

山西银行金融工作会议报告心得体会 银行会议金融工作会议主持词(优秀5篇)

心得体会是个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，了解自己的优点和不足，从而不断提升自己。以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

山西银行金融工作会议报告心得体会篇一

——在全县金融工作会议上的主持词

同志们：

现在开会。这次会议是县委、县政府研究召开的。主要目的是推进政银对接，研究分析当前金融运行形势，协调解决金融工作面临和存在的问题，安排部署下一步金融工作。

今天的会议规格很高，县委副书记、县长

XXXX

同志出席会议，各金融单位、发改、工信、统计一把手及园区主管负责同志参加会议。今天的会议主要有三项议程，一是请各金融单位简要介绍本单位基本情况，汇报今年以来工作开展情况、后几个月及明年的工作打算；二是请人行总体汇报全县金融工作基本情况并就当前金融形势进行分析；三是请吴县长讲话。

下面进行会议第一项议程，请各金融单位汇报：

工行。。。。农行。。。。中行。。。。建行。。。。

农发行。。。。信用社。。。。邮政储蓄。。。。。
人保财险。。。。人保寿险。。。。

下面，进行会议第二项议程，请人民银行县支行汇报；

□□□□□□□□□□□□□□□□

下面，进行会议第三项议程，请吴县长作重要讲话。

□□□□□□□□□□□□□□□□

刚才，金融系统各单位汇报了本单位的工作开展情况，吴县长作了重要讲话，思路清晰，措施可行，这是金融系统各单位做好当前和今后工作的纲领，具有非常强的理论性、指导性和可操作性。要求大家深入学习领会，认真抓好传达和贯彻落实。下面，就贯彻落实吴县长讲话精神，做好金融工作，我简单强调三点意见：

一是进一步统一思想认识

。金融系统要站在促进

XXXXXX

XXXXXX

、奉献

XXXXXX

上来。乡镇、园区及各相关单位，都要高度重视金融工作，积极创造条件，为金融单位开展业务提供帮助和支持。

二是发挥好参谋助手作用

。金融机构要站在全市、全省乃至全国的高度，充分发挥自己的业务和信息优势，为

XXXXXX

县的经济的发展献计献策，为

XXXXXX

经济发展搞好协调和服务，为企业发展壮大穿针引线。要努力向上争取，扩大信贷投放规模；要敢于下放，在深化金融改革、确保企业效益、防范金融风险的同时，采取更加积极的措施，促进地方经济增长。

三是不断优化金融生态环境

。县政府将强力推动社会信用体系建设，为地方经济和金融事业构筑起更高的发展平台。我们将进一步加大社会诚信建设力度，把培育市场体系、监督市场运行、维护公平竞争、调整经济结构、创造良好的经济运行环境作为重要责任，不断优化金融生态环境，为金融机构和各类企业的发展创造良好环境。

散会。

山西银行金融工作会议报告心得体会篇二

尊敬的各位领导、各位会员(职工)：

大家好！

县总工会、县财贸工会主席高雪元同志；

县总工会、组宣部长卢立祥同志；

县财贸工会副主席马依堂同志。

让我们以热烈的掌声对领导亲临大会，表示诚挚的欢迎和衷心的感谢！（鼓掌）

今天的会议共有五项大的议程，

现在进行会议第一项议程：举行浙江长兴联合村镇银行工会成立仪式：

现在由沈建平同志宣读县财贸工会《关于同意要求成立浙江长兴联合村镇银行工会委员会的批复》（附件1）。

下面有请县总、县财贸工会主席高雪元同志授牌，请翟晓芳同志接牌（大家鼓掌）（授牌仪式结束后）

本次预备会议应到会员（职工）46名，因事因病请假名，出席今天预备会议的会员（职工）名，符合法定人数，可以开会。

现在进行预备会议第1项议程：请翟晓芳同志作浙江长兴联合村镇银行工会成立暨工会会员（职工）第一次全体会议筹备工作报告。（大家欢迎）

””

