

最新养殖社会实践报告 寒假社会实践报告 (模板8篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

养殖社会实践报告篇一

本站后面为你推荐更多寒假社会实践报告！

寒假到了，新年快要到了。我们最后能够快乐过一个美妙的假期了。但是，我们怎样才能过一个健康快乐的寒假呢在注重素质教育的这天，假期社会实践作为促进学生素质教育，加强和改善青年学生思想政治工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业潜力的重要途径，一向来深受学校的高度重视。社会实践活动一向被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪优秀人才的重要途径。寒假期间社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于当代学生接触社会，了解社会。同时，实践也是学生学习知识、锻炼才干的有效途径，更是学生服务社会、回报社会的一种良好形式。所以今年过年，为了锻炼自己的自主创新潜力和实践潜力，同时培养自己的吃苦耐劳精神，弘扬中华传统美德，不断提高自己的综合潜力与素质，使自己的大学生活更加充实而精彩，因此，在大学第二个寒假期间进行了一系列社会实践活动，其中最感触的就是在面包店里卖面包的这份工作。特有如下心得体会与感悟。

一、实践目的：

社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，

了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。透过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

二、实践资料：

透过在店内以零工的形式锻炼自己的潜力，体会社会事务，工作辛劳。

三、实践结果：

透过在店内工作的将近一个月时间，不仅仅透过自己的双手赚到了来之不易的工资，更透过这次实践，亲身体会到了父母工作的辛苦，收获了许多在学校里没体会到的酸甜苦辣，增长了自己的社会经验，获益匪浅。

四、实践总结与体会：

1. 挣钱的辛苦。每一天辛辛苦苦重复同样的工作，留意翼翼的进行日常工作，才能够得到工资，这次的体验确实让我真切切感受到父母的钱来之不易，一分一厘都来自于没日没夜的辛勤工作，挣钱确实是个很艰难的过程，需要全心全意的付出。

2. 人际关系。在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都明白社会上人际交往十分复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解. 才能有深刻的感受，大家为了工作走到一齐，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎样把握了. 我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它. 如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面

有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们务必在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人，而没有自学潜力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

3. 具备随机应变的潜力。要具备随机应变的潜力是因为在销售的过程中，总会遇到各种千奇百怪的人和事，如果没有随机应变的潜力，只懂得拘泥于一般的原则而不懂得变通，有可能会导导致交易失败甚至给自己带来不必要的麻烦。因此，必须要有随机应变的潜力。

4. 微笑应对每一位顾客。对人友善，肯定会获得回报。而表示友善最好的方法就是微笑。因为微笑是所有人类共有的语言。做服务行业的人就应养成微笑的好习惯。面带微笑的人，给人一种容易亲近而友善的感觉。而且，微笑是人的一种本能，它不需要花费任何成本，也无需努力，但它使人感到舒适，乐于理解你。相对于面无表情甚至表情冷漠的人，人们更喜欢与面带微笑的人打交道，更何况在服务行业中作为上帝的顾客。

5. 认识来源于实践。一切认识都来源于实践，实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识潜力的发展。实践的不断发发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识潜力也就不断地改善和提高！马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表此刻认识 and 理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，能够对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论就应与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。透过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的

不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

五、概论与综述：

在这次为期较短的社会实践中，获益匪浅，深切感受到社会实践的重要性，也感受到人生需要奋斗，我们都需要从此刻就开始掌握必须的专业与非专业知识，充实自己的心灵，武装自己的大脑，使自己的人生精彩而灿烂。我看到了一些在学校看不到的东西，也学到了一些在学校里学不到的知识。我想，这个就应是我这次做社会实践最大的收获。

养殖社会实践报告篇二

大二的寒假很快就过完了，在寒假之前就打算好寒假做一些有意义的活动。但是计划赶不上变化，但是寒假总不能就这么浪费了，于是就从最简单的感恩开始做起做家务。但是我们大学生回家就像是皇帝，家长不让你干一点一滴的活，但是我说做家务是学校的家庭作业后，于是家长也就让我干干家务了。

