客户的旅游路线。通过这次的实习，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年所学知识的巩固与运用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。在这次的社会实践中，让我打开了视野，增长了见识，也改掉了许多毛病。知道挣钱的不容易，工作的辛苦，与社会的复杂多变。而为了适应社会，我们要不断的学习，不断的提高自己，在实践中锻炼自己，使自己在激烈的竞争中立于不败之地。

旅行社销售的工作比较繁多，学习的内容也有很多，包括：

(1)电话营销：每日都要电话拜访客户，询问是否有旅游的意向，主要集中在公司团体旅游为主，为有意向的客户解答相关旅游问题并给客户提供专业意见。

(2)熟记旅游线路：销售人员一定要熟记旅游线路、线路的排期、线路的基本情况，包括三餐安排、住宿标准是否挂星、自费项目、报送机场来回、景点等要非常熟悉。还要熟悉利

润的组成、来源、报价，一条旅游线路价格的组成。

(3) 门票业务：省内省外各景点门票门市价格、同行价格、团购价格都要熟记在心中。

(4) 订车、订票、订酒店：针对客户相应的旅游线路及要求后，为客户订票也是非常重要的。不同的出行工具对应不同的业务部门交涉和沟通，这一步也是最需要耐心和细心的一步。首先要和计调部门或旅游同行联系，确认这条线路是否还有有效和是否还有位。然后要核对客户个人资料和个人要求，并根据对应交通工具和出行时间进行订票，最后再联系酒店方落实所订酒店的具体情况方为完成。

(5) 接听来电咨询电话：在电话响铃三声内必须接听电话，并且主动自报公司名称让客户知道，再来了解客户的需求，快速准确地向客户提供信息，再从旅行社的线路中挑选出符合他要求的线路供客户选择。

(6) 签订旅游合同：1. 向客户讲解线路，承认和小孩的价格所包含的款项后，客户选择对应出游路线后，就拟定好合同让客户浏览合同中的细节并进行讲解，客户确认无误后在合同上签名并收取旅游费用。当面点清款项后给客人开收据、发票，留下客人联系方式，最后把一份旅游合同、收据、发票、旅游线路表一同递给客户，另也有一份旅游合同是作为自己公司留底备案。这样旅游合同就签订完毕。

(7) 电话、短信通知：当客户临近旅游时间，要电话或短信再次通知客户出游时间、上车地点与时间，以及一些温馨提示像记得带上身份证，还有一些旅游必备用品等提示。

(8) 回访：客户回程后，要回访客户的旅游情况，留下客户宝贵的意见及建议，促进公司的进步与改善服务质量。

大学生助学活动总结篇五

活动持续了5月4号5号两天，期间得到了同学的大力支持，还有我们各位战友的大力支持与配合，这里真诚地代表我们学习部向大家道声感谢。

那么，首先对活动存在的问题做一下自我检讨：

1. 活动中不够冷静，比如第一天的宣传板问题，第二天排插的问题....还有些发脾气，这是工作过程中的一大忌，这里向大家做自我批评，也请大家以“我”为鉴吧，在以后的工作生活中控制好自已的脾气，同时大家也监督一下吧！

2. 过于感性，有些时候其实是想为大家着想，因人而异分配任务，但发现还是事与愿违了，一些人还是忙上加忙，一些能够展身手的反而没有用武之地。

3. 缺乏总揽性。没有能够让自己从活动中的一个工作人员跳出来站在一个组织者的角度来控制整个活动。归结一下还是我没有放开让两个部员让其他战友放手去做，对他们信任度不够的原因。其实大家的潜力都很大，我们这些部长主席团的同志们应该更多地只是个引导与控制的辅佐角色，真正放开让大家去做，才会让他们更快的成长。而自己在这个过程中也会受益匪浅，完成角色的突破。

然后再提几点这一过程中发现的问题及建议吧。

1. 活动第一天，我接到黄俊电话，说我们的宣传板不见了，食堂中央已被人占场。赶到发现确实板子被搬走了。但是真的很气愤，还好后面因为有认识的同学顺利解决了问题。

这里想跟大家说：以后我们在举办活动需要动用其他院系或是社团的东西的时候一定要先打好招呼，而自己院系的权利收到损害时也一定要挺身而出，不过要冷静处理。

2. 很多同志知晓我们此次签名活动具体内容应该都是在周日例会的时候，也就是活动前一天。同时任务分配的时候也没有具体到人。当时是考虑到大家课程的原因，但是其结果是耽误了大家更多的时间同时活动当天也显得紊乱。

想跟自己说也向大家提个醒儿：活动策划一定要尽早上传博客并通知大家，同时人员安排上要做到具体到人，不妥之处再商量单独协商。一些活动也确实需要大家牺牲课业时间的，也请大家做好心理准备。

3. 多向有经验的战友，同学请教。比如西西告诉我们准备贴图片的时候用订书机订一下，这个我们就没有想到，但却是个非常好的建议，解决了我们的一个大难题。

目前，“青春的榜样”进行到此，也只能算是近半，后期的宣传与达人部分的任务会更加艰巨。真正想把这一系列活动做好，做大，成为品牌，仅仅靠我们学习部肯定是远远不够的，需要各位的共同努力，甚至需要动用大家的人际网。

真的希望我们的活动能够给我们的普通同学带去些什么，给以后的学生会留些能过传承的东西！