现在进行预备会议第2项议程：审议通过“浙江长兴联合村镇银行工会成立暨工会会员（职工）第一次全体会议主席团建议名单和小组划分方案”。

大会主席团成员建议名单和小组划分方案经过充分酝酿协商，现提交预备会议通过。下面宣读主席团成员名单朱海荣、周荣华、沈建平、翟晓芳、程方荣、陆君、宋猷颖。（待宣读

毕)

各位会员(职工)，关于小组划分方案，会前已以书面形式发给每位会员(职工)，这里不再宣读。请各位会员(职工)对主席团成员名单和小组划分方案审议一下。(停顿一下)如果没有不同意见，请鼓掌通过。(鼓掌毕)

通过。

现在进行预备会议第3项议程：审议通过“浙江长兴联合村镇银行工会成立暨工会会员(职工)第一次全体会议主要议程和会议日程表”。

(宣读“大会主要议程”)：

一、听取和审议浙江长兴联合村镇银行开业以来工作情况报告；

二、听取和审议浙江长兴联合村镇银行20_年—20_年工会工作打算；

三、选举产生浙江长兴联合村镇银行工会第一届委员会；

四、选举产生浙江长兴联合村镇银行工会第一届经费审查委员会；

五、选举产生浙江长兴联合村镇银行股份有限公司监事会监事；

六、通过有关决议；

七、宣布浙江长兴联合村镇银行工会第一届女职工委员会委员名单；

八、通过替补制暂行办法。

山西银行金融工作会议报告心得体会篇三

过去一年，全市银行运行尽管受到诸如均衡放贷、规模限量、平台清理等宏观金融政策的调控，但最终呈现“可持续发展”良好局势，把握节奏的信贷投放总量较均衡、持续地支持了全市经济发展。

20xx年末，全市银行业机构存贷款余额分别是20xx年末的2.436倍和2.435倍；利润是五年前的4.96倍；股份制银行来注资设立新型农村金融机构以及城商行异地设行，促进了全市银行业形成政策性与商业性、大型银行分支机构与中小法人机构资源共享、优劣互补、服务互助的银行组织体系健全，金融机构及业务发展进一步拓宽视野和发展空间。这些进步，都是依托于地方经济近些年的快速发展，离不开银行自身努力，更离不开市委市政府对金融的重视、关心和支持。一直以来，分局积极担当起防范银行风险的专业责任和促进地方经济发展的社会责任，坚持“在发展中防范风险”，推动全市银行不断改进金融服务理念，主动深入市场、深入企业、深入项目，改变了业务、产品和服务的单一状况。尤其针对金融危机的挑战，创新拓展思路，金融与经济“唇齿相依”，“危”中寻“机”，实现了共同发展。积极支持银行高管们争当发展的行长、创新的行长、服务的行长和安全的行长，鼓励银行拓宽视野、立足本土，既抓“大项目”，也不忘“小企业”；既防风险，更促发展，全市小企业贷款实现“两个不低于”、农信社涉农贷款实现“三个高于”目标。通过适时监测，目前融资平台公司贷款、房地产贷款信用风险整体可控。积极给予地方中小法人机构的最大的监管容忍度，通过多方联动清收处置不良资产，历史包袱进一步化解。

支持、督促城商行和农信社充分利用经济快速发展大好时机，壮大资本实力，提升了经营实力和抗御风险能力，各项经营指标、监管指标持续向好。针对各个时期的政策要求和经济发展新形势，分局及时主动向市委市政府汇报，积极增进银、政、企之间的联动，促进了全市银行高管服务地方经济发展