但是过年的家务不比平时，过年时家务繁而且多。吃，穿，住，行。不仅要能做家务，而且要把家务做好，既能吃苦耐劳，又必须精打细算，俗话说的好。“吃不穷，穿不穷，不会打算一世穷”，“一顿省一口，一年省几斗”。虽然我们大学生在学校里学习了十几年，而且接受了高等教育，但是真正操作起来家务这么小的事情也并不是得心应手。我终于知道理论和实践的差距其实是很大的。

就比如说过年之前第一次做饭，本来说初中在家还做过家务，但是之后就没有再做过了，但是我现在再做饭时就弄出来笑

话，由于水加多了，当大家吃饭时，都说我煮的粥好吃。我只能应道，是，是。大年二十九的团圆饭当然不是我一个人就能弄好的了，我只能给我妈妈打打下手，其实是妈妈怕我把菜做得没有人吃，所以才让我打下手。但是最终我也是干了一些细活。比如说切菜和洗菜，烧烧火等等。但是就连切菜也是有学问的，红烧的肉就得肥瘦一起切，而且也要切得厚一点，但是和蔬菜一起炒的就得切薄，里面的学问其实大着了。只是时间的关系就得学习这么多了。

开始做家务的时候我发现自己好多看起来简单的事其实不是那么容易的事。某种意义上讲这是中国教育的缺陷，我们平时只知道读书了，就算是一点点简单的家务也不让干，实际上是缺乏了基础文明教育；虽然成年后，但是连洗完，叠被，扫地都不会干，一学期下来，被子从来不洗，一学期完了就把被子带回去洗。所有人的观点是：我们是读书，这种小事不值得你我们去浪费时间，我们以后是干大事的。慢慢的就变成了一个读书匠。

团圆饭吃后就是洗盘子了，这些盘子就花了我一个下午，晚上就是包饺子了，但是我们家人又不愿意错过哦春晚。如是一家人把桌子搬到了电视机前，只能边包边看。当我们把饺子包好，春晚也就快看完了。当劳累了一天我以为今天就是最累的一天，后面就好了，也许这只是新年的祝福吧。大年初一早上，六点钟就被弄起床了。妈妈说赶快起来去大扫除。起来马上就要把床铺整理好，然后是大家里的东西统统摆好。让后是拖地，要拖得干干净净，因为是新年的第一天。早餐就不用我帮忙了，我还有更重要的事情要做。我们农村有一个习俗，大年初一要跟村子里年长的人拜年了。然后回家，家里还有亲戚来拜年的，需要我去招待。我已经不知道一天是怎么过来的，只是一个感觉就是繁琐的小事实在是太多了！

过年很快，新的一年在不知不觉中已经开始了。自从我们走进大学的一刻，我们不断地被灌输“就业”的概念。如今招聘会上都写着“有经验者优先”，可是通过暑假做家务，我

这道我们大学生的社会实践能力怎样了，其实我们的实际处理问题远远比不上我们解决课本习题的能力。所以在以后的学习中，我们既要扩大我们自己的知识面，同时要与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正的走进社会，能够适应社会的变化，能够在以后的生活和工作中很好地处理各方面的问题。

通过这次寒假家务实践活动，我的收获如下：

一，体会到了妈妈平时的不易，懂得去体贴妈妈的艰辛和对家庭的爱；

四，没有工作是很容易的，出了吃饭外；

五，学习更多的知识对我们解决实际问题有好处。总而言之，这次做家务的实践活动使我受益匪浅。其实感恩并不是需要给父母多少钱，只要帮帮父母做做家务也是一种感恩的方式，而且我们在学习书本知识的同时应该注意社会实践活动！

