

# 最新营业厅社会实践报告(精选5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 营业厅社会实践报告篇一

那个寒假，我参加了黄江镇20xx年大学生社会实践的活动。时刻飞逝，很快，一具月的社会实践活动就结束了。在这一具月里，我学到了不少东西。在许多方面也有所提高，例如，在交际能力上，我比往常开朗了，更加主动的去认识朋友，跟同学们谈天等等。在这一具月里，镇政府组织了不少活动。例如，组内交流活动，由各小组组织一具内部活动；大学生志愿服务活动；社会调查活动；兴趣培训活动；第一桶金活动。

组内交流活动中，我们“三黄组”组织了一次打羽毛球的交流活动。我们组织组员一起去打羽毛球，促进各组员的感情。在活动中，我们有说有笑，玩得别亦乐乎~！玩累了，我们就一起去麦当劳填饱肚子。在其中，我们各自说说在大学里的日子，对大学学习的看法，交流交流一下我们的经验。这次的组内交流活动，使我的交际扩大了很多，认识了不少同学。

继续，7月25号这天，我们进行大学生志愿服务活动。那天，我张文乐，陈勇同学和志愿者黄先生去探望孤寡老人张老人。据张老人说，他5岁的时候就盲了，如今差不多86岁了。能够想象他这81年的别见天日的日子有多么的困难，有多么的艰苦。那时，我觉得张老人确实挺悲伤的。他住的房子很残破，很旧。我想为他做点什么，但是，我又疑惑我可以做些什么。

我确实确实疑惑。我也只能在这个地方和他谈天，说说话，

为他的日子增添一点色彩。我听黄先生说，政府每个月都会组织一些志愿者来探望这些孤寡老人。的确，他们最需要的算是社会的帮助。我由衷的希冀，随着社会经济的进展，我们可以为这些孤寡老人做更多更多的东西，使他们都可以过上幸福的日子！

在兴趣培训活动中，我参加了交谊舞培训班。因为培训班里，我们男生比女生还多，因此，我们的舞蹈老师何老师就交我们跳叉叉舞。尽管，我们惟独三天的学习时刻，但是，我们每一具人都十分仔细的学习。我知道，我们参加了这次活动的学生都对舞蹈有一定兴趣。在这短暂的三天里，我们学习到了怎么和别人更好的配合，更加增添了我们的男女同学彼此之间的认识。从中，我也变得别再那么的羞涩，能主动的邀请女同学一起练习舞蹈。

在社会调查活动中，我觉得这是我们比较辛苦的一次活动了。在这活动的几天里，我们在我们住的三条村的工厂里和到镇上的一些企业里询咨询。因为，我们的主题是有关企业等单位使用什么样的人才。在活动中，我们固然会遇到一些困难。例如，企业领导并别想见我们，或者只跟我们聊了几句就走了等等的咨询题。但是，我们并没有气馁，因为这是考验我们能力的时候。我们也只能坚持。

最后，我们终于完成了我们的调查活动。尽管，我们在社会调查汇报会里面，发觉我们的调查工作和其他组还有一定的距离，有一定的别脚，但是，我们并没有灰心丧气。因为，我们从中学到了不少东西。不管在勇气方面，吃苦耐劳方面，依然在应变能力方面，我们都有了一定的进步。因此，我们是获益别浅的。

最后，我们进行最后的一具活动——第一桶金。第一桶金，为期10天，在这10天里，我们各组成员都发挥出了自己应有的水平。我们卖的东西都得到了广阔人民的一致好评。什么原因这么说了因为他们都光顾了我们的每一具摊位。而且还

别只一次了。这次活动，是我们这次社会实践活动中最辛苦的一次活动了，为期10天，下午早早的就在公园正门摆好摊。面对着炎热的太阳，热得满身大汗。

尽管辛苦，但是我们都没有过多的抱怨，因为，这是我们第一次做生意，第一次挣钞票，我们要全力以赴，做到最好。第一桶金活动，使我知道了做生意的艰苦，知道了挣钞票的别易。尽管总体上都别错，但是，我们付出了这么多的辛苦，才挣到那么一点点钞票，有些组的比我们的还少了。如今，我知道了父母的辛苦，父母挣钞票的别易啊！也真正知道了“一粒一滴汗，粒粒皆辛苦”的含义。未来，我要更加节约的发钞票了，挣钞票别容易啊！

