

# 最新晋升述职报告讲(精选7篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 晋升述职报告讲篇一

本人王xx于1971年7月出生，1990年8月分配于xxx小学，取得河南教育学院大专学历。晋升为小学一级教师。现将任职以来，近六年的工作情况做以总结。

坚决拥护党的领导，主动学习党的方针、政策，并在工作中认真贯彻。忠诚党的教育事业，恪守教师职业道德，以高度的责任心、积极的进取心投入教研工作。本人的思想和行为时刻和党保持高度一致，且能够与时俱进。

1、勤勉教学，教书育人。作为一名教师，我始终把“教书育人、为人师表”作为己任，孜孜追求。从教21年中，一直工作在教育工作的第一线，能够深入钻研教材，认真进行教学研究，坚持系统式、启发性、研究性的教学方法。教学中，坚决贯彻因材施教的原则，始终把学生的“学”和个性体验放在教学的核心位置上。相信每个学生都有各自的兴趣、特长和实际情况，其理解、分析、体验、感悟的能力也不同。追求“差异发展”，使每一个学生都快乐健康成长。

2. 深入钻研，大胆创新。任现职以来，我始终把教研放在重要的位置。不断鞭策自己，勤奋学习，把握学科的改革趋势，理解国家基础课程改革的发展方向。积极参加科研活动，注意以他人之长补自己之短；通过这些专题探讨大大地提高了自己的教学水平，收到了良好的教学效果。任现职以来，我积极承担省、市、县级公开课教学，均受到广泛好评。

学校的发展要有先进的教育思想和教育观念，工作中，我始终坚持结合学校实际，以构建常规加特色的教育为宗旨，以努力改善办学条件为基础，以加强师资队伍建设为根本，以深化改革，提高教学质量为重点，形成完善的管理体系。始终坚持依法执教，文化兴校，名师强校的办学思想，以实现学校文化氛围，教育管理科学，办学特色鲜明为发展目标。奉行“德智双全，身心两健”的办学理念，使学校教育教学工作稳步前进。

几年来，在自己的不懈努力，各级领导的支持和同事们的协助下，工作中取得了一定的成绩。任现职以来，获得优秀教学案例4篇；课件1个；论文9篇；优质课5节；优秀教师1个；先进个人2个；科研成果4个；辅导证2个。其中省级证4个，市级证18个，县级3个，镇级3个。

“不用扬鞭自奋蹄”“衣带渐宽终不悔”。教学是一种良心活，我会做到无愧于学生，无愧于家长，无愧于自己的良心而继续努力。

## 晋升述职报告讲篇二

千里之行，始于足下。回顾这一年，就是学习的一年，采购工作经验、客户资料、社会交流等等一切都就是从新开始；从无到有，从有到会，从会到稳。回顾这一年，就是感恩的一年，真心感谢公司给我提供磨练自己的机会；更感谢公司领导一直以来对我的信任与栽培；同时也感谢公司全体同事们的支持与帮助。

首先，谈谈自己在富基工作心态的转变。坦白讲，如果说从到公司来就一直以火一般的热忱投入到工作中，那就是虚伪的空话。可以说，这段时间工作的过程也就是我自己心态不断调整、成熟的过程。最初觉得只要充分发挥自己的特长，那么不论所做的工作怎样，都不会觉得工作上的劳苦，但扪心自问，原来学的知识何以致用，你的特长在哪里，因为刚

换行业，新的工作使我迷茫，不知自己的定位；就是不就是不适合做这个行业。在工作中，从下单、询价、催货直到物料顺利到达工地，要把工作完成感觉就是很容易的，可实际把工作做得出色、有创造性却就是很不容易的。所以，调整好心态的我渐渐的明白了，在各个岗位都有发展才能、增长知识的机会。如果我们能以充分的热情去做最平凡的工作，也能成为最精巧的工人；如果以冷淡的态度去做最高尚的工作，也不过就是个平庸的工匠。心态的调整使我更加明白，不论做任何事，必须竭尽全力，这种精神的有无可以决定一个人日后事业上的成功或失败。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中辛劳的方法，那么他也就掌握了达到成功的原理。倘若处处都能主动、努力，把工作当成事业来做，那么无论在怎样的岗位上都能成功。