养殖社会实践报告篇三

寒假随着冬天的脚步杳然而至，大三已然过去了一半，这个假期正是练兵的好时候啊。12月15日，我接到xx销售经理的电话，让我今年这个假期去他们公司促销，我欣喜若狂，转念一想，也许，我还需要别的面试。于是我推掉了这个公司，轻装上阵。假期兼职正式拉开序幕。

去年我在xxx做过麦面的促销，已然有了工作经验，因而今年再找工作已经不在话下，鉴于个人对酒较为感兴趣，因而直接去了烟酒柜面试。负责浏阳河酒的袁姐听了我的经历介绍很满意，打算录用我，但是她要求工作时间必须要到晚上10点，一想到没有车回学校，我只能忍痛割爱，再找别的工作。后来一次面试了酒鬼酒和长城红酒都因为工资和工作时间不

理想而作罢。正在一筹莫展之际，袁姐打来电话，给了我一个糖果负责人的电话，此时寝室的同学也打来电话，说是卖糖果的急缺促销员。假期兼职出现转机。

与xx糖果的销售经理见面后，他听了我的条件和要求非常满意，终于我也为自己的假期找到了“买家”。12月23日，我便正式的成为一名xxx的零时促销员。刚开始，糖果的生意并不算好，但由于天时地利人和，我们的糖果也算捷足先登。每天的工作并不复杂，除了上货补货就是叫卖吆喝。上货补货并不困难，因为每天的销售量不大不需要大量补货，难就难在叫卖吆喝。刚跨出校门脸皮儿薄，大声说句话都会脸红何况大庭广众之下叫卖呢？即便一来二去放开了胆子大声叫卖，叫卖词也得幽默风趣新颖别致而又不脱离促销的主题啊！问题总要一步一步解决，第一天我把四十多个品种的糖果和十多个巧克力品种的成分大概都看了一遍，记住了他们的口味和特色，有顾客路过便跟在顾客身后一一介绍，声音洪亮，吐词清晰，偶尔学一点长沙话，因而很快取得了顾客的信任。年前十多天，各个厂商的产品都卖的如火如荼，竞争也相当惨烈，尤其是卖豆干系列产品的厂家基本上到了拼刺刀的地步，各个厂商使尽浑身解数，好似八仙过海各显神通，有送小礼品的，有试吃的，有请卡通人物代言的，招徕顾客的方法层出不穷。叫卖声更是如助阵的锣鼓此起彼伏，好不热闹。而我身在这样的激烈环境中也好像被他们的激情所感动，身体的每个细胞都在沸腾，不顾形象的叫卖起来“看一看瞧一瞧，糖果特价促销了，正宗北京口味啊，好吃又不贵，好吃又实惠，好口味好实惠，好机会不要错过了……”

在xxx短短的一个月，就工作的内容而言也只是一个小小的促销员，但是收获颇丰。我们公司没有明确要求我们叫卖，但是我还是会从上班开始便开始叫卖以此招徕顾客，即使嗓子哑了，喝口水继续，有时候生意忙，连喝水的时间都省了，不停的叫卖，上货。我的付出也是有回报的□xxx的许多长促都对我刮目相看，前后还有九道弯、德芙挖我过去给他们上

班，但是我还是坚持原阵地。有顾客问我为什么这么卖力？老板会单独给我加工资吗？我笑了下回答，老板已经给了我工资，我拿了他的工资就应该好好尽力做事，不然的话他拿着我的这份工资说不定还能找到比我更负责的人，所以我尽力，也心安。顾客笑笑说：“年轻人，如果你能这样坚持前途一片光明啊”。听着顾客的认可赞扬我的心里乐开了花，累则累己，但是工作还有工作之外的乐趣。