这次为期一具月的社会实践活动，使我学到了不少东西，使我知道了不少道理，使我在许多能力上都有所提高。我确实感到很高兴。

## 营业厅社会实践报告篇二

寒假过得很快。在这短短的一个多月里，我经历了很多，感触很深。通过这个寒假的社会实践，我从内心体会到了劳动的快乐和荣耀。

社会实践职业:业务员。

因为经济原因，我家在xx我们村开了一家店。因为学校放假比较早，所以打算参加一些和专业相关的社会实践，但是父母比较忙。我以为春节快到了，那我就不忙了。于是我决定帮父母分担一些，自己做起了业务员，帮爸爸去市场买东西。因为上学的原因，我不经常呆在家里，对商品的价格也知之甚少，所以要接受爸爸的培训。几天后，我知道了货物的价格。但是，通过几天的实践，我发现自己在说话和接待客户方面还是有所欠缺。同样是买东西。我爸在的时候销量高，我不行。我通过实践总结了几点：

第一，服务态度很重要。作为服务业，客户就是上帝。良好的服务态度是必要的。如果你想获得更多的利润，你必须增加销量。这就要求我们思考客户的想法和担心，提高服务质量，语言文明礼貌，待客热情周到，尽可能满足客户的要求。

第二，创新注入新的活力。创新是个流行词，做生意也需要创新。根据不同层次的消费者提供不同的商品。去年过年家里的产品比今年少，但是今年推出了涮羊肉、虾仁、带鱼等等。

这些年货去年没有。现在生活水平提高了，消费水平也会提高。所以今年要储备足够的年货，档次高一点，不停留在过去，与时俱进。父亲的确有商业头脑。

第三，诚信是成功的基础。我家今年的对联是上联：你的光临是我最大的荣幸。我最大的愿望是你满意。基于诚实。

诚信无疑是商务人士生存的基础。没有诚信，早晚会破产。诚实，我的理解是，人要得到好名声，就要诚实、真诚。我觉得我爸就是这样的人。他稳重、真诚、体贴，所以很受欢迎。我觉得这是开店成功最重要的一点。

第四，付出才有回报。虽然我家生意不错，但是他爸妈在背后努力。他们每天六点起床，十一点休息。冬天，他们的父亲每天五点起床，开着三马马车去三十里外的县城进货。不管风是刺骨的还是雪是冰冷的，都是一样的。这是干什么？我知道，就是为了让我们的三兄弟多赚钱上大学！

在家呆了几天感觉很累，父母也像他们一样生活了好几年。他们的辛苦可想而知。早上有很多货要搬出去，晚上还要回去。只有一个项目会很难。况且家里还有六亩田地，夏天秋天更是热闹。看着父母脸上越来越多的皱纹，看着父母疲惫的背影，心里有种说不出的滋味。

我不努力学习，不努力的原因是什么！我只能用优异的成绩回报父母，这样我才能问心无愧。

通过一个多月的实践，我收获了更多的知识，学到了很多做人的道理，也更加清晰的认识到了自己的缺点和不足。所以我会在今后的学习生活中严格要求自己，提高自己的素质，努力学好专业技能，将来回报父母和所有关心我的人。

在强调素质教育的今天，假日社会实践作为推进学生素质教育、加强和改进青年学生思想政治工作、引导学生健康成长的重要举措，作为培养和提高学生实践能力、创新能力和创业能力的重要途径，受到了学校的高度重视。社会实践一直被认为是高校培养德智体美劳全面发展的跨世纪人才的重要途径。寒假社会实践是学校教育向课外的延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它帮助现代学生接触和理解社会。同时，实践也是学生学习知识、锻炼才能的有效途径，也是学生服务社会、回报社会的良好形式。多年来，社会实践已经成为我们学校的一种常见做法。

学校是个小社会，进高中相当于进了半个社会。我们不再是象牙塔里不能被风雨击打的花朵。通过社会实践的训练，我们深刻认识到社会实践是一笔财富。社会是能更好培养人的综合性大学。只有正确引导我们深入社会，了解社会，服务社会，投身于社会实践，才能发现自己的不足，为以后走出校门步入社会创造良好的条件；这样才能学到有用的东西，才能在实践中成才，才能在服务中成长，才能有效地服务社会，才能体现高中生的自我价值。在今后的工作中，我们将在总结以往社会实践活动经验的基础上，继续扩大社会实践活动的范围，挖掘实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情、服务社会相结合，为国家和社会的全面发展提出建议。坚持社会实践与专业特色相结合，为当地经济发展做出贡献，为社会创造新的财富。