其次，对我八个月的工作状况做一个小结□

- 1、对原则性问题把关不严，对于该交的材料，没有严格的要求供应厂商按交货期交货，反而使得供应厂商一拖再拖，有时会影响工地的进度。
- 2、带有个人偏见情况，总就是为供应厂商开脱，因此而产生了一些不好的影响；
- 3、下单的不仔细，没能考虑周全，比如说有一次的电缆下单，我没能按照各施工单位的计划分开下单，而就是放在了一起，从而给施工单位带来了麻烦。

在此，我真心表示深深的歉意！相对缺点，我的成绩微不足道，在公司各位领导的关心支持下，通过八个月的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验。众所周知采购部就是公司业务的后勤保障，就是关系到公司整个施工、销售的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。让我了解到一个采购配送员所具备的最基本素质就就是要在具备良好的职业道

德基础上，要保持对公司的忠诚；不带个人偏见，在考虑全面因素的基础上，在保证交货期、保证质量的前提下；规范一切可能危害公司正常运转的供应厂商；不断提高自己在采购及配送工作的作业流程上的知识；在工作中采用和坚持良好的商业准则等。为了公司的正常运转，保证物料的及时到场，我保持24小时不关手机，不管就是在工作时间，还就是在休息的时候，都能够与供应厂商进行电话沟通，对物料随时跟踪。

新的一年，即将到来。我会努力把工作做好。工作对于一个人，应该用上孔子的一句话，那就是‘在其位，谋其政’。无论我们在哪个岗位上，都要想方设法把自己的本职工作做好。假如我们每一个人都把自己的工作做得圆满了，才能真正提高工作效率，为公司创造效益。在以后的工作中需要改善的地方：

一、加强与同事的沟通，营造团队协作氛围。这段时期让我深深体会到团队协作精神才就是工作取胜的要害。办公室工作偶然会因同事之间缺乏沟通而导致工作出错或效率低。在以后的工作中，我一定会主动加强与领导、同事的交流与沟通，在确保工作顺利进行的同时提高工作效率。

二、从改造自己入手，适应企业生存环境。我深知：德才兼备的人才就是人才。进入公司的第一天，我就清楚地意识到自己已经就是公司的一名员工，目前要做的，就就是要通过努力工作来改造自己，以拓宽自身的知识结构，提高专业素质和道德修养。我相信，只要自己肯努力学，专心做，就一定不会辜负领导的期望！

三、从细微工作入手，积极调整个人心态。作为一名入司不久的员工，处事要低调，要在荣耀面前退一步，在困难面前进一步。要坚持踏踏实实做人，认认真真做事，坚信细节决定成败。

四、‘业精于勤’。在以后的工作中要不断加强学习，要始终坚持多看、多听、多想、多问、多做的方针，不断提高自身的工作能力和工作效率。

五、锻炼胆识和毅力，提高解决实际问题的能力。工作中要敢想敢做，在做好本职工作的同时，努力加强各方面能力的锻炼，将自己融入到公司中，以达到共同进步和双赢的目的。

我愿和公司全体员工齐心协力，踏上新的征程，任重道远，我需要加倍努力。我会加强学习，努力充实自己，既拥有进取心，也保持平常心，快乐地去工作，在工作中寻求成就感！我要以更加饱满的热情和充沛的精力投入到工作中，决不辜负领导对我的信任和栽培，为公司的发展壮大贡献自己的力量，书写我人生中浓墨重彩的一页！祝愿我们的公司飞黄腾达！

### 晋升述职报告讲篇三

我叫，现在公司任美工兼人事等，自20xx年10月份进入公司工作至今已有八个多月的时间，对公司经营理念了解并认同。工作中认真、细心且具有较强的责任心和进取心，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。