现在的销售服务业竞争激烈，顾客被迫卷进这种没有硝烟的战争心力交瘁。因而倘若直接想顾客介绍自己的产品，顾客会有的一种反感抵触的心里，但是倘若你是真心诚意的帮助他们购物，结果就会皆大欢喜。促销时，我遇到了一个哑人，他虽然不会说话，但是会用手机打字。他需要买草莓酱，但是许多促销员觉得不是自己的产品便没有兴趣了，再加上看不懂手语所以就对他不理不睬。当他问道我时我正在给顾客推荐糖果，当我意识到他是聋哑人时我便停下手中的活去帮助他购物。我对xxx的货品不清楚，误以为他是要草莓酱的饼干，带他到饼干区找，他一直摇头，后来我问了一些长促，她们都说没有，最后无奈之下我让他去一楼找找看，他在手机上打了谢谢两个字，瞬间，我觉得这两字的分量很重很重。隔天，他便特意来寻我买糖。后来我又帮助一对老年夫妻购物，老奶奶似乎有老年痴呆症，老爷爷总是牵着她的手片刻不离，有一次他们的东西太多，我便主动去帮她们推了车子过来，老爷爷十分感激，还记下了我的工号牌，说过年一定要来我这里买糖。看着他们的身影，我突然感慨到这就是执子之手，与子偕老。再后来又碰到一位日本人，她来买湖南特产，向我打听，交谈中涉及很多内容，她很友好，也很感谢我的帮助，还约了时间一起谈论圣经。当然她也买了一些她们国家没有的糖回家。而我在听到她们真诚的感谢之后心里满满的都是阳光。那位日本朋友告诉我说圣经有言：“你想别人怎么对待你，那么你也要怎么对待别人。”真诚待人，诚心助人。

在xxx卖糖果，虽然其他的糖果公司没有给我们很大的压力，

但是盐津铺子却给了我们很大的压力。他们也是集天时地利人和于一身。她们有10个促销员，有四个大嗓门专门负责叫卖，她们每个人的叫卖词都不一样，而那位“小小姐”更是叫卖明星。他们的买点离我们很近，通常他们一叫卖人群便朝他们涌去，有的甚至在挑我们的糖果都会停下来去凑他们的热闹，我们只有羡慕嫉妒恨的份。她们基本上垄断了xxx的豆干系列产品。所谓树大招风，她们的这种行为也引起了其他厂家的不满，因而口角之争也少不了。但是她们却是“同仇敌忾”，甘苦与共，形成了一个牢不可破的团体。“小小姐”曾经和我说虽然每天很累，压力很大，工资也不是很高，但是很开心“大家互相体谅，相互关心，这就是集体的力量。

养殖社会实践报告篇四

学院：信息学院姓名：薛玲群班级：09（3）

我每天都要早早地起床做好出发的准备。若是下雨，我就乘坐公车来到学生的家里，原因是我不想迟到，这点我很重视，对自己要求严格一些，希望自己的坚持能给学生和家带来好的印象。回来的时候都是走路回家的，即使是下雨我也选择走路。虽然回来的时候我的裤脚都湿透了。

开始帮她补课的时候，我就大概了解她的学习情况特别是上学期的期考成绩，抓住弱项逐一补上。但是这个计划我没有实现，因为学生的数学成绩没有我想象中的好，开始对我讲的东西有点不知所云，特别反映在做题目上，这让我感到失望难过，我开始怀疑我自己了。我的表达能力是不是有问题，还是我真的不适合做这份工作。开始的第二天我就碰壁了，后来再试着讲解练习我就发现问题了：学生的基础知识很差，对于过去学习的知识没有深入，知识点很分散，不会灵活运用。为此，我重新改变原来的计划，叫她拿从前的数学课本重新学习，加强训练。后来又发现现在的数学课本内容不够详尽，虽然例题简单易懂，甚至是步骤简略不写，让我的学生疑惑多多，配套练习却是更复杂的题海。学生往往就这样