我在亲戚开的电脑配件专柜帮忙卖货，活的很充实。在这次

实践中，我学到了书本上学不到的东西，让你开阔眼界，了解社会，深入生活，回味无穷。对自己一直想了解的计算机知识也有了更深入的了解。社会实践作为青年学生接触社会、了解国情、服务大众的重要形式，对青年学生的成长和成功起着极其重要的作用。

这个假期我和“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活”以此为目的，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自己。这种社会实践收获很大。我认为以下四点在实践中有所欠缺。

第一，要善于和社会上的其他人交流。工作一段时间后，我认识了更多的人。如何与人沟通好，需要长期的练习。以前工作机会不多，和别人说话的时候无法回应，说话的时候感觉冷冰冰的，很尴尬。与同事的沟通同样重要。人在社会上会融入这个群体，大家一起努力，让自己的工作更加和谐，事半功倍。你要倾听，要有耐心，接受别人给你的意见。

第二，对社会要有信心。自信不是麻木的自夸，而是对自己能力的肯定。通过与客户的多次接触，我意识到自信的重要性。没有社会工作经验也没关系。重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验也是积累的。如果没有第一次，怎么会有第二次或第三次？自信让你更有活力，精力更充沛。

第三，要克服自己在社会上的畏首畏尾心态。当我开始度假时，当我知道我必须在假期工作时，我很害怕。我感到很多困难，我缺乏社会经验，缺乏教育等原因让我觉得自己很渺小，所以我的懦弱就显露出来了。人们做了几次尝试来克服内心的恐惧。就像我哥哥说的“在社会上，你要学会脸皮厚，不怕别人态度不好，也能轻松应对，大胆与人交谈。长时间工作后，你自然不会害怕。”其实也有人天生什么都有。他们年轻的时候，什么都不怕，但是想赔钱就怕。当你克服了心理障碍，一切都变得容易解决。战胜自己，只有战胜自己才能征服世界。有勇气面对是关键，正如一位名人所说：“勇

气通向天堂，懦弱通向地狱。”

第四，在工作中不断丰富知识。知识就像人的血液。如果一个人缺乏血液，他的身体就会虚弱，如果他缺乏知识，他的头脑就会枯竭。

以上是我觉得我在这个假期的社会实践中学到的东西，我觉得是在社会上立足所必需的。

高中是教育我，培养我，磨练我的圣地。住在这里我感到很荣幸。社会是一个很好的锻炼基地，可以把学校的知识和社会联系起来。实践是学生接触社会、了解社会、服务社会、用所学实践自己的最佳途径。动手，不闭门。它实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强识别问题、分析问题、解决问题的能力。为理解和进入社会打下了良好的基础。

## 营业厅社会实践报告篇三

体验社会上的一些人情世故，多经历一些事情，有利于以后更容易融于社会。

xx年xx月xx日至xx月xx日。

xx服饰。

我在酷寒中迎来了作为大学生的第一个寒假，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气寒冷，我毅然踏上了社会实践的道路。

为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，适应社会，我通过朋友介绍来到了xx服饰做一名导购员，虽然工作时间并不是很长，但我也体会

到了工作的艰辛，赚钱的不易。

导购这个工作其实需要技巧的，一些老员工告诉我，在面对消费者时一定要诚恳，面带微笑，这样才能得到初步信任。其次必须要懂得一些基本常识，知道哪些身形穿什么样的衣服，不能胡乱搭配。不同的肤色也有不同的颜色搭配，这些都要记牢。当然还需要根据不同人的喜好适时改变，而不要太过死板，这样才能取得好的销售业绩。

在实践的这段时间内，我接触到各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己去做，而且要尽自己的努力做到。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

我希望下次还能有更多的机会去从事更多的行业，更感受各个行业的与众不同。



## 营业厅社会实践报告篇四

寒假急匆匆的来了，在这个寒假里，我放弃了以往安于现状的度过模式，而是选择了奋斗的模式。我选择了进入社会实践，因为我想在实践的过程中，我或许能够找到关于学习的更多的答案，我也想为接下来的几年大学找到一个好的开头，也让自己去寻找一个更好的心态和状态。所以这一个假期，我开启了自己人生中的第一次实践，虽然路途坎坷且缓慢，但是自己还是收获良多，有了很多的进步和成长。

这次假期，我开启了自己的助教之旅，在快要期末的时候，我偶然间发现一个兼职群里在发布招助教的工作，当时我看了一下，觉得也是很感兴趣的，所以就去咨询了一下，并且报了名。想要去这个机构里面做助教也不是一件简单的事情，之后报名通过之后我就去进行面试和笔试了。难以想象，这是我人生中第一次面试，我当时很紧张，但是还是顺利的介绍了自己，并且表现的还算从容，在笔试方面发挥的也还算不错，所以我就成功的晋级了。

