

# 2023年市场营销自我鉴定(大全8篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 市场营销自我鉴定篇一

本人性格内外兼修。时而好动时而安静，生活中严格要求自己，思想上积极进取。通过大学的学习，掌握了基本的专业知识，学会了较好的与人相处。本人理解能力，动手能力强，好学上进，团队精神、组织纪律性强，对工作充满激情并对本职工作尽心尽责，能吃苦耐劳。

尤其热爱市场营销工作，有责任心、有条理；具有一定的通信专业知识及it专业知识，能熟练运用电脑，有良好的文字表达能力；熟练操作word、excel等；头脑灵活，有较强的语言表达能力和沟通能力、有亲和力、较好的学习能力、较高的诚信度和责任感、较好的团队合作精神、自律性以及吃苦耐劳精神等具有很强的亲和力，善于与客户建立良好的业务关系；有志于中国营销行业的销售及客户服务工作；相貌端正，并有清晰的普通话表达能力；有刻苦勤劳的实干作风；有良好的服务意识；责任心强。

保持持续不断的学习能力、善于思考，能够把握事物的本质、关注团队，关注上、下游，有包容的心态、清晰的目标意识，并能在事前做好充分的准备工作、理解能力强，并能准确地表达、有自我反省的能力、抗压性好、普通话标准。我想人才对于企业是最稀缺的资源，而要成为对企业有用的人，其前提是应该具备能吃苦耐劳、迅速融入集体、自信、诚实、忠诚、积极向上的基本素质。在我的同龄人中，我坚信以上

几点是完全具备的！所以如贵公司不弃，我将会在自己的岗位上脚踏实地，努力工作，用最好的成绩证明自己，体现自己的自身价值，为贵公司的繁荣强大尽我的绵薄之力！

## 市场营销自我鉴定篇二

我是一名学习市场营销专业的`20xx年的毕业生，在今年2月25日很有幸被金星啤酒团体录用，成为一名实习业务员，经过培训合格后，我进入了河南金星啤酒销售总公司；于是我被派往豫东的太康销售分公司，我从基层的访销员，实习业务员做起，时至本日已有三个月了。

在这段时间里，我不仅学到了很多在书本中学不到的营销知识，也让我个人更加的成熟和坚强；在实习工作中，当我碰到工作中的困难时，曾夜不能寐的思考解决方法，由于我始终相信方法总比困难多；在具体的市场上，曾受到无数次的拒尽和嘲讽，有多少次在深夜里独自一个人哭泣，有多少次已经决定卷展盖离开；可是第二天又早早的投进到了新的工作当中，由于我始终相信：生命在于坚持，我可以接受失败，但我却拒尽放弃！

就这样，一个月，两个月过往了，我坚持了下来；如今的我已经变的老练和成熟了，在工作中积极向上，善于发现题目，并及时的解决，曾多次受到主管经理和副总的表扬；在具体的市场上，能很好的处理同客户的关系，同时维护好同终端客情关系，从而让我感受到了营销给我带来的乐趣！首先，我先容一下所在市场的基本情况，我所在的太康市场是豫东深度分销的楷模，实行的是大客户与小客户相结合的乡镇代理体制，除了县城的几位大客户外，在每一个乡镇设一个一级经销商，是完全的市场精耕。

其次，我很有幸能够参加20xx年啤酒大战，感受啤酒营销，在我们区域市场的主要竞争对手是流通领域的维雪啤酒，餐饮渠道的雪花啤酒，当然了还有其他品牌的啤酒，如青岛啤

酒，燕京啤酒等等。在3月和4月份是啤酒竞争最为激烈的时间，由于都在抢占市场；我们金星也组织了大规模的展货活动，比如把金星旗下的新一代，小麦啤酒等进行大的促销，并迅速的占领了上风市场，赢得了主动！