的情况下被卡住了，如果没有详细的讲解，完全自学，对于这样基础差的学生来说确实是困难的。知道问题出在哪里就从哪里着手解决，后来我是自己出一些比较简单的习题让她强化做题，把学习的感觉找回来，又加深对这一类型题目的解决方法。从简单到复杂，总结归纳，慢慢地，知识点得到积累，通过一轮复习，往日的学习激情又重新点燃。只可惜这种激情没有持续多久，毕竟这是数学课，容易分心开小差。在闲于的时间里，我就跟她聊天，谈谈我们的大学生活，为她的人生规划新的目标，激励她为实现理想而不断努力。

通过一段短暂时间的实践活动，我深刻体会到当一位老师的是多么不易啊！我的目的不是提高她的学习成绩，而是改变她的学习习惯。注重知识的积累，让学生成为一个有完全的人格魅力的人！我们无法按照自己的想法可以要求现实也跟我们一样，有时候这种现实状态是无法改变的，只有学着适应，学着改变自己，才能得到社会的认可，发展自我！

这次家教旅程就这样结束了，感觉有点失败，因为我没有完全帮助我的学生走上正路，在坎坷中学会自我成长。

养殖社会实践报告篇五

实践单位：惠州比亚迪电子有限公司

实践时间□20xx年1月9日—20日

大学生进行寒假社会实践是一门必修课，是学校教育向课堂外的一种延伸，假期进行社会实践可有助于我接触和了解社会，拓宽自己的视野，增强自身的生活技能，和应变能力，锻炼自己，将自己在学校所学到的东西更好地运用于实际，回报和服务社会，通过社会实践熏陶思想感情，充实精神生活，提高道德境界，增强知识和才干，虽然之前我也进行过相关的活动，但总不及这次深。这对于一个即将踏入社会的大三学生来说是一次很好的锻炼，它让我在实践中锻炼了自

己的才干，培养了自己韧性，也发现了自己的不足和差距所在！

几个同学毅然决然的踏上了南下的列车，前往目的地深圳。上了车后才发现车子里已经坐满了人，一问他们都是去打工的，我暗暗庆幸我不是一个人。经过一夜的颠簸，第二天上午终于到达了深圳。一下车，我们都被大城市的繁华所惊呆了，只见到到处都是高楼林立，一座座厂房错落有致，街上人来人往，热闹非凡。但我没有迷恋这一繁华，在管理人员的带领下，我们找到了自己的宿舍并安排好了一切，或许是因为舟车劳顿的缘故，这一夜我睡得很香。

提高了，老员工们都竖着拇指说：“这个小伙子不错！”我终于以自己的努力赢得了别人的认可，也慢慢的喜欢上了这一岗位。经历过后才发现，硬骨头并不可怕，险滩亦不足畏，只要有冒的勇气、闯的劲头，就没有翻不过的山，越不过的坎！学习也是一样！我庆幸自己做了一个明智的选择！

虔诚而执着，至信而深厚。此次假期我以“善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活”为宗旨，进行了一次打工之旅。这期间学到了许多书本上所学不到的知识。没有实践就没有发言权，打工让我在劳累中得到了快乐，在汗水中得到了磨练，使我受益匪浅，现举例如下：

花开不了多久，鞋子合不合脚，自己穿了才知道，战胜了自己还有什么不能克服的呢？其实，有谁一生下来就什么都会的？小时候，天不怕地不怕，吃过亏就害怕了，然而当你克服了心理的障碍，解开了思想上的扣子，那一切都会变得容易了，所以说“勇气通往天堂，怯懦通往地狱”。