的大局意识增强，转变发展方式思路不断拓宽，主动研判形势、主动纠正和执行监管政策的能力得到提升。

20xx年，宏观经济金融运行中的不稳定因素依然存在，年内可能受资金、土地等国家政策影响，产业结构调整压力很大，需要全市银行更加注重盘活优化存量、力争增量。经过前些年深化改革，我市银行体制机制虽出现可喜变化，但这种变化可能会是阶段性的，成效需要巩固。在国际国内复杂形势影响下，保持**银行业良性发展的态势非常重要，需要我们采取更加审慎的经营行为。中小法人机构要密切跟踪货币政策从适度宽松转向稳健可能带来的流动性影响，银行业作为经济的血脉，面临着经济转型和行业变革的双重挑战。去年，**银行业各项经营指标和监管指标处于历史最好水平，地方社会经济的持续快速发展，为银行业奠定了良好发展基础，扩展了发展空间，加上市委市政府领导对金融的高度重视支持，是全市银行发展的希望和动力。

分局重点工作思路如下：

- 1、监管引领，促进全市银行科学发展。引导全市银行业认识新形势、把握新动向，将全市“”产业结构调整规划纳入银行自身中长期发展战略规划和年度经营计划，以信贷结构的有效调整，去主动适应全市经济结构(投资需求结构、产业结构、要素结构、城乡结构)的调整，增强预见能力和应对水平。在市委市政府领导下，紧紧抓住新一轮西部大开发、成渝经济增长极等机遇，围绕市委市政府“两快三超”的发展目标，联动推进新型工业化、新型城镇化、农业现代化改革重大部署和规划，紧密结合经济特点，突出推进全市重大交通基础设施、“4+3”特色优势产业和绿色能源、电子信息等战略性新兴产业信贷服务；支持城乡综合配套改革，探索支持新农村建设的新路子新法子，增强对保障和改善民生方面的信贷支持力度，用好用活金融资源。银行要加强对“三农”、小企业、节能环保产业等经济关键领域的支持力度。这些领域对我国扩大就业、社会稳定和长期发展有着重大影响，各行应

善于发现和提出要求，有条件地满足需求，建立商业可持续的业务模式。

2、准入挂钩，实施差别化监管。

方式撬动银行业机构对重点领域和薄弱环节金融服务。构建差异化监管体系，“准入挂钩”等方式强化涉农和小企业贷款指标考核，促进银行业健全完善小企业服务的“六项机制”；继续推进完善中小企业金融服务机构网络体系，健全完善银行小业务服务专营机构，开发更多适合小企业的金融服务产品，消除银行信贷管理人员在对小企业信贷支持中的“不敢为、不愿为”心理障碍。各银行要重视发挥自身特点和资源优势，人无我有，人有我优，树立因行而异的特色化、品牌化战略，大力节约成本，大力提高效率和服务质量，持续提升核心竞争力。

3、推进创新，提升银行金融服务能力。

一是加快推进新型农村金融机构培育步伐。指导安居融兴村镇银行做强做大，在尽快完成设立**村镇银行基础上，支持和引导先进股份制银行到我市区县投资、新设村镇银行或专营贷款公司，向上级力争小额贷款公司转制设立村镇银行的政策支持，促进农村及县域金融市场发展。

二是深化、扩展农行三农金融事业部试点，促进其通过细化金融生态图谱、专门制定金融服务方案、清晰信贷服务重点、跟进新农村建设等措施，通过在统筹城乡中全面创新组织架构，完善产业化龙头企业、小企业、新农村示范片金融服务，拓宽业务空间，提升为现代农业服务的能力。

三是推进邮储银行二类网点改革试点，实现“沟通城乡、服务三农”的功能转型。四是指导中小法人机构制定落实3-5年发展规划，不断提升发展健康度；不断深化农村金融改革和产品服务方式创新，支持农村信用联社改制组建农村合作银行

创造条件，增强服务农村综合实力。五是重点完善县乡镇服务渠道建设，实现网点自助设备全覆盖，提高自助机具使用效率，面向有产业支撑、有基地带动的镇、乡、村丰富农村金融服务功能，切实解决金融支农“空心化”现象，满足新农村建设的各类金融服务需求。