在公司工作的这段时间，在领导和同事的指导及关怀下，我从盲目的工作到有目标的工作，从有目标的工作到有计划的工作。随着时间的推移，在公司这段时间，我对公司也有了更深一步的了解。

同时，我将在xx年下半年的部分向领导工作汇报如下：

1. 努力的做好产品的销售计划，管理好自己照顾的产品。

通过自己照顾的产品，做到一定的销量来带动其他产品主要是滞销的产品。一味的靠降低产品的价格来和同行竞争不好的策略，后面的工作我会通过做一些活动，用一些好的营销策略，通过对市场的一些分析，统计相关的数据来做出相应的销售策略。高价的爆款才是成功的销售。我会抽时间听或是看一些有关一个企业销售营销方面的课程或是讲座，查找相关资料来增加自己的营销知识，通过学习这些，希望能做出一些新的营销策略。毕竟，公司的成败命脉都是在于营销。

2. 公司的企业文化现在还没有完全的形成，一个公司的企业文化是非常重要的，强大的团队精神力量就是一个企业的灵魂所在，我会通过自己的努力让同事之间能够有更多的心灵上的沟通，遇事要讲出来，无论是对个人还是对公司的，不讲来对人与人之间的沟通很不利同样影响到工作态度，心里有对公司的不满应该及时的提出来，以免对公司对个人造成不必要的损失。

我会找一些人与人之间沟通课程或视频以及新闻等等。规定的时间来给播放。通过这些了解自己了解外面的世界，同时也希望通过这些能树立好自己的人生观价值观。逐步的形成良好的企业文化。

3. 从接任人事的相关工作以来，自己一直感觉没有做好。有些让领导失望。下半年我会尽快的做事人事的相关规章制度，来完善公司的管理体系。会做一些奖罚制度，来带动每个人的积极性。在不破坏公司良好活跃的工作气氛的前提下，制定出人性化合理化的管理方案，努力做到公平公正的原则，保护每个人的利益，通过一个良好的管理体系来维持公司正常的运行，从而能让每一个同事能够自己约束，让自己有责任感，有强烈的团队合作精神。

最后真心感谢领导给我这次提交报告的机会，我一定不会辜

负您期望努力发挥自己的长处和公司一起为明天的辉煌不解努力奋斗!

述职人:

20xx年xx月xx日

## 晋升述职报告讲篇四

各位领导、各位同仁:

怀着既紧张又兴奋的心情,第一次走上台前向大家汇报我的学习、工作经历,这种行为本身就是一种自我激励、自我成长的过程。同时诚恳地请求大家对我的汇报给予关心和支持,并能给予批评指正。

我叫xxx,现年xx岁,xx年参加工作,曾在x工作一年,担任初三毕业班教学和班主任工作,xx年调入二高工作,进行过循环教学,xx年取得了xx大学自考本科学历。并于x年拿到了高中教师资格证书,xx年取得中教英语二级任职资格证书,任现职以来已有6年,xx年x月取得中教二级聘任证书。

我们学校这几年的快速健康发展,给了我个人成长的宽阔舞台,也正是有了同志们对我亲如一家的关心,使我有了干好工作的信心和决心。在这里工作就象是在一个和谐的大家庭一样,我很快就适应了教学。几年来在我的努力工作和同志们的帮助下,我进步很快,教学成绩显著提高,——xx学年上期,本人所教班级平均分成绩名列全市第2名,——xx学年末,平均分成绩在全市统考中,名列全市第5名,优秀生成绩突出,年度考核为优秀;——xx学年,平均成绩名列全市第8名。

xx年由于工作需要,我去分校工作。在这里我真正做到了以学校大局为重,哪里需要到哪里去,不讲任何条件,自行解

决各种困难，不缺勤，不早退，从不因为自己的私事耽误学生一节课，并能出色地完成各种任务。在教学成绩上，更是名列前茅□—xx学年所教班级平均分成绩在全市统考中，名列全市第18名□—xx学年，所教班级平均分成绩在全市统考中，名列全市第15名。而且与同头课其他老师相比，平均分高出10多分。