三是在工作中要不断丰富知识。知识正如人体的血液，人缺了血液，身体就会衰竭，人若缺了知识，头脑就会枯竭，所以要时常给自己充电。

四是要注重细节。天下难事，必做于易，天下大事，必作于细。有时细节将决定成败，把小事做好就不平凡。唯有脚踏实地，才能把我们带入梦想的新天地。

此次实践，虽然成长了许多，但也暴露出自身的许多问题：

(1) 本人的人际交往关系还有待加强，在日常生活交际中还应广泛结交各种良师益友，取人之长，补己之短，扩大自己的朋友圈。

(2) 缺乏社会经验，在为人处事、接人待物方面还不够成熟，看待事物的态度有时过于偏激，做事方法不得当。

(3) 自我意识不强，遇事没有自己的主见，这应该加以改进。

(1) 驻厂管理员管理不到位，各种信息通知不及时，导致各种矛盾层出不穷，个别管理员的服务态度差，素质不高，应加强培训力度，打铁还需自身硬。

实践报告

(2) 是公司内部缺乏一整套有效地激励机制，忽视员工的福利有过则惩，有功不奖，导致员工的积极性不高，主人翁的意识不强，这不利于公司的发展，建议公司适当提高基层工作人员的工资待遇，确保人员留得住。

长风破浪会有时，直挂云帆济沧海！时间如白驹过隙，短暂的实践生活结束了，但是我知道我的学习没有结束，我要实现自己的梦想依然任重道远！我相信经过此次实践，我以后的人生道路将会更加丰富多彩！

养殖社会实践报告篇六

课题介绍： 我们的课题是“感悟生活，感悟社会。”记录了

我们一天义务发传单的经历。一天的工作，留下的，是我们对生活的感悟，这个社会的感悟。

实践小组情况简介：

成员： 周盼恩 陈怡 叶莹莹

地点： 华莱士——永中分店

时间□xx年2月2日

研究内容： 发传单

实践过程： 1. 早上8点永中邮电局门口集合。

2. 集合后在永中寻找工作。

3. “华莱士”的店长同意让我们在他们店里工作一天。

4. 我们开始工作了。 5. 我们的社会实践暂告一段落，对我们的工作还算满意。

实践感悟： 万事开头难。今天早上，天下起了蒙蒙小雨，注定这不会是很平常的一天。我们制定了多个方案，对于这次社会实践的顺利开展，我们信心满满。计划一，邮电局。我们到了邮电局，结果却被工作人员委婉的拒绝了。虽然我们一脸尴尬，但是我们也知道，万事开头难，便淡然地走除了邮电局去下一个地方。计划二，新华书店。我们本想在新华书店为顾客引导，可是被其他同学捷足先登了。我们只能失落地离开了那个地方。我们经过多次失败，抱着试一试的心态走进了新开的“华莱士”。里面的服务员姐姐是个大学生，也是和我们一样来实习的。她有些为难，因为店长不在，她不能做主，我们觉得这是委婉的拒绝，谢过之后，又去别的地方找了找。多次碰壁之后，我们终于感到现实的残酷了，

那些刚踏入社会的学生，在竞争这么激烈的社会，要想找到属于自己的工作真的是很不容易啊。我们再次回到华莱士，在我们的苦苦哀求下，店长终于经不住我们的软磨硬泡，同意让我们留下来的是我。我们长吁一口气，都说“万事开头难”，这个头也开的太难了。

艰辛知人生，实践长才干。我们正准备大干一场，可是早上店里的顾客还不是很多。店长拿来一叠传单，说让我们先去发传单。理想很丰满，现实却很骨感。我们满腔的干劲一下子就泄了下来。店长语重心长的说：“这种事要胆子大点的人才可以干，如果胆子不够大，就不敢发了。这个可以锻炼你们的胆量。”有活干就不错了。我们自我排遣道。可是茫茫人海，我们不知从何开始。望着来来往往的人群，那一张张陌生的脸，没有一点温度。我们攥着手里的传单，低着头，就是不敢发。后来，我们想想，这份工作来之不易，这些传单无论如何也是要发出去的。我们说好，只有有人走过来就发。我们看到一个小朋友迎面走来，我们弯下腰，露出一个笑脸，把传单递给小朋友，在一旁的大人说：“快跟姐姐说谢谢。”他甜甜的说了声：“谢谢！”这句话给了我们勇气。当那一个个陌生人伸出手，接过我们手里的传单时，我们心里的那份恐惧，不安，害怕，都渐渐消失了。尽管他们呢也知道那只是广告，但是看到我们，还是会伸出手。有时候，真的是发自内心的对他们说出了那句“谢谢。”他们接受的不只是一张小小的传单，那更是对我们的一种鼓励。可是，并不是所有的人都是那么的热情。当我们微笑着把传单递出去，他们瞥了一眼后，便匆匆忙忙的走过，或是避开我们。第一次遇到这种情况，伸出去的手顿时僵住了，笑容也凝固住了。不过，经历的多了也便看的开了。挫折可以打击我们；但不可以击败我们。对于那些事，我们选择一笑而过，因为还是有许多事情温暖着我们。我们穿行在大街小巷，就像那些为生活而奋斗的人们一样，我们很努力，很认真。不觉间，手里的传单已经渐渐少了下去，看看手表上的时间，已经过去好几个小时了。回到店里，我们已经身心疲惫了。店长对我们的工作还是挺满意的。我们带着疲惫的满足感结束了今