硕果；由于我在这段时间里表现出色，已成为团体公司的一名正式销售职员，享受国家统筹及优厚的薪酬待遇。

最后，感谢我的母校——广州科技职业技术学院，一直以来对我的培养，感谢市场营销系全体老师传授给我的营销知识，感谢三年以来教育过我的所有老师！学生在此向你们敬礼了，你们辛劳了！

感谢当初录用我的团体人力资源总部的段部长和唐部长，同时再次感谢营销部长唐文广先生对我营销知识的指导和教诲！感谢销售总公司张占波副总对我的关心，感谢主管孙经理对我的培养，感谢太康销售分公司我的同事们一直以来对我的关照，再次向你们致谢！是你们给了我很大的帮助，我工作才得以那么顺利。

### 市场营销自我鉴定篇三

三年前我来到了合肥，开始了大学生活的，使我的学习能力得到了进一步的提高，自我约束能力也有明显的增强，生活的自主能力也有了进一步提高，并且对人生观，价值观，世界观都有了更深的认识。我的为人之道——以诚待人，待事、坚持信念行动创造价值、自我创新。

如今回首，是对过去的审视和总结，亦是对未来的憧憬和希望，即将踏出校门的我，满心期待大千世界的挑战和磨练。

深知性命相托的重要，从踏入学校门槛的那天起，在良师的精心指导下，自己奋力拼搏，自强不息，逐渐成为了一个能适应社会要求的大学生，并为做一个知识型的社会主义建设

者打下坚实的基础。

生活的方面，自从来到城管学院，我的生活的充满了爱，充满了情。同学之间的情犹如亲情但更胜亲情，朋友之间的情犹如手足之情，城管学院事我都很是关心，就这样我爱上了城管学院的每个人，每件事物。同时独立自主的生活的在我的美好的大学三年中也就这样成熟了起来，我也就体会到了大学独立自主的生活的是我们进入社会的生活的的根本。

学习方面，自我进城管学院的第一天起，我就没有忘记我来城管学院的目的一一学好知识，学会做人。在城管学院，虽然我在有些方面得到了肯定，但我真正实现自我价值还需要更加努力，读到老，学到老也就成了我最基本的思想。

思想方面，08年经历汶川大地震，思想和心灵上受到很大的撞击，重新认识了价值观和人生观，认识到生命是多么的珍贵，活着是多么的美好，把帮助别人作为自己的己任。让社会主义大家庭处处充满爱。

工作方面，在寒暑假期中实习中，我知道了事业的伟大和一个人的付出与成就。在大学生们的社会实践活动中我得到了找工作比较难的启发，启发我要克服困难勇于直前。

而今我年轻有知识还有这一颗永远求真求实的心，我就能够去创造我的价值并去认真实现自我的. 价值，让我的生活的充满生机，充满永恒的爱！

## 市场营销自我鉴定篇四

高速发展的各行各业需要新型营销人才，需要具有创新意识、专业知识和富有团队作业能力的市场营销新人。

四年的市场营销专业知识学习和丰富的市场兼职实践经历，使我对营销职业的兴趣和技能方面获益匪浅。我从坎坷曲折

中一步步走过，脱离了幼稚、浮躁和不切实际，心理上更加成熟、坚定，专业功底更加扎实。

素质：吃苦耐劳，工作积极主动，能够独立工作、独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神，身体健康、精力充沛，可适应高强度工作。

我的生活准则是：认认真真做人，踏踏实实工作。我的最大特点是：勇于拚搏，吃苦耐劳，不怕困难。在实际工作中，更重要的是牢固树立了强烈的事业心、高度的责任感和团队精神。朝夕耕耘，图春华秋实；十年寒窗，求学有所用。相信在生活工作的历练和自我的奋斗下，我定会把市场营销更好地发挥和运用。

## 市场营销自我鉴定篇五

三年前我来到了合肥，开始了大学生活的，使我的学习能力得到了进一步的提高，自我约束能力也有明显的增强，生活的自主能力也有了进一步提高，并且对人生观，价值观，世界观都有了更深的认识。我的为人之道——以诚待人，待事、坚持信念行动创造价值、自我创新。