在一边课堂教学的同时，我也非常注意教学点滴的积累：

1、在xx年县英语优质课大赛中，荣获一等奖。

2、在xx年县优质课评比活动中，获得二等奖；

3□xx年12月，在平顶山市教育科研优秀论文评比中，[闪耀青春的光芒]一文获得三等奖。

4□xx年6月，在国家级报刊[学英语]高中教师版第三期上发表了[锁定新课标，打造英语兴趣课堂]一文，并获得刊用证书。

5□xx年7月，在平顶山教育科研优秀论文评比中，[试论新课标下的高中英语作业]一文，获得二等奖。

6□xx年5月，本人所辅导的学生刘东辉同学获得第二届“英语周报”杯全国中学生英文话题作文大赛高一年级组二等奖，本人获得优秀辅导教师奖。

7□xx年12月，辅导的学生x同学荣获[全国中学生新课程英语语言能力竞赛]一等奖，本人获得优秀辅导教师一等奖。

8□xx年5月，本人所辅导的学生高倩倩同学在“学生双语报”杯中学生英语综合技能展评中，获得一等奖，本人被授予优秀辅导教师称号。

9□xx年10月，学生x在省中学生英语能力竞赛中获得二等奖。

本人获得优秀教师辅导奖。

此次参加职称评定竞评，在我工作生涯中是件大事，恳请大家给我机会。如果能评上，我将以更高标准更严要求对待工作。因为名额有限，如果有更优秀的同志上了，我也决不会有什么情绪或是怨言，我将会再次自省，发奋图强，找出不足，缩短差距，以更加积极健康的心态和姿态迎接以后的每一天!谢谢!

述职人□xxx

xx月xx日

## 晋升述职报告讲篇五

我从20xx年7月被提升到恒邦购物广场管理部，担任楼层主管，感谢公司领导能给我一个创造、提升自我的平台。深感自己是一名管理者。主要职责是，维护整个商场现场经营秩序的有序运行。具体日常工作内容，主要有员工规范管理，商品售后服务等。

半年来，在各位领导的关心，同事们的支持配合，较好地履行了自己的工作职责，并接管了商品管理的各项流程。加强现场巡视，保证经营秩序良好。楼层主管的工作就是现场，工作内容非常具体，琐碎的工作。这也就需要自己有较强的责任心，保证经营现场对各种具体，琐碎的工作当场进行解决。使营业秩序良好运行，给顾客提供一个方便，舒适的`购空间。

1;大型市调共六次，参加市调柜台37个，市调单品共4696个，需调价194个，已调162个，以下柜13个，未调32个，以售完20个。小型市调三次，对国美家电与我商场家电相比，进行调价处理。

2、商场共进新品商品404个，窜货33起，同意上柜8起，退

货13起，12起卖完不再进货。

3、对商品质检374个

4、对21个柜台商品资质的跟换

1、进一步加强人员管理，从源头上杜绝纪律上自由散漫现象。在纪律方面不能有特别，更没有私情，不提倡对一些表现出色者实行特例，这样会伤害纪律的严明和管理的权威。奖罚公平，做到奖有理、罚有因。

2、提高商品经营档次、主流品牌的经营格局。作为商场的主管，必须以其良好的心理素质，以敏锐的观察能力，良好的服务态度和说服能力，晓之以礼、动之以情，做好员工的思想工作。