天的实践活动。临走前，我要了一杯可乐当做今天对自己的慰劳，想要付钱的时候，店长说，不用给了，我请你们。

养殖社会实践报告篇七

社会实践时间□20xx年2月x日至20xx年x月x日，共x天

狂年寒假期间，我在我们小区居委会上接了个任务：撕小广告。虽然三天的实践活动让我觉得很累很辛苦，但是，我从中锻炼了自己，并且学到了很多课堂上学不到的东西，也通过三天实践活动，使我有了一些关于社会基层建设的心得体会。

白天寒风刺骨，正是有这样的天气，激起了我要参加社会实践活动的决心，我要看看我能否在恶劣的环境下有能力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过这次体验让自己更进一步的了解社会，在实践中增长见识，锻炼才干，培养韧性，更重要的是检验一下所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认，想通过实践找出差距与不足所在。

2月x日那天，在接到任务后，我便领了两个铲子兴冲冲的去找小广告，站在马路边上，抬头四十五度角瞅，向下一百三十度角看，我的妈呀，天上地下都是小广告，有的一片，都成大广告了，于是，我便从最“基层”——地下铲起，铲了几下，小广告纹丝不动，于是我便有些气馁，但不服输的心态又使我继续下去，突然，一个场景在我脑海中浮现：一个下雨天，地上潮湿湿的，一片卫生纸在地上逐渐被雨水打湿，打碎，打烂。我便想：洒点水试试。这一试可不要紧，帮了我大忙。这小广告一沾水就变软，一铲就下来，于是，我使用这个方法一连干了五天，最后，那一片地方以及周围都不见小广告的身影，我看了觉的十分的高兴与舒心。

“艰辛知人生，实践长才干”，通过参加这次社会实践活动，使我逐渐了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会

实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行直观的评价。这在无形之中使我对自已有了一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力，我今年十六岁，是一名高一的学生，还有两年就成年并走向社会，现在就应提早走进社会，认识社会，体验社会，适应社会，为今后的生活做好坚实的准备。

养殖社会实践报告篇八

20xxx年寒假期间，在我校的号召下，提前踏入社会预知社会熟知社会，学会做人做事，也能在自己有限的的能力范围内作出一定得进步，学会些课本中学不到的知识，为日后踏入社会做出良好的基甸。

结合了自身的不足，在这个寒假我特地选了园林来完成这次的社会实践。“艰辛如人生，实践长才干”，作为大学生，我们最终要走入社会，融入社会。第一次参加社会实践，我明白了大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式。通过参加这次实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想和认识。

或许是从小生长在大城市吧，总是多多少少有些骄纵，所以园林这项实践真的能让我从中学会很多。

第一次顶着这样的骄阳不是出去玩，而是陪伴着一群花花草草和树树。第一次来到苗圃，我觉得万分地新奇，丝毫没有意识到我这次来不是赏花吟诗的，而是来实习!不过接下来的工作让我的头脑似乎进行了一场暴风雨，瞬间清醒。