如今回首，是对过去的审视和总结，亦是对未来的憧憬和希望，即将踏出校门的我，满心期待大千世界的挑战和磨练。

深知性命相托的重要，从踏入学校门槛的那天起，在良师的精心指导下，自己奋力拼搏，自强不息，逐渐成为了一个能适应社会要求的大学生，并为做一个知识型的社会主义建设者打下坚实的基础。

生活的方面，自从来到城管学院，我的生活的充满了爱，充满了情。同学之间的情犹如亲情但更胜亲情，朋友之间的情犹如手足之情，城管学院事我都很是关心，就这样我爱上了城管学院的每个人，每件事物。同时独立自主的生活的在我

的美好的大学三年中也就这样成熟了起来，我也就体会到了大学独立自主的生活的是我们进入社会的生活的根本。

学习方面，自我进城管学院的第一天起，我就没有忘记我来城管学院的目的一一学好知识，学会做人。在城管学院，虽然我在有些方面得到了肯定，但我真正实现自我价值还需要更加努力，读到老，学到老也就成了我最基本的思想。

思想方面，08年经历汶川大地震，思想和心灵上受到很大的撞击，重新认识了价值观和人生观，认识到生命是多么的珍贵，活着是多么的美好，把帮助别人作为自己的己任。让社会主义大家庭处处充满爱。

工作方面，在寒暑假期中实习中，我知道了事业的伟大和一个人的付出与成就。在大学生们的社会实践活动中我得到了找工作比较难的启发，启发我要克服困难勇于直前。

而今我年轻有知识还有这一颗永远求真求实的心，我就能够去创造我的价值并去认真实现自我的价值，让我的生活的充满生机，充满永恒的爱！

## 市场营销自我鉴定篇六

尊敬的领导：

您好！

我是南华工商学院的一名应届大专毕业生，专业是市场营销，我希望能到您单位的工作。

大学四年，我既注重基础课的学习，又重视对能力的培养。在校期间，我抓紧时间，刻苦学习，以优异的成绩完成了基础理论课的学习。同时，我也有计划地抽出时间去阅读各种书刊、杂志，力求尽可能地扩大知识面，紧跟上时代的步伐。

学习之余，走出校门，我尽量去捕捉每一个可以锻炼的机会，做兼职，与不同层次的人相处，让自己近距离地接触社会，感受人生，品味生活的酸、甜、苦、辣，使自己尽快地成熟。

现在我渴求能到贵单位去工作，使所学的理论知识与实践有机地结合，能够使自己的人生有一个质的飞跃。

选择单位，工资和待遇不是我考虑的首要条件。我更重视单位的整体形象、管理方式、员工的士气及工作气氛。我相信贵单位正是我所追求的理想目标。我很自信地向您承诺：选择我，您绝不会后悔。

此致

敬礼

XXX

日期：

## 市场营销自我鉴定篇七

在校期间，在学校的指导、老师的教诲、同学的帮助下，本人通过不断地学习理论知识和参与社会实践，努力将自己塑造成为一个专业功底扎实、知识结构完善、适应能力、组织协调能力与沟通能力强、，具有团体精神的青年。

第一、专业知识：本人所学的是市场营销（电子商务）专业，已较好地掌握电子商务平台操作与XX国际贸易平台操作，在校期间已经参加助理电子商务师与XX国际贸易专员培训，并通过取得助理电子商务师和XX国际贸易专员证书。因此，我基本上已具备成为一位电子商务操作员的能力，相信自己能胜任相关工作。

第二、英语和计算机方面能力：通过了计算机水平一级和英语四级；在英语能力方面，我有较好的口头表达能力，翻译能力以及书面表达能力。在计算机能力方面，我能熟练操作word、power—point等office办公软件，对dreamweaver8、photoshop等软件有一定的了解。此外，我还懂得运用erp用友软件，掌握了其工作原理。