4、多方联动，优化金融服务环境。

加强银监与金融办、经信委、中小企业局、人行等多方联动，促进银政企良性互动。深化银企融资、服务的信息对接活动，持续开展推进诚信体系建设，共同搭建银政企交流合作平台；加强平台公司与银行、财政的三方会谈，继续开展融资平台贷款的清理规范，确保平台债务风险可控和公司业务发展的可持续。积极协助各级政府规范融资性担保公司、小贷公司、融资中介管理，营造持久吸引资金投入良好的社会金融环境和氛围，营造良好的经济金融发展环境。

5、“守土有责”，着力管好“七大风险”，为经济金融的健康稳定保驾护航。

继续以贯彻“三个办法一个指引”为契机，大力倡导银行绿色信贷，确保各行今年按照贷款新规走款比重真正达到80%以上，加强贷款精细化管理，支持信贷资金真正流入实体经济。通过实施非现场监管、现场检查、驻行社监管等专业形式，加强对平台贷款、房地产贷款、贷款集中度、流动性、银行声誉、信息科技以及操作风险的管控，要保持案防工作的持续化、常态化发展方向，严防突发问题、案件事故的发生。各银行要深化改革、苦练内功，以完善的内控治理和提高风险管理能力为核心，建设良好的风险管理文化。

几点建议：

一是加强加强政府、银行、人行、银监的联合调查研究。及时把握经济金融走向，共同研判形势，多觉度洞察社会投融

资领域中涉及的经济金融热点、难点问题，对接、掌握、汇集多方面信息情况，踩准不同阶段、特殊时期的经济、金融发展节拍。

二是重视和推进对政府融资平台公司的商业化改制。对全市51家平台公司，经过公司与财政、银监、人行等方面的对接、确认，已经完全纳入平台监测和考核，希望政府主导，协调各方，共同做好平台规范、转轨改制等工作，在此基础上使其能够持续获得银行支持。

四是继续加强社会诚信建设，共同珍惜、维护公平有序的良好金融环境。企业红名单、黑名单制，加强企业辅导培育，让更多的符合“三品”要求的微小企业、新兴企业因及时得到金融支持而不断发展壮大。

总之，经济决定金融的基本原理决定了必须把支持经济发展作为实现银行自身发展、提高竞争力和抗风险能力的基本要求。希望全市银行业机构充分结合实际、把握现实机遇，积极推进体制改革和发展转型，谋划经济金融和谐发展，实现“”的良好开局。

山西银行金融工作会议报告心得体会篇四

开创局面努力发展

埋头前进铸造辉煌

为全面实现我行“新三年规划远景”打牢基础

同志们：

这次会议的主要任务是贯彻落实省、市两级分行20工作会议精神，对全县农行先进单位和模范个人进行总结表彰，同时结合我们面临的实际现状，研究部署今年工作。概括今天的

讲话内容，就是以“四四经营成果”鼓舞士气，紧紧咬定“八个一工程”目标，努力拓宽五条发展渠道，坚定不移地贯彻两根主线的改革思路，进而全面营造一个良好的发展环境。在此，我代表支行党委，逐项阐述如下：

一、20我们取得的“四四经营成果”，是全行员工三年来的智慧结晶

首先，就年取得的经营成果，我们简明扼要地总结了“四个快”。即，一是市场业务拓展快。在我行网点不断撤并收缩的同时，全年增存仍然高达4000万元，各项存款总额已达3.6亿元。其中储蓄存款净增万元，占任务%，余额已达万元；对公存款净增万元，占任务%，余额为万元；二是卡业务结算快。我行信用卡累计发卡已经突破一万张，卡存资金已高达万元，在全市系统内处于先进行列。通过强化信用卡的消费、结算、存储等功能，已成为我行中间业务创收的一条主要渠道。2004年中间业务收入共计完成万元，其中依赖信用卡就高达万元，占比为%。譬如支行专柜仅依赖信用卡一项全年就增收手续费21万元，占全行中间业务收入总额的25%，占卡手续费收入总额的.%。三是理财业务营销快。主要是银保险业务及基金发行业务，2004年再一次有了明显进步。其中银保业务全年营销170万元，基金发行共计完成80万元。四是不良贷款降得快。按五级分类已减少500万元，占年任务378万元的132%。同时，由于清贷力度不断加大，已清收货币资金560万元。