3、加强商品价格、货品来源管理。杜绝重货，商品以次充好及提供三无产品等现象发生。争取在退换货方面加强细化管理。

4、加强监督管理机制。对于卖场出现的情况及时记录、汇报，做出及时解决，并帮助员工改进工作。

5、加强情感式营销，通过对员工进行宣传、教育，以其规范陈列、诚信服务的管理达到吸引客源，促进销售目的。坚决做到言出必行，出现工作上的失误及时解释或道歉。

## 晋升述职报告讲篇六

我叫xx现在公司任美工兼人事等，自20xx年10月份进入公司工作至今已有八个多月的时间，对公司经营理念了解并认同。工作中认真、细心且具有较强的责任心和进取心，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付

的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。

在公司工作的这段时间，在领导和同事的指导及关怀下，我从盲目的工作到有目标的工作，从有目标的工作到有计划的工作。随着时间的推移，在公司这段时间，我对公司也有了更深一步的了解。

同时，我将在xx年下半年的部分向领导工作汇报如下：

通过自己照顾的产品，做到一定的销量来带动其他产品主要是滞销的产品。一味的靠降低产品的价格来和同行竞争不好的策略，后面的工作我会通过做一些活动，用一些好的营销策略，通过对市场的一些分析，统计相关的数据来做出相应的销售策略。高价的爆款才是成功的销售。我会抽时间听或是看一些有关一个企业销售营销方面的课程或是讲座，查找相关资料来增加自己的营销知识，通过学习这些，希望能做出一些新的营销策略。毕竟，公司的成败命脉都是在于营销。

，强大的团队精神力量就是一个企业的灵魂所在，我会通过自己的努力让同事之间能够有更多的心灵上的沟通，遇事要讲出来，无论是对个人还是对公司的，不讲来对人与人之间的沟通很不利同样影响到工作态度，心里有对公司的不满应该及时的提出来，以免对公司对个人造成不必要的损失。

我会找一些人与人之间沟通课程或视频以及新闻等等。规定的时间来给播放。通过这些了解自己了解外面的世界，同时也希望通过这些能树立好自己的人生观价值观。逐步的形成良好的企业文化。

有些让领导失望。下半年我会尽快的做事人事的相关规章制度，来完善公司的管理体系。会做一些奖罚制度，来带动每个人的积极性。在不破坏公司良好活跃的工作气氛的前提下，

制定出人性化合理化的管理方案，努力做到公平公正的原则，保护每个人的利益，通过一个良好的管理体系来维持公司正常的运行，从而能让每一个同事能够自己约束，让自己有责任感，有强烈的团队合作精神。

最后真心感谢领导给我这次提交报告的机会，我一定不会辜负您期望努力发挥自己的长处和公司一起为明天的辉煌不解努力奋斗！

## 晋升述职报告讲篇七

首先，感谢大家给我这个机会，向大家汇报自己本学期的思想和工作。我不会用华丽的辞语修饰，但它们确能见证我们一学期的工作。陈述如下：

本学期我立足本职，给自己定好位，配合学校领导开展教学工作。

首先作为一名数学教师，我同其他教师一样，尽职尽责，努力完成自己的各项教学常规工作。在每月一次的常规检查时，从没有出现一次不按时上交、晚交的情况。课堂教学方面，我尽量做到不因为其他工作而耽误学生的课，耽误孩子的课我会尽可能给孩子补上；我尽全力打造自己的高效课堂；我会让孩子们在快乐中学习。课堂上不放弃每一个孩子。在这次的期末测试中，就连我班最不爱做作业的陈文言也得了个良好。这个成绩是我预料之外的。

其次我在教学管理方面具体做了以下几方面的工作。

学期初，配合校领导完善修订了教学管理制度，制定了优秀年级组考核办法。

1、开学初，组织全体教师进行业务培训。具体做了以下工作：聘请冠县书法协会的林东旭老师为我们进行了书法培训；聘请

聊城阳光小学的任老师和刘老师为我们培训作文指导课；组织教师进行年级间的教材培训；教学常规培训；对年轻教师进行全方位的培训。

2、重视教师自身学习成长，鼓励教师积极参加业务学习，为教师学习提供各种方便和优惠。目的就在于打造一支学习型、理念新、业务精的教师队伍。

3、加强教师课堂技艺的提高。为有效提升教师的课堂教学技艺，我们组织举办了武训实验小学第xx届课堂教学大赛。

4、针对教育教学中出现的问题，及时召开教师座谈会。本学期我们利用利用午间休息的时间，组织了青年教师座谈会、课改年级的座谈会3次、艺体学科的座谈会、六年级教师的座谈会、备课改革座谈会、三备二磨座谈会。