在进入这份工作之后，我开始真正接触教育事业了，其实对于这一份事业，我一开始是没有多大的兴趣的，因为从小到大我最怕的就是老师，我不想去做一个自己都怕的事业，但是这次助教的经历让我知道，其实教育，并不是一件简单的事情，想要做好一名教师，又何止是一时间的东西呢？这让我由衷的佩服起那些教师来，也让我再回想的时候，不觉得自己的老师有多么可怕了，反而觉得甚是亲近。

虽然说只是助教，但其实对我的考验是很大的，平时除了接送学生之外，我也要负责批改作业，布置作业，并且和家长进行一个良性的沟通。好在我这个人看起来还算比较温和的份上，有很多家长对我的工作都比较的支持，平时在班级群里布置的作业，同学们很积极的配合，家长们也时时监督。这样的配合方式给我的工作也减轻了不少的麻烦。

时间一恍惚间就过去了，寒假的时间也到了尽头，我的助教工作也到了一个节点了。其实很开心能够有这样的一次经历，其次我也很珍惜我遇到的每一位老师和学生，是大家一起教会了我很多很多，我也会继续往未来的路上去走，然后把自己的大学学习掌握好，继续为自己的未来去创造光亮和荣耀。

## 营业厅社会实践报告篇五

在注重素养教育的今天，假期社会实践作为促进学生素养教育，加强和改进少年学生思想政治工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业能力的重要途径，向来深受学校的高度重视。社会实践活动向来被视为高校培养德、智、体、美、劳全面进展的跨世纪优秀人才的重要途径。

寒假期间社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素养教育进程的重要手段。它有助于当代学生接触社会，了解社会。并且，实践也是学生学习知识、锻炼才能的有效途径，更是学生服务社会、回报社会的一种良好形式。多年来，社会实践活动已在我校蔚然成风。

学校是一具小社会，步入高中就等于步入半个社会。我们别再是象牙塔里别能受风吹雨打的花朵，经过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财宝。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，惟独正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才干使我们发觉自身的别脚，为将来走出校门，踏进社会制造良好的条件；才干使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现高中生的自身价值。

将来的工作中，是在过去社会实践活动经验的基础上，别断拓展社会实践活动范围，挖掘实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情，服务社会相结合，为国家与社会的全面进展出谋划策。坚持社会实践与专业特点相结合，为地

点经济的进展贡献力量为社会制造了新的财宝。

我在一具亲戚开的电脑配件柜台帮忙卖货，过的十分充实。在此次实践过程中我学到在书本中学别到的知识，它让你开阔视野、了解社会、深入日子、回味无穷。也对自己向来十分想了解的电脑知识有了更进一步的深入。社会实践作为广阔少年学生接触社会、了解国情、服务大众的重要形式，关于少年学生的成长、成才有着极为重要的作用。

这次假期实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期日子”为宗旨，利用假期参加故意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获很多。我认为以下四点是在实践中缺少的。

经过一段时刻的工作让我认识更多的人。怎么与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。往常工作的机会别多，使我与别人对话时可不能应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。与同事的沟通也同等重要。人在社会中都会融入社会那个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地同意。

自信别是麻木的自夸，而是对自己的能力做出确信。在多次的接触顾客中，我知道了自信的重要性。你没有社会工作经验没有关系。重要的是你的能力别比别人差。社会工作经验也是积存出来的，没有第一次又何来第二、第三次呢有自信使你更有活力更有精神。

开始放假的时候，知道要打假期工时，自己就胆怯了。自己觉得困难挺多的，自己的社会经验缺乏，学历别脚等种种原因使自己觉得很渺小，自己懦弱就如此表露出来。几次的尝试算是为克服自己心里的恐怖。如哥哥所说的“在社会中你要学会厚脸皮，别怕别人的态度怎么的恶劣，也要轻松对付，大胆与人对话，工作时刻长了你自然就别怕了。”事实上

谁一生下来就什么都会的，小时候天别怕地别怕，尝试过吃了亏就胆怯，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，惟独制服自己才干制服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

知识宛如人体血液。人缺少了血液，躯体就会衰弱，缺少了知识，头脑就要枯竭。

以上是我自己觉得在这次假期社会实践学到了自己觉得在社会立脚必不可少的项目。

高中是一具教育我、培养我、磨练我的圣地，我为我能在此日子而倍感荣幸。社会是一具很好的锻炼基地，能将学校学的知识联系于社会。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而别是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识咨询题，分析咨询题，解决咨询题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。