同时，我们在积极培植黄金优良客户基地、以多种方式支持区域经济发展、加强规范化和制度化建设、促使全行员工不断转换观念等方面，我们都取得了较大进步。这个进步得益于分行的正确领导，得益于支行党委的果敢决策，得益于全行员工顽强的拼搏。毋容质疑，这个进步应该是我们集体的智慧结晶，是通过三年来的发展，而得之不易的经营成果。回顾三年来的发展变化，在初，支行党委曾提出：一年改变面貌，二年大步前进，三年跻身全市先进行列。可以说，在

头两年，我们的这个规划目标，都较好地得以实现。在去年，也就是三年规划的最后一年，鉴于外部环境的变数太大，整体客户的层次太低，经营资源的相对短缺，他行发展的步子加快，加之我行历史积累的矛盾集中突发等等，都是阻碍实现三年规划的重要因素。

但是，我们在营造发展氛围，增强市场竞争力等方面，仍然可圈可点，并取得了以下四方面主要经验。一是营销意识进一步增强。从20开始，我行初次涉及贴现领域，继而大胆探索，积极营销，使该项业务得到迅猛发展。三年来，我们累计营销贴现业务达万元，共计增收利息万元，直接创效万元。这个经营成果，相当于增加万元的信贷规模，多揽万元的储蓄存款。致力发展贴现业务，其成本很低，风险很小。当前来看，该项业务已经成为我行创效的一条重要渠道。二是激励机制收到卓著成效。通过逐步适度拉开收入差距，让贡献大的员工多受益，让待遇差的员工得实惠，既增加了部分员工的紧迫感，又鼓舞了一线员工的士气。同时，我们通过逐步缩小长期工和储蓄员工之间的收入差距，促使全行人均工资得到了大幅提升。去年，我行人均效益工资达到了8000元，较三年前翻了一番。通过这种激励机制，可以说是，既发展了业务，又得到了实惠。三是经营核算观念得到加强。三年来，我们坚定不移地推行万元含量工资这种考核办法，可以说是在细分市场的同时，又将每项业务按单位明码标价，进行量化，从而非常直观地将这种薪酬分配办法，纳入到经营核算中，其对调整我们的发展思路，无疑是一项创举。四是明星所的表率作用得到很好发挥。近年来，由于撤并了大批低效网点，我行存款产生了一定的波动。但是，在加大市场的开拓力度中，对明星所通过深化宣传，带动了城区业务得到较快发展，使我行的竞争实力进一步增强。当前，我行存款总额基本上相当于工行、建行两家之和。同时，我们的单点市场占有率，也远远高过信用社、邮政储蓄。

二、大胆提出“八个一工程目标”，需要超常的胆识和百倍的信心加以贯彻实施

山西银行金融工作会议报告心得体会篇五

一、发展情况金融业作为现代服务业的业态之一，是现代产业体系的重要组成部分。近几年来，在市委、市政府的正确领导下，在市人行、银监管局的指导监管下，在市经贸委和广大企业家的支持厚爱下，我行的各项业务发展走在了全省和全市同业的前列，在为全市经济增长做出贡献的同时，也实现了自身良好的发展态势。截止4月末，全行人民币各项存款余额222.3亿元，较年初增长30.7亿元，存款增量全省排名第三，各项存款存量占比和增量占比均居当地四行第一位。各项贷款余额130亿元，较年初增长10.94亿元，贷款增量全省排名第五位，各项贷款存量占比和增量占比均居当地四行第一位，市场份额和竞争能力进一步提升。在一季度全省综合考核中，我行位居全省第一位，为全市经济社会发展和现代产业体系构建做出了积极贡献。