5、期中后，坚持每周四的课改研讨活动。从桌凳摆放到小组建设到课堂上的小组合作学习个方面，推进了我校课堂教学改革的进程，课堂特色悄然形成。

6、依据“三备二磨”的教研模式，组织了骨干团队进行教研。

7、师带徒。本学期带徒两名：孙景楼和陈婷。定期走进他们的课堂听课指导和为他们上好示范课。帮助他们提高。

1、认真抓好常规工作的'检查工作，做到教学精细化管理。

为保证教学质量的有效提高和教学任务的圆满完成，加强检查分析的力度，有问题及时整改。教务处严格备课、作业及批改、教案、计划、学习笔记等各个环节的管理，组织年级组长进行检查，检查后及时总结，并与相关教师交换意见，有效促进了我校教学质量的提高。

2、加大对课堂常规的检查。通过组织学生检查和抽查相结合

的方式，有效促进了语文课前一首诗、数学口算、英语口语、课前一首歌的落实。

3、抓读书写字姿势的落实。组织年级组长分组进行不定期的对各班读书写字姿势进行检查。是学生的姿势由督促慢慢形成自觉。

4、加大对艺体学科的检查与考核。学期初，制定音体美教学计划，加强了过程性管理，加大了检查力度，比如，每天下午的一首歌，由原来的督促检查到现在的听到预备铃响文艺委员自觉前台领歌，学生的自觉行为习惯以养成。体育的古诗韵律操二至六年级学生在大课间已成为我校的一道风景；美术画展吸引了孩子们的目光，陶冶了美的情操。学期末，音体美各科考核顺利完成。

2、组织安排了市、县的各类展示、比赛活动。具体有：四六年级学生的现场作文、五年级学生的普通话比赛、三年级学生的绘画、书法比赛、市里的三次书法展示。

1、顺利完成新生一年级的入学工作，并建立健全了学籍档案，圆满完成县普教科安排的各项学籍工作。

2、重大活动，如每学期教材的发放、为迎接县督导、期中、期末考试的组织等。

2、接待外单位来我校活动。如电教站在我校组织的电教优质课活动、小学教研室在我校组织的全县小学生绘画、作文比赛、数学区域性教研活动2次、语文区域性教研活动等。

以上每一项工作的完成都离不开在座的学校领导、年级组长以及老师的大力支持和帮助，在这里我要说声谢谢。谢谢你们的支持。

不足与反思：

1、缺乏创新意识，在教学管理工作中，一味求稳，所以在很多事情的处理上缺乏开拓精神。

2、个别工作的安排的不够具体细致，落实不是很到位。

3、由于事务繁杂，在个别情况下处理问题可能犯急躁主义，尤其是抓教学这一块，与老师们打交道比较多，有时可能难以控制情绪，态度欠妥，请老师们谅解。

4、学习不够，水平有待提高。

5、许多的事情做过之后没有及时整理保留相关资料，没有及时把搞过的活动报道出去。

下一步的改进措施：各项工作都做到：布置—检查—落实、一丝不苟。

回首过去我的感受是：一直在奔跑着。我的收获是：团结就是力量。

展望未来，我将一如既往的用心、真心为我的学生和老师们服务。

各位领导，老师们，再次谢谢老师们的支持和帮助。在新的学年里，我愿在校领导的带领下，和全体教师一道，齐心协力，同心同德，以人为本，求真务实，努力使武训实小的教育教学质量再上一个新台阶。

以上述职如有不妥，请大家提出宝贵意见。谢谢大家！