第三、其他知识与能力：通过课程学习，例如《会计学》、《市场营销》、《国际贸易理论与实务》、《外贸函电》、《应用文写作》等，我也掌握了一定的会计知识、营销知识、国际贸易等理论知识与实操能力以及较好的写作能力。

最后、在校期间学习成绩：我认真学习各门课程，成绩优良，大一到大二两个学年里一共获得一次学业优胜奖三等奖两次学业优胜奖二等奖。除了课程学习，我还积极参加学院举行的各类学术活动并取得一定的成绩，例如20xx年新生军训征文大赛获得三等奖、xx的“领悟科学发展、实现青春梦想”征文大赛获得三等奖。由于，在德智体美劳方面得到较好的锻炼，于大二学年获得“三好学生”称号。

第一、学生干部实践方面：大一期间，我担任本班学习委员，工作认真负责，积极主动地为同学、为班集体服务，为老师分担一些力所能及的工作，成为老师与同学之间沟通的桥梁。在任期间，班级总体成绩良好，学风优良，获得“优良学风班”称号，本人也因此获得了“优秀学生干部”的荣誉称号。大二期间，我担任学院心理咨询中心机构之一的心理蓝天朋辈的宣传部长一职，主要职责是面向全院宣传心理咨询中心和本机构的各项活动，如：学院新生心理讲座、学院“xx”（“我爱我”）大学心理知识普及活动、机构招新工作等，同时，还协助心理中心老师完成一些日常工作。

第二、其他社会实践：在校期间，我积极参加青年自愿者活动，多次参与“爱心学堂”的义教工作。在暑假期间，参加



了大学生三下乡活动，通过实践提高了自身的团队协作能力、适应能力、承受压力能力、灵活应变能力等。20xx年的一、一月份，我在xx市xx汽车美容中心实习，主要工作是收银、接待。实习期间，工作认真负责，获得公司和顾客的好评。此外，在平时的假期我还会从事一些促销、家教兼职等。

大学期间，本人用先进的理论武装自己，树立了正确的世界观、人生观、价值观。在日常的学习生活中，遵纪守法，尊敬师长，团结同学，关注时政，积极向组织靠拢，经过在学院一一期的党课培训并获得了党校结业证书。在以后的学习生活中，我将用实际行动证明自己。

## 市场营销自我鉴定篇八

市场营销一个最简短的定义就是“有利益地来满足需求”。那么你要怎么去写市场营销专业毕业自我鉴定呢?下面由本小编精心整理的市场营销专业毕业自我鉴定，希望可以帮到你哦!

在校期间，在学校的指导、老师的教诲、同学的帮助下，本人通过不断地学习理论知识和参与社会实践，努力将自己塑造成成为一个专业功底扎实、知识结构完善、适应能力、组织协调能力与沟通能力强、，具有团体精神的青年。

### 一、学习方面。

第一、专业知识：本人所学的是市场营销(电子商务)专业，已较好地掌握电子商务平台操作与阿里巴巴国际贸易平台操作，在校期间已经参加助理电子商务师与阿里巴巴国际贸易专员培训，并通过取得助理电子商务师和阿里巴巴国际贸易专员证书。因此，我基本上已具备成为一位电子商务操作员的能力，相信自己能胜任相关工作。

第二、英语和计算机方面能力：通过了计算机水平一级和英语四级；在英语能力方面，我有较好的口头表达能力，翻译能力以及书面表达能力。在计算机能力方面，我能熟练操作word、excel、power-point等office办公软件，对dreamweaver8、photoshop等软件有一定的了解。此外，我还懂得运用erp用友软件，掌握了其工作原理。

第三、其他知识与能力：通过课程学习，例如《会计学》、《市场营销》、《国际贸易理论与实务》、《外贸函电》、《应用文写作》等，我也掌握了一定的会计知识、营销知识、国际贸易等理论知识与实操能力以及较好的写作能力。