在这炎热的夏日，不夸张的说我就觉得我穿的是棉袄一般的工作服，就穿衣服的片刻时间我就觉得犹如洗了个桑拿一般汗水直往下流，我第一次如此真切地感受到在外的工作人员是多么的辛苦，甚至可以说是艰辛，有时候亲身体会真的比

道听途说来的管用的多。这一刻我真心的学会了尊重一切劳动人民，没有谁比谁更值得尊重，而是人人平等。

穿好了工作服就随着带头的“谢老大”真真地走进了苗圃，呵呵，先介绍一下这位“谢老大”，他是一个小小的主管，人老实的很，一辈子勤勤恳恳，不过他可不信谢，是个电视剧里一个工头谢老大和我们这的主管有几分相似所以故员工们亲切的称呼他为“谢老大”。我只需要拿着铁锹和水壶，不要小看这两样东西哦，功能可是很大的哦。

“谢老大”非常认真的耐心的教我怎么用铁锹，这看起来简单的工作做起来真的不是件易事，真的是“隔行如隔山”，“圈外人不知圈内的苦”，“说着容易做着难”，“要求别人总比要求自己多”，我必须小心翼翼地顾及到花的根茎不被我“无情”地摧毁；我必须战战兢兢地将花搬个新家，从苗圃挪去花盆。

有点不好意思的说多请几个我这样的员工老板这苗圃是真的没法开下去，我的“铁砂掌”毁了一盆盆鲜花的根茎，还全靠“谢老大”等老员工为我补救。当然我也不谦虚地说在我一遍遍地努力下我终于可以独立完成一棵花地迁移。

随后就用到了水壶，别看浇水很简单，随随便便就可以，不一样的花是需要不一样的浇水方式的，有些花是需要从花蕊的中心慢慢的将水顺延下去，有些花则是需要在根部直接的灌溉，这里面啊还大有学问。

这些虽然苦，但是毕竟是第一天所以总觉得是新奇的，这次的实习下来我觉得最辛苦的不是学习任何一样困难的事，不是在烈日下狂晒，而是日复一日地做着同样一件事。之后的一个月我坚持着第一天所做的事情。正当我找到了感觉，开始学会凡事往好的一面想，培养兴趣爱好，和花交流“自言自语”，这时“谢老大”又给了我新任务，跟着卡车将一盆盆的花送去幼儿园，又要开学了，学校也要一副新面貌，这

个工作比之前的轻松了不少，帮着工人传递花盆，不过经过了之前的实习，这样的工作我也能从中学会许多，看着提前准备的幼教老师们欣欣向荣的工作，我觉得我更应该好好读书，为以后打下更扎实的基础。

这一个月我坚持了下来，也学会了很多，转眼间我们又开学了，我倒有些舍不得这些工人了，无论做什么事都需要反省才会有下一次更美好的未来。

一，我学会了尊重所有的一切人，只要是靠自己双手勤恳工作的，无论是民工还是农民或是其他别的什么工作，“职业无贵贱”。

二，我学会了做什么伟大的事情不如坚持一件简单的事情，简单的事情一旦因为坚持就会变得不寻常。

三，我学会了心心点点的花卉知识，就如浇水知识来说吧，夏季气温高，水分蒸发快。路培养土过于板结，在干旱时盆面容易产生龟裂。出现这种情况时，不应急于浇水。如立即浇水，水会从龟裂的缝中很快流走，而盆土仍然是干的。所以在浇水前，应先松土，再浇水；或者现在盆面上喷洒少许水，让盆土吸水膨胀，待裂缝消失后再浇水。

寒假顺利的结束了，我也学会了许多，我希望学到的东西可以运用在我以后的生活中，虽然我今天意识到的问题是很多人很早先年前就意识到的，我在课本上也听到过不少这样的故事，但是都比不上今天自己亲自经历过。