二、面临的形势和问题从当前形势看，一是宏观调控政策和货币信贷政策走向难以把握，给我行的经营决策带来难度。二是贷款规模的限制造成部分企业资金需求难以得到充分满足，个别企业资金极为紧张。三是由于我行在各个方面的强势发展，已引起同业的重视，使我行成为了市场竞争的聚焦点，同业市场竞争形势更为严峻。从存在问题看，一是贷款营销进展相对缓慢，贷款结构调整转化跟进还不够及时。二是存款增长的基础还不够牢固，行际间发展不平衡，且期量结构不尽合理。三是客户关系维护跟进不紧，在维护手段上缺乏创新。

三、发展思路措施

(一)支持全市重点项目资金需求，推进现代产业体系构建。贷款营销是金融工作的重中之重，必须从紧从快，提高效率，全力营销。一是梯次推进项目贷款。积极做好项目贷款投放工作，优先支持石油化工、造纸、机电、轮胎等现代企业的发展。年初以来，我行主动与市经贸委联系，对20xx年

全市重点建设项目进行了对接，排定了支持序列，与华泰林浆纸、利华益120万吨/年重催、孚瑞特10万吨/年石油套管等14个重点项目进行了签约，金额达57亿元。同时，我行还密切关注地方石化企业与中海油的战略合作，积极寻求合作机会。二是积极争取规模，加快流动资金贷款转换进程。积极争取上级行支持，争取更多的信贷规模用于我市企业发展。

(二)做好小企业信贷业务，支持企业发展壮大。要注重发展小企业新增客户，重点支持高新技术、商业零售、物流、餐饮等现代行业客户的发展。主动加强与经济部门的联系，积极寻求小企业客户资源，扩大支持范围。积极争取小企业信贷由“二类行”向“一类行”的跨越，尽快完成“类别提升”认定工作，争取实现我行小企业审批权限由20xx万元提升到3000万元，为优势小企业拓展信贷支持空间。

(三)创新服务方式，提高服务质量。大力推进金融创新。在当前信贷资金较紧的情况下，要进一步加大金融创新的力度，不断研究和扩大企业信用总量供给。大力推进贸易融资业务，围绕重点客户做好国内、国际贸易融资业务，关注了解其上下游客户的业务需求，开展商品融资、发票融资等新的信贷产品，不断丰富融资手段。要加快推进服务网点建设，深入推进定置化管理。强化服务质量督导，特别注意加强对营业网点员工知识技能的现场考核测评，提升员工的业务素质和工作质量，争创“零投诉”网点，增强现场服务能力，提高客户满意度。

(四)从稳从准，抓好存款争揽。继续牢固树立存款基础性地位理念，力促存款持续稳定增长。一是继续加强对存款大户的定期走访、日常维护服务。二是切实抓好新开户工作。进一步密切与工商局、会计师事务所的联系，掌握工商注册企业第一手资料，积极营销新建企业；加强与市发改委、经贸委、招商局等政府相关部门的联系，了解增加客户资源。三是继续发挥产品拉动作用。加快项目贷款营销进度，灵活做好项目资金留存工作。做大国内、国际贸易融资业务，办理银行

承兑汇票，扩大保证金存款来源。

四、建议

(一)整合信息资源，实现信息共享。建议对分散在不同部门的项目建设核准备案、土地、环保、安评等方面的资源进行有效整合，建立共享平台，实行定期发布，实现信息共享，使商业银行在贷款审批决策时能够充分及时地使用到相关资源，避免贷款决策失误，防止金融风险。

(二)深化信用建设，增强信用观念。加强企业、个人的信用观念培养，进一步做好全社会征信体系建设，使之逐步成为金融机构控制信贷风险的有效工具，构建区域良好信用环境。