最后、在校期间学习成绩：我认真学习各门课程，成绩优良，大一到大二两个学年里一共获得一次学业优胜奖三等奖两次学业优胜奖二等奖。除了课程学习，我还积极参加学院举行的各类学术活动并取得一定的成绩，例如20xx年新生军训征文大赛获得三等奖，08的“领悟科学发展、实现青春梦想”征文大赛获得三等奖。由于，在德智体美劳方面得到较好的锻炼，于大二学年获得“三好学生”称号。

## 二、社会实践方面。

第一、学生干部实践方面：大一期间，我担任本班学习委员，工作认真负责，积极主动地为同学、为班集体服务，为老师分担一些力所能及的工作，成为老师与同学之间沟通的桥梁。在任期间，班级总体成绩良好，学风优良，获得“优良学风班”称号，本人也因此获得了“优秀学生干部”的荣誉称号。大二期间，我担任学院心理咨询中心机构之一的心理蓝天朋辈的宣传部长一职，主要职责是面向全院宣传心理咨询中心和本机构的各项活动，如：学院新生心理讲座、学院“5.25”（“我爱我”）大学心理知识普及活动、机构招新工作等，同时，还协助心理中心老师完成一些日常工作。

第二、其他社会实践：在校期间，我积极参加青年自愿者活

动，多次参与“爱心学堂”的义教工作。在暑假期间，参加了大学生三下乡活动，通过实践提高了自身的团队协作能力、适应能力、承受压力能力、灵活应变能力等。20xx年的7、8月份，我在阳江市联创汽车美容中心实习，主要工作是收银、接待。实习期间，工作认真负责，获得公司和顾客的好评。此外，在平时的假期我还会从事一些促销、家教兼职等。

三、思想方面。大学期间，本人用先进的理论武装自己，树立了正确的世界观、人生观、价值观。在日常的学习生活中，遵纪守法，尊敬师长，团结同学，关注时政，积极向党组织靠拢，经过在学院25期的党课培训并获得了党校结业证书，并于20xx年5月11日光荣地成为中共预备党员。在以后的学习生活中，我将用实际行动证明自己，争取早日成为一名正式的中国共产党员。

大学生生活在忙碌中悄然过去，成为人生美好记忆的一部分。当中有成功的喜欢，有失败的失落。但却把我培养成一个现在的大学生，使我在各方面的综合素质都得到了提高，为以后的人生打下了坚实的基础。

四年的市场营销专业知识学习和丰富的房地产市场兼职实践经历，使我对房地产营销职业的兴趣和技能方面获益匪浅。我从坎坷曲折中一步步走过，脱离了幼稚、浮躁和不切实际，心理上更加成熟、坚定，专业功底更加扎实。

素质：吃苦耐劳，工作积极主动，能够独立工作、独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神，身体健康、精力充沛，可适应高强度工作。

四年的大学学习和一年有余的房地产公司营销岗位见习工作磨练，培养了我良好的工作作风和团队意识，比如多角度了解和觉察客户的购买需求，全方位进行房产客户服务工作，埋头苦干的求实精神以及随机应变的推销能力等。相信在今后的工作中，我会紧密配合公司销售需要，任劳任怨的工作，

成为一名称职的房地产营销能手。

四年的大学生活是我人生中美好的回忆，我迈步向前的时候不会忘记回首凝望曾经的岁月。

三个月的实习期就要结束了，对自己的工作作以下自我鉴定：

在公司领导的热心指导和关心下，积极参与公司日常管理、销售、生产相关工作，注意把书本上学到的理论知识与实际工作相结合，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证所学的理论，探求日常管理工作的本质与规律。市场营销一序列环节的规律，销售是一个复杂的过程。非常具有挑战性。充实的生活让我感到无比快乐。简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。通过实习，使我对日常工作有了深层次的感性和理性的认识。

回顾我的实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。实习中，我采用了看、问等方式，对武汉维新华电科技公司的日常管理工作的开展有了进一步的了解，分析了公司业务开展的特点、方式、运作规律。同时，对公司的服务品牌、企业使命以及企业精神都有了